

# 重点支持新能源、新材料、生物医药 三大战略性新兴产业蓄势裂变

□ 本报记者 刘培俊 本报通讯员 肖根法 王瑞俊

近日，“一带一路”国际半导体照明产业峰会在泰安市举行。峰会期间，新泰市与中科院半导体照明研发中心联盟签署战略合作协议，山东晶泰星光电科技有限公司与俄罗斯、韩国、埃及等多家国内外知名企业签约合作，标志着新泰发展战略性新兴产业迈出新步伐。

近年来，新泰把新能源、新材料、生物医药三大战略性新兴产业作为城市转型升级的强力引擎，打造了一批新兴产业集群。截至目前，规模以上战略新兴产业发展到173家，成为该市加快转型升级、提升产业水平、推进大项目建设的重要途径。

围绕三大战略性新兴产业，新泰市财政每年安排1000万元，专门用于扶持新兴产业高技术重点企业和重大项目以及认定的高技术成果转化项目，有力推动了山东浪潮集团有限公司“用于汽车轮胎包装膜生产的聚乙烯耐热复合材料的研究及产业化”等自主创新及成果转化重大专项项目的实施。

在招商引资方面，新泰把重点聚焦到新能源、新材料、生物医药等战略性新兴产业上，逐步将其打造成经济增长点、爆发点。近年来，随着国风电、多晶硅系列产品、晶泰星光电科技、高纯高膜聚乙烯、佳禾生物、健威生物等一批高新技术产业纷纷落户园区，预计5年内，新泰三大新兴产业销售收入将达到500亿元以上。

通过筑巢引凤，发现、培养和集聚一大批高素质科技人才，为战略性新兴产业发展提供人才保障；与高等院校、科研院所等合作，组建了一批院士工作站、工程技术研究中心、产业研究院等科技创新平台，开展关键共性技术研发。目前，全市共引进国家“千人计划”9人，建成了5家院士工作站，9家省级工程技术研究中心、1家省级产业技术创新战略联盟和2家省国际科技合作中心。

规划建设了1500亩的生物科技产业园，采用“1+N”科技企业孵化器发展模式，引进培育高龙生物、佳禾生物、健威生物等企业入驻开发区生物医药产业园，实现生物产业的集群发展。

通过多措并举，与近几年的积累，新泰三

大战略性新兴产业规模不断扩大，已蓄势成裂变之势。

在新能源方面，新泰以晶泰星新型LED全产业链为主线，积极服务上下游原材料、电源、灯具、装备制造企业，使其快速成长为贯通全产业链的国际光电科技领军企业。同时，加快研发生产锂电池、核心部件等产品，实施波士顿锂电动力电池山东产业园、美莱电动车等项目，着力打造锂电池产业链、新能源汽车产业链。还组织实施了长江新能源30兆瓦羊流光伏电站、中节能新泰20兆瓦光伏发电等项目，改善全市能源结构。

在新材料方面，新泰以投资15.6亿元泰丰高纯高模聚乙烯纤维、18亿元裕鑫玻纤、6亿元瑞泰玻璃绝缘子等为代表的新材料产业，加快向技术前沿领域聚集；以乾元不锈钢为主体，打造具有全国领先水平的不锈钢极薄板生产基地，建设不锈钢、特种电磁线等专业化、规模化新型金属材料生产基地。

生物医药方面，新上了润德生物D-核糖、佳禾生物、赛特制药、健威生物、洪强医疗器械、耐用医疗器械等项目，形成以生物制药、化学原料药及制剂、中药提取及中成药和医疗

器械等为主的医药产业集群。如今，生物医药产业已成为新泰市极具竞争力的新兴产业。



□ 记者 刘培俊 报道 山东晶泰星光电科技有限公司作为新泰市政府大力扶持企业之一，致力于打造一个新LED光源模组的半导体照明产业园。

## 500万专款促 高新区外贸稳增长

□ 记者 刘涛 通讯员 董梅 沙微微 报道

本报泰安讯 7月8日，记者了解到，今年上半年，泰安高新区积极适应新常态，着力从政策扶持、市场拓展、加强合作入手，全力促进高新区外贸稳增长。1-6月份，预计实现外贸进出口总额12437万美元，同比增长40.8%，完成全年任务的51.2%，实现时间过半、任务过半。

高新区将外贸作为引领企业转型升级的重要引擎。年初，在广泛调研的基础上，研究制定了外贸发展任务书，与企业签订了目标责任书，实行按季统计，并列入年度考核。对重点外贸企业，实施领导包保责任制，将区内33家进出口额超过100万元的外贸重点企业、潜力企业，分别承包给管委会各有关领导，由包保领导亲自督促落实企业的外贸发展工作，为圆满完成目标任务奠定了坚实基础。

在此基础上，高新区加强对外贸企业的扶持引导，支持企业快速发展。制定了关于全面提升对外开放水平的意见、战略性新兴产业发展引导资金管理暂行办法，每年拿出500万元专门用于扶持外向型企业发展，发挥了积极作用。已给予添亨现代物流项目、蒙牛乳业公司等5家企业90万元政策奖励。

年初，对区内120余家外贸企业进行走访调研，深入企业一线，了解企业需求，采取一对一跟踪服务，以“一企一策”的个性化服务，帮助企业解决实际困难，支持企业快速发展。同时，积极对上争取，为区内企业争取各类扶持资金，其中包括泰盈科技公司争取到的服务外包扶持资金，为生态新材料项目争取到的进口贴息，为区内中小企业争取到国际市场开拓扶持资金等。政策引导、资金扶持在企业的发展过程中发挥了“催化剂”作用。

与此同时，高新区强化企业在外贸工作中的主体地位，努力提升外贸企业提升发展能力。首先是提升企业家境界标准，拓展其国际视野。已组织航天特车、重汽五岳、加华电力等10余家企业走出去，参加国内外展会15次，为企业扩大在国际上的市场份额开疆拓土。同时大力引进知名高端人才、高端项目与区内企业合作，增进企业发展内生动力。在广泛招商引资的基础上，3月份，举办了首届高洽会，15所知名院校展示了300余项创新项目，签约了近20个项目。其中，京卫制药、晨晖电子等企业与中科院、北京大学、清华大学等国内外科研院所、高校进行产学研合作，提高了产品核心竞争力。

积极引进国际先进技术，引导区内企业大力开展国际合作。景源生物与韩国、以色列合作，乾洋泵业与新加坡傅长春集团建设潜水泵生产基地等项目正在快速推进，为企业的发展插上腾飞的翅膀。

# 百姓“最美”自己荐大家评

弟弟自荐哥哥有话说

□ 本报记者 张强 本报通讯员 周振龙

7月3日晚，天刚擦黑，宁阳县伏山镇后石梁村的文化广场上便坐满了近三百名群众。“这也不像演电影的呀，更不像跳广场舞啊，村里到底有啥事啊。”在现场，大家三三两两地坐在一起，议论纷纷。

七点半刚到，村支部书记汪新清的声音便响彻全场：“大家伙儿注意了，今天让每户来一个代表，主要是有个事情商量商量。镇里正在开展‘最美伏山’系列评选活动，其中最美家庭和最美人物需要咱村里推荐出来，参加全镇评比。我先把标准给大家说说，最美家庭的是致富强、讲卫生、孝老好、夫妻和、教子敬，最美人物包括致富带动、敬老孝亲、爱岗敬业、文艺带头等，下面大伙儿考虑考虑、商量商量，有么拉么。”

汪新清的开场白刚结束，现场立马就炸开了锅。大约十分钟过后，五组村民张方军就站了起来。“俺自己推荐自己当‘最美家庭’，大伙儿如果不信，俺就说说，去年在村里承包了六七十地种苗木，效益不错，不少人跟着干活；家里的卫生也很利落，孝敬老人更不用说，两个老人这几年一直跟着我生活，两个孩子也都上了大学，至于两口子的关系、与左邻右舍的关系大家也都明白。要是大家没意见，就这样定了。”

“大家别慌，俺说两句。”张方军信心十足地刚说完，旁边有人便站起来，原来是张方军六十多岁的大哥张方良，近几年一直在村里担任环卫工人，负责村内两条、近千米道路的卫生保洁。“方军虽然是俺的亲兄弟，但还是有句话要说，其他的不说，就说他家屋后那堆砖，跟长了根，就是弄不走，还连累我年底拿奖金。”他话音刚落，现场随即响起一片

笑声，接着就是鼓掌声。“大哥，有事咱回家说不行吗？好，当着大家的面，俺保证明天就清理走，不给村里环境卫生拖后腿，力争下次当选。”在广场灯光的照射下，张方军有点脸红，话语也有点语无伦次。

“大伙儿可以自己推荐自己，还可以推荐别人，有么拉么。再强调一下纪律，男爷们别抽烟，别人发言的时候，其他人要保持安静。”汪新清抓住现场空隙，及时进行了补充说明。

“俺推荐张邦军为‘最美乡医’，大伙儿都知道找他看病效果好、花钱少，都放心，五十多年了，没出现一次医疗事故，大家说回不同意？”发出倡议的是四组村民汪新强。“能有啥意见啊”“都没意见”……现场没有出现异议。

“现在都快一个小时了，大家发言的时候，一定要注意节省时间，言简意赅，下面继

续。”村支部副书记汪东升再次对现场要求进行强调和补充。

“俺推荐张方高为‘最美人物’致富带头人，他经营农资十多年了，他的农药、化肥、种子，大家用着都放心。他的店面在路边，店前收拾得很干净，还摆放了桌椅板凳，方便过往的路人休息。”

晚上十点半，村民的讨论才渐渐平息下来。经过汇总，现场共有16位典型被推选出来。“还有没有人发表意见，如果没有，现在就汇报一下今天讨论的结果……这些内容明天还将贴在村公开栏里张榜贴出，希望大伙儿有什么问题及时向村两委反映，散会！”

“看来这个评选还真有真事，以后咱可得注意了，村里的工作多维护、多支持，要不多丢人啊！”伴随着纷纷议论声，广场也逐渐恢复了以往的平静。

# 勇担社会责任 助力和谐泰安建设

泰安保险业为构建和谐泰安提供优质保险保障

□ 曹儒峰 韩健 张帅

保险是支持经济建设的重要力量，被称为经济的“助推器”。近年来，泰安市保险业发展势头良好，保险机构增速快、业务拓展快、社会接纳度高。截至目前，泰安市保险行业主体机构达到44家，其中财产险公司19家，人身险公司25家。2014年，全市保费收入共计61.17亿元，同比增长6.37%，实现60亿元的历史性突破。保险行业在稳定社会、造福人民、服务地方经济发展等方面发挥了显著作用。

安华农业保险泰安中支——

无人机航拍 领跑行业科技

6月30日下午，岱岳区道朗镇郝家庄的上空嗡嗡作响，引起了众多农户的好奇，纷纷驻足观看。其实这不是军用飞机，也不是民航飞机，而是安华农业保险公司的无人机在勘察农业保险灾害损失。

道朗镇地形复杂，地块零散，每年的土地统计工作都是一大难题。为准确核定实际种植面积，安华农业保险泰安中支应用了国内最先进的农业保险查勘定损技术——无人机航拍勘察技术。

无人机航拍在我国已经发展了很多年，在越来越多的领域里发挥着作用。为破解农业保险查勘定损难的问题，安华农业保险公司工程技术研究所的科研人员积极攻关，经过无数次飞行实验，历时3年时间，于2010年研发出各种型号农业保险查勘无人机，获得了中国民用航空局颁发的中国第一张民用无人机特许飞行证书。

“此次应用的无人机为AH-1型，主要用于大面积查勘，飞行一架次用时1小时，可勘察100平方公里农作物种植情况，是一个查勘组地面工作效率的100倍。”安华农业保险泰安中支总经理高树栋说。

“高科技不得了，在天上飞十几分钟就能把地面的实际种植面积计算出来。”郝家庄的村民郝云忠说。

应用无人机开展查勘定损，省时、省工、准确。彻底改变了通过地面人工定损的方式，避免了人为因素导致的定损结果误差，保证了农业保险理赔工作更加精细、高效、科学，参保户利益将得到最大程度保障。

“伴随着中国农业保险的快速发展，安华农业保险公司在专业领域的创新取得了显著成效，尤其是自主研发的无人机技术在农业保险领域的广泛应用，解决了损失面积确认难以及理赔不公平、不准确等诸多难题。”高树栋说。



人保财险泰安市分公司——

奶价也能保险 泰安奶价保单过万吨

因原奶价格下跌、养牛成本陡涨而屡动缩产念头的玉香奶业总经理谭庆香，6月18日脸上终于“阴转晴”。他拿着刚刚与人保财险泰安市泰山支公司签订的牛奶价格指数保险保单，兴致勃勃地对笔者说：“有了这份保险，再也不用担心养奶牛不赚钱了。”

原来，6月2日，人保财险泰安市泰山支公司历经半年开发的牛奶价格指数保险成功面世，泰山山区6家奶牛养殖合作社为该创新险种的首批认购者，截至6月29日，仅27天时间，泰安奶价保单已过万吨。

笔者在谭庆香的保单上看到，谭庆香此次的投保标的是100吨自产牛奶，保险金额为人民币411万元，保费99873元。未其本人自交保费19974.6元，其余79898.4元保费由泰山山区财政补贴，比例为2:8。

“目前，全市的奶牛存栏量25万头，原奶总产量76.6万吨，居全省之首。可是，商机背后有危机。这几年，除了疫情爆发对奶牛养殖造成过影响，最大的冲击波是原奶价格的起伏不定。”人保财险泰安市泰山支公司经理温群智说。

“泰安地区的奶牛品种优良，饲养成本较高，按产奶量估算，每公斤的成本约在3.6元到4元左右。原奶收购价格过低导致养牛户不敷出，一些奶牛场出现存栏锐减。”泰安市泰山区政府副区长贾汇红向笔者介绍，“今年以

来，听说奶牛场不断有奶牛被处理掉，政府与养牛户一样着急。一头奶牛从出生到育成产奶，周期为一年半。假如非理性宰杀的态势不扭转，泰山区的奶牛产业恢复元气就要经历漫长周期，后果很严重。”

贾汇红说：“在这个紧急关口，人保财险泰安市泰山支公司提出创新设计牛奶价格指数保险，为地方政府排忧，为养牛专业户解难。”

据介绍，人保财险泰安市泰山支公司经过多次征求原奶生产者、原奶收购商和市场监管部门意见，确定以保证牛奶销售一定利润作为牛奶价格指数保险的立足点，计算出每公斤原奶的目标销售价格为4.11元。在保险期间内，当保险牛奶的实际年平均收购价格低于目标销售价格时，视为保险事故发生，保险公司将按保险合同约定负责赔偿。

“参加了这项保单心里有了底，下一步一定会扩大再生产，计划到2018年养殖奶牛600头，比现在翻一番。”说到这里，谭庆香自信满满。

新华保险泰安中心支公司——

以专业赢得市场 用责任铸就品牌

为客户提供优质的服务，创造极致的客户体验。十多年来，新华保险开展了一年一度的客户服务节，今年是第15届。新华保险泰安分公司按照总公司的统一部署和要求，也开展了一年一度的客户服务节活动。他们提前谋划，精心准备，创新形式，丰富内容，系统运作，注重效果。



新华保险泰安中心支公司先后推出“美丽中国梦”少儿书画大赛、“名家面对面，关爱万里行”以及“新华关爱，轻松复效”三大活动。以“维系客户关系，提升客户体验”为活动目标，围绕“关爱、体验、公益”三条主线开展八项活动，为客户提供卓越的服务体验。

新华保险泰安中心支公司作为新华保险下属三级机构，于2002年12月正式成立。十年来，公司迅速成长，近四年一直位列全省三级机构前四位。目前已在泰安6各县市区设立支公司，营业部共计8家，泰安当地市场规模稳居第二位。

公司成立以来，始终坚持以专业赢得市场，用责任铸就品牌，各项业务指标均在新华系统内名列前茅，公司将深入践行“以客户为中心”的经营战略，坚持价值导向，按客户需求做保险，以服务创造品牌，以品牌创造价值，逐步在泰安寿险市场上逐步实现“品牌第一价值第一”的经营目标，走出一条“小市场大作为”的发展之路。

中国人寿泰安分公司——

借政策利好东风 做品质服务惠民

客户服务是保险行业的重要工作，为更好让客户享受到互联网时代的科技服务，中国人寿泰安分公司在全市范围内倾力培养了一支新型收展服务团队。团队成员年龄在40岁以下，学历为大专以上。通过扎实的有效的收展特色服务，为广大客户提供优质理财规划和迅速有效的保全业务办理，赢得了市场和客户的一致认可。

随着移动互联网技术的发展，传统寿险业已由纸质时代、PC互联网时代进入到移动互联网时代乃至微信时代。中国人寿贯彻“以客户为中心”的服务宗旨，落实“全员服务”理念，顺应服务渠道多元化、服务模式人性化的发展趋势，提升客户感知。在提升服务方式上做出了很多积极探索实践。

新技术运用方面，通过推广国寿“e宝账”开启了“科技国寿”的大幕。中国人寿“e宝账”正式上线日期为2015年6月26日，其特点为足不出户、方便快捷。主要分为手机版和网络版两个版本，网络版需登录“中国人寿官网”可直接进入e宝账体验区。手机版e宝账签约而不简单，扫描二维码直接将软件安装在手机上，帮助客户随时随地办理保险业务。如：理赔进度查询、借还款、缴费、信息查询变更等多种业务。

网络时代，保险市场的竞争归根结底就是客户的竞争，而客户的竞争本质上就是服务的竞争。为客户提供便捷服务已在保险界形成共识，也成为竞争的主要手段。中国人寿泰安分公司致力于用新技术、新平台开拓多种途径采用多种手段，全心意为客户做好服务。

中华联合泰安中心支公司——

打造金牌服务 积极推广支农惠农政策

中华联合泰安中心支公司积极开展农业保险业务，把更多惠农政策和便民服务宣传给群众，为泰安市林业和畜牧业保险的承保工作提供了有力保障。

2014年中华联合泰安中心支公司共收取新增险种保费364万元，提供2.91亿元的风险保障，其中养殖业提供保障5167亿元，森林保险提供保障2.46亿元。

合规经营是公司基业长青的基础，公司可持续发展需要健康做保证。对政策性森林保险工作，公司始终抱着高度负责的态度，严禁虚假赔案事件发生，严禁暗箱操作，严肃各项理赔纪律，严防套取财政补贴资金现象发生，确保零违规的经营底线。

中华联合泰安中心支公司党委书记、总经理刘振功表示，做好服务工作让客户满意是公司永恒的追求，在承保工作中坚持“三、四、五”原则，即“三到户原则”：承保到户、定损到户、理赔到户；“四统一原则”：统一政策、统一核算、统一条款、统一流程；“五公开原则”：惠民政策公开、承保情况公开、理赔结果公开、服务标准公开、监管要求公开。