沪股(600576-600814)

主流车型换代完毕

中级车市竞争规则或将重设

□陆小虎

进入2008年以来,新宝 来、新福克斯、雪铁龙世嘉、上 海大众朗逸、悦动、新凯越等 多款重量级新车纷纷上市,处 于青壮年期的中级车市场迎 来了一次主力选秀的高峰,究 竟谁可能成为中流砥柱?

主流中级车集中换代

截止10月,中级车市主 流车型新一轮的改款上市大 戏开始落下帷幕。从这些主流 车型的上市影响来看,2月20 日正式上市销售的东风标致 两厢307,与东风日产TIIDA、 长安福特福克斯一同,形成三 厢和两厢车型双剑出击。

而经讨升级换代的新伊 兰特悦动和新凯越成为中级 车市的焦点。4月8日,北京现 代宣布新伊兰特悦动上市,开 辟了2008年中级车市销售神 话。同一天,东风雪铁龙也开始 发力,2008年首款新车新爱丽 舍在北京高调亮相。继新爱丽 舍、悦动上市之后,新凯越也步 入了正欲大换血的车市。

东风日产同样不甘人后, 适时推出了轩逸09款,更加 奠定了该车在A+市场的领军 地位。轩逸09款在设计上更 加注重科技化、人性化,在舒 适化配置方面更是不断加强 和完善, 轩逸09款2.0L车型 新增加的蓝牙免提系统、 2.0L XL及以上车型配备全

的自动正负离子清新空调系 统,在延续轩逸高品质的基础 上,为消费者带来了更加舒适 的驾乘体验。

自东风雪铁龙世嘉、东风 日产轩逸09款上市亮相,以 及后续拉开上市序幕的一汽 大众新宝来和长安福特新福 克斯,2008年中级车市主流车 型展开了一场集体"大换血"。

错位营销,重设竞争规则

2007年之前,轩逸、卡罗拉 和思域"一统"中级车高端市 场,在车市上所向披靡开创了 "A+三强"的格局。然而,随着 速腾、明锐、标致307、福克斯等 新锐的强势加入,中级车开始 进入一种群雄混战的状态。接

下来,上海大众朗逸、东风雪铁 龙世嘉、一汽大众新宝来必将 为中级车市带来更大的冲击。

为了能够取得稳固的市 场地位,不少汽车厂商祭出 "田忌赛马"的营销策略,利用 错位营销占领细分市场,A+ 级市场在错位营销方面做的 最为出色的当属轩逸和M6。 轩逸06年上市时便以B级车 的配置攻打A+市场,与 TIIDA形成合围之势。轩逸在 动力性、节油型和舒适性方面 远远超越A级车标准;而随着 07款上市时的俯身下压,更是 改写了中级高端车市的价格 体系,使轩逸成为同级车市的 价格标杆。M6虽然曾经贵为 B级标杆,但随着车型迟迟得 不到更新,价格一降再降,目 前已经成为中级高端车阵营 最大的竞争对手之-

9月份,东风日产低调推 出轩逸09款,在增加数项实 用配置的基础上,并未对价格 进行调整,这不仅刺激了A+ 级市场的竞争,同时也推动了 中国汽车价格回归理性。这种 错位竞争的现象,正在悄然改 变车市格局。

群雄争霸将殃及"池鱼"

除彼此竞争之外, A+级 车型已经向上下游细分市场 延伸。轩逸、卡罗拉、思域以及 速腾、明锐已经下探至13万 元的价格足以撼动不少中级 畅销车型,而10万元区间的

悦动、307以及老宝来等车型, 则对福美来、伊兰特、新爱丽 舍等车型带来沉重的压力。同 时,A+级的轩逸、思域等"大 哥级"的中级车,也在不断向 上游的中高级车市场紧密布 局,抢夺中高级车市场中低端 产品的市场份额。

与之相应的一个趋势是, 中高级车纷纷延长产品链,一 些中高级车最低价格已经被 迫进入了15万元领域,与纯A +级车的上探形成对攻之势。 城门失火,殃及池鱼。A+级车 市场的竞争,在另一方面也帮 助了A+级部分车型对周边市 场的扩张,其周边的中级车市 场和中高级车市场已经受到 了不同程度的挤压。



销 商

济南安吉:0531-87522676

济南新瑞:13605402010 临沂同步:0539-7065577 济宁跃田:0537-2211643 临沂金鹰:0539-8159796 青州东虹:0536-3288888

临沂通源:0539-7065198 莱芜立发:0634-8802543 泰安富民:0538-8579204

維坊 鑫诵: 0536-8827188 济南三站:13853145133

德州新一:13053495152 文登农业:13906312699 高密大胜:0536-2356488 菏泽百利:0530-5158881

-汽-大众汽车有限公司 中国 长春 邮编: 130011 网址; www.faw-vw.com 客户关怀热线; 4008-171-88 CQC 胜利冲金 极速行动 最高优惠18800元! 再见,牙买加人…… 奥标许备[2005]第68号

一汽-大众全车系"胜利冲金"优惠行动起跑了!进店还有更多优惠组合,让你惊喜不断!详情垂询一汽-大众各地特约经销店或致电4008-171-888。

- **1**重大礼,惊喜大回馈 速腾 优惠10000元 宝来经典两厢 优惠15000元
 - 更有 3.99% 超低利率等你选

2重享受,09新款加配不加价



速騰09年型 高尔夫奥运五彩版



·汽-大众

0539-8336396

0538-8568666

0632-8631666 0537-3716668 0536-6356888 0536-2869899 (经销商排名不分先后)

个股简评 仅供参考

4.21 空方能量释放,不介入 1.57 多条均线反压,不介入

迈腾 优惠18000元 ● 宝来经典三厢 优惠18800元

0534-2660705

0532-85037111 0532-85772088 0631-5624888 0535-2296837-1

烟台瑞源汽车销售有限公司 山东龙口富龙汽车有限公司 招远市天城汽车维修有限公司 潍坊广潍发达商贸有限公司 带泽交通集团总公司

烟台市大成汽车销售有限公司

0535-8529558 0535-8123567 0536-8800372 0530-5135889

0535-6021677

日照市腾达汽车销售服务有限公司 泰安中租汽车贸易有限公司 山东东联汽车经贸有限公司 济宁市长济汽车贸易有限公司 **送城市兴国安汽车销售有限公司** 高密市经贸汽车销售有限公司

临沂佳轮汽车销售服务有限公司

据此操作 风险自负

山东银座汽车贸易有限公司 山东润捷汽车销售服务有限公司 山东淀州宝捷汽车销售服务有限公司 山东众捷汽车销售服务有限公司 淄博市久期汽车销售有限公司 淄博众信汽车销售服务有限公司 东营市攀登讲口汽车修理有限责任公司 聊城交运集团汽车销售服务有限责任

0531-96566 0543-3225293 0531-67872777 0533-3173000 0546-8187517

德州华运汽贸销售服务有限公司 德州汇众汽车销售技术服务有限公司 青岛大栏汽车销售有限公司 青岛华世通集团有限公司 青岛迪生源汽车销售服务有限公司 威海威达汽车销售服务有限公司 並州市迪富汽车经销有限公司 烟台东联汽车销售有限公司

山东临沂汽车工业贸易有限公司