家电卖场试水36小时不打烊

销售场面火爆 “夜宴”或成常态

▲14日23时许,金鹰美乐家电商场通达路店依旧人声鼎沸。 记者 张涛 周广聪 摄

本报8月16日讯 (记者 张涛 周广聪)上周末,临沂市金鹰美乐家电商场再次摆出“夜宴”,这次和往常相比,不仅仅是营业时间延长,而是36小时不打烊。业内人士分析,随着竞争日趋激烈,临沂家电卖场的“夜宴”或成常态。

“8月14日10点—8月15日22点,临沂首家首次连续36小时不间断营业的家电商场,抽奖、烛光晚餐、千余超低价商品、进店就送1500元现金券。”14日23时许,记者来到金鹰美乐家电商场通达路店,发现虽然已经接近零点,但整个家电卖场依旧人声鼎沸,前来购物的市民都在争相抢购家电。

据商场经理秦雪强介绍:“以前,临沂的家电商场多数在晚上八点就关门,而在竞争日趋激烈的情况下,延长营业时间成为家电业的共识。上班族白天没有时间逛商场,晚上时间比较充裕,特别是在夏天,推出‘夜宴’是我们拉动销售和吸引顾客的重要手段。”

秦雪强告诉记者,金鹰美乐家电商场的36小时不打烊活动开始还不到一天,前来购物的顾客人数已经翻了好几番,“截止到15日零点,进店顾客已经超过2000人,这是往常的数倍。”

在采访中,家电商场负责人表示,随着临沂市各大家电商场竞争的日趋激烈,“夜宴”已不仅仅是商场促销的杀手锏,而有可能成为一种常态。

电动汽车充电站开张俩月效益渐显

一天17台次公交车去充电

本报8月16日讯 (通讯员 隋成莲 记者 田慧)每天大约有十四至十七台次电动公交车充电,近期还有七辆电动公交车正在办理运营手续。运营近两个月,临沂焦庄充电站渐出效益,也为临沂电动车的发展带来更多便利条件。

焦庄充电站是山东省首座大型电动汽车充电站。据焦庄充电站相关负责人介绍,自6月23日正式投运以来,前来充电的车数不断增多。截至目前,每天大约有14至17台次电动公交车前来充电,包括K10路7辆、K9路1辆。近期还有7辆电动公交车正在办理运营手续,之后每天前来充电的公交车台次将达到30台次。

大多数电动公交车在中午和晚上充电两次,慢充每次大约需要3个小时,每度电价格为0.7753元。充电后最高车速可达80公里/小时,续行里程达300公里。

据分析,临沂焦庄充电站可同时为30辆电动汽车提供不间断充电服务,随着电动汽车产业的发展,只有焦庄一座充电站势必难以满足单位和个人的充电需求。为此,今年年内,临沂市还将在北城新区、河东区、义堂建设三座电动汽车充电站,这三座充电站共建设23个充电车位、450套蓄电池充电更换设备,配备蓄电池更换机器人18个,可满足23辆电动汽车同时充电,连续为110辆汽车更换电池组。三座充电站的建设,将为电动汽车的发展提供更加便利的充电条件,届时临沂电动汽车产业的发展将迎来新的契机。

民生资讯

临沂推广银行代扣等缴费方式

缴电费不必每月都跑腿了

本报8月16日讯 (通讯员刘丽君 记者 田慧)市民缴电费不需要再跑到营业厅,近期临沂供电公司推荐了银行卡(折)扣电费等7种非现金交费方式,鼓励非现金交易方式。

临沂供电公司与临商银行、农村信用社、工行、农行和建行等合作,推出7种非现金缴费方式,包括银行代扣、银联卡交费、电费充值卡、社会化代收、银行ATM机交费、自助终端交费和网上银行交费。电力客户可以根据自己的习惯和喜好,任选其中一种方式,足不出户就可进行交费,不用再到营业厅排队,省时、省事、省心、省力。

工作人员介绍,此举主要是满足于电力客户“足不出户、轻松缴费”的便利需求。以银行代扣缴费方式为例,电力客户只需要拥有一个银行账户,签订储蓄账户代缴电费协议,账户里存够足够的金额,银行就将按月扣缴电费。8月10日起,新建居民小区、申请一户一表改造小区和不满1千伏单户新装居民客户都将实行银行代扣方式结算电费。

目前,全市有75万电力客户,供电部门希望到年底让36.6万户居民客户都使用这种便利的缴费方式。月电费在10万元以上的直供客户全部实行预购电、分次结算或预交冻结等结算方式。

供电部门还开展银行代扣电费签约和自助缴费双重有奖活动,只要电费是通过银行卡或存折代扣的,从8月起就有机会中奖,最高可获得价值3000元的家用电器。

担心贸然跟进影响销售

临沂市场东北大米暂不涨价

本报8月16日讯 (记者 王健)近日,东北地区遭受到洪涝灾害,不少市民担心东北大米的价格会受影响。16日,记者走访市区多家东北大米批发市场后了解到,目前,东北大米价格基本稳定。

16日,记者在鲁南国际粮油物流城看到,院内并没有多少车辆,来购买大米的消费者也是寥寥无几。一家主营东北大米的店铺里,长粒米5公斤装,每公斤售价在4.6元,10公斤装,每公斤4.56元。圆粒米5公斤装,每公斤售价4.3元,10公斤装,每公斤4.26元。

“东北地区的大雨,虽然对部分地区造成了影响,但只是局部性和季节性的,影响并不大。”该店铺负责人说。

据该负责人介绍,他现在已经收到原产地的涨价通知,每公斤涨0.05元。但目前他还不打算跟进,“这次价格上涨有限,如果贸然涨价大米很可能卖不出去,到时候损失就大了。”