

# 用诗邦金 A6+1 “蒜”你最牛

## ——巨野县诗邦金 A6+1 首届蒜王争霸赛纪实



7月8日,巨野县的室外温度达到了三十八、九度。湛蓝的天空上悬着火球般的太阳,云彩好似被烤化了,消失得无影无踪;柏油马路已被太阳烤得发了软,行人稀少。可位于大谢集镇的“巨野县供销社农资超市”门前却热闹非凡,临时搭建的舞台、熙熙攘攘的人群、横七竖八堆放的自行车,这一切仿佛都在告诉人们“今天是个好日子”。原来,由山东春雨肥业有限公司、巨野县大谢集镇政府主办,农村大众报、山东卫视农科频道、山东科技报等新闻媒体协办的“诗邦金 A6+1 首届蒜王争霸赛”要在这里举行啦!

### 大赛现场——热情似火

上午8时,记者们乘坐的车刚一停在大赛现场,一股浓浓的“热浪”就迎面扑来:临时搭建的舞台两边是“诗邦金 A6+1 氨基酸螯合肥,一肥双效能抗病的好肥料、抗重茬治盐碱大蒜新动力”的巨大的充气拱门,背景板上一个可爱的卡通大蒜形象让“诗邦金 A6+1 首届蒜王争霸赛”更加醒目;喇叭里播放着《今天又是好日子》,请来表演节目的演员们忙着调试音响;舞台前的一排排长条凳上坐满了喜悦的人们,每个人的手里还都拎着一个装满大蒜的方便袋儿;在农资超市门前一字排开四个长桌,长桌前挤满了等着参赛的蒜农们,工作人员有条不紊地称重、验收、测量、登记;超市内堆满了一袋袋山东春雨肥业有限公司生产的金 A6+1 肥料,超市老板的办公桌被临时改成了复称的地方;登记过的蒜农们一边忙着复称,一边还不住地打听对手的重量……

9时,“诗邦金 A6+1 首届蒜王争霸赛”正式开始。大赛由山东卫视农科频道《农资超市》主持人小超主持。春雨肥业有限公司市场部销售总监杨祥岭首先介绍了举办此次大赛的目的,他说:同样的地、同样的种子、花同样的力气,有的一亩收入一万多元,有的却只有七八千元,为什么差距这么大?种地离不开肥料,收入好不好,肥料很重要……山东春雨肥业有限公司始终把“以质量创市场、以品牌促发展、以诚信求生存”作为企业经营发展的核心理念,狠抓质量监管和售后服务工作,保质保量的把最优质、最高效、效益最显著的肥料送到农民消费者手中,此次与大谢集镇联合举办这次大赛就是为了给经销商和农民朋友们提供一个互相交流、学习的平台,让蒜农朋友们在使用诗邦金 A6+1 中得实惠、广受益,让经销商获利、蒜农朋友收益、消费者满意,为实现我国绿色农业、环保农业做出贡献!

大谢集镇农业副镇长邓如佩介绍了大谢集镇发展大蒜经济的情况:近几年大谢集镇大力发展绿色、无公害、有机大蒜基地,在全市率先实施了大蒜基地建设,7.2万亩耕地有95%以上的种上了大蒜……2009年大谢集镇被省商厦厅授予“出口农产品质量安全示范区”,现在是“大蒜质量看谢集”,去年全镇人均收入1万余元,有许多农户的收入都在10万元以上。感谢春雨公司为蒜农朋友们送来的好肥料、感谢春雨公司派出技术人员指导蒜农科学配方施肥、感谢春雨的经销商们优质的售后服务,让农民实现了增收致富梦……

9时30分,主持人小超介绍了此次大赛的评审规则和标准:①“诗邦金 A6+1 首届蒜王争霸赛”参赛者均为诗邦金 A6+1 的用户,大赛公开、公正、透明,填写内容须真实、有效。②称重:10头大蒜为一参赛单位,每组最重的前十位入围;③卡尺丈量:直径在7个厘米以上的人入围;④目测:蒜头大小均匀、蒜皮完整不开裂、蒜瓣饱满、无干枯腐烂、蒜身干爽无泥、不带须根、无病虫害、不出芽。

上午11时,初选后又经过七轮激烈的角逐,在参赛的200余名用诗邦金 A6+1 的蒜农中,共评选出特等奖一名、一等奖三名、二等奖五名、三等奖十名。最终来自巨野县大谢集镇赵庙村的王三战以10头大蒜1.208公斤的骄人战绩拔得

头筹,成为本次争霸赛的“蒜王”;王显建、谢建建、姜艺新获得一等奖;赵家奎、闫发忠、谢永强等五位蒜农获得二等奖。获奖人员共获得总价值近万元的诗邦金 A6+1 大蒜专用肥。

### 状元风采——“蒜”我最牛

“蒜王”王三战是个憨厚、朴实的汉子。他告诉记者:早上不到六点他就到了会场,到这里时还没开门,他说他对自己有信心。他种了五亩大蒜,都用的是金 A6+1,原来一直对大蒜生病感到头痛,自打施上这肥他就觉得这肥行,出得很齐还特别绿、粗壮、油亮,也没再得病虫害。他说昨天晚上做了个梦,自己得了大奖,所以一大早就赶过来了,现在很激动,真得感谢这么好的肥料!

一等奖获得者王显建二十出头,会前记者就注意到了这个年轻脸庞上有一双智慧大眼睛的帅小伙,记者和他聊了起来。他举着他的大蒜说,这10头大蒜1.205公斤呢,个个都是特级品,按现在的市场价算能值将近20块。用金 A6+1 肥两三年了,今年种的4亩蒜地全都上的它,共收获干蒜8000多斤,到目前为止只卖了一小部分,现在蒜价都5块多钱1斤了,要是都卖了,再加上前段卖蒜薹的钱,能得将近五万块呢!上台领奖时,主持人让他谈谈种地的经验,他就滔滔不绝、毫无保留地讲了起来:种大蒜学问可大啦!头遍浇水一定要用大水浇透;冲肥时不要贪多要少冲、冲匀,要冲好肥,像金 A6+1 这肥溶化快、后劲足、还含有腐殖酸,施了土壤不板结、还能防止大蒜生病,就很好……看来他是个肯动脑筋种地的人。

大谢集镇赵庙村的赵家奎是带着4岁的儿子赵德轩一起来的,小家伙非常可爱,在记者和他父亲聊天时,手里一直抱着他家的大蒜,生怕别人抢跑了。赵家奎说:2008年我从电视和报纸上看到“胖老头”(金 A6+1 原代言人李琦)做的广告怪好,就到经销商处打听,听经销商一讲解,马上就在棉花地里用上了,当时也没敢多用,只用了三亩地。2009年开始就全用上了。今年他种了10亩蒜,前几天大蒜4块钱1斤时就全卖了,挣了八九万块钱。提起此事,他后悔地连连说“卖早了。”赵德轩看记者和他爸爸聊得开心,举起手中的大蒜对记者说“我爸一定能得蒜王!”也许是有了儿子的加油,果然赵家奎以10头大蒜1.165公斤的成绩获得二等奖,喜获三袋诗邦金 A6+1 大蒜专用肥。

### 有奖问答——奖给功臣

紧张的比赛中间穿插着轻松有趣的知识问答环节。“这个肥料的名字是什么?”话音刚落,下面齐刷刷地举起一排排胳膊,这下可难为了主持人,叫谁好呢?只好走下台来,点了第一排一位50岁的大嫂,大嫂名叫宋燕芹,嘴里正含着一根冰棍降温呢,看主持人指到了她,赶忙咽下一口冰水回答“金 A6+1”,含混不清的声音引起了现场观众的一阵笑声。“完全正确。奖励你一件T恤衫,拿回家你给谁穿呀?”“给俺儿子!”宋大嫂不假思索地脱口而出。“你为啥要把T恤送给儿子呢?”“俺种了12亩大蒜,全卖了,挣了能有八九万块,多亏俺儿子选了金 A6+1 这肥,俺才能丰收,我今天有事不来了,俺得把T恤拿回家奖励奖励他。”而同样是回答问题获得奖励的许之祥,不光回答了主持人的问题,还顺便给大伙儿讲起了金 A6+1 的知识,这名字中的6是指作物必需的6种中微量元素,这1指的是腐殖酸。这肥里的秘密武器就是这个螯合后的腐殖酸,其它品牌肥里有的也含腐殖酸,但因为不是单独螯合的,所以不易被作物吸收。哈,讲得头头是道,俨然成了春雨公司的技术人员。当主持人问起奖品给谁时,他说要给自己,因为是在自家的3亩大蒜地里选用了金 A6+1,今年卖早了也收入了2万多元呢,他是家里的有功之臣,要奖励一下自己,继续施用金 A6+1,明年争取夺蒜王。

### 兄弟齐心——力挺好肥

大赛现场最忙的要数巨野县的县级代理商魏玉华和大谢集的镇级代理商谢云涛了,整个上午从六点半开始就热闹一闲,两人一会组织人称重,一会维护秩序,一会又忙着给工作人员拿水,还要不时回答一些前来看热闹没用过金 A6+1 肥的人的提问。“为啥说这肥是一肥双效,直接撒施不用埋呢?”“诗邦金 A6+1 在氮、磷、钾的基础上特别加入 SK 活性因子、中微量元素和腐殖酸钠,能调理土壤,防治农作物生理性病害,具有抗重茬、抗病害的功能,还能彻底解决传统化肥‘太阳一晒就挥发,水一淋就流失’的问题,作物追

肥时不用土埋就可直接撒施。同时,通过化学反应产生的腐殖酸钠和腐殖酸能活化土壤、不板结,有效改善土壤环境。”两人不厌其烦地解答着,衣服都被汗水浸透了,可脸上却仍是掩不住的笑意。

在与记者交流时,谢云涛的第一句话就是“要不是看着兄弟俩好,我早就把县级代理权抢过来了!”看到记者惊讶的神情,谢云涛讲起了他和魏玉华的故事。他和魏玉华是多年的朋友,2007年经魏玉华推荐代理大谢集镇的金 A6+1。头一年的推广他下了大力,因为肥料特点明显,含有腐殖酸钠和抗晒因子,加上先进的螯合工艺,咱地(不板结)、大蒜地用上不生病、不死苗、拔秧时肥料还有劲,用户反映很好,第二年就不用费劲推广了,基本就是蒜农直接指定要金 A6+1。谢云涛开玩笑说,我就琢磨要是魏玉华干不好,我就把县级代理权抓过来。玩笑归玩笑,谢云涛认真地说,我们哥俩关系很好,我要把大谢集的推广工作搞得再好一些,支持他!真是兄弟情深,相信兄弟俩合力会把巨野的市场推广的更好。

### 节外生“王”——圆葱也棒

正当大家热热闹闹等待开奖时,一旁放水的桌子旁围起了一圈人,连春雨公司的老总也被吸引过去了,干啥呢?记者带着几分好奇挤进了人群。只见桌子边的一个长条凳上坐着两个老汉,另一个长条凳上一字排开放着一排大个的圆葱,个个如同小瓜。赛蒜会上咋赛来了圆葱,难道是大爷上了年纪耳朵不好使把“蒜王争霸赛”听成了“葱王争霸



赛”?细问之下才知道,原来两位老汉是离大谢集镇二十多里远的核桃园乡马山村的马刘其和马福生,用金 A6+1 四五年了,是金 A6+1 的铁杆用户,听说这里在搞金 A6+1 “蒜王”争霸赛,一早就骑车来参赛的。因为他们种蒜的同时,都套种了圆葱,圆葱又长得特别大特别好,所以专门拿来几个给春雨公司人员看看。和记者同行的另一位记者拿起一个,跑到旁边的电子秤上称了称,“1斤8两!”哈,真是不小!正当大家七嘴八舌夸大爷的圆葱个大、质量好时,“这不算大,俺家种的比这还大呢!”旁边挤着看热闹的一位中年人把记者当成了春雨公司的工作人员,拉着记者的衣服对记者说道。“你用的是啥肥呀?”“当然用的是这个6+1啦,俺已经连续用了三年了,你们要想看,俺让闺女给送来!”“你家离这里远吗?”春雨公司的老总问。“不远,二十来里地吧,俺闺女骑摩托,一会就到。俺的蒜都卖了,不能参加这蒜王比赛了。种蒜时套种的圆葱,收葱时个个都很大,模样也俊,觉得好玩,就拣了两个特大的放在家里当玩意儿,前两天收葱的上俺村,给俺5块钱一个,俺没卖。”趁着等圆葱的时间,记者和这位核桃园乡欧庄叫欧阳洪洪的大哥聊了起来,“这作物呀,也和人一样,壮实了就不怕小病小灾啦,肥好了吸收就好,长得壮,什么重茬、地蛆呀就不怕啦,一抗就过去了啦。”“我刚才在超市内看到这金 A6+1 肥可是里面最贵的呀,难道你不嫌它价钱高?”记者问道。“农民辛苦一年就盼着有个好收成,肥的好坏非常重要,如果肥料选不好,含量达不到,就会坑农一季,不光搭工、搭力、搭钱还没收益,所以只要肥料的含量达不到,就是再便宜我也不会买,金 A6+1 这肥肥效好,贵个三五块钱,值!”正说着,大哥的女儿赶到了,接过圆葱一看果然比马老汉的还要大。春雨公司的工作人员被三位大哥的不辞辛苦和他们对金 A6+1 朴实的深情感动了,最后经商议,临时给他们三个“圆葱王”颁发了“特别感动奖”,每人奖励金 A6+1 肥料一袋,以感谢他们对产品的支持和厚爱。

一个上午的活动圆满结束了,可人们却久久没有散去。没得上奖的蒜农们拉着手捧一本本大红证书的蒜农们热闹地取着经;不少金 A6+1 用户的蒜农们后悔不迭地向魏经理和谢经理询问明年还办大赛吗;后面的仓库里工人们又在忙着装车送货了……看着眼前的一切,记者的眼前仿佛出现了明年丰收的情景,更仿佛看到了春雨肥业更加辉煌的明天。  
本报通讯员 张文 王利娜

【研发背景】医学界研究发现80%脑病患者的生命终结于神经系统紊乱失调引起的各种并发症。人类首次从冰海洋生物中惊奇发现并成功提取了生物活性多肽蛋白。并由我国权威机构——中国脑病病理研究总院和美国诺华生物制药集团领导的六国攻关小组对“脑病发病及功能障碍修复”课题进行攻关终于获得全新突破!成功研制出新一代绿色生物药——诺华·活脑王。全面实现了大脑神经功能的有效激活和自动调节!

# 10年帕金森 脑萎缩 癫痫 6个月好了

免费送药上门 药到付款 伯老百姓满意的放心药 良心药

健脑益智、养心安神、专项补贴 救治脑病患者

诺华·活脑王已成功治愈数万脑病患者,其疗效体现在五个方面:

- ①药物迅速穿透血脑屏障进入脑中,营养激活活脑中神经细胞,补充脑内多巴胺,增强大脑传导能力,止颤通脑窍,活血益髓。
- ②全面调节受损紊乱的脑细胞神经组织,改善脑血管硬化,阻断并发症进程。
- ③打通经络,疏通血管改善血液环境,有效清除脑内淤积和毒素。
- ④舒肝解郁,养心安神增智力,消除焦虑不安,失眠,注意力涣散,烦躁,抑郁,幻觉……
- ⑤彻底根治脑病引起的各种并发症:帕金森、脑萎缩、癫痫、偏瘫、精神分裂、失眠抑郁、老年痴呆等具有显著疗效。费用低,疗程短,无论病史多长,一般7-15天明显改善症状。3疗程可康复停药。

诺华·活脑王由中国药品质量监督协会 中国保护消费者 3.15 协会提供防伪标识。

郑重承诺:诺华·活脑王是目前世界卫生组织唯一指定治疗脑病后不反弹的绿色首选药,由政府专项财政补贴“救助脑病患者康复工程”全面启动!活动期间,药费优惠50%,一次性买2疗程赠1疗,(买3赠2,并发放免费治疗金卡)。每次最多限购3疗程,服用15天无效,无条件原款退回,10年内偶有复发一律享受免费治疗直至康复。(活动时间截止7月31日)

全国免费专家电话: 4006 977 114  
咨询热线: 010-86928097 (共3线)  
专家手机: 18601022307 刘教授  
官方网站: www.hnw999.com  
地址:北京市大兴区友谊路88号  
亚洲地区技术指导及诊疗机构:中国脑病病理研究总院