

圣诞促销大战提前打响

鸢都各大商场不约而同突然发力,商品折扣之低破历史纪录

本报记者 刘炳文 韩杰杰

“10分钟能接待六七位消费者,基本上不得闲。”在中百大厦收银员小郭眼中,本月第三个双休日无疑是最繁忙的周末。而除了中百大厦启动历来最大力度促销外,潍坊市区各大商场也纷纷启动了实打实的促销活动,创市区商战有史以来最低折扣纪录。

逝去的双休日,注定是很多“购物狂”的不眠夜。

商家促销凶 顾客购货猛

20日下午3点10分,在中百大厦胜利店三楼的一处收银台前,编号2179的小郭正忙着给顾客找钱。记者注意到,10分钟内有5位顾客前来结账,而这个速度在小郭眼中还算“不太忙”。“现在这个时间点还算比较空闲,到了晚上人会更多,一位顾客接着一位顾客结账。因为店庆的关系,工作从上午8点半持续到晚上11点多,结算业务比平时要多五六倍,基本上不得闲。”

除了商场人员繁忙外,很多热衷逛街的消费者也感到

很忙——停车忙、购物忙、排队付款忙。“欧时力一款羽绒服,原价899元,现在打折完后仅659元,跟在淘宝网上购买价格差不多,已是非常实惠了。打折这么厉害,多年来第一次见,大家都想买,去付款还得排队。”陈琳一圈逛下来,手里已经提了五个购物袋,直呼“累坏了”。

自18日起,潍坊市区各大商场不约而同地启动了大规模促销活动。实打实的价格战让不少人掏空了钱包。据悉,促销活动推出的首日,中百大厦销量就突破了2700万元。

市区各大商场 “同时”启动促销

18日,虽然不是休息日,但众多购物者都涌进了商场。因为在这一天,市区各大商场不约而同地启动了大规模促销活动,折扣跌进了五折。

“商场结合15周年庆,18

日起推出了50小时的购物活动,穿着类单柜满198元减120元,而且刷卡还赠券。促销力度是近年来最大的一次,像去年周年庆仅是推出了1天促销活动,而这次是3天,以便给消



收银台前等待结账的顾客排起了长队。本报记者 孙国祥 摄

费者最实际的优惠。”中百大厦相关负责人介绍。

而银座商城也于18日启动了“穿着类满100减50”等促销活动,七成以上品牌参与活动,加上积分、抵现金活动,综合起来力度是近年来最大的一次。振华商场也推出了“买100送100”或“满198减120起+购物大抽奖”促销活动,让

消费者过足了购物瘾。

在世纪泰华,记者看到,泰华新天地与泰华广场当下也推出了促销活动。“这是近年来赠券力度最大的一次,以前送券也是满300最多送260元,现在是满300元可赠260元礼券和20元礼品券,而且新天地打折基础上还赠券。”世纪泰华人士介绍。

光。“说起利润,并不像销售额那么乐观,但是其他商场推促销活动,而自家不跟进的话,就会丧失客源,‘商人让利不让道’,吃不消也得促销,因为一轮促销活动过去,很多消费者的消费力已经释放了。在之后不短的时间内,市民的购物需求会迅速下降,所以才容易出现促销扎堆的情况。”一商场负责人坦言。

此外,采访中记者了解到,各大商场对会员越来越重视。在中百大厦、银座商城等促销活动中,针对会员,都有不

同于普通消费者的优惠。业内人士指出,零售企业间的竞争,归根结底是对顾客资源的争夺,而相比普通顾客,会员的消费力更强。

“让利不让市场” 众商家纷纷跟上

在热闹场面的背后,不少商家并不像表面那么风

