

品质铸就销量

——专访东风悦达起亚总经理朴宗沃

□本报记者 辛升

车展开幕当天,风尘仆仆的朴宗沃在百忙中专程赶到现场与记者约见,由于下午三点便要赶飞机离开,采访时间被压缩得很紧张。即便如此,在与记者简短的对话中,记者仍然深刻感受到东风悦达起亚强劲的增长势头,以及对产品品质的那份专注。

在区域性车展中,齐鲁车展对于东风悦达起亚的重要性不言而喻,因此也成为朴宗沃第一个亲赴现场考察的地方车展。虽然论规模、论档次,齐鲁车展与北京、上海等国际性车展相比还有差距,但朴宗沃敏锐地发现,现场像A类车展上纯粹赏车的人很少,冲着买车而来的人却占了大部分。

“这种针对于消费人群的车展,从效率上来讲,对销量的促进作用远大于北京、上海等A类车展,我们将尽最大努力提升东风悦达起亚在山东市场的占有率。”朴宗沃的话语中充满自信与期待。

本届齐鲁秋季车展上,东风悦达起亚展台取得了300余台的销售“战绩”,这一成绩单背后,蕴藏着该品牌在全国市场的强劲之势。今年1-5月份,东风悦达起亚累计销量突破8万台,仅5月份便实现销量19029台,同比增长52%;接下来的淡季里,6月销量首次突破2.1万台,7月份又以21292台的销量创造了企业成立以来的单月最高值,而刚刚过去的8月份,高达105%的同比增长率成为企

业历史之最……

如此迅猛的增长势头,不单靠高明的营销手段,企业旗下各主力车型的出色产品力才是关键所在,“质量稳定”、“可靠”、“高性价比”,这些韩系车的代名词被东风悦达起亚演绎得淋漓尽致,而其中表现最为突出的当属6月18日火热上市的全新中级车福瑞迪。朴宗沃告诉记者,与韩国市场不同,一款新车在中国市场投放成功与否一般需要3-5个月的时间才能看出来,但福瑞迪自上市以来,每月销量稳步递增、供不应求,来自企业的反馈表明,目前该车意向客户已突破三万,因此可以断定,福瑞迪是一款极为成功的产品。作为中级车市的新

生力量,福瑞迪将加速东风悦达起亚销量进一步冲高,对于该车型产销5万台的年内销售目标,朴宗沃显示出十足的信心。

其实,对于东风悦达起亚来说,业绩的提升并非企业立命之本,而对产品品质与客户满意度的不懈追求才是重中之重。今年,东风悦达起亚将提升产品品质作为最大目标,不断强化产品力,5年/10万公里的保修政策并非空洞的口号,只有对自己的品质有绝佳信心的企业才敢做出如此承诺。如今,在与德系、美系等“世界车”的竞争中,东风悦达起亚所代表的韩系品牌在品质上绝不输于二者,其所欠缺的仅仅是品牌认知度的进一步提升。

50年传奇贴膜品牌

——美国TBT专业隔热防爆膜

上世纪五十年代,美国TBT车膜品牌诞生。凭借节能、环保、安全方面的卓越性能,TBT开始占据美国市场的领导地位,成为车膜行业的巨头。在1981年里根总统的遇刺事件中,TBT膜的安全防爆性能被全面肯定,刺客向总统射击时,子弹并未穿入,总统只是受到轻伤。自此,TBT专业隔热防爆膜在安全膜领域的杰出成就得到了广泛认可。

TBT专业隔热防爆膜以百年金属处理为基石,采用金、铂、钛等稀有金属,运用尖端的双面多层磁控溅射工艺,并结合航天等离子制造技术来达到对太阳光谱的智能选择。同时它还具有超强的隔热性能,完美的紫外线阻隔率,清晰通畅的单向透视性,防眩光,隐蔽性好,

反射率低,不氧化,不褪色。

自登陆中国市场以来,TBT凭借过硬的品质与完善的售后服务受到了广大车主的一致好评。在进入中国市场前,TBT就已申请通过国家质量监督部门来审核监督TBT产品,并承诺与TBT签订了十年质保的协议,消费者同时仍享有TBT原厂提供的十年质保,消费者通过拨打TBT全国400热线,进行真假信息辨别。

目前,TBT正在火爆举办贴膜送品牌GPS活动,具体门店有:济南伟仕佳、济南乐峰汽车用品、乐陵矩圆汽车用品、德州聚源汽车用品有限公司、济南泰锐汽车技术有限公司等等,敬请关注TBT!全国热线:400-600-2766,山东办详情热线:0531-87056977,87056700



强在高性能, 胜在多功能!
都灵A32优惠**10000元**

- 节能减排先锋: 领先4年推出国三车型, 最低燃油成本仅**0.04元/公里**,立方;
- 运输高效便捷: **8.3**立方米超大空间, 广泛适应各类个性化需求;
- 卓越性能表现: 德国博世(BOSCH)共轨电喷系统, 功率最高达**125**马力;
- 历经市场考验: 品质成熟可靠, 通过累计**100**万公里油品适应性道路试验。

注: 燃油成本以2009年5月油价测算

| | | | |
|-------|---------------|--------|---------------|
| 济南创城 | 0531-85605550 | 威海宁沪 | 0631-5927476 |
| 菏泽鸿运 | 0530-5159677 | 济宁鸿基 | 13953779689 |
| 青岛广利通 | 0532-83779116 | 济南国铁 | 0531-85969992 |
| 淄博中南 | 0533-2985818 | 济南启程 | 0531-87510006 |
| 烟台航宁 | 0535-6692277 | 聊城华泰 | 0635-8330078 |
| 潍坊中南 | 0536-8815688 | 泰安鑫源 | 0538-8498370 |
| 临沂金宇 | 0539-8489996 | 德州元盛鑫喜 | 13805343371 |

促销时间: 2009年8月26日至10月31日
上海世博会指定轻型客车

依维柯快运王A35最低**9.99**万元起售! 促销期内不同车型优惠幅度不同, 本活动在法律许可范围内的最终解释权属当地经销商。



福特经典全顺 Transit
承载梦想 福全特顺

10大安全设计

- 11.5m³ 装载空间
- 500万 累计销量
- 7.0L 超低油耗
- 40年 品质信赖

实用“+”值典范, 当然行家之选
“买车+运营”, 成本仅0.17元/m³·Km 越载越赢

短轴3座中顶(汽油欧III) **10.60**万元 短轴6座低顶(柴油欧III) **11.49**万元 长轴15座中顶(柴油欧III) **16.78**万元

江铃汽车股份有限公司 荣誉出品 咨询服务电话: 8008691099 4008801099 网址: www.jmc.com.cn

| | | |
|------|-----------------|----------------------|
| 临沂宝铃 | 山东省临沂市沂河路中段55号 | 0539-2966661 |
| 山东江铃 | 济南市济微路南外环路口 | 0531-87964833 |
| 章丘 | | 0531-83259706 |
| 德州 | | 0534-2567890 |
| 聊城水利 | | 0635-8536677 |
| 济宁江铃 | 济宁市金宇路40号信达汽车广场 | 0537-2986666/2398956 |
| 青岛六和 | 青岛市重庆南路168号 | 0532-86672222 |
| 淄博鲁中 | 淄博市张店区山泉路73号 | 0533-2713111 |
| 烟台江铃 | 烟台市机场路17号 | 0535-6011842/6019011 |
| 潍坊金源 | 潍坊市潍州路365号 | 0536-8804488 |
| 东营善能 | 东营市西四路842号 | 0546-8552177 |



哈飞汽车
全国联动 独家热袭

“0负担”

养车3年

哈飞汽车“心连心工程”全国雷霆登场!

购车即参加哈飞汽车“心连心工程”活动
活动时间: 8月28日-9月30日
各车型具体活动细则, 详见店内海报。

中航工业哈尔滨哈飞汽车工业集团有限公司 客服中心: 400-600-0006或请访问www.hafei.com

| | |
|-----------|---------------|
| 泰安天马 | 0538-8266333 |
| 泰安瑞通 | 0538-6083789 |
| 济宁哈飞汽车专营店 | 0537-2345111 |
| 济南松江 | 0531-87504566 |
| 济南哈飞 | 0531-85662788 |
| 聊城金羊 | 0635-8534555 |
| 德州天顺 | 0534-2583756 |
| 德州亚飞 | 0534-2212167 |
| 青岛泰宁 | 0532-88609028 |
| 平度旅游 | 0532-88315999 |
| 淄博中南 | 0533-2714848 |
| 淄博宝玺 | 0533-3280167 |
| 潍坊新东方 | 0536-8828888 |
| 潍坊金盛 | 0536-8824666 |
| 青州润丰 | 0536-3292131 |
| 滨州京华 | 0543-3375321 |
| 东营中南分公司 | 0546-8086887 |
| 威海祥源 | 0631-5925866 |
| 临沂汽工贸 | 0539-8590057 |
| 济宁润华 | 0537-2987699 |
| 诸城兴国安 | 0536-6356888 |
| 日照大发 | 0633-8619928 |
| 菏泽鲁西南 | 0530-5568880 |
| 滕州钢盟 | 0632-5889889 |
| 山东华泰汽贸 | 0539-8156266 |
| 龙口哈飞汽贸 | 0535-8885677 |
| 威海恒润汽贸 | 0631-5929699 |
| 莱芜威美万豪 | 0634-5915888 |