



# 冷库建地头，农产品保鲜不愁

不仅让农户有了议价权，还促进了农产品加工业发展

丰收时节，淄博的大地上到处洋溢着喜悦。果园里，苹果褪下了纸外套，享受阳光的滋润，换上一身吉祥的“沂源红”；成堆的大葱，剥皮打包，整齐地送入冷库，等待发往全国……

这一幅幅美好的丰收景象，得益于在农业农村部支持和指导下建成的冷藏保鲜库。这些保鲜库，不仅有助于打通上下游产业链，还可以帮助种植户买全国、卖全国，甚至让加工产品出口国外。

淄博市临淄区金山镇西崖村周围，以丘陵山地为主，土壤含钾量高，昼夜温差大，特别适宜于地瓜种植。

笔者来到淄博乐恩农业科技开发有限公司生产基地时，正值地瓜大规模收获的时节。总经理杨立爱告诉笔者：“我们基地以前种200多亩，这两年扩大了种植规模，今年种了600多亩。之所以敢种这么多，是因为2020年建成了7500立方米的仓储保鲜库，可存200万斤地瓜。”

地瓜收获后，储存一直是个大问题。2020年初，当地农业部门工作人员找到杨立爱，介绍了有关补贴政策。杨立爱立马决断，投资400万元建设数字化控制温、湿度的智能保鲜库。“地瓜在地头的收购价是1元/斤，从中挑出品相好、

大小均匀的存到春节时销售，可售6元/斤。”杨立爱说。

田间地头的冷库建设，最主要的作用是让种植户有了议价权。桓台县绿田农业种植专业合作社种植了200亩阳光玫瑰葡萄。合作社负责人王强告诉笔者：“以前没有冷库，葡萄品质再好，收获季价格也提不上去，收购商叫价10元/斤，不卖就会烂到树上。”

2021年4月冷库建成后，合作社的葡萄有了议价权。二级三级果目前收购价是3元/斤至5元/斤。合作社将葡萄存在冷库里，元旦后可卖30元/斤，相当于现在一级果批发价，使其经济效益大幅度提升。

加工才能有效增加农产品附加值，冷库建在田间地头，有效促进了农产品加工业的发展。

高青金念农作物种植专业合作社，主要种植大白菜、胡萝卜、土豆、洋葱、大头菜等。“蔬菜种植收获、出货不及时，不仅品质没法保证，损失也巨大。这几年，借助补贴政策，合作社陆续建设了5个保鲜库和2个冷库。”合作社负责人李元岗告诉笔者，建冷库时，他们把加工车间建到了一起，特别方便。

李元岗领着笔者参观了大白菜的加工流程，分拣、漂洗、切块、漂烫、包装全自动化，这些半成品、成品进入冷库，由冷藏车送往

烟台码头，出口到日本等国家和地区。

近年来，淄博市农业农村局根据农业农村部要求，坚持“农有、农用、农享”的原则，突出产业需求，围绕鲜活产品，聚焦新型主体，大力推进农产品产地冷藏保鲜设施建设。

“仅2020年和2021年，我市就建成了178个冷库，提升了产地冷藏保鲜能力、商品化处理能力、稳产保供能力和服务带动能力，使农产品产销对接更加顺畅，推动了小农户与大市场的有效衔接，赋能数字农业全产业链发展。”淄博市农业农村局局长杨溯易介绍。（桂建明）



## 电商带货助农增收

日前，省商务厅公布了“2022金秋双节直播季·山东50名优秀电商主播”评选结果，东庄镇本土电商品牌“正邦全自动煎饼机”登上省优榜。

“有买有送，优惠多多，给大家近距离看一下我们的煎饼，口味有小米、红枣、玉米、黑芝麻……”走进东庄镇

直播现场，主播正在介绍煎饼的种类，获得了众多网友的点赞关注和下单。

东庄镇坚持政府搭台、电商唱戏，将电商直播经济与乡村振兴有机结合，建设了集培训、实训、孵化、展示直播等功能于一体的电商孵化基地，培育了一批本地直播带货能手。同时，定期

组织村级电商物流服务点负责人、电商网红达人以及有意向做电商直播的村民参加电商培训，对他们进行技术支持、业务指导，助力直播带货“走得远”。

图为工作人员正在通过直播平台对煎饼机和煎饼进行推介，扩大产品销路。

（王诗琪 摄）

## 国内首个早熟高淀粉

### 马铃薯新品种育成并转化落地

近日，中国农业科学院蔬菜花卉研究所与北大荒薯业集团有限公司通过线上方式举行了马铃薯新品种“中薯早39”合作开发签约仪式。国内第一个早熟高淀粉马铃薯新品种“中薯早39”在北大荒薯业集团落地。

“中薯早39”是马铃薯产业体系最新研发成果，是目前国内已知的第一个早熟高淀粉品种，也是中国农科院向企业正式许可开发的第

一个马铃薯品种。突破了品种早熟性和高淀粉含量不兼容的瓶颈，对于延长淀粉企业加工期、增加种植加工效益具有重要意义。

“中薯早39”在全国各地进行了多年试验示范，稳定表现早熟高产高淀粉，适宜在我国北方一季作区、中原二季作区、南方冬作区以及西南混作区低海拔地区春作或冬作种植。

（中农）

## 订单养殖乌棕鹅不愁销路

农村大众报巨野讯（通讯员肖守祥）初冬时节，天气微冷，巨野县大姚庄村的种鹅养殖基地，一只只大鹅在栏内欢快地叫着，给平静的基地增添了不少生机。

“俺养的这个鹅叫乌棕鹅，它的特点是吃得少，生长快。这一茬鹅有2000多只，从进苗到下蛋是7个月，下蛋周期是6个月，平均两天下一个鹅蛋，产蛋率比较高。”

村民季静静是养殖基地的负责人，她正在给鹅喂食，虽穿着一层单衣却忙得满头大汗。“俺从2015年开始养鹅，至今已有8个年头了。饲料是自己配制的。”凭借着脚踏实地，敢想敢干的一股劲，季静静不仅熟练掌握了养鹅技术，还因此走上致富路，成了当地有名的“养鹅西施”。

然而，回想起一路走来的艰

辛，季静静也是感慨万千。“一开始刚养鹅的时候，什么养殖技术都不懂，也缺乏管理经验，更不懂配方饲料，饲养成本高，一年下来几乎没有利润。通过不断地摸索，她慢慢掌握了饲养技术，特别是自己配方饲料，节省了10%左右的饲养成本。”

“咱现在的养殖模式是订单养殖，由孵化厂提供一条龙服务，免费做防疫，免费分公母，回收成品鹅蛋。鹅蛋的市场价格也很好，目前一枚鹅蛋的回收价是十二三块钱，仅鹅蛋一项，每年收入100多万元。”

季静静表示，下一步要扩大养殖规模，将自己掌握的养殖技术无偿传授给乡邻，带动更多的养殖户一起发展，互惠共赢，做大一方产业。

## 惠民县沙耿村水产养殖带动了垂钓、餐饮和观光产业

### 烂泥湾逆袭成“聚宝盆”

水绕村，树绕水。走进惠民县何坊街道沙耿村，金黄色的玉米辫挂在屋檐下；池塘微波里，鱼儿追逐嬉戏……

一大早，承包户郭永春和妻子就来到池塘边，撒网、收网、装桶一气呵成。两口子要在中午前把这些鱼送到县城客户的手中。

“4年前，这里就是一片烂泥湾，长满了芦苇，进不去人。夏天，蚊子蛤蟆满了湾，臭哄哄的。到了冬天，芦苇还容易着火，很头

疼。”郭永春介绍，“村里对芦苇湾重新清淤、整理，建设鱼塘对外承包。我包的这5亩多地的鱼塘养了几万尾鲤鱼、草鱼，一年收入就有6万元，我每年还向村集体缴纳1.8万元。”

沙耿村废旧低洼地和芦苇湾很多，几乎是一片荒草地，产业极少，村民收入途径单一，村集体经济收入也主要依赖土地。如何增加村民收入，拓宽集体经济收入渠道，成了2018年上任的村党支部书记

记耿春林急需解决的难题。

看着幸福河水汨汨从村边流过，再看看成片的芦苇湾，耿春林心想，“幸福河里流淌的是黄河水，为啥不整理一下这些芦苇湾，发展渔业养殖呢？”

在当月的主题党日会议上，耿春林和党员代表交流了看法，赢得了大家的同意。耿春林说服老伴儿拿出多年积攒的13万元，又和施工队达成分期付款协议，经过近半年的施工，8个鱼塘建成了。

鱼塘建好之后，如何利用起来既为村集体增加收入，也能给村民创收？耿春林动了一番脑筋。

“我们负责鱼塘的除草、修路等设施维护工作，承包商只管养鱼，收益按30%分红。”耿春林说，“这样村集体有收入，村民在鱼塘干零活也增加了收入。”

当时郭永春就承包了村里70亩闲置空地和5个鱼塘。“我先在鱼塘里撒了鱼苗，又投资了20多万元种了白蜡、国槐，后来又新养了

笨鸡和鹅，效益还不错。”

郭永春指着鱼塘说：“我还想建垂钓园，养上锦鲤，让大伙儿到这里来吃鹅蛋、吃笨鸡、钓鱼。”

经过耿春林和村民们的努力，昔日的芦苇滩变成了养鱼塘，鱼塘周边建起了护栏，还在周围栽树、硬化环湖小路、建设村公共厕所等基础设施，这里成了村民休闲娱乐的好去处。

沙耿村地处城郊，吸引了不少休闲垂钓爱好者来这里，耿春林成立了“湖畔小镇”合作社，采取“休闲垂钓+养殖+农家乐”的经营办法，每年为村里带来收入40多万元，分红群众约达170人。

如今，水产养殖带动了垂钓、餐饮和旅游观光产业，沙耿村的村集体经济不断发展渐入佳境。

（据新华社）