



蓬莱果农张玉清：更新种植理念，紧跟市场需求

摆脱“大小年”，果园连续10年皆高产

农村大众报记者 李伟 通讯员 李明蔚

“今年预计亩产超过两万斤没问题，80以上的大果超过八成。”10月15日，看着即将采收的满树苹果，张玉清信心满满地说。

在苹果种植过程中，很多果农都会面临“大小年”的问题。但烟台市蓬莱区新港街道刘家旺村的果农张玉清种植的果树，近10年来，一直保持亩产2万斤的高产。

张玉清今年65岁，种苹果已经有30年的时间，现在家里种着10亩苹果。

1990年前后，张玉清成为村里最早一批苹果种植户。随后，刘家旺村种苹果的村民越来越多。很多村民为了获得高产，苹果定植密度很大，每亩达到110多棵。当时张玉清就认识到，果园必须保持通风透光，因此她每亩只栽种了三四棵苹果。

近10年来，村里一些果园老化，不仅通风透光条件差，苹果品质下降，很多机械设备也无法进园。张玉清种植模式则没受到影

响，“今年产量最高的一棵老树，套了近2000个果袋，产量超过1000斤。密度小一些，并不会影响产量，反而质量会更好。”张玉清指着棵20多年的老树说。

在种植过程中，张玉清一直在琢磨如何提高苹果品质。2000年前后，她偶然听收购商说村里的一些苹果表皮不好，经常有果锈，苹果个头也偏大。“收购商比较了解市场，他们反映的这些问题，必须及早改正，否则，过几年我们的苹果在市场上就卖不出去了。”于是，张玉清开始更新一部分新品种。新品种表皮更亮，个头更均匀。

近年来，随着烟台当地苹果品种的不断更新，苹果表皮越来越亮，口感也越来越好。5年前，张玉清又更换了一部分新品种。

现在，走进张玉清的果园，不管是20多年的老树，还是新树，都挂满了果。没有因为品种更新而影响产量。

“要种好苹果，必须不断更新



张玉清的果园，一棵树的产量达到1000多斤，并且年年产量稳定。

观念，必须紧跟市场需求，还要有超前意识，这样种出来的苹果才能卖高价。”张玉清总结自己的种植经验时说。

在苹果种植管理过程中，张玉清像对待自己的孩子一样精心管理，根据每棵果树的长势情况，进行不同的肥水、田间管理。正因为如此，她被当地人称为“苹果妈妈”。

同时，张玉清还不断摸索适合当地的管理技术，并把自己的技术传授给周边村民。由于种植水平高，张玉清还被山西省的一个县聘为果业技术顾问。

张玉清是蓬莱苹果生产的一个代表。近年来，蓬莱不断引导果农掌握果树管理技术，加速矮砧集约栽培模式、精细管理、病虫害绿色防控等新技术推广，创出了“高投入、高技术、高亩产、高质量、高价格、高效益”的“六高”蓬莱生产模式，得到中国工程院院士束怀瑞的高度评价。

把蚕宝宝乐园打造成“宝宝”乐园

桑蚕农场走“三产融合”之路，今年预计收入百万

农村大众报记者 张婷 通讯员 尹君 王桂玉

国庆假期结束后，陀螺般忙碌的戚瑞彦终于能停下来，歇一歇喘口气儿了。

戚瑞彦是沂南县岸堤镇朱家林陌上田园蚕宝宝家庭农场的负责人。“假期里，我们农场平均每天游客量达1200多人，各种接待忙得团团转。”戚瑞彦笑着说，游客可以在农场里回忆童年，体验丰富多彩的休闲娱乐项目，选购品类多样的农副产品。

“假期里看着一拨又一拨的游

客走进农场，我心里别提有多高兴了。”戚瑞彦说，这两天农场里客流量少了，他得空统计了下假期里的营业额，8天小长假的交易额达5万多元，对于这样的成绩他很知足，也让他对以后的发展路更有信心。

农场的发展，始于2017年。因上学期间学的桑蚕专业，毕业后，戚瑞彦就进入沂南县一家丝绸公司上班，后因企业改制而下岗，之后从事过很多工作。直到2017年，沂南县在岸堤镇打造朱家林田园综合

体，吸纳创客发展多领域产业。他抓住机会，申请落户，成为第一个落户朱家林的农民。“当年，我向政府申请转包了50亩地，种上了桑树，发展蚕桑产业，把学过的专业知识利用起来。”戚瑞彦告诉记者。

政府对农业产业项目大力度的扶持，让戚瑞彦对产业发展前景抱有很大信心。2018年，他将转包土地增至238亩，种上桑树，还投资建了总占地2000平方米的6座养殖

大棚，第一年养殖40张蚕，一张约2.4万多头。

目前，农场里养殖的蚕已有140多张，并将其加工成蚕丝被销售。

在发展蚕桑为主导的加工产业时，戚瑞彦多元化利用桑蚕资源，新增桑葚红酒、桑葚饮料、桑葚干、桑葚月饼等副产品。同时，他还以创新为基点，三产融合发展，将生产性家庭农场升级为游乐性农场。

2018年初，他结合农场环境，

做起桑果采摘、炒桑叶茶、生态景观、农耕农事体验以及休闲度假等，还在农场配套建设了科普馆、体验馆、蚕宝宝乐园、蚕丝坊等研学教育项目。2019年初，展馆建设完成，投入运营。

2019年，美味的桑葚、可爱的蚕宝宝、各种充满趣味性的体验，吸引不少游客。“去年，农场游客量达2万多人。为了给游客提供方便，我们聘请附近村民为导游，最多的时候雇30多人。”

如今，农场三产融合发展步入正轨，多种体验让农场成为旅游打卡地，带来良好的经济效益。“现阶段，是销售蚕丝被的旺季，加上旅游收益，预计今年能收入100多万元。”戚瑞彦说，下一步，农场将继续开发特色产品，提升产业价值，强化研学主题，增强游览性和参与性。

科学种田，南方蔗巨野“安家”

10月份采收，主要走鲜食批发



田刘进雇当地村民收获甘蔗。

“甜秫秸”似的，秆儿细品相差，别说是销往全国各地，就是在巨野县当地也没有市场。

那么，一个年逾花甲的北方老汉，怎么就种出了南方甘蔗呢？田刘进说，这就要讲究科学方法了。

据老田介绍，每年的10月份，他会把甘蔗芽放到大棚里面储存过冬，等到来年的2月份，再移栽到大田里面。采用地膜和小拱棚双膜覆盖的方式，这样就能有效抵御晚霜和倒春寒，同时，提高了地温，减少了水分蒸发和肥料流失，促使甘蔗早分蘖，增加有效茎，提早拔节。经过8个月的生长，到了10月，就可以采收商品甘蔗了。

因为老田平时就注重管理，再加上北方地区秋季天高气爽、干旱少风，有利于甘蔗转色增糖，秸秆很少弯曲或倒伏，甘蔗的品质大大提高。老田的甘蔗主要是做鲜食批发，除了在巨野县周边销售外，还销往济南、河南、山西、河北等地，不愁销路。



大姜丰收季

寒露过后，秋高气爽，正是大姜丰收的季节。10月中旬以来，平度市仁兆镇的大姜地里一片繁忙景象。

据了解，仁兆镇地处平度东南部，是山东省生姜种植大镇，种植面积达2万亩。

为了让农民的腰包更鼓，仁兆镇党建引领，组织合作社、家庭农场、蔬菜企业抱团发展，聘

请专家讲课，推广标准化生产，并注册了“洁河”商标。今年受整体市场供求关系影响，大姜价格一路飙升。“价格不错，一公斤能卖到五六元。虽然受雨水影响，亩产6000多公斤，但市场好，亩收入可到2万元以上。”大姜种植户刘玉强说。预计今年全镇大姜收入将达到4亿多元。

(崔汝平 摄)

农村大众报巨野讯 (通讯员 谢新华)10月22日，在巨野县田桥镇田桥村的一块农田里，61岁的田刘进一边催促雇来的村民赶紧砍甘蔗，一边忙着招呼前来批发甘蔗的商户。

田刘进说，今年种的这30亩甘蔗，每亩能收获一万公斤，现在地头批发价是每公斤3元，平均每亩地能收入3万多元。

前来批发甘蔗的商户王桂莲说，老田种出的甘蔗外观红润，

而且甜度高、口感好，吃起来像水果一样脆甜可口。大家都愿意尝尝鲜，很好卖。

甘蔗是我国重要的经济作物，集中产区一直限于北纬24°的长江以南地区，素有“桔不过淮，蔗不过江”之说。

巨野县地处鲁西南，综合当地的光照、气候等因素，似乎没有什么可以让甘蔗得以生存的条件。即便是有些农户敢于吃“螃蟹”，种出的甘蔗也大多长得像