

太阳城大会倒计时一个月

# 两千安保人员 昨日誓师

本报8月16日讯(见习记者 王金强) 16日上午10时,第四届世界太阳城大会倒计时一个月来临之际,来自德州市委、市政府、公安、武警、消防、安监、卫生等部门的2100余名大会安保人员握拳宣誓,为太阳城大会的顺利召开做好治安、志愿者等方面工作。

誓师大会结束后,有关领导参观视察了停在中

国太阳谷皇明体育场内的各类车辆。据武警德州支队参谋长介绍,本次大会将启用防弹运兵车、装甲运兵车、攀登突击车和防暴车等新式装备,具有强光搜索、快速升降等功能。

第四届世界太阳城大会志愿者们纷纷表示,积极学外语,讲礼仪,提高素养,给来自海内外的宾朋一个自信的笑容。



威武的武警方队将为大会安保提供坚实保障。苏超 摄



# 26万买辆新车 开来疑是二手货

本报见习记者 徐乐静

## 26万买了辆“二手车”

“我不能花26万多买一辆二手车啊!”郭先生向记者表示,8月1日,他在德州德吉公司买了一辆东风大货车,准备自己营业做运输工作。可是,12日他在宁津县交警大队给新车挂牌时,却被交警告知自己的新车已经挂过牌照了。

8月1日,宁津县的郭先生花了26万多买了一辆东风大货车。可是在给车挂牌的时候,被告知车已经挂过牌,不能再挂了。郭先生怀疑自己买了一辆二手车,与售车公司交谈后,郭先生正处于两难的地步,退车,不退车?他都有损失。

的,8月1日他取车的同时,银行的分期付款就开始计时了。到16日这天,已经半个月时间过去了,他还未开始工作。

## 销售公司强调是“新车”

带着郭先生的疑问,记者走访了他买车的德吉公司。公司的销售总经理韩女士强调说,郭先生所买的这辆车确实

是新车,只是在不久前,这辆车和其他几辆车一起被某物流公司预订,但是最后买卖双方因为种种原因没有达成交易。当时德吉公司在给物流公司准备车子时,提前按客户的要求给车子喷了门徽,还办理了一些验车的手续。

记者从相关部门了解到,郭先生买的这辆车就是因为当时双方没有达成协议,所以车子的办理手续也停止了。郭先生在买了车子后,车子之前的手续并没有结束,所以出现一些问题,导致车子在挂牌手续上有问题。

## 退车不退车都是麻烦

对于郭先生车子出现的问题,韩经理表示,德吉公司方面在了解到他的情况后,就承诺会积极帮助他解决问题。“我们可以向交警部门解释一下,协助他办理挂牌手续并且赔偿他一千元钱。”

而郭先生表示无法接受这个赔偿金额。他告诉记者,如果牌照顺利挂上,一个月可以收入3万多,现在反而要往外掏1万多元。

原来打算买辆货车自己当老板,现在却弄得非常无奈。郭先生告诉记者,他不知道是否应该退车。如果退车,那么又要重新选车、买车,之前的功夫就白费了。另外,他已经给爱车买了保险,退车也无法拿回全部的保险金。但要是退,德吉公司又不能给予适当的赔偿。

记者了解到,在截稿之前,郭先生和德吉公司还没有达成令双方都满意的方案。他表示,会寻求消费者协会的帮助,争取最合理的赔偿。

本报将继续关注此事。



## 押运员 “玩”枪

15日下午,押运队员正在进行拆装枪“大比武”。短短8.5秒,28岁的押运队员王长佳就将一支防暴枪拆卸完毕。15.74秒后,他又重新组装好这支枪。15日,德州市公安局德城分局保安大队全体队员进行了拆装枪“大比武”,最终当了10年保安队员、从事押运7年的王长佳一举夺魁。王金强 李丽丽 摄

成功沟通 始于两岸

两岸咖啡精心筹备,为您及您的公司提供高品质的自助式Party及沙龙服务,让您与客户、员工的互动更加轻松并充满亲情;让阁下彰显品位,更不凡!

# 两岸咖啡商务沙龙

——为您照顾好员工,照顾好客户,照顾好利润!



德州是一座拥有2000多年历史的文明古城,地理位置优越,交通发达,素有“九达天衢,神京门户”之称。两岸咖啡德州店位于德州市三八路新老城区的交汇处,店内装修时尚华丽,环境优美。

两岸咖啡德州店将为您提供高贵的服务,纯正的西餐。门店所有咖啡都是采用进口原豆,现磨现煮,口感纯正。台塑牛小排更是采用牛的第六到第八对肋骨,虽是十成全熟,不带血丝,却异常鲜嫩,咬劲十足。置身两岸咖啡德州店,伴着氤氲的咖啡香、潺潺流水和曼妙琴音,定能让您尽情享受“成功沟通,始于两岸”的惬意。

两岸咖啡德州店,必将是您进行商务活动、人际沟通、朋友聚会、享受人生的理想处所。

地址:德州市三八中路168号 订餐热线:0534-5019666



# 丰富车型选择 新五菱之光推出特惠价 35800元起

近日,搭载1.0L B发动机的新五菱之光悄然上市,进一步丰富五菱之光的车型,为用户提供更多品质之选。与此同时,上汽通用五菱还广泛开展优惠活动,推出最低35800元的超值价,为淡季购车的用户带来更多实惠。

“新推出的1.0L版本,将继续巩固‘好看又好用’的微客价值标杆。”上汽通用五菱销售公司总经理杨杰表示,五菱之光自2002年上市以来,在用户群中积累了良好的口碑,销量一直持续攀升。截止到今年6月,五菱之光市场保有量已突破240万辆,继续刷新单一平台车型的销售纪录。

笔者走访发现,五菱之光如此走俏,其秘诀在于它拥有“一颗强劲的心”——B系列发动机。这是一款基于通用发动机技术、专为微型车量身打造的新一代全球战略发动机,并曾荣膺“‘中国心’2008年度十佳发动机”称号。据工信部去年公布的数据显示,搭载B系列1.2升发动机的五菱之光,100公里综合工况的油耗仅为7升,甚至略低于一些1.0L排量的微客产品。

“实用经济,关键是不费油,特别适合我们这种做小生意的。”经营副食品销售的刘师傅告诉笔者,微客作为一种重要的生产工具,

多拉快跑,皮实好用是其基本的产品要求。事实上,年初上市的新五菱之光在空间、承载等方面的性能也大大提升。据介绍,新五菱之光的车长达到3.92m,内部长度和宽度则分别增加了150mm和50mm,相应地容积也达到了3850升。与此同时,新五菱之光车架钢板厚度比原先增加了20%,整车载重也提升了10%。它能够让用户装更多货,运营成本更低,为用户创造更大的价值。

“产品的设计直接面向用户需求,才能够为用户创造更大的价值,这是五菱之光成为市场常青树的根本原因。”杨杰表示,从2002年上市到现在,上汽通用五菱每年都会根据用户反馈的问题,对五菱之光进行改进,使之在外观、内饰、空间、承载、动力、安全等方面得到全面提升,为用户提供更有力的支持。

分析人士认为,对在微客领域持续领先的上汽通用五菱而言,以市场保有量和用户口碑作为后盾,在汽车下乡和购置税优惠的基础上,围绕新五菱之光再推优惠,必将使它在微客市场更具竞争力。

德州市东方汽车销售有限公司  
销售热线:0534-2552238