

“一圈一带”《规划》实施推进系列报道⑨

制订优势产业基地发展规划，确保国家战略性新兴产业区域集聚发展试点取得重大突破

# 淄博：“聚指成拳”，集群化转型

□本报记者 高翔

## 规模化 集群化 基地化

淄博作为老工业城市，面临着所有工业城市普遍存在的问题，结构偏重，资源型和双高产业较多，产品深加工能力不足。工业布局较为分散，产业园区大部分是在原有产业基础上形成的，各园区产业发展雷同度较高，造成了布局散乱、基础设施重复建设、土地资源浪费、环境治理成本高等问题。新兴产业规模化、先进制造业集群化、传统产业基地化，成了淄博产业转型的抓手。

淄博按照“大企业+产业基地”培育发展模式，对已有优势产业及龙头企业的发展现状、产业集聚度、重点发展方向和重点项目建设等方面进行了深入研究，组织相关行业协会和专家进行了专题策划。根据产业集群情况和发展潜力，结合区县与龙头企业的发展规划，初步策划出金山精细化工、东岳氟硅材料等12个“大企业+产业基地”，重点明确了基地范围，梳理出主导产业发展方向、产业链条、关键技术和重点产品。

对于新兴产业及先进制造业，“围绕产业链部署创新链，围绕创新链优化要素链”，淄博策划实施了先进陶瓷、高性能工程塑料等24条高新技术产业创新链，通过财政投入、扶持政策落实、组建产业技术创新战略联盟、制订五年创新发展规划、实施创新发展重点项目等一系列措施，推动淄博创新型产业集群向规模化、集聚化、高端化发展。

在这一过程中，发展重点产业园区，培

育骨干企业成为促进产业集聚、推动调升级、加快经济增长的重要载体和手段。淄博在全市统筹规划高新区先进制造功能区、齐鲁化学工业功能区、淄川新材料产业功能区、博山高端装备制造产业功能区等七个重点产业功能区，重点发展电子信息、高分子新材料、高端装备制造等产业，作为今后全市工业布局和产业调整的平台。

整合资源，“聚指成拳”。淄博市制订了优势产业基地发展规划，确保国家战略性新兴产业区域集聚发展试点取得重大突破。2014年，淄博市经济开发区地区生产总值达到2384亿元、主营业务收入7332亿元、税收收入3277亿元、工业增加值1878亿元，较2012年分别增长21%、28%、12%、25%。

## 做大做强现代服务业

淄博在地理位置上沟通着“蓝黄”两区与“一圈一带”两大战略区域，凭借区位优势、资源优势和基础优势，发展现代物流业、文化旅游业、金融保险业和新兴服务业成为重点。

淄博整合全市优质物流资源，引进“智能公路港”模式，形成货物流、商流、信息流、资金流互促互动、价值互补的物流金融信息资源集群，打造淄博智能物流港。规划建设鲁中物流中心，加快齐鲁现代物流港建设；加快建设区域物流公共信息技术平台，整合物流园区和企业，培育具有较强竞争力的物流集团；发挥淄博保税物流中心作用，加快综合保税区和大宗商品交易中心建设，规划建设新材料物流园区，打造鲁中物流“早码头”。

充分挖掘齐文化经济内涵，强化历史文化与现代经济的有效衔接，加强文化产业创意设计和项目策划，鼓励区域城市联合开发文化资源，建设优势文化产业基地。推出齐文化休闲旅游精品线路，精心培育寻根祭祖、世界足球起源、东周殉马、古车博物馆、齐长城等历史文化品牌，加强对齐文化的宣传推介，组织中国·临淄国际齐文化旅游节，策划制作一批齐文化旅游开发电视剧、动画片、专题片。

加强重点旅游度假区和旅游景区建设，实施重点旅游项目和乡村旅游开发，加入“好客山东”品牌区域旅游联盟，通过在济南西客站片区建立旅游集散中心、召开省会联盟城市群商会、赴珠三角地区和南方高铁沿线城市旅游促销等各种形式，加大旅游联合营销力度，努力建设国内著名旅游城市和知名旅游目的地城市。

做大做强齐鲁股权托管交易中心，打造省级股权交易中心，尽快形成立足山东、辐射周边的区域性股权交易市场。目前，齐鲁股权交易中心已挂牌企业462家，展示企业4326家，融资总额170亿元。2014年，现代服务业实现国税收入、新增就业人数较2012年分别增长38.92%、12.3%。

## 区域一体 融合发展

淄博位于连接东西部、融合发展的枢纽位置，利用区位优势，积极推动省会城市群经济圈一体化、加强同其他区域交流合作，成为淄博发展动用的“巧劲儿”。

立足省会城市群经济圈，淄博把“完善

区域综合交通体系、加强水利设施建设、强化环境共同治理”作为区域一体化发展的突破口，推动城际交流合作。

积极开展做好济青高铁淄博段、G25青青至广饶高速公路青青段、S102济青线改建工程、济南一遥墙机场—滨州城际轨道交通等区域交通项目前期工作，实施S332韩莱线大张庄至莱芜界段大修工程等项目。

扎实推进南水北调续建配套工程，在全省率先完成了1500万立方米的引水指标，实现了长江水进厂入户，在南水北调东线受水区率先发挥了工程效益。强化环境共同治理，做好中日大气污染防治综合示范区筹建工作，为引进先进的治理技术、装备搭建平台。通过与周边地市签订联合执法协议推进边界联动执法，召开行政边界地区环境执法联席会议，开展联合整治行动，依法取缔“土小”和重污染企业，着力解决污染纠纷、跨界经营等重点突出问题。

此外，淄博还积极加强与其它区域交流，推动区域间融合协调发展。经过精心组织，淄博代表团共有80余人参加了西洽会，参会企业34家，组织开展经贸洽谈、招商对接活动；参加国内知名企业“一圈一带”投资洽谈会，牵头组织邀请10家外地企业的16名企业家参加会议，对外宣传介绍淄博总体情况、发展优势、招商优惠政策和招商重点领域。

据统计，西洽会期间，共对外推介重点项目39个，达成协议项目30个，协议总金额69.3亿元；“一圈一带”投资洽谈会推介了重点招商项目46个，总投资436亿元，达成合作意向项目6个，总投资90.5亿元。

□刘坤 智峰 报道

近日，东营市东营区史口镇农家村葡萄种植户幸福村家的葡萄喜获丰收。该村是葡萄种植产业村，亩纯收入可达1.5万元，人均增收2000元。近年来，东营区大力发展无公害蔬菜种植产业，同时发展观光旅游型农业经济，实现了农业增效、农民增收。

## 库区移民政策 助力新农村建设

□张海峰 李振海 报道

本报沂水讯 “以前因为自己是移民，被像外人一样，这些年可不一样了，村里个个都觉得自己的移民身份是‘宝’。”9月7日，沂水县沙沟镇下庄村支部书记张洪高介绍。下庄村是沂水县大中型水库移民村，近几年来国家投入移民扶持资金190余万元，帮助村里解决了大量实际问题。

据统计，“十二五”期间，沂水县除先后发放移民直补资金近2.5亿元，项目投资6542万元，培训移民600余人次，完成各类移民工程项目达290多处，包括新建卫生室、文化广场、硬化道路、新建塘坝、治理河道等等，解决了约1.6万人口饮水困难问题，扩大改善灌溉面积2万多亩。去年以来，沂水县把库区移民村居墙壁作为弘扬文明新风的有效载体，先后在群众活动中心、村委办公大院以及村居重要位置刷写有关的宣传标语达1500余平方米。水库移民扶持项目的顺利实施，大大改善了库区村居基础设施条件，促进了农村产业结构的调整，加快了新农村建设的进程。

## 邹城田黄镇 打造生态旅游特色“招牌”

□通讯员 李呈龙 报道

本报邹城讯 “越来越多城里的游客远道而来，就是冲着村里山好水好景色好。俺们的腰包也慢慢鼓起来了。”邹城市田黄镇柴炭店村村民左伯平说。

近年来，田黄镇以“圣源之乡、清新田黄”为建设目标，坚持“文旅融合发展，点面统筹推进”的原则，依托丰富的生态、文化资源，不断在旅游基础设施建设、美丽乡村建设、文化旅游开发等方面下功夫、求突破，着力打造“青山、绿水、红土地”生态旅游“招牌”。



落实小微企业税收优惠政策

# 利津减免企业税收1391万元

□赵洁程 报道

本报利津讯 今年以来，利津县国税局认真落实国家各项税收政策，畅通了政策落实和便民办税两个“最后一公里”。

“本以为这次优惠政策对我们企业不会产生什么大的影响，没想到优惠力度这么大！为我们免去了好几万的税款呢！”利津县诚达电器开关有限责任公司的财务负责人韩莉说。为确保小微企业税收优惠政策落实无死角，利津县国税局选调12名业务骨干成立了小微企业税收优惠政策落实帮扶小组，分片包干，通过政策咨询热线、税金QQ群等

形式把优惠政策宣传到各个小微企业，保证宣传率达100%。开展上门“送优惠”活动，小组成员分别走进不同企业，讲解相关政策，并将相关政策用通俗易懂的方式编写成小册子2000余本，发放给纳税人。针对不同征收方式小微企业特征，编制操作流程图和说明，利用纳税人学堂开展培训，全面系统讲解小微企业税收优惠和年度企业所得税汇缴事项，对符合条件未享受优惠的主动进行辅导，让小微企业经营者、财务人员真正知政策、懂政策、享政策。

利津县利用在全县范围内开展小微企业

统计之际，全面掌握符合享受优惠条件的小微企业户数、申报情况、行业类型、减免额度等信息，特别是对符合认定标准中的年应纳税所得额在20万元以下的小微企业进行逐户核实，同时，对于政策落实进行定期检查，严防超标企业享受优惠；对税收优惠落实情况定期进行回访，确保优惠政策落实到位，帮助企业解决实际困难。

今年以来，利津县享受优惠政策的企业已达393户，共减免税收1391万元，其中减免增值税1243万元，企业所得税76万元。

## 我省3开发区 入选低碳工业园区试点

□记者 高翔 报道

本报济南讯 为推进工业低碳转型，工信部、国家发改委近日批复同意天津经济技术开发区等39家国家低碳工业园区试点实施方案，试点期为3年。其中，山东的临沂经济技术开发区、日照经济技术开发区、青岛国家高新技术产业开发区等3家工业园区入选试点。

据悉，这是工业和信息化部、国家发展改革委组织有关单位和专家对全国55家入围园区方案进行评审论证后，给出的首批试点名单。

## 香港—青岛航运服务 助力“一带一路”

□记者 刘坤 报道

本报青岛讯 记者从青岛市蓝办获悉，在日前举办的香港—青岛航运服务研讨会上，香港、青岛两地船舶航运方面的代表在海事法律与服务、国际航运业务等方面展开交流，双方强强联合将打造航运及法律仲裁合作交流平台，提供优质国际航运服务。为两地业界缔造更多商机，共同助力“一带一路”发展战略。

据了解，青岛与香港是重要的经贸伙伴，香港是青岛的主要出口市场及最大的外资来源地，去年，青岛出口至香港的货物总值达14.4亿美元，比2013年上升25.7%，青岛市在去年签订的直接投资合同中项目中，由香港投资的项目共134个，占全市外商投资总额超过四成。

在航运业方面，数据显示去年每周经香港到青岛的班轮航次平均为14班，全年处理超过23万标准箱的货物；空运方面，每周平均约有23航次来往两地，全年共处理6500吨空运货物，作为国家沿海的重要城市，青岛与香港的经贸往来密切，在港口、航运与物流各方面发展迅速。

据悉，香港航运业发展历史悠久，截至去年12月，香港船东管理拥有超过2100艘船舶，总载重吨位占全球船约8%，香港同时拥有独特的优势，包括一直沿用的普通法和独立的司法制度、简单的税制、低税率，体质健全的金融系统。香港地区汇集了超过700家与航运业相关的公司，所提供的服务涵盖船舶拥有和管理、船务代理和经济、船舶融资、海事保险、法律及仲裁等。

## 日照计划改造 800艘钢质渔船稳车

□李剑桥 王永卫 苏海文 报道

本报日照讯 近日，日照市海洋与渔业局渔港监管处利用240万元财政专项资金，对20艘钢质渔船开展机械稳车改造为液压绞网机试点工作，每艘渔船按改造费用的80%资金比例给予补助，剩余20%由船东自筹。在2015年底试点工作结束后，根据试验效果，计划2016年利用财政资金，在全市800艘钢质渔船推广改造，进一步提升渔船现代化、节能化水平，提高捕捞生产效率，减少渔民生产风险。

稳车是安装在渔船机舱两端的滚筒，通过转动带动钢丝绳将装着渔获物的渔网从海中提升到船上。传统的起网方式是人站在稳车旁边操纵起网，随着钢丝绳在稳车的转动，手或胳膊很容易被绞进去。据初步统计，安全生产事故中，单次事故伤亡1人的80%以上是机械稳车操作造成的，重伤致残的90%以上是机械稳车操作造成的。

目前，改造项目已进入设备招标阶段，2015年底前全部改造完成。

## 荣成海鲜整体配送通关 3小时内“搞定”

□记者 刘坤 报道

本报威海讯 记者近日从威海市发改委获悉，荣成好运角旅游度假区总投资2亿元的好运渔乡国际商业中心，一期投资5000多万元的1万平方米暂养车间、1.2万平方米海关监管场地及600平方米海关监管仓库办公场所已全部完工，即将正式营业。届时经过该商业中心进出口韩国的海鲜，整体配送通关缩短至2—3小时，鲜活水产成活率将大幅提升。

中韩地方经济合作示范区起步以来，威海对韩鲜活水产品进出口增长迅速。目前威海鲜活水产品出口企业主要集中在威海高区双岛湾至影视城一带，约40余家，年出口箱量4000TEU；其他约50余家分布在威海经区泊于镇至荣成好运角旅游度假区一带，年出口1000TEU。好运渔乡国际商业中心的建成能够有效带动区域水产鲜活养殖和进出口业务整体发展。

据介绍，中心位于威海市三个一类开放港口的中间地带，地理位置优越，交通运输便利，极其适宜鲜活水产品进出口业务开展。场内既要内采用密闭循环、太阳能升温及生物净化系统集中供水，保证进出口水产品的质量，又要实现与海关、商检、卫生、环保等部门的联网管理，加强区鲜活水产品质量管理。

项目预计年收益将达到4000万元，出口韩国的鲜活水产品通关时间可以缩短一半以上，鲜活水产品成活率可提高至90%，整体配送通关时间可由原来的6—7小时缩短至2—3小时。进口方面，韩国水产品运抵国内餐桌只需要30个小时。同时，该项目通过铺设管路引进附近的海水，将分散暂养转为集中暂养，既解决了暂养业主的搬迁问题，又推动水产品进出口乃至整个水产业向专业化、集约化、规模化发展，得到了广大出口企业的积极响应。

## 通告

经上级有关部门批准，G25青兰高速公路莱芜东铁车、城岭隧道安全设施完善提升工程施工。为确保行人行车安全及工程质量，自2015年9月22日至2015年12月20日14幅道路封闭施工。施工期间，请过往车辆根据标志减速慢行。特此通告。  
莱芜市公路管理局  
山东省公安厅高速公路交通警察总队二支队  
莱城大队  
2015年9月17日

# 二次创业，袁宁选择了生态农业+电商

◆形成玫瑰及副产品加工产业链 ◆推广理念和技术，“公司+农户”模式合作

□ 席敏

每到鲜花盛开的季节，位于邹平县的玫小美有机玫瑰农场都会迎来许多游人前来赏花。经历上一次创业经验的积淀后，今年34岁的袁宁站在这片开满玫瑰花的农场里，开始了第二次创业，并形成从玫瑰观赏到一系列副产品加工的产业链。

第一次创业之前，袁宁在邹平一家国企上班，这是一份让袁宁热爱的工作。但对袁宁而言，这种收入稳定但枯燥单一的生活“少了一种激情”。2006年，她果断从国企辞职，开了一家水果店，随后又拓展干果批发零售生意。在她的精心打理下，小店年营业额一度突破80万元。

袁宁的创业梦想并不满足于一家小店的成功。2012年，袁宁接触到了玫瑰精油——

一个仅装有几毫升液体的细巧小瓶，却能卖出数百元的价钱，而且还很抢手。这让她萌生了再次创业的念头。其间，为了让玫瑰能提炼出好的精油并加强食用性，袁宁到新疆、云南和山东平阴等玫瑰产地，了解当地花卉市场，学习玫瑰种植技术。

数月的市场调研让袁宁下定了二次创业的决心，她在邹平县承包了30亩地，种植了上万棵玫瑰和少量薰衣草。经过近两年培育，如今袁宁的玫小美有机玫瑰农场已迎来鲜花盛开期。站在农场里，玫瑰花随风摇曳，香飘四方，间或看到蜜蜂、蝴蝶穿梭其中，景色怡然。

从种下第一棵玫瑰花开始，袁宁就琢磨要告别以往的“农药化肥”模式，而是要走一条有机花卉之路。“我更加向往过去那种不使用农药化肥的生产方式，让玫瑰花真

正生长在大自然中。”袁宁说，在玫瑰花第一次绽放的时节，她带着产品到质监部门进行检测，结果显示农药残留为零。

在农场里一间狭小的办公室里，有半面墙都摆满了各种玫瑰酱、玫瑰系列的茶点等，这是袁宁创业后的第一批产品。带着这些产品，袁宁曾数次到上海、广州等地进行街头实验，并将它推荐给南方城市的朋友，一方面了解市场的需求，另一方面请他们给产品打分、提建议。同时，袁宁采用“互联网+有机农产品”的销售模式，通过微信和淘宝等电商平台对产品进行推介。

目前，被袁宁称作“初级产品”的玫瑰茶等已供不应求，她也正式开始向最初做玫瑰精油等深加工产品的目标迈进。“刚好农场里的玫瑰迎来了盛花期，我们的玫瑰精油也将全面推向市场，明年还将开发玫瑰香水

系列产品。”袁宁说。

袁宁希望，将更生态的农业模式和更贴近市场的电商理念在当地推广。“以前父辈们种地都是面朝黄土背朝天，为什么不可以做得现代一点？”袁宁说，近两年，不断有周边农户到农场向袁宁请教玫瑰种植技术，她也总是毫不保留地教授给他们，并且承诺收购农户们种植的玫瑰花，按照“公司+农户”的模式进行合作。

和之前开水果店的创业相比，经营一个玫瑰农场的收获要来得晚很多，但袁宁却愿意承受这段时期的寂寞。“创业总会遇到很多的困难，当周边人不看好你时，你必须一如既往。如果不能坚定信心，耐不住寂寞，很可能就不了了之，但坚持下来就一定会收获成功。”袁宁说。

(据新华社电)