



# 千亩沂蒙霜红桃产区建起恒温冷库

平邑县城西村第一书记筹来300万元资金，拉长霜红桃销售周期

“现在还不到时候，要是到了深秋，我们这里有上千亩美景。”9月5日，姬传才对记者说。

姬传才是平邑县派驻丰阳镇城西村第一书记。他所说的美景，是以城西村村南为中心的千亩沂蒙霜红桃种植基地。这种桃有两大特点，一个是成熟晚，因此名字中带个“霜”字；一个是红，红得耀人眼，因此名字中带个“红”字。

城西村由大城西和小城西两个自然村组成。大城西村负责人孟文庆说，当地是丘陵山区，土地瘠薄，只能种些地瓜、花生之类的，产量还低。为了增加收入，当地农民从1987年开始在丘陵山地上栽桃树，仅大城西村就发展起200多亩桃园。但因为品种老旧，加上管理技术问题，农民的桃园不挣钱，到1995年，当地的桃树基本砍光了。



第一书记姬传才(左)和唐楷查看沂蒙霜红桃的长势。

2011年，孟文庆又开始栽桃树。这次他栽的是新品种沂蒙霜红桃，共栽了18亩，3年后开始挂果，一个桃能卖到10元钱。桃论个

卖，这让周边农民很眼热。从2014年开始，以大城西村村南为中心，周边5个村在这里发展起上千亩桃园。各家栽桃各家管，各家摘桃各家卖，桃再红，也只在当地销售。

2018年4月，县派第一书记姬传才和唐楷进驻城西村。他们抓党建，大搞民生工程，让城西村美起来、绿起来、亮起来。在做这些的同时，两位第一书记意识到，产业是强村富民的根本。城西村已发展起600多亩桃园，形成了很好的产业基地，他们要做的，就是把这一产业做大做强。

两位第一书记引能人程化喜回乡，成立合作社。合作社成员包括了周边5个村种桃的农民，农民采摘的桃，由合作社组建的电商统一销售。去年10月下旬，通过电商，每天平均有三四百单桃销往全国各

地，最高的每天达到上千单。

为解决桃园浇水问题，第一书记争取来资金，在桃园里修建了一个大口井，在高处建起蓄水池，让种桃的农民浇果树省钱又省力。

沂蒙霜红虽是晚熟品种，这么大面积集中上市，销售也是个问题。两位第一书记筹措来300多万元资金，在桃园边上建起了储量为1600吨的恒温库，这极大地拉长了沂蒙霜红的销售时间。“储存好了，可以一直卖到春节。”唐楷说，“家里有老人的，过春节时桌上摆盘又大又红的桃，老人看了心里肯定高兴。”

程化喜说，沂蒙霜红桃进入盛产期后，亩产达5000多斤，这让当地农民靠种桃有了很高的收入。

农村大众报记者 孙成民  
通讯员 杜爱峰



## “御米”丰收

近日，金乡县马庙镇6000余亩“金谷”喜获丰收。马庙金谷居中国四大名米之首，享有“御米”美誉，是中国农产品地理标志保护产品。因该镇马庙村马坡一带独特的土壤条件和生长环境，种出来的谷子色泽金黄、质粘味香、熟而不浮、油而不腻、入口爽滑，营养极为丰富，深受消费者青睐，产品远销全国各地。

马庙镇抓住这一优势产业，大力发展“金谷”优质小米品种，促进小米产业提质增效，带动农民增收致富。  
(李爱国 方建兵 摄)

年销售额300多万元

## 小小虎头鞋成特色产业

圆圆的“虎脸”，神气的“眼睛”，霸气而不失可爱的“王”字……如此精美的虎头鞋出自河北省邯郸市永年区张西堡镇李庄村武香环之手。小小的虎头鞋远销海内外，带动着当地600多名村民致富奔小康。

虎头鞋是一种传统民间手工艺制作的童鞋，因鞋头呈虎头模样而得名。在民俗中，绣有百兽之王的虎头鞋可以护佑孩子健康成长，因此虎头鞋深受老百姓欢迎。

武香环与虎头鞋结缘已有40多年。1978年，武香环回家务农，偶然机会迷上了缝制刺锈。受母亲影响，她尤其钟爱绣虎头鞋。为改变传统虎头鞋单一式样，武香环把老虎的“眼睛”绣成石榴形，“眉毛”改成小公鸡，鞋头添一圈毛茸茸的兔毛，再缝上两只逼真的小耳朵。因图案新颖、用料考究、做工细腻，武香环绣制的虎头鞋很快出了名，小小虎头鞋成就了她的“大买卖”。

不仅十里八村的乡亲买她的鞋，外地客商也慕名而来。她创新的“凤头鞋”，更是获得第十四届中国人口文化奖(民间艺术品类)优秀奖。

订单多了，总是满足不了客商的需求量。“既然有市场、图案、材

料，而十里八村有手艺人，为啥不能互相成就呢？”1993年，武香环动员周边村的妇女、老人和残疾人加入，很快招募了100多名村民。

之后，武香环开始逐渐扩大生产，增加缝制机的数量。2006年后，又连续三年投资20多万元，添置了3台电脑绣花机。与之相随的，越来越多的村民加入其中。

“不耽误农活也能干家务，还



能挣钱。”张西堡镇大屯村村民段林英说，她自小患小儿麻痹行动不便，武香环主动上门，手把手教她绣花。

如今，小虎头鞋已成为一个集六七十种花型、年销售额300多万元的特色产业，带动了周边乡村600多名村民就业。常年做工的，每年能收入2万多元；只是农闲抽空干干，每年也能挣2000元的零花钱。

(据新华社)

## 给草莓吹空调，为啥

“冷冻苗”技术让草莓提前一个多月上市

9月7日，济南唐王街道王家坡村李光君家的草莓大棚内，草莓苗长势喜人。

相对于其他一些种植户的草莓，李光君家的草莓已经开始发芽分化，有的开出了小花。“这些草莓是8月20日左右种上的，到10月底就可以上市了。”李光君告诉记者，相比普通草莓提前一个多月上市，原因在于使用了“冷冻苗”技术。

什么是冷冻苗技术？李光君介绍说，按照草莓的常规种植，每年8月20日左右将草莓苗种到地里，种下去的草莓苗30天左右发芽分化开花，12月份就可以上市了。与常规种植不同的是，李光君会提前20天把草莓苗先挪到一个装有中央空调的温室大棚里，“草莓苗白天在这里正常享受光照，到了傍晚6点开始开空调，吹冷风，一直吹到第二天早晨5点多。”

据介绍，给草莓吹空调，为的是让温度迅速降下来，喜欢凉爽天气的草莓，在夜里就会快速生长，这就会加快它的发芽分化时间。“20多天后草莓苗被种植到地里，常规12月份才可以上市的草莓，经过这种技术，在10月底就可以实现上市。”提前一个多



在空调房里，草莓苗正茁壮生长。

月上市的草莓，价格会贵不少。

“冷冻苗”技术让草莓提前一个月上市，对于草莓的口感是否有影响呢？“对于口感，没有任何的影响。”李光君告诉记者，去年第一次使用这种技术，上市的草莓销售比较好，不但口感完全一样，而且产量出现了提升，“普通种植下的草莓，第一茬时候产量少，三三两两地结果；冷冻苗技术下，第一茬草莓结果都是一片一片的。”

记者看到，李光君的育苗温

室大棚有400多平方米，用了15匹的空调4台，8个风机。李光君算了一笔账，20多天下来电费共有2000多元，平均一天100多元，“国家对农业用电也有优惠。相对于这个电费，草莓提前一个月上市卖的钱要多得多。”

目前，整个唐王街道已经有多家草莓专业种植户使用了“冷冻苗”技术，让草莓提前上市，错开12月初的高峰期，争取卖个好价钱。

农村大众报记者 郑希平

## 用上中药材饲料 富硒锌鸡蛋价格贵一倍

农村大众报汶上讯(通讯员路焕英)“你看，这是我们的富硒锌鸡蛋，蛋黄大，韧性好，营养还高呢！”9月10日，在汶上县杨店镇庙口村生态富硒锌芦花鸡养殖基地，村干部任庆义向前来参观的人员展示刚拾到篮子里的鸡蛋。

庙口村生态富硒锌芦花鸡养殖基地是村党支部领办的产业项目。基地内，工作人员将种植的金银花、苜蓿草、大青叶等中药材作物打成饲料，经过精心饲养，普通的芦花鸡苗就摇身成了“富硒锌芦花鸡”。目前，该基地养殖高价值富硒锌芦花鸡3000余只，每天能生产1000枚富硒锌鸡蛋，同时，基地申

请注册了“和美杨店富硒锌芦花鸡蛋”商标。虽然价格比普通鸡蛋贵了一倍，但由于营养价值高，在市场上供不应求，使村集体经济增收近30万元。

据了解，庙口村根据本村优势主打农产品“富硒锌”品牌，除富硒锌芦花鸡蛋外，还种植富硒锌小麦。

近年来，杨店镇把做大做强特色产业作为助推村民致富和集体增收的新路径，大力提升特色养殖专业化水平，采取统一设计、统一标识、统一推广，着力打造特色区域品牌，以特色产业带动村强民富，助力乡村全面振兴。