

生化团官兵上阵灭蛾

张建国表示:严防白蛾侵入南部山区



□记者 彭东 常新喜

本报9月23日讯 23日,驻济部队和民兵等出动1万余人,分区灭蛾。当日慰问部队官兵时,济南市委副书记、市长张建国表示,各部门要全力以赴,把白蛾限制在济王公路以北、220国道以西的区域,坚决防止白蛾进入南部山区。经过3—5年的努力,要把济南的白蛾全部消灭掉。

23日,记者在经六路延长线西口看到,部队生化团的官兵正给绿化树喷洒生物药剂;在和平路,一些部队官兵也穿着生化服喷洒农药。在一些社区,相关人员已经动员起来了,通过扎草把等方式,防治美国白蛾。

据了解,从18日起,驻济部队以及民兵就开始参与省城防治白蛾,截止到目前,共计出动现役官兵、民兵应急分队人员4.6万人

次,动用车辆装备630余台(辆),灭蛾面积84200余亩。为了更好地防治美国白蛾,部队计划出动飞机100架次,进行空中作业。从24日起,每天将有三架飞机喷洒农药。每架次飞机可以为1500亩树木喷洒药剂,计划27日之前,部队将出动100架次飞机,对黄河两岸等六大片区的15万亩树林喷洒生物药剂。

23日下午,济南市委副书记、市长张建国对参与防治美国白蛾的部队官兵进行了慰问。张建国说,防治美国白蛾任务艰巨,不是短期能完成的,各相关部门要做好打大仗、打恶仗的准备,今年要全力进行防治,一定要把白蛾限制在济王公路以北、220国道以西的区域,坚决不能让白蛾进入南部山区。

张建国表示,明年十一届全运会、园博会等都将在济南举办,有关部门要提前做好准备,春天要对第一代白蛾进行围剿,7月对第二代白蛾进行围剿,9月对第三代白蛾进行围剿,绝对不能让白蛾泛滥。力争用3—5年的时间,把济南的美国白蛾全部消灭掉。



驻济部队的生化团官兵,身穿生化服进行灭蛾。 常新喜 摄

雨水稀释药液 一些树木虫害复发

□记者 董从哲

本报9月23日讯 “这里打过药后虫子还是死不绝,都爬到树干上来了。”本报连续接到读者来电后实地采访发现,美国白蛾难以根治。除了近期下雨药液稀释的原因外,和一些地方喷

药不彻底留有死角有关。在市中区经六路172号对面,一棵紫叶李的树干上趴着二三十只大龄白蛾幼虫。市民反映,这里已消杀过了,还是有虫子。接电话的园林局人员告诉记者,他们现在只能登记下来地址,随后再予以灭杀。在历下区曲水亭街,靠近

百花洲的大杨树上,美国白蛾沿着树干在向下爬,附近的一位女士告诉记者,这里前天刚刚喷过药,下过雨后效果可能不好了。其实喷药是一种办法,最经济有效的办法是同时安装黑光灯诱杀美国白蛾,利用这些虫子的强烈趋光性杀死它

们。利用这些诱虫灯,既环保又有效,一晚上一个灯管最多可以诱杀五六公斤虫体。据记者了解,城区使用诱杀虫灯的地方还很少,喷药成为一些地方杀灭害虫的唯一手段,这种方法常常因阴雨天气和喷药覆盖高度有限而留有死角。

协和学院杯
原创新闻大赛
齐鲁晚报·山东协和职业技术学院联合主办
生活日报 电话:0531-88795666 88795777
名师育学子 质量树名校

三联家电实施精细化管理 十一降价狂潮即将来临

转变管理理念, 强调精细管理

天下之事必做于细。强化细节管理, 强调精细化管理, 是三联家电转变管理理念的主要特征。

目前, 我国的家电业面临的竞争越来越激烈, 在山东, 特别是在济南, 竞争更是趋于白热化, 在电商圈市场氛围浓厚的泉城路上, 形成了三联家电等6家家电商群雄混战的格局。作为仍以劳动密集为特征的家电商流通产业, 三联家电意识到, 要把企业做强做久, 打造一流的家电企业, 必须更新管理理念, 注重精细管理, 把每一个管理细节做实做细, 从细微处寻求企业提升空间和发展潜能, 才能使企业的发展建立在坚实的基础之上。

降低成本, 十一让利顾客

推行精细管理, 是项系统工程, 涉及到管理的各个层面, 涉及到流程的各个环节和每一项工作内容, 需要企业的每一名员工参与。三联家电首先在更新管理理念上下功夫, 在全体员工对新管理理念认同上做文章,

组织专人培训精细管理知识, 形成了每一个员工“灵魂深处都要搞精细管理”的浓厚氛围。其次, 三联家电重视“开源节流”, 一方面, 从产品选择、服务提供、价格谈判、促销资源支持等方面寻求新的利润空间; 另一方面, 从后台管理体系, 减少不必要的费用开支, 提升物流运营效率, 加大管理支持力度, 打造健康的企业管理运营平台。三联家电要求整个管理流程和工作环节都必须有“一切为一线、事事认真”的态度, 三联家电将通过企业自身的精细化管理, 大幅减少管理费用, 降低运营成本, 提高运营效率。同时, 凭借连锁规模销售、品牌、服务等资源优势, 在“不损害厂商利益”的基础上, 最大整合厂家资源, 争取促销资源, 通过精细化管理挤出的效益让惠于消费者, 为十一降价风暴做好充分准备。

一家经营沟通会成功举办

近日, 三联家电与消费者就企业的经营现状、消费者的消费期望及关心问题进行了一次互动沟通。会上各

方代表畅所欲言。有顾客表示, 在目前以价格战为主的商战中, 建议三联家电不要“随波逐流”, 而要打破传统的营销模式、摆脱价格战的低层次营销, 要与顾客在情感上达成共识, 通过为顾客奉献完美的商品和服务, 让所有的消费者满意和感动。同时, 还有代表建议在商品销售中要引入大多数顾客的意见, “为顾客采购满意产品, 实现顾客价值体验”。另外也有顾客建议在营销中引入绿色和体育概念, 更加符合环保、健康的消费理念。三联家电认为, 消费者的意见和建议都非常有建设性, 三联将在下一步的经营活动中特别是营销活动设计中充分整合这些建议, 更好地为消费者提供服务。

十一延保赠送泉城百姓

此外, 三联家电还计划于十一期间在济南大面积推出家电延保服务, 通过压缩自身管理成本, 提高运营效率, 在保证产品质量的前提下, 将三联家电的利润空间让利于顾客, 为顾客提供免费延保服务, 而非通过掠夺



式采购, 施压厂家, 降低产品质量, 造成顾客利益的损害。

患了颈椎病、腰肌劳损、骨关节炎…… 用周林频谱保健治疗仪试试看

周林频谱保健治疗仪主要以照射的方式直接作用于人体, 实现对疾病的治疗。具有促进血液循环、改善血液流变性、促进新陈代谢、改善神经系统功能、提高机体免疫能力的作用。对骨关节炎、颈椎病、支气管炎、支气管哮喘、慢性胃炎、带状疱疹等具有良好的效果。

周林公司科研部门推出的101C型多功能周林频谱保健治疗仪, 精致美观, 立架式升降结构可随意调节升降, 家庭操作极为简便, 自动定时, 强弱两档, 自动恒温、断电, 超高温保护, 已成为周林频谱大家族中的优秀产品。

101C型周林频谱保健治疗仪操作十分简便, 只需照射患处和穴位就行, 每次每个部位照射20—30分钟, 距离以皮肤感觉温热为宜。

使用周林频谱保健治疗仪, 治疗保健在家里, 无论送礼还是自用, 便捷有效、经济实惠。

患了腰肌劳损, 用周林频谱保健治疗仪试试看!

- 以旧换新 老用户凭频谱仪可折价100元换购疗效更好的101C新型频谱仪。
- 免费清洗 对您家中的旧频谱仪可享受免费清洗维修。
- 免费送货 老用户购新型频谱仪可享受免费送货、免费试用。

周林频谱仪主要适用于: 骨关节炎、颈椎病、支气管炎、支气管哮喘、慢性胃炎、带状疱疹、妇科等常见疾病的治疗和辅助治疗。

请在医生指导下使用 济南周林频谱公司 京医械广审(文)第2008010011号



济南周林频谱公司

一店地址: 济南市解放路90号(乘1、101、103、37、2、99、K50、K52路中心医院下车, 向东150米路南) 电话: 86988858
二店地址: 济南市济洛路170—4号(乘4、5、35、K53、K58、111、114路成丰桥下车, 天桥文体中心对面) 电话: 85808992