

从“贵族运动”到平民享受——

潍坊“马上”经济崭露头角

□ 本报记者 郑颖雪 戴玉亮

近年来,潍坊开始出现马术俱乐部,越来越多的人走进骑马场体验乐趣,“马上”经济崭露头角。

与此同时,由于潍坊养马行业起步较晚,面临的问题也亟待解决。

由“贵族”到“平民”的转变

3月13日,潍城区浮烟山旅游度假区的大洋马术俱乐部内,赵静静跟她的三个朋友正在驯马师的带领下骑马。“早就听说这个骑马俱乐部,离我们单位不远,约好了一起来试试。”赵静静说。

“一圈下来感觉有点儿累,尤其是大腿和腰部的肌肉都绷紧了,精神高度紧张。”同行的刘冰说,一圈800米,40元,以后可以偶尔来骑骑。

大洋俱乐部负责人段强告诉记者:“骑马不仅能锻炼人的耐力、协调性,集中人的注意力,还锻炼大腿、臀部和腰部肌肉,是一项非常好的运动。”

驯马师刘海龙在这个俱乐部工作3年了,这里的13匹马都像他的孩子一样。“马是有灵性的动物,有感情,会认人,智商相当于3-7岁的儿童。现在越来越多的人爱上了骑马这项运动。骑马,已经从一项贵族运动,变成了平民的享受。”刘海龙说。

在昌乐县红河镇福龙牧业的养殖场内,经理徐可德照看着47匹马。

该养马场从2012年10月开始养马,现已成功繁育出4匹小马。“国外养马行业发展迅猛,而国内刚刚起步,有广阔前景。”徐可德称。

有望建立行业协会

据徐可德介绍,福龙牧业打算先发展繁育基地。由于马的繁育非常不易,一匹成年母马一年只能产一匹马,孕期长达340天,并且需要精心饲养照顾,只有繁育技术过关,保证了马匹的数量和质量,才能进一步发展相关行业。

在大洋俱乐部,马匹繁育、交易、骑马健身、



大洋马术俱乐部组织的骑马活动。

马术培训、马术运动推广及马术文化宣传等各类产业相对成熟。不仅如此,该俱乐部所在度假村还有商务客房、果树采摘、生态餐饮、垂钓、观光旅游等休闲项目。

“只有建设完善的配套设施,才能吸引更多游客,从而发展畜牧旅游业。”潍坊畜牧局工作人员陈艳说。

“2010年9月试营业至今,我们已经发展了上千名会员。下一步,我们打算发展新产业,如创意婚礼,让训练有素的马队穿着统一服装迎接新娘等。”段强告诉记者。

“近年来,潍坊经济越来越好,许多企业家聚集在这里,市场潜力大。而且这里交通方便,饲料

运输容易。离青岛、济南、烟台这些养马行业发达地区也不远,方便互相交流学习。”徐可德说。

据了解,大洋俱乐部正在筹备联合潍坊其他养马场,建立潍坊自己的养马行业协会,制定标准,增进联系,形成发展合力。

推广困难等问题待解决

“马术行业消费人群窄,加上潍坊地区起步晚,推广宣传困难。”段强说。

大洋俱乐部曾在当地媒体做过广告,收效甚微。许多俱乐部也尝试过让驯马师在街上骑马,引起市民注意。还有俱乐部组织过赛马活动,但

效果都不太明显。许多人对骑马运动还有一定误区,认为可能会存在危险或价格昂贵等。

“骑马并不贵,并且可以办卡打折。驯马师认为你的技术不够娴熟时,一定会有人带你骑,安全系数高。即使发生坠马,场地里都是沙土,非常柔软,最多引起擦伤。”刘海龙说。

据了解,养马的成本非常高,潍坊各个养马场都有几百万甚至上千万元一匹的汗血宝马,阿拉伯、欧洲的温血马也达到100万元一匹,从欧洲空运过来的费用每匹高达1万多元。这些马需要吃东北运过来的草料,价格不菲,每匹马每月的费用需要两三千元。

首批乡村旅游规划通过评审

□记者 郑颖雪 报道

本报潍坊讯 日前,潍坊市旅游局主持召开“潍坊市县域乡村旅游规划评审会”,规划评审专家委员会对潍坊市列入全省首批的青州、临朐、峡山的乡村旅游发展总体规划进行评审,三家单位顺利通过专家委员会评审。

评审专家委员会认为,三个县域乡村旅游规划的基础工作扎实,技术路线正确,文本结构体系完整,资料齐全,图件完备,符合国家相关要求。其中,峡山区规划从总体发展目标、旅游空间结构、旅游产品项目等方面给予系统规划和设计。临朐县规划中对临朐乡村旅游发展环境、旅游资源、旅游市场等方面进行了充分论述和分析。青州市规划中的旅游区位与资源评价以及SWOT分析较为合理,提出了青州乡村旅游业发展“一心、一轴、三带、四组团”的空间布局,策划了青州市乡村旅游重点项目。

潍坊职业院校招生全面展开

□记者 张蓓 报道

本报潍坊讯 3月26日,潍坊市召开市区中等职业学校春季招生新闻发布会,职业院校招生工作全面展开。

潍坊市中等职业学校招生工作安排部署为春、秋两季招生,国家规定的春季注册截至时间是4月20日,秋季为11月20日。潍坊市职业教育招生方式灵活多样,应届初中毕业生可选择“3+4”七年制本科教育、三二连读大专教育、五年一贯制大专教育、三年制中专教育四种职业教育模式。

据悉,潍坊国家职业教育创新发展试验区工作开展两年来,潍坊职业教育发展迅速。目前共有各类中等职业学校41所,在校生总数达到12.5万人,开设100多个专业,规模持续位于全省前列,已初步构建起中职普高、中职技校横向贯通,中职、高职、应用型本科上下衔接的现代职教体系。

昌乐启动职业农民教育培训

□贾玉义 报道

本报昌乐讯 3月22日上午,昌乐县职业农民教育培训启动大会召开,首批190名农民参加了培训。

今年2月21日,全国供销社系统首家、潍坊市第一家职业农民培训基地在昌乐挂牌。经过一个月周密筹备,3月22日,昌乐职业农民教育培训启动大会召开,标志着该县职业农民教育培训工作全面启动。下一步,这个县将依托职业农民讲习所广泛开展庄稼医生、流通经纪人、合作经济指导员等职业资格认证,实现职业农民持证上岗。同时,积极搭建职业农民人才库,不断拓宽职业农民输出渠道,逐步将昌乐打造成“全国职业农民培训基地”、“全国职业技术农民输出基地”。

诸城为20万育龄者免费查体

□张鹏 张晶 报道

本报诸城讯 近日,诸城市抓住春季有利时机,开展人口和计划生育集中管理服务活动。自2月份活动开展以来,已为育龄群众免费健康体检20多万人次,免费唐氏综合征筛查1266例,对171名新增流动人口落实了分类管理服务,制作发放人口计生政策录音带1500盒、发放宣传材料40余万份,出动宣传服务车1600余台次,开展流动人口等专项服务活动4场次、集市集中宣传6场次,开展志愿者服务进社区活动17场。

遗失声明

潍坊锦腾电器有限公司丢失由中国人民银行核发的机构信用代码证,代码:G103707100475390R,声明作废。

潍坊锦腾电器有限公司丢失财务章一枚,声明作废。

解决“夹心层”企业无担保难题,好融资模式落地要适应“水土”——

保证保险贷款尚需合力推广

□ 本报记者 张鹏 宋学宝

记者近日从潍坊市发改委获悉,5月底前,根据各地改革意愿和发展现状,将筛选3到5个县市区确定为今年全市农业产业化全流程风险管控改革试点。

据介绍,这项改革最主要的任务是发展涉农领域融资。这意味着寿光市在全国率先开展的“小贷融资模式”和“寿光订单农业融资模式”会扩大试点范围。去年5月27日,第一笔保证保险贷款在寿光签发,近一年来,这一贷款模式运转如何?记者近日到寿光对其试点情况进行了采访。

破解“夹心层”企业担保难

3月20日,寿光市汇鑫车业有限公司董事长刘欣告诉记者,自己在潍坊银行的200万元贷款到期,银行要求,续贷须重新找一家中型以上的生产性企业担保。

刘欣说:“汇鑫是小公司,找比自己大的企业作担保很难。”今年年初,汇鑫车业通过保证保险的方式获批300万元担保贷款,最后因为银行额度受限只贷出200万元。人保财险寿光支公司直销部主任李圣芝说,剩下获批的100万元担保贷款还可以再找另一家银行贷出来。

比较两笔同等数额的贷款,刘欣告诉记者,直接在银行进行贷款找担保人比较麻烦,银行要求较高,除去银行保证金,可以拿到190万元;通过保证保险贷款,不需要找担保人、不用抵押,但是贷款额的1.5%要作为保费,1%要作贷款保证金,最后拿到手的约180万元。

截至今年3月21日,人保与银行已为15户农户,20家企业提供保证保险6000万元。

“没有抵押和担保,银行推荐的客户中风险不确定的‘夹心层’企业比较多,对这类客户我们也比较谨慎。”人保财险潍坊分公司副总经理,寿光支公司经理李茂富介绍说,在信贷中引入保险担保模式,风险独立,斩断了原来的互联互保风险链条

引入订单,规范市场交易

李群霞的家庭农场本月刚刚获得了50万元的保证保险贷款。“我的苗圃前年才种上,白蜡现在直径长到了3厘米,每棵25块钱左右,如果到明年多长一厘米就能卖到60元。”李群霞希望明年再出圃,用新种的款把基地东边的田地再征过来,扩大规模。

李圣芝当时考察苗木基地后认为前景很好,不到一周就给出了保单,不到一个月就放了款。

“如果开始出圃,有了订单,我还能贷到更多的钱。”李群霞告诉记者,自己因为找不到担保人,所以被推荐了保证保险贷款的方式。

“想贷款的农户会通过合作社进行担保,社员再用订单作为抵押增加贷款的筹码。有两家种植高粱和无土栽培西红柿的合作社,因为有市场订单,我们就对其71户社员进行了担保贷款。”李圣芝说,有的合作社或农户想要贷款,我们会先等他们把订单签订好。

“银行倾向于订单,这样更能知道资金的去向。”寿光村镇银行风险管理部工作人员任浩说,银行会根据客户的资质施行“一户一率”,对优质客户我们会降低利率。

“通过以持有真实蔬菜订单为条件来获得优惠利率,引导农户在各环节了解和使用订单,从而实现蔬菜远期订单交易,最终稳定蔬菜生产。”潍坊市发改委经济体制改革科科长贾振怀介绍说,口头订单、自制订单等不规范订单形式会逐渐被规范的订单合同文本取代。

试点推广,还需适应“水土”

“寿光保证保险贷款不能被简单复制。”寿光市金融办工作人员李波介绍说,农业发达地区进行推广保证保险贷款和订单农业效果会更好,订单本身没有价值,在贷款时只是为了利率优惠和更好进行贷款的附属条件。

此次涉农及中小企业贷款保证保险试点规模为20亿元,对目前的额度李茂富表示不理想:“原计划用一年的时间完成试点规模。推广中一般是银行提出客户或者人保将客户介绍给银行,但主动权在银行。”

“这种贷款模式不是银行的首选,如果客户有抵押或能找到合适担保方,我们还是推荐直接在银行贷款。”任浩告诉记者,出现不良贷款,我们要承担10%的风险,银行更看重风险。

因承贷人要承担10%的责任,致使在放贷过程中,出现部分银行要求贷款农户或企业额外提供担保物的情况。寿光市财政局对保证保险开展情况的汇报表明,在实践中,以当前蔬菜订单办理质押贷款缺乏可操作性,主要是大部分订单没有真实价值,不具备质押基础,而且流通性弱,银行无法通过转让保障信贷资产安全。

“目前超过300万元的担保贷款需要报北京总部,审批时间比较长。”李茂富说,试点期间,对

不同贷款对象规定不同的每笔贷款上限,农业种植大户及订单农业农户,涉农生产经营企业和生产经营性或工商中小企业单笔贷款额度上限分别设定为50万元、300万元和500万元。

“保险进入融资领域重点是服务中小企业,一些优质的大企业风险会小一些,但是保证保险的贷款额度不够高,无法吸引他们使用这种模式。”李波表示,保证保险采取政银保风险共担的形式,客户越多风险就会被分摊,如果试点期间不良率低,政府会撤出保证金,但目前撤出尚不成熟。

据了解,目前寿光市有1328家农业合作社,部分农户和企业习惯于传统联保互保形式,对单个农户和企业违约造成的因农户联保、企业互保形成的“或有负债”问题认识不足,对购买保证保险还有一个渐进过程。

相关链接

保证保险贷款采取贷款保证金(蓄水池)+保险超赔操作模式。贷款保证金资金来源有两个:一是政府财政按照贷款额的1.5%注入,为保证试点顺利开展,财政先行注入1500万元,作为启动资金,随着业务量增加,政府再行注入,总量保持在贷款总额的1.5%以内;二是贷款户在银行提供优惠利率基础上,按照贷款额的1%交纳,按照20亿元的试点规模,将形成5000万元的贷款保证金。当出险时,先由贷款保证金(蓄水池)支付,不足部分由保险公司与银行按照9:1的比例共担。贷款保证保险费率控制在贷款本金的3%以内。当保险公司当年的赔付数额达到年度累计保费的4倍时,保险公司停止赔付。