



小店生意火，村民满载归

农村大众报记者 郭杰 通讯员 牟丽萍



一进入腊月，浓浓的年味迎面而来，深吸一口气，空气中全部是中国年的味道。

这不，在潍坊市寒亭区固堤街道蔡家栏子村的强东家纺店里，挤满了前来置办年货的村民。

“听说这里的被罩、沙发垫啥的，不仅质量好价格还便宜，俺娘早就想来看一看。”1月23日，在城里上班的周立刚刚进门，车还没停稳，就被老妈抓差，来到了强东家纺。

“俺村在固堤，离这里有20多里地，要是再买上一堆东西，没有车真不好办。”来之前，周立刚的母亲特地在家列了一个年货清单，今天正好碰上儿子回村，立刻奔向这里。

强生家纺在蔡家栏子村的南头，店面两层，门外停着两辆货车，工人们正在装货。“一部分是商场定的，还有些是给微商送去的。”一名工人介绍说。

老板娘徐海英一会儿要结账，

一会儿要照应门外装车的工人，忙得不亦乐乎。这家店到今年恰好开了20年，经过精心经营，如今在当地已小有名气。

门店内，挂的、堆的，一排排，一摞摞全是家纺产品。室内温度有些低，站了一会儿，记者的脚冻得生疼，但这根本挡不住村民的购买热情。周立刚的母亲楼上楼下逛了个遍，最后选定了4条床单、6床被套，还有一套沙发垫和两床垫褥。

记者逛了一圈发现，门店里的销售模式有些类似商超，自己随意挑选货品，最后到门口结账。这里的货品比城里商场的价格低点，销量自然大，在记者驻足的两个多小时里，进店的顾客有20多人。

赵国玲家住高里街道南孙社区，距离蔡家栏子村16里地。“我在牟家温庄移瓜苗，听一块干活的姐妹们说，这里的被罩花样多，就趁今天下工早过来了。”

她选的一款床单上有点污渍，老板娘同意降价10元。“俺刚换了全自动洗衣机，拿回家洗一遍就行了。”赵国玲觉得捡了个便宜。很快，赵国玲提着两个大大的塑料袋，骑上电动车“一骑绝尘”。

“老赵家今年挣钱了，这电动车也是新买的，前两天还装了太阳能。”和赵国玲一块打工的王新兰满脸羡慕。家住牟家温庄的她是和丈夫一起来买年货的，不过只见她一个人在挑挑拣拣，她丈夫露了个头就不见了踪影。

原来，王新兰的丈夫一个人在角落刷手机呢。“以前嫌儿子黏在手机上，如今自己也钻进手机里了。”看到满店的人望向他，王新兰的丈夫不好意思地笑着。

“手机里面啥都有，刷着刷着就忘了时间点儿，不稀奇。”“你赶快也给老王换个新手机，你俩一起刷，她就不骂你了。”“老婆开心你才能开心，买上手机，教会她网购，你不就解放了？”……

在大家七嘴八舌的调侃声中，王新兰和丈夫提着两个大袋子，笑呵呵地出了店门。

记者走出家纺店时，天已擦黑。一路走来，许多二层小楼前都停着汽车，有几辆还没有正式挂牌，这是村民刚刚置办的年货。

源头新上繁育场 终端开建体验店 延伸产业链，牛年赚“牛”钱

1月23日，笔者“全副武装”后，走进了临清市君博食品有限公司的屠宰车间，25个身着工作服的工作人员正在紧张有序地分割牛肉。

“为了确保春节市场的供应，前期特意从合作社、家庭牧场购进300头牛。仅2020年12月份就屠宰了100头，平均每天要分割3头。这不，人手不够，我们又火速招聘来10名人员。”公司行政副总徐际和说。

从养牛、卖牛到延伸产业链，推动三产融合，君博食品有限公司董事长马伟民不仅让自己过上了“牛日子”，还带动乡亲们一起走

上致富路。

据介绍，君博公司成立之初，以养殖运河黑牛为主，运河黑牛是由日本和牛与鲁西黄牛杂交而来，饲养周期长，肉质优良。通过精细分割，一头牛的价值可达4万元，是普通黄牛的2倍。经过多年发展，马伟民意识到，单靠给高端酒店提供原材料，利润空间很难突破。2017年，“黑牛先生”店落户青岛，成为公司试水餐饮的第一家店。到2020年，黑牛先生体验店已经在各地开到12家。

“我经常来黑牛先生店买牛肉，回家给孩子煎一下，鲜嫩多汁，在家门口也能吃上高端雪花牛肉。”



君博公司的工作人员在分割牛肉。

家住临清御水天城小区的高伟，每隔一段时间都会到黑牛先生体验店购买牛肉，临近春节，她还特意提前订购了走亲访友的牛肉礼盒。

京东店的开通让君博公司打开了线上销售的路子，据马伟民介绍，现在每月线上平均销售额在10万元左右。

为拉长产业链，马伟民转变思路，源头新上澳和牧业繁育场，终端上加大体验店建设，并逐步发展产学研基地，建设科普生态园综合体项目。该项目包括科普教育展示区、黑牛喂养体验区等多个区域，逐步走向“三产融合”。目前，公司带动了冠县、阳谷、鄄城、惠民等周边县发展12家养牛合作社，30余家家庭牧场，1000多个农户养殖运河黑牛，带动社会就业2400余人，增加产业产值2亿元。

农村大众报通讯员 姚晓楠 王沫

一证准入 一码覆盖

曲阜市全领域推进“一业一证”改革

农村大众报曲阜讯 (通讯员刘新红 李欣)“药业公司属于特殊行业，原来开药业公司需要营业执照、药品零售经营许可证、第二类医疗器械经营备案凭证等，需要跑多个部门，办理多个证件，现在，一个部门一套材料一张综合许可证就搞定，方便极了。”近日，刚刚在为民服务中心领取行业综合

许可证的曲阜市圣都药业有限公司负责人感慨道。

据了解，曲阜市从2019年10月就在全省率先推出了“一业一证”改革，在20个与群众接触密切的行业进行试点，还陆续开展了“一业一证”主题套餐服务，在不改变法律、行业法规和规章规定的准入许可的前提下，将一个行业涉及到的

多张许可证整合成一张行业综合许可证，实现“一枚印章管准入”。

本次全领域“一业一证”改革，是在首批20个行业试点“一业一证”改革的基础上进行的进一步深化，按照成熟一批、实施一批的工作要求，实现市场主体全覆盖，涉及审批服务全过程，企业申请的所有许可事项均在一

张行业综合许可证上体现，并实现实时增减。

“扫一下行业综合许可证上的二维码，各种证件信息都能显示，让合作企业、消费者了解得清清楚楚，让人放心又省心。”曲阜市圣都药业有限公司负责人指着综合许可证上的二维码，向记者介绍道。为了方便办事企业查询信息，曲阜

将行业准入涉及的多个有关单项许可信息，生成一个二维码，从而实现行业经营信息一码覆盖。

一证准入、一码覆盖，让企业少跑腿，信息多跑路，曲阜市行政审批服务局“一业一证”证照联办工作专班持续开展全领域“一业一证”改革，扩充政务服务“帮办代办”队伍，开展“网上办、自助办、咨询办”三办服务，推进“特色服务一业一证”申请网上办理，实现“一表申请”“一窗通办”，大幅压减了办事环节和审批时间，切实降低了企业准入成本，方便了企业。

抓基层党建促乡村振兴

全面推进乡村振兴，关键要结合实际的，抓住组织振兴这个“牛鼻子”，发挥好党建引领作用，精准高效推进各项工作，努力打造乡村振兴齐鲁样板。

一是强化党建统领。突出党组织建设，充分发挥基层党组织的战斗堡垒作用，深化落实以农村基层党组织统领发展融合、治理融合、服务融合模式。强化村党组织带头人队伍建设，制定鼓励村党组织书记干事创业的若干政策，实施农村优秀人才“回引计划”，拓宽村党组织书记来源渠道。常态化开展农村干部集中教育，加强对村党组织书记的精

准培训。

二是强化政策支持。结合乡村振兴战略规划的贯彻落实，立足本地实际和优势特色，督促乡镇编制镇域总体规划和控制性详细规划，有条件的村庄编制村庄规划，严格落实农业产业发展规划等。财政、发改、自然资源、人社等职能部门加大对乡村振兴的要素支持和制度供给，通过设立专项资金、优先安排建设用地计划指标、探索开展点状供地、乡土人才培养纳入实事项目等方式，破解制约乡村振兴的资金、人才、基础设施、用地指标等方面的问题。

三是强化产业支撑。充分挖掘和拓展农业的多功能性，促进农业与二、三产业，尤其是文化旅游产业的深度融合，大力发展农村新兴服务业。稳步推进农村电商发展，积极培育地理标志商标和知名品牌，提升农产品品牌溢价水平。完善农村基础设施和冷链物流体系，实施“品牌农产品进超市”工程，推广农超、农企、农旅等多种形式的产销对接。推进农业智能生产和农业智慧经营相结合，大力培育农业产业化联合体，支持发展农产品、水产品等精深加工。引导农业产业化龙头企业提升创新能力，加速农业科技

成果转化和推广应用。

四是强化人才引育。建强农村基层党组织，加强职业农民和新型农业经营主体培训，打造乡村人才队伍，培养造就一支懂农业、爱农村、爱农民的“三农”工作队伍。引导全社会力量投入乡村振兴事业，激励更多优秀人才下乡创业，支持和鼓励农民就业创业。

五是强化精准治理。践行新时代“枫桥经验”，统筹推进基层治理规范化建设。制定完善村规民约，规范村务公开、村民代表会议议事规则。深化网格组团化治理模式，加快实现“一网统

筹、联动联动、全域覆盖”，促进互联网、物联网等现代技术与农业农村生产生活的深度融合，切实提升治理效能。

六是强化金融助力。引导和支持金融机构加大资源倾斜力度，鼓励农发行、农商行、村镇银行等推出支持乡村振兴的金融产品。推广“银税互动”“双基联动”等服务模式和信贷技术、农村产业链融资业务。全面推广海域使用权、林权和土地经营权抵押贷款，切实强化金融支持保障作用。

(青岛西海岸新区工委党校 刘晓伟)