

济南市首个基层医院“名老中医工作室”挂牌

62岁老中医收徒传绝活

□记者 郭静

本报11月26日讯 26日上午,“济南市名老中医工作室揭牌暨收徒”仪式在济南市民族医院举行。省立医院62岁知名老中医刘继明现场收徒,并签订师承协议书,承诺毫无保留地传授“绝活”,将数十年的针灸技艺以及从医心得传承下去。据悉,这是济南市首个基层医院“名老中医工作室”,是卫生强基工程、中医药“下

乡”的一项重点工作。
“现在开始拜师,请给老师行拜师礼,三鞠躬……”上午十点,济南市民族医院,三位年轻医生面向一位白发老中医鞠躬行礼。接着,他们向老师敬献鲜花表示谢意。此后签订了师承协议书,作为“师傅”的老中医以及作为“徒弟”的年轻医生分别表示,将遵循师承协议书上的约定,共同把中医药文化和技艺传承并发扬光大。
“师傅”刘继明是原省

立医院针灸理疗康复中心主任、主任医师,山东省针灸学会副会长。在针灸疗法方面积累了30多年的临床经验,是名副其实的老中医。自今年春天被聘到民族医院工作后,“名老中医工作室”开始了试运行阶段,今天正式揭牌成立。
“中医学学术能代代相传,关键是有个传承体系,能够以师承和家传为主要方式的临床实践教学。”作为山东大学医学院教授,尽管桃李满天下,但刘继明

表示,今天以这种传统方式收徒还是首次,“并且收的都是高徒,因为他们三个本身学历高,也有从医经验。相信通过这种方式,能够把中医的传统技艺传承下去。”
据该院院长李海涛介绍,在“名老中医工作室”试运行期间,该科门诊量由每月30人次增加至每月200多人次。“这是卫生强基工程引专家进基层的政策延伸,有助于解决看病贵、看病难的社会问题。”



交了采暖费可暖气片冰凉 入住率低就要被停暖?

□记者 刘婧孜

本报11月26日讯 24日,本报曾经报道过中建文化城住户家中的暖气不热一事。26日,“小刘问暖”又接到了中建文化城4号楼住户的电话,反映25日接到中建物业协商停暖的电话,还未具体协商,25日晚上,家中暖气片就成了冰凉的。

26日,4号楼的陈女士告诉记者,25日早上,她爱人接到中建物业的电话,被告知因为所居住的4号楼入住率较低,可能被停暖,退还采暖费,具体事情与住户协商。25日晚上,陈女士回到家就发现,卫生间的暖气片已经冰凉,采用地暖取暖的客厅和卧室也已经不暖和了。她立即和同住4号楼的朋友联系,发现他们也碰到同样问题。

陈女士认为,住户都交了暖气费,不管赔偿多少倍采暖费,住户还是希望能够正常供暖。她说,全家老小搬到这里居住,就是为了能取暖,现在忽然停暖,让一家人怎么办?“如果不能供暖,为什么收取我

家的采暖费?”
也有住户认为,虽然4号楼入住率较低,但是4号楼的住户与其他楼的住户一样缴纳采暖费,为保证更多的住户取暖,而牺牲少数的住户,有失公平。

26日下午,记者联系了2号楼的住户李先生,他告诉记者,家中暖气片一直温和,没有出现冰凉的现象。
据了解,中建文化城今年才交房,还没加入集中供暖,小区物业由公元物业负责,而供暖由中建物业管理有限公司负责。中建物业收取采暖费,购买天然气烧锅炉,给居民供暖。

在23日的采访中,中建物业的一位陈姓负责人曾经对记者表示,小区是典型的“小马拉大车”,虽然4台锅炉全负荷运转,仍难满足小区需求。他表示,入住率不高可导致管道热量损耗较多。4号楼有168户,现在只住了25户。住户过于分散,不利于供暖。但26日16时,记者再次试图联系这位负责人,电话却未接通。

看上省城餐饮大“蛋糕”

一酒店设备巨头山东总部移师济南

□记者 刘红杰

本报11月26日讯 26日上午,上海酒总集团公司在济南舜耕会堂召开新闻发布会,宣布将山东公司的总部由青岛迁到济南,以此达到辐射山东地区的酒店设备行业领军人的战略目标。整个山东以及济南庞大的餐饮消费市场,和济南在政治、经济、文化、地域上的强大辐射作用,促使上海酒总做出了该项决定。
上海酒总集团、董事会

秘书郑修南介绍,青岛酒店设备公司落户青岛已有15个年头,在青岛酒店设备业具有一定的知名度,此次新成立的山东酒总布局济南,是希望利用济南的强大辐射作用,使企业扩张成为整个山东地区以及周边河北、河南的行业龙头。山东酒总总部落户济南市市中区中银地产,开设“济南酒店设备商城”,并计划在济南周边城市建立5—10家连锁企业(卖场),中心城市的卖场管理由济南直接领导。

郑修南非常看好山东的餐饮市场。“近五年,我国餐饮业呈现出强劲的上漲趋势,以每年超10%的速度增长,2008年达到15404亿元,实现了历史性的跨越。而山东是全国第二大餐饮消费市场,餐饮消费额仅次于广东。根据餐饮业特点,酒店设备的市场容量为餐饮业营业额的10%左右,市场前景空前巨大。另外,我国的餐饮消费还有巨大的增长空间,2008年,我国外出就餐人均消费128美元,

而美国是1600美元,随着经济的发展,餐饮消费增长前景乐观。”
上海酒总酒店设备有限公司总经理王斌对山东市场的开拓充满了信心。“2008年,上海的餐饮消费总额为128亿元,而济南早在2005年就突破百亿元,济南的餐饮市场巨大,商机无限。我们要把山东酒总打造成整个山东地区规模最大、品种最全、仓储式销售的大卖场,预计今明年销售将过亿元。”

2009浪鲸新品超值体验之旅

世界模特冠军 浪鲸形象大使现场魔力SHOW

浪鲸董事长一字千金 全国亿元让利签售

http://www.ssw.com.cn

SSWW 浪鲸卫浴

更正声明

浪鲸卫浴自签售活动推出以来,深受消费者的喜爱。应广大消费者的强烈要求,经浪鲸集团和商场领导同意,特将本次优惠活动顺延至12月13日,以便更加惠顾消费者。特申请签售卡2000张,限购从速!

<p>超值签售价:</p> <p>499</p> <p>型号: CO-1034连体座便器 原价: 2550元 本产品限量签售1000套</p> <p>■缓冲静音盖板 ■智洁釉技术 ■冲水强劲</p>	<p>超值签售价:</p> <p>299</p> <p>型号: FT-0352手持花洒 原价: 1380元 ■高档陶瓷阀芯 ■多层精密电镀</p>	<p>幸运大抽奖</p> <p>一等奖 1名 活动期间抽奖卡号对应的订单100%免单,另加送名牌彩电一台</p> <p>二等奖 2名 活动期间抽奖卡号对应的订单50%免单,另加送名牌空调一台</p> <p>三等奖 3名 活动期间抽奖卡号对应的订单20%免单,另加名牌微波炉一台</p> <p>幸运奖 100名 活动期间抽出幸运奖,送名牌家电一个。</p>
--	--	---

浪鲸签售卡抢购进行中.....

抢购时间: 2009年11月28日至29日

售卡地点: 浪鲸卫浴银座家居北园店 电话: 83160255 浪鲸卫浴居然之家北园店 电话: 55592511
浪鲸卫浴银座家居燕山店 电话: 55587359 浪鲸卫浴居然之家槐荫店 电话: 58880298

活动时间: 即日起至2009年12月13日

第一签售地点 { 签售地址: 银座家居北园店 签售时间: 12月12日上午 抽奖时间: 12月12日下午 } 第二签售地点 { 签售地址: 居然之家北园店 签售时间: 12月13日上午 抽奖时间: 12月13日下午 }

特别鸣谢: 银座家居 与 居然之家 全程支持

400-880-2600 齐家家居网 全力支持

注: 优惠细则详询各品牌专卖店, 最终解释权归各品牌所有。