

海纳百川风帆劲

——寿光加强高层次人才队伍建设纪实

□ 本报记者 单辰 戴玉亮
本报通讯员 韩高奎 李效亮

任科技镇长。寿光籍在外人才的“背景”让他们迅速融入寿光。

时连辉是山东农业大学废弃物资源化利用领域的专家，担任纪台镇科技镇长。针对大棚蔬菜垃圾处理，时连辉引入科研团队，通过高温堆肥技术，实现了大棚蔬菜垃圾的循环利用。圣城街道科技镇长贾冲邀请了中国科学院固体物理研究所、中国科技大学等5所全国知名高校院所的27名专家来寿光对接交流，推介前沿技术项目13项。台头镇科技镇长李良波针对国家出台防水行业新标准，为全镇100多家防水材料企业进行培训，推进企业标准化生产。

为进一步汇聚、盘活人才资源，寿光成立了高层次人才联谊会，目前已吸纳会员75人。

发挥企业主体作用 培育冲浪“舵手”

企业是人才资源转化为产业竞争优势的关键。为引导企业主动担当起引才育才的主体责任，寿光组织实施了企业经营管理人员“3年万人”培训计划。

去年以来，寿光先后组织企业家到复旦大学、浙江大学、义乌党校学习，并在新加坡举办了企业经营管理人员培训班，促进企业转变发展理念，提高引才育才能力；出台激励办法，对引进高层次人才的企业实行资金、政策、服务“三配套”，并对企业建设工程中心、重点实验室等各级人才平台载体给予5万至200万元的经费资助；对企业引进急需人才、领军人才，实行“一人一策、一事一议”。

“依靠寿光优越的人才环境，引进了国内番茄育种专家叶志彪、国家西瓜产业技术体系首席科学家许勇等，提高了蔬菜品系的育种实力。”寿光蔬菜产业控股集团董事长杨明

说。

康跃科技有限公司通过引进国家“千人计划”专家史蒂夫、山东省有突出贡献的中青年专家王航等高层次人才，获得国家发明专利22项，进入国内增压器行业前三甲，并于去年在深交所成功上市；山东英利实业有限公司通过引进26名奥地利专家，专项攻关溶剂法纤维素技术，实现每吨产品效益增长3500元；顺福昌

橡塑有限公司斥资引进韩国韩泰轮胎、台湾正新轮胎两个人才团队，产品达到亚洲领先水平。

“去年，我们提出了‘建设品质寿光，创造美好生活’的目标，实现这一目标，关键在于人才支撑、科技引领、创新驱动。”朱兰玺称，将坚持把人才工作摆在优先发展战略位置，努力打造人才磁场，建设创业乐园。

广纳贤才谋发展

□ 寿组平



古来成大事者，无不求贤若渴、唯才是举。三国时期，刘备三顾茅庐请诸葛亮出山辅佐，取荆州、夺益州，奠定三分天下的基础；元末，朱元璋起用刘伯温等智谋之士，扫荡寰宇，一统天下。实践证明，人才聚则事业兴。当前正处于改革发展的关键时期，产业转型升级、突破壁垒、深化改革都需要德才兼备的有识之士参与其中。

首先，政府要主动牵线当“红娘”，积极建立“引才”工作机制，定期与产业发展急需领域的专家人才对接洽谈，掌握最新的人才动态，通过举办人才联谊会、人才家乡行等活动，吸引同行业专家落户发展。

其次，配套措施要及时到位。良好的政策环境是“招才引智”的重要因素，只有“栽下梧桐树”，才能“引得凤凰来”，要在资金资助、金融贷款、住房保障、子女入学、家属就业等人才关心的待遇方面给予足够政策支持，及时解决人才对接活动中存在的实际困难，进一步激发高层次人才“呼朋引伴”的积极性，确保能够“引得来”、更能“留得住”。

再次，引导企业主动发挥引才主体作用，大兴企业层面的“以才引才”，特别是要注重引进行业“领头羊”和“领军人物”，提高企业引进人才、使用人才的效能，增强企业的科技人才“软实力”。

最后，还要做到知人善任，将人才放在最适合的岗位上，充分发挥人才的优势特长，让人才的“能量”得以最大程度释放，避免“揠苗助长”、“竭泽而渔”，用相对宽松的环境为人才创新创业“保驾护航”。

唯有此，才能以人才工作创新实现经济社会发展新突破。

最美基层党员干部

刘成贵：张家楼子村的“活雷锋”

□ 本报记者 单辰 本报通讯员 李兰娟



2月4日，刘成贵（左二）在家中教村民如何办理银行信贷业务。

提起党员刘成贵，纪台镇张家楼子村的村民无不竖大拇指。1979年至2006年间，刘成贵任村文书，无论在职期间，还是退下来以后，谁家有事，他必定冲在最前头。

在职期间，刘成贵始终坚持“不拿公家一分钱，不做一件亏心事”的原则，只要对村民有利的事，从未拖延过。用他自己的话说，就是“不能因为咱行动慢了，耽误大家的事。”

退下来后，刘成贵热心帮助有困难的村民。村民张德信患有间歇性精神疾病，无人照料，生活困难。刘成贵得知后，帮他办理了低保。低保卡办下来后，张德信不便到银行取款，刘成贵又主动替他领取低保金。后来，村里其他行动不便的老人和残疾人也纷纷找他帮忙领取低保金，刘成贵二话不说就答应了。来回路上奔跑的辛苦，他没提过，这一领就是8年。

“得病的人要是我，肯定也盼着有人照顾、有人挂念。”刘成贵说，人活一辈子，不能光想着自己，“你过得得好，别人也过得得好，这才社会才好。”

村民张敬坤有两个儿子，家庭困难，10年前，二儿子考上了大学却交不起学费。刘成贵得知后，帮他去银行贷款2000元。一年后，到了还款期，又赶上大儿子结婚，张敬坤愁得眉头紧锁。这时，刘成贵再次帮他解决了燃眉之急，他拿出自己攒下的2000多元钱，帮张敬坤还上了贷款。

“帮助别人就是帮助自己。”刘成贵说，用真心换真心，人与人之间才会多一些温暖，少一些冷漠。如今他已72岁高龄，却依然是村里的“活雷锋”——哪里有难处，哪里就能看到他的身影。

实施“双百计划” 激活一城“春水”

近年来，在资源、环境约束不断加大的背景下，寿光的产业急需转型升级，而升级的关键在于技术人才，特别是高层次人才引领支撑。

2012年，寿光组织实施“双百计划”，计划5年内从国内外引进100名高层次创新人才和100名高层次创业人才。每年拿出3000万元设立高层次人才发展专项资金，为高层次人才提供最高300万元的资助资金，不少于100平方米的工作场所和100平方米住房，以及最高100万元的贷款贴息等扶持政策。

“到寿光工作，就是因为这里的人才政策吸引了我。”入选第一批寿光“双百计划”的德国人彼得说。到寿光以后，彼得带领寿光富康制药有限公司研发团队自主研发的曲霉氯胺酸疫苗填补国内空白，先后获得发明专利23项。2014年，彼得个人入选国家“外专千人计划”特聘专家，团队入选“泰山学者蓝色产业领军人才团队支撑计划”。

截至目前，寿光已拥有国家“千人计划”专家7人、省“泰山学者”5人、“泰山学者”蓝色团队和种业团队各1个。

高层次人才为产业注入了高新技术基因，促进了产业“蝶变”，激活了产业转型的“春水”，催生了新能源汽车、生物新材料、蔬菜育种等新兴产业。去年，寿光高新技术产业产值占规模以上工业总产值的比重达38.3%。

创新工作思路 开辟引才新“航道”

实践证明，县域仅靠加大投入、引进人才，难以满足产业发展对人才的需求。实施“双百计划”的同时，寿光另辟蹊径。

“我是寿光人，不论走到哪里，都愿倾尽所能支持家乡发展。”国家“千人计划”特聘专家、山东大学材料科学与工程学院特聘教授滕立志说。

近年来，寿光将目光聚焦在籍贯为寿光、却不在寿光工作的高层次人才上，用乡情搭建与他们所在高校、院所的桥梁和纽带。据悉，寿光籍在外工作的院士、教授、博士等高层次人才达1000多人，这些人才在很多领域处于国内外先进水平，掌握着大量的人脉和技术资源。

2014年，寿光举办“专家人才创新创业家乡行”活动，海内外170多名寿光籍高层次人才参加，其中博士及以上学历的就有149人，推介高科技成果项目26项。“今后寿光每年都将举办人才专家行活动，并出台专门的‘桑梓人才计划’，对回家乡创业发展的专家人才给予专项政策支持。”寿光市委书记朱兰玺说。

去年，寿光从中国科学院、山东大学等知名高校、院所选聘了14名理工类博士、教授担

王彦华：

小番茄披上“迷彩服”

致富路上党旗红

□ 本报记者 单辰 本报通讯员 刘瑞君

1月16日10点，古城街道后王村村民王彦华骑着电动三轮车，拉着自家大棚产出的樱桃西红柿送去收购点。“棚里刚拔完秧，这是最后一筐柿子了。”王彦华说，这几天就得赶紧种下一茬，“虽然辛苦了点，但收成不错。”

2013年，在育苗技术员的推荐下，王彦华试种了一种名为“迷彩”的新品种樱桃西红柿。

“成熟后的‘迷彩’，紫色和绿色相间，就像迷彩服，卖相很好。”王彦华说，成功试种后，村里20多户也陆续种植起这个新品种，因卖价高、销路好，让村民们增收不少。

“去年1公斤‘迷彩’能卖12至14元，比其他品种高出2至4元。”王彦华说，自己3个50米的大棚，分别种着3种樱桃西红柿。“‘迷彩’一年能收入5万元左右，其他两个棚收入4万多元。”

村里种植“迷彩”的多了，遇到种植难题也都请王彦华来帮忙。“很多种植户为了高产，种植密度很高，其实这相当于变相减产。”王彦华称，自从种植起了“迷彩”小番茄，他就成了村里的技术员，免费分享自己的种植和管理经验，让全村的“迷彩”种植户都成了专家。“看到‘迷彩’成了村里的‘致富果’，我打心眼里高兴。”

“迷彩”不仅仅是靠外观“取胜”。“口感好，营养成分含量高。”王彦华说，“它的茄红素和维生素C含量远远大于其他品种，长期食用有利于身体健康。”

一株普通的樱桃西红柿苗价格在0.5至1元左右，而一株“迷彩”苗却高达3元。“‘迷彩’抗病性强、植株粗壮，管理起来和其他品种差不多。”王彦华称，虽然前期投入高，但回报更高。

古城街道后王村蔬菜经销点负责人王丙志称，“迷彩”樱桃西红柿属于高端水果，目前在北京、上海和东三省等地的大型超市均供不应求。

“下一步，我们将瞄准全国各大中城市的大型超市和餐饮机构，进一步开发高端消费市场。”王彦华称，还有大量的空白市场可以推广，“迷彩”也会在后王村的致富路上发挥更重要的作用。

牛头镇 抗日武装起义

1937年7月7日，日本军队在卢沟桥向中国驻军发动进攻，中国驻军奋起反抗，全国抗日战争从此开始。

10月下旬，根据省委指示，中共鲁东工委在博山成立，鹿省三任书记，张文通任组织委员，杨涂生任宣传委员。鲁东工委成立后，召开会议分析研究鲁东地区的抗日形势，决定按照委员分工立即发动抗日武装起义。

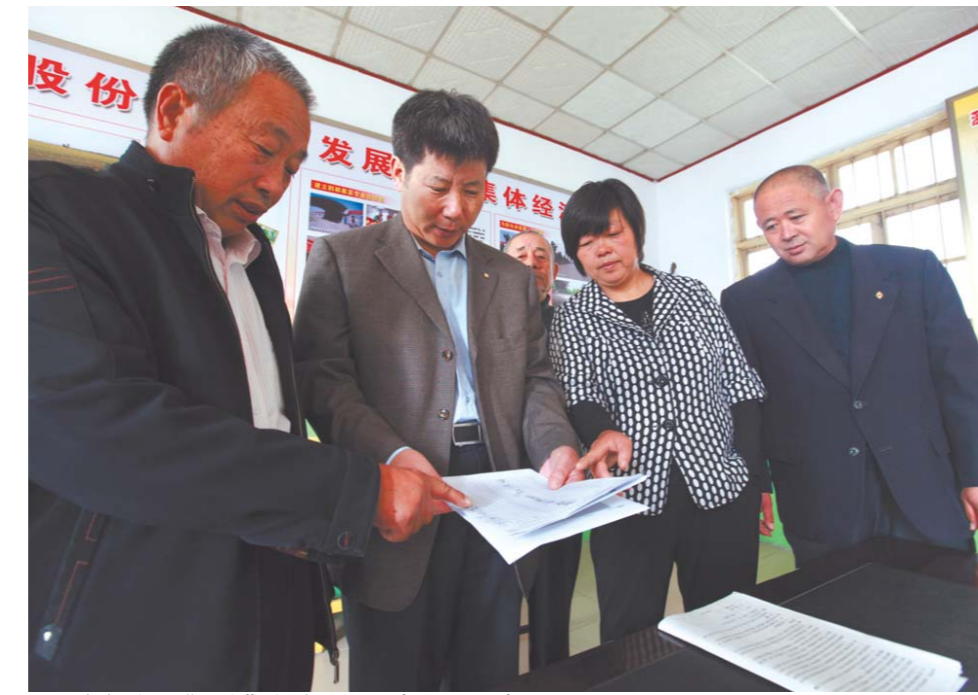
11月初，鲁东工委委员张文通赶回寿光，在北台头村向县委书记陈少卿传达省委紧急会议精神，鲁东工委关于分区发动武装起义的决定。上午，根据鲁东工委指示，寿光县委在牛头镇马保三家召开县委扩大会议。会议决定：以党组织为依托，以党员为骨干，以抗敌后援会为基础，迅速宣传发动群众，组建人民抗日武装。

县委扩大会议后，寿光各地陆续建立了起抗日队伍。在寿光中部，以牛头镇、崔家庄一带的抗日民众训练班、国术馆、同乐会成员为骨干，建立八支队特务中队；在王高一带，以抗敌后援会为基础建立八支队第一中队；在寿光西部，以中共第六区西部区委、南台头抗日救亡宣传队为骨干，建立八支队第三中队；在寿光北部和弥东一带，各地党组织发动爱国青年参军，动员富户献枪，很快建立八支队第五中队；在寿光南部，八支队军政委员会委员王文轩，以共产党员和抗日积极分子为骨干，冲破重重阻力，在两股旧军队的夹缝中建立八支队第七中队。

12月28日，八支队军政委员会下达了抗日武装到牛头镇集结的命令。29日清晨，各地游击队员肩扛长枪，手持长矛，身背大刀，陆续到牛头镇集结。中午，在牛头镇乡公所门前竖起“国民革命军第八路军鲁东游击队第八支队”的大旗。在庄严的起义誓师大会上，八支队总指挥马保三宣布八支队正式成立，宣读《八支队成立宣言》；八支队军政委员会主席张文通宣读《告全国同胞书》；八支队军政委员会委员王云生发表慷慨激昂的讲话。随后，游击队员进行编队。全支队共计700多人（参加站队的300多人），编为一、三、五、七和特务队共五个中队。

李新生的为民“三字”经

□ 本报记者 单辰 戴玉亮
本报通讯员 滕晶



东斟灌村“两委”成员(左二为李新生)接受村民对村级事务进行监督。

洛城街道东斟灌村富了，富得人羡慕。曾几何时，地处寿光东部的边缘地带，“土里刨食，靠天吃饭”的东斟灌，如今成了潍坊市文明村、寿光市先进村。

“闯”出致富新天地

最初，东斟灌村大多数村民种植黄瓜，300平方米的大棚一年毛收入1万元，净收入5000多元。因为品种单一，效益一直没有突破。

怎样带领村民找到致富路子？1998年，李新生担任村党支部书记后，听说以色列彩椒1公斤能卖20元，便心动了。当年8月，他和4户村民去潍县农场订了五彩椒种苗。因为彩椒生长缓慢，又是第一次种植，所以没等到彩椒成熟就开卖，每公斤6元，售价居然是黄瓜的近3倍。如今，全村彩椒大棚已达700多个，近3000亩。

尝到甜头的李新生没有故步自封，而是继续在致富路上开拓前行。2008年10月，村牵委成立“斟都”果菜合作社，注册社员25人，现有社员150人，辐射带动周边1000多户菜农。2012年，他们又在合作社建立了党支部。

“支部牵头，统一管理，统一结算，菜农卖完菜就能拿到钱，不压价、不压秤，每年能为每位菜农减少损失2万元。”东斟灌村委员会主任李春祥说。

如今，东斟灌村已成为五彩椒专业村，种植的彩椒达到绿色A级标准，通过了国家“绿色食品”认证，带动周边发展彩椒2000多亩，形成了全省有名的五彩椒专业市场。

“公”字在心赢民心

李新生说：“一个村要想走得远，脑子里要有‘定盘星’，坚持‘公’字，不能把心摆歪了。”

上任后，李新生给村“两委”班子戴上了“紧箍咒”。“不管大小事，一律先开‘两委’委员会。”村委员会主任李春祥说，涉及修路、盖房等敏感问题，村里一人发一张白纸，

让村民悄悄写意见，“保密才能听真声。”

“在我们村，重大事项实行票决。”李新生说，程序一步步走下来，不掖不藏，大伙看得明明白白。“两委”成员也拧成一股绳，不在背后“抽梯子”。

“按照党支部提议、村‘两委’商议、党员大会审议、村民代表大会无记名投票表决等4个步骤，将涉及集体资金使用、村级公益事业、集体土地出让等30余个重大事项纳入票决范围。群众的事情，让群众自己作主。”李新生说。

1999年以来，东斟灌村共票决村级重大事务110多项，否决9项。由于过程公开透明，村民对结果满意，全村连续15年无信访上访、无刑事案件。

按“章”办事顺民意

东斟灌村“两委”办公室里，摆放着整齐的档案，记载着村里的民主进程。东西大街建设、低保户确认、土地地面附着物处理、土地面积重新丈量等村级事务，都逐一登记在册，何时表决、表决结果，一清二楚，还有村民代表的签字和手印。

据档案记载，近10年来，全村公开招标50多项重大工程，涉及金额600多万元，村“两委”成员不参与、不插手，只负责按村民大会意见最后签字把关。

2012年9月，修路用的砂石料由村监委负责招投标，石子、材料等由村监委与村民代表现场测量、验收。“要是发现哪车石子不合格，我有权决定不要。”村民代表李长江说。

2014年，东斟灌村集体经营性收入达到70万元，农民人均纯收入1.7万元。



寿光党建
扫描二维码加寿光党建为微信好友，方便您快速掌握党建相关信息！
2015年第3期(总第125期)
新闻热线: 0536-5193218
投稿邮箱: sgrbcdxf@126.com
寿光党建网: www.sgjdior