

农村大众报济南讯（记者唐峰）1月18日，记者从省政府新闻办召开的发布会上获悉，2020年山东外贸继续保持良好发展势头，货物贸易进出口达2.2万亿元人民币，同比增长7.5%，增速在全国进出口前10位省市中位列第4位，规模位居全国各省市第6；出口1.31万亿元，增长17.3%，增速位居全国第2；进口8954.6亿元，下降4.1%；外贸进出口值和出口值均创年度历史最高纪录，贸易顺差4100.2亿元，扩大1.3倍。

分别达6407亿、3214.9亿元，分别增长8.2%和10.7%；此外，枣庄、临沂、泰安、济南、济宁等市增速较快，表现抢眼。从贸易方式看，2020年我省以一般贸易方式进出口1.51万亿元，增长9.6%，占当年全省进出口总值的68.5%，占比较2019年提高1.3个百分点；以加工贸易方式进出口3834.5亿元，下降2.9%；以保税物流方式进出口2611亿元，增长6.9%；跨境电商整体进出口138.3亿元，同比增长366.2%。

从全省情况看，2020年青岛、烟台两市进出口值继续“领跑”全省，

从市场主体看，2020年我省民营企业进出口快速增长，进出口额达1.53万亿元，增长14.4%。

中共山东省委主办 大众日报农村版 1950年创刊



2021年1月19日 星期二 农历庚子年 十二月初七 第11596期

发行热线：0531-85193580 网址：http://ncdz.dzwww.com/ 官方微信公众号：农村大众报

大众报业集团（大众日报社）出版 国内统一刊号：CN37-0002 邮发代号：23-2

应对猪周期，生猪“保险+期货”山东落地

未来利润提前锁定，生猪养殖户有望实现旱涝保收

农村大众报记者 王星

编者按 我国是世界上最大的生猪生产国及猪肉消费国，但受多方面因素影响，产业长年饱受“猪周期”困扰。猪肉价格“过山车”式的变化，加大了养殖户及养殖企业生产、经营的不确定性，也对消费市场造成不利影响。为促进生猪产业稳健发展，1月7日，中国首个畜牧期货品种和活体交割

品种——生猪期货在大连商品交易所挂牌上市。同日，由太平洋财产保险股份有限公司山东分公司、浙商期货联合推动的生猪“保险+期货”首张保单在济南市长清区顺利出单。什么是生猪“保险+期货”？它的落地将会对养殖户乃至整个生猪产业带来哪些影响？为此，记者进行了采访。

1月7日下午5:30，当孙刚从中国太平洋财产保险股份有限公司（以下简称太保产险）山东分公司长清支公司工作人员手中接过保单时，他没有想到，自己竟成了第一批“吃螃蟹”的人——在生猪期货价格指数正式发布1小时左右，他的保单就出单了。

一份重要的保单

孙刚——山东鼎泰牧业有限公司董事长，2012年初，他进入养猪行业。入行8年多来，他经历了生猪价格的涨涨跌跌。“2014年和2015年，生猪每斤是五六块钱，当时一头猪就赔1000多元。后来，价格就像坐上过山车一样，让人心惊肉跳。”孙刚说，“如果能把握后期行情，我们就可以

合理安排生产，尽量避免损失。”所以当保险公司向其介绍生猪“保险+期货”这一最新产品时，他很快理解和接受了。“有了这份保单，我们等于是提前锁定了生猪的未来利润，规避了市场波动的风险，可以说是吃了‘定心丸’，所以这份保单对我们来说很重要。”

“这一保单承保生猪1000头，折合重量110吨，是以大连商品交易所正式公布的生猪期货基准价为依据。保单期限三个月，保障价格是生猪期货挂牌价格为基准制定的30675元/吨，保险金额337.43万元。”太保产险山东分公司农险事业部总经理助理孙丽峰介绍说。

分散风险的新工具

什么是生猪“保险+期货”？据太保产险山东分公司农险事业部总经理张宝祥介绍，所谓生猪“保险+期货”，是养殖户向保险公司购买生猪目标价格保险，同时，保险公司向期货公司买入场外期权，最终形成风险分散、各方受益的闭环。当保险期限到期，如果生猪价格高于养殖户期望目标价格，养殖户则按高价出售生猪；如果期间每天上市生猪的结算平均价格，低于客户当初期望目标价格，则保险公司就向参保养殖户赔付相应损失，此部分费用最终由期货公司向相应保险公司支付。通过这一方式，参保养殖户只需付出一定的保险费，便可锁定未来的销售价格和养殖利润，规避市场波动风险，实现旱涝保收。

孙刚认为，支付的保险费用与保险提供的保障是非常贴合市场实际的。更为重要的是，通过这张保单，他认为自己不仅锁定了利润，同时还“傍”上了保险公司和期货公司，等于今后自己在面对市场时，多了两个强有力的参谋和帮手。

张宝祥介绍，过去，养殖户购买的保险，不具备市场预判与价格锁定功能，赔付也是在生猪出现死亡后启动。而目前，国内生猪养殖行业已进入规模化加速期，生猪市场价格风险管理手段与发展速度并不匹配，“猪周期”仍是诸多养殖户躲不过的“坑”。而生猪“保险+期货”，让养殖户通过期货市场，看清整个生猪市场的价格走势，预判半年、一年以后的市场行情，并据此进行成本控制、效益测算，从而调整生产规模，成功避“坑”，进而促进整个生猪产业稳健发展。所以说，“保险+期货”是解决“猪周期”问题的一个有效工具。

提高覆盖面还需政策扶持

山东省畜牧协会猪业分会秘书长周开锋认为，生猪“保险+期货”，可以帮养殖户有效规避市场

风险，对整个生猪产业稳健发展来说，是一个有益补充。

周开锋解释说，目前生猪期货刚刚上市，生猪“保险+期货”也才落地，对这一新工具，广大养殖企业，特别是中小型养殖户接受起来还有一个过程，其对生猪产业的影响还需要数据的积累、时间的检验。他认为，中国生猪存栏量占了世界生猪存栏量的近一半，因此有必要尽快提高覆盖面，探讨出相应的产品缴费、理赔标准，确保“生猪+期货”这一工具发挥出应有的社会效益与经济效益。

孙刚告诉记者，随着生猪出栏量的增加，后期猪价会进入一个下行通道，因此生猪“保险+期货”对他们养殖企业来说是有益的。但每头猪100元的保费，对中小养殖户来说，有点偏高。因此，他期望财政能给予一定的政策支持，以减轻企业及养殖户负担，同时有利于项目的快速推广，让更多养殖户从中受益。

华融融达期货股份有限公司的陈杨认为，随着相关数据积累和生猪期货市场的平稳运行，未来保险费率肯定会大幅降低，但这需要一个过程。

加上保险赔付的174元，收入就到2000元，今年还得入保险。”刘桥村71岁的村民刘爱国说。

“保险+期货”的引入，也在改变着枣农的销售和种植习惯。在当地，小枣期货逐渐为枣农所了解，他们将其称之为“早知道”。山东农富果蔬种植专业合作社负责人刘文雷说，小枣期货让枣农早早知道了小枣能卖啥价，外地客商来地头收枣，至于收啥价、卖啥价，双方不再“拍脑袋”，而是参照“期货价”。

一些公司和合作社参照小枣期货交割标准，组织枣农种起了“期货枣”。“小枣期货对公司而言，提供了一个重要的销售渠道，也提供了一个全国的优质枣标准。我们现在正按照期货标准，通过标准化种植，调整小枣的甜度、硬度和着色情况，以符合小枣期货交割标准，同时有助于打造企业品牌。”刘文雷说。

“过去都不知道期货是什么，现在我们要按照期货交割标准种‘期货枣’，合作社高于市场价收购，卖枣不再难，收入更有保障了。”农富合作社社员李云峰说。

“‘保险+期货’不仅让枣农免受价格波动之苦，也能提高乐陵小枣的品质，稳定销售渠道，为金丝小枣产业发展、乡村振兴提供良好支撑。”乐陵市发展和改革委员会局长王艳说，今年，乐陵将把金丝小枣保险面积扩大到1.8万亩。

乐陵“保险+期货”试点满一年，影响几何——

枣农：跟着期货市场种小枣

农村大众报记者 郭杰 通讯员 贾鹏 刘敏

1月15日，乐陵市云红街道刘桥村的党员们聚在一起，商议今年小枣怎么种。

“给露天枣园罩上大棚，再争取把另外400亩枣园也投上保。”村党支部书记杨书兰将大家的意见总结后说。去年，刘桥村20多户村民的400多亩枣园参与保险试点，都获得了理赔款。

刘桥村枣农加入的保险，是乐陵市创新实施的“金丝小枣价格指数保险”，由政府、种植户、保险公司、期货公司共同参与，共同分担小枣产业的风险。这是乐陵市振兴红枣产业的举措之一。

红枣产业是乐陵市传统优势产业和“地理标志”产业，但由于市场供需、气候因素等影响，金丝小枣价格偏低，枣农效益减少，广大枣农的积极性受到挫伤。针对这些问题，近年来，乐陵市不断加大对红枣产业的扶持力度。

去年，乐陵市政府与中国太平洋财产保险股份有限公司（以下简称太保产险）签署战略合作协议，开展“金丝小枣价格指数保险”。保险采取锁定价格、产量、区域的方式，为枣农种植枣树提供自然灾害、价格下跌、意外事故等全方位的保障。



乐陵市朱集镇枣树智慧大棚。这种大棚可以避免阴雨天气造成的裂果和病害，有效提升小枣产量和品质。（资料片）

“为了更好地保障枣农权益，我们将‘金丝小枣价格指数保险’升级为‘保险+期货’暨‘保险+场外期权’模式，如果90天内的小枣均价低于保险目标价格，保险公司按合同约定赔付枣农。与此同时，期货公司按保险公司在期货市场购买的规模期权，赔付保险公司，形成有效的风险对冲机制，改变了原

有的小枣价格风险转移方式。”据太保产险乐陵支公司经理马光义介绍，去年，太保产险携手浙商期货股份有限公司试点承保1.5万亩枣树，每亩保费220元，农户自缴20%，即44元，其余部分由乐陵市财政补贴。保险期间为2020年9月8日至2020年12月6日。

“金丝小枣价格指数保险”保

障期间内，红枣期货合约价格震荡下行，根据场外期权条款，产生赔付，每吨576元。为提升项目效果和保障农户投保收益，太保产险与浙商期货协商确认，最终将期货赔付金额上调至每吨580元，即每亩赔款174元，整体赔款总计261万元。

“去年我给1亩地投了保，鲜枣1斤2元，一亩地收入1800多元，