



从北京到菏泽，从“码农”到果农，小伙子——

# 走出高端写字楼，踏上有机农业路

3月30日9点多，鄄城县彭楼镇王集村外的苹果园里，一对母子正拖着行李箱向外走去，向菏泽火车站出发。而丈夫陈渊目送他们离去后，就转身回到苹果园，继续忙农活。

“地里活多，我经常忙得抽不开身，每回他们来，都是自己走。”陈渊说，自他到果园发展后，便与家人聚少离多，都是妻子带着孩子到果园相聚。看到家人为自己奔波，陈渊心中满是愧疚。

今年31岁的陈渊，并非鄄城本地人，他与家人定居天津，在北京一互联网公司工作，是一个坐在高端写字楼里写代码程序员，年薪近20万元的“码农”。直到2018年4月份，一个叫陈安生的人，改变了他的工作轨迹。

当年，在王集村发展农业项目的陈安生，找到陈渊公司负责人，希望能得到互联网技术的支持。“陈老师种植了300亩苹果树，采用的有机种植管理模式，他想把模式汇总留存，因年纪大不擅长使用电脑，所以公司就派我来帮忙。”陈渊说，原以为，他帮完忙就可以

返回公司，却不想这一来，就没再走。

“通过整理资料，跟着陈老师下果园，觉得发展有机农业很有意义，便决定留下来。”陈渊说，他跟公司协调好后，把工作重心转移到农业上。从此，他踏上了有机农业发展路。

从对农业一窍不通，到为果园发展出谋划策，陈渊付出了艰辛努力。白天，他一头扎进果园，跟着陈安生学习请教，一呆一整天，踩得满脚泥，还经常跑到其他果农那里，学习积累不同技术和经验。晚上，加班汇总资料，边汇总边研究。此外，他还与北大农学院等多所农业院所联系，得到果树种植需要的理论和数据分析等。

2019年，陈安生在其他乡镇扩种了3000亩地，1700亩种植小麦、大豆等作物，剩余1300亩种植了果树，还间作了红薯、萝卜等。在参与苹果树管理中，陈渊观察发现苹果树间作的农作物，并不是很适合一起生长。

“种红薯要起高垄，起的高会伤到苹果树根，起低了红薯就长不



陈渊在查看果园里的土壤情况。

好。”陈渊说，他发现换成油菜、蘑菇会更好。油菜易种植，所含有有机质高，除了能获得收益，还可以打碎还田有助于果树生长，“上一茬红薯收获后，我们就换种了春油菜。”

为了促进果树生长，在施肥方面，陈安生一直施用的是从内蒙古

买来的羊粪，一吨1000多块钱，虽然效果很好，但却使种植成本大幅提高。通过调查，陈渊建议用腐熟的奶牛粪代替羊粪。奶牛粪营养成分容易被作物吸收，价格便宜能大幅节省成本。

现在，他的苹果园和大田全都换用了奶牛粪。“施用奶牛粪，一

亩果树种植成本能省500块钱。”陈渊说，对于有机种植果树，他有不少待实现的新想法，目前正跟农业高校对接，希望能获得帮助，将自己的主观想法客观量化，实现从经验种植向精准种植过渡。

在改良种植管理模式的同时，陈渊也致力于拓宽农产品销售渠道。“之前，一直在种植上下功夫，销售渠道滞后，大都走的熟人订单。现在种植规模大，必须搭建固定的销售渠道。”陈渊说，他们的苹果、黑小米、大豆等有机农产品整体价格，会比普通种植的农产品价格高出2-3倍，不适合商超零售和批发，所以选择了以礼盒方式销售。

“今年，我们还发展了订单种植，已经和泗水一个客户谈好合同，按照客户需求，分地块种植农作物。”陈渊说，种了将近3年的有机苹果树，他认为自己在这条有机农业路上，还需要不断摸索总结，不断完善种植体系，才能实现种植环境、产品质量和社会效益共赢。

农村大众记者 张婷  
通讯员 房正

富起来的人家开始喜欢起自然的东西

## 无棣小伙做了一帘苇梦

农民现在卖东西，除了坐等上门收购、赶集串巷，还多了一个很好的选择：上网去卖。不过农民上网卖的东西，要不是价格较高的东西，如山珍海味之类；要不就是当地有特色的产品，如瓜果蔬菜之类。这些东西往往个头不大，易包装，好运输。

而无棣县水湾镇东谷刘村29岁的陈宾，说起自己在网上卖的东西就有点“尴尬”：他卖的是用苇子做的苇帘，东西大不说，很多家庭现在还真不用。“尴尬”中，他还有小骄傲：就是这样的东西，2020年他在网上卖出去300万元的货品。

高中毕业后，陈宾选择了“随大流”。全村几乎家家户户加工苇帘，他的父亲陈宝祥收购苇帘，然后再卖给出口公司，中间挣点差价。陈宾的选择，就是跟着父亲收苇帘。

当地农民做的苇帘，卖给出

口公司，然后运往世界各地，产品很少在国内销售。陈宾从苇帘的销地，看出些门道：都是些发达国家和地区。这些地方的人有钱，住的是高楼大厦，看的是灯红酒绿。水湾镇农民做的苇帘，不但精美，更重要的是带着原始的自然气息。于是，那些有钱的外国人，就拿这种苇帘当沙滩帘、阳台帘、篱笆帘、晾晒帘，甚至拿来搞室内装修用。

中国人以前不富裕，住上楼追求的是高端大气上档次，没有人看上苇帘。“可现在不同了，一些人出游，不去名山大川，而是去普通的乡村，就是这个原因。”

因为这一想法，2014年陈宾在网上开店卖苇帘。刚开始时，生意并不好，有了订单还要把苇帘送到县城才能发货。为了解决如

何包装1-2米高的苇帘，就让他摸索了一段时间。

4年以后，他的订单多起来，而且主要是国内客户。陈宾说，他在国内卖出去的苇帘，如果是家庭用来当窗帘之类的，一个订单200多元；如果装饰有农家风味的庭院，要2000多元。

现在，陈宾平均一天要发走1500斤的苇帘，以前走村串巷收货的父亲早就给他打起了下手。好处是，陈宾不缺产品，周围那么多加工苇帘的乡亲，乡亲们把加工出来的苇帘直接送到他家门口。该发货了，一个电话，物流公司的车就上门来拉货。这让陈宾在忙着接单时，省了很多心。

“现在一年能卖出300万元的货，主要是城里人买走的。”陈宾说，“随着有钱的人越来越多，国内苇帘市场只会越来越大。”

农村大众记者 孙成民  
通讯员 高士东 高利民



## 冷水鱼 富农家

4月10日，在贵州省铜仁市江口县德旺乡净河村的鲟鱼养殖基地内，工人展示成品鱼。

近年来，贵州省铜仁市江口县充分利用优质水资源，发

展特色冷水鱼养殖，打造集繁育、养殖、科研为一体的冷水鱼综合产业体系，不断擦亮当地特色水产新名片。

新华社发

## 一个能人回村，五千亩秃岭变花果山

每年给村集体带来45万元收入

4月2日，泗水县高峪镇西头村600亩桃花正在盛开，引来众多前来赏花的人。这600亩桃园，是西头村党支部领办成立的合作社，流转了村民的山岭薄地种植的桃园。2019年桃园整体外包给一家农业企业，村里收取服务费，仅此一项，为西头村村集体增收9万多元。

西头村位于高峪镇的北部山区，南面有望母山，西邻大云寺，全村有5000多亩丘陵山地，980户3824口人。2016年之前，这5000多亩山地常年种着地瓜、花生，因地里的收入少，村里的年轻人几乎都

外出打工去了。

如今的西头村荒山已变成青山，各种果树种满山坡。这些变化都离不开村里的一位带头人——西头村村党支部书记陈云，是他提出成立合作社种植果树的思路，带领村民致富，增加了村集体收入。

陈云今年48岁，开过火车、搞过养殖，养成爱琢磨事的习惯。2014年担任西头村村党支部书记后，他就想着如何带领村民致富，如何增加村集体收入。

“村集体有了收入，村子的发展才有潜力，要想村民富裕，就必

须想法赚钱。村里有山地和水库，发展果树是个可行的办法。”陈云说。

谈起果树发展，陈云说：“任村支书那年，我看到村里老技术员陈富民家里种着2亩苹果园，一年能收入五六万元。如果把村里这些不便耕种的地和村民不愿种的山地，流转村里种上果树，就是一亩地纯挣500元，也是一笔不少的收入。”

从2016年开始，村党支部牵头成立了泗水县七彩林果种植专业合作社，80多户村民自愿加入，村民

以资金或土地入股的方式，流转了600亩山地，筹集了30多万元资金。

合作社成立后，陈云带领村“两委”成员和村民代表到外地考察。考察中发现，山地种冬桃是一个不错的项目。于是合作社定了8000棵桃树苗，一万棵原生苗(嫁接用苗)，在流转的600亩山地上种下了桃树。

为了解决果树前两年不结果的问题，陈云带领村民在林中种植地瓜增加收入。同时，合作社又陆续流转了村民的4000多亩山地，解决

了村民种地难的问题，并在流转的山地上发展起了苹果园，建起草莓采摘大棚。

2019年，合作社将600亩桃园整体外包给一家农业企业，企业负责村民的土地流转费和分红，并给村集体服务费，村里负责水、电、路等服务项目。

陈云感觉这个路子走下去肯定能挣钱。他先后把合作社流转的5000亩山地，发展起来的果园，又外包给了3家农业企业。流转果园的这4家企业，每年能给村集体带来45万元以上的收入。

“企业管理规范、有专业的技术人员。果园承包给他们，不仅实现了村集体经济增收，也保障了村民的收入，还为村里的闲散劳动力提供了就业岗位。”陈云说。

农村大众记者 张天银  
通讯员 包庆淼 冯健