务农跟着科学和市场，“后浪”一定胜“前浪”

农村大众报评论员 祝超群

在农村，有很多种地的“老把式”，他们注重积累，善于摸索，凭着多年的种地经验，多能把家里的地拾掇得规规整整，亩产总比周围邻居高出一截。

要论种地，无论放在哪个年代，这些“老把式”都是乡邻的学习榜样。但在当下，这些“老把式”种地或能高产却难致富。在农村地区，随着城镇化的推进和分散土地利用效率的降低，各地土地流转率有了较大提升。2019年，山东省土地流转面积已有3890.4万亩，土地流转率达42.3%。

超四成的土地流转率意味着，土地高效集约化种植正快速成为农村耕地使用的重要形式。同时，也意味着城镇化指数正快步上扬，做“甩手掌柜”的农民也越来越多。即便如此，在农村地区一户数亩田的小农经济依然占据绝对主流。

小麦玉米大豆加地瓜，在小农经济的大田作物种植中，种地“老把式”有后天积累的经验优势，他们每亩地比邻居们多收两百斤粮食，多卖两三百块钱并非难事。虽然年年收成不错，但一年忙活下来，“老把式”们的几亩地能比别人多挣1000元都是个“坎”。

最近记者下乡采访，遇到了几个种地致富的典型。要论拾掇地，他们不如“老把式”，但他们有他们的新办法。在聊城，有位返乡种粮的“90后”，摸爬滚打5年，他手里流转的地已经上千亩，最近两年更是年入50多万元。

这位“90后”的父亲就是个种地的“老把式”，自己种的几亩地年年高产。但用父亲的老办法，前两年流转的几百亩地只能勉强保本。随后，这位“90后”钻进田间地头，找专家学技术，找老师学管理，找网友学经验……从盲目堆化肥到测土配方施肥，从见病用药到定时预防，从大水漫灌到水肥一体，从人工喷药到无人机“上天”，这位“后浪”用最新的科学技术和管理模式，打破了父亲的高产“神话”。这个例子说明，规模化、科学化种植和机械化作业才是农业现代化的出路。

走路要抬头看路，种地要抬头看市场。大蒜种植为例，无论蒜价高低，有些蒜农总能赚钱，他们的诀窍就是研究市场信息。全国的大蒜种植面积和产量，每年都有专业机构统计、公布，如果留心，不难从中找到信息。有的种蒜“老把式”很会种蒜，年年种上七八亩大蒜，雷打不动，产量还很高，遇到价高的年份自然大赚一把；但遇到价低的年份，就赔得很惨。综合几年下来，每年也就挣个辛苦钱。而有的蒜农，在蒜价高的年份，敢减少大蒜种植面积，换种辣椒等其他作物避险；蒜价低的年份，敢增加大蒜种植面积，把握机会扩大收益。这些农户没有埋头蛮干，而是学会利用市场信息，及时调整种植结构，规避市场风险，扩大种植收益。

种植是农业产业链条附加值较低的环节，而农产品加工和销售有些是农民能干的，且附加值较高。在泰安，有农户把村里的辣椒做成了辣椒酱；在济宁，有农户把地里的大蒜制成了大蒜粉；在济南，有农户把蒲公英炒成了茶……种地“老把式”如何成为致富小能手，不妨跳出传统习惯、经验和思维的圈子，试试新方法、新模式、新路子。新时代的新农民不但要会科学种田，还要懂市场、会管理、善经营，既能把耕地种好，也能把地里该赚的钱全“刨”出来。

“一增一减”，这里小麦亩增收200元

“今年又是个丰收年。我们种的富硒小麦，与普通小麦比，一亩地能多收入200元呢。”6月27日，在东明县麦丰小麦种植专业合作社，合作社理事长马国兴高兴地说，黝黑的脸上洋溢着笑意。

每亩为何增收200元？且听马国兴兴致勃勃地道来。

“我们采用‘两深一浅’轻减化栽培技术，将原本繁杂的5道工序简化成1道。播种机一趟过去，整地、深松、深施肥、播种、镇压同步完成，省工省时省种子。麦丰小麦种植专业合作社对社员统一供种、供肥、播种，一亩地能节省七八十元的成本。我们在小麦抽穗前，适量喷洒获得国家专利的肥料，经小麦叶面的光合作用，将生物纳米硒吸收转化为硒蛋白富集在小麦籽粒中，为人体提供科学补硒食品。每斤富硒小麦，比普通小麦价格高出两毛钱。这一减一增，200多元就出来了。”马国兴说。

为拉长产业链条，马国兴和合作伙伴发起成立了东明县益康源食品有限公司，年加工富硒小麦12.6万吨，源源不断生产富硒面粉、富硒面条。

“拿面粉来说，我们根据用途不同，研制出了富硒麦芯粉、富硒面包粉等6个品种，这些品种满足了食品加工企业的多样化需求，销路好，附加值也高。”马国兴说，“我们已形成了集富硒肥研发和小麦的品种研究、种植、深加工、销售等于一体的完整产业链。”

小麦增收让越来越多的农民受益，激发了大伙种粮积极性。在东明县马头镇，马国兴带动一千多户社员种植5万亩富硒麦，采取统一管理模式，实现了从地头到餐桌全程可掌控、可追溯。马国兴还主导编写了《东明县富硒小麦种植技术规程》，推动东明县由普通小麦种植向富硒产业转型。

农村大众报通讯员 王恩标 孙忠铭

>>行业动态

阿里巴巴免费为镇村搭建数字化治理平台

近日，农业农村部农村合作经济指导司与阿里巴巴集团签署战略合作协议，共同推进数字化在提高乡村治理水平、壮大农民合作社队伍、提升农业社会化服务能力方面的应用与发展，助力乡村振兴战略深入实施。

根据战略合作协议，双方将围绕电子商务平台对接、普惠金融服务创新和数字化乡村治理等领域开展合作。在电子商务平台对接方面，阿里巴巴将为农民合作社入驻“蜂耘农商”电子商务平台提供优惠，并择优对接优质采购商，拓展销售渠道。在金融服务方面，蚂蚁金服集团网商银行面向各级农民合作社和社会化服务组织提供县域金融服务产品，开展“零抵押、免担保”的信贷服务。在数字化乡村治理方面，利用钉钉平台产品及服务，为乡镇、村两级免费搭建数字化治理平台。 （农业农村部）

中国农业生产风险区划地图册发布

日前，在中国农业科学院农业信息研究所主办的第十期中国农业保险论坛(CAIF)上，《中国农业生产风险区划地图册》发布。这是我国第一部全面反映各省(区、市)主要农作物生产风险空间差异的大型图册，由中国农业科学院农业风险管理研究创新团队，在运用农情灾情险情大数据对中国农业生产风险现状进行评估与区划的基础上编制而成。

《地图册》共编制了288张地图，充分展示了我国主要农作物生产风险的区域分布特点。(房宁)

锅碗瓢盆随车走，“流动大厨”送菜上门

一辆小型货车，满载着十几套折叠桌椅和锅碗瓢盆，45岁的谢俊明开着他的“流动餐厅”出发了。

在广东省和江西省交界的南岭山区，人们喜欢把各种红白喜事、满月酒、寿宴等摆在村里的祠堂或是场院里。谢俊明就是一位游走在乡村、送厨上门的“流动大厨”。

外表看来与普通农民无异的谢俊明，穿起白色的厨师服立即气场十足，神采飞扬。“我是持证厨师，不是杂牌军。”谢俊明喜笑颜开地说。

在“吃”上下功夫，广东省2018年开始实施“粤菜师傅”工程，让厨师技能成为乡村青年脱贫致富的一把“钥匙”。

因为家境贫寒，谢俊明20岁出头就外出打工，一直在酒店餐厅的后厨帮忙，杂工、水台、配菜……什么活都干过。

几年前，谢俊明结束了漂泊的打工生涯，回到家乡广东南雄市，先是摆摊做宵夜，后来又发现了承包乡村流水席的路子。可他没有接受过正规厨师技能培训，一直不敢开个固定的档口。

一则广告改变了谢俊明的境况：2019年7月，南雄市大张旗鼓举办“梅岭鹅王”厨师争霸赛，为参赛者提供集中厨艺培训。

谢俊明在比赛中获得了优胜奖，经过培训考核合格还获得了国家中级中式烹调师资格证。

去年10月，谢俊明终于有了自己固定的店铺，来订宴席的人可以先试吃两三道菜。“开业两个月就接了300多桌的订单，大家都知道我拿了奖，是大师傅。”他骄傲地说。 （据新华社）

从家庭作坊起步，小薄饼“摊”开创业路

小饼从村里飞进大城市的烤鸭店

你在上海一家大酒店，夹起一片烤鸭，用一张小小的薄饼卷起来吃得满口生香。那张筋道的薄饼就有可能来自巨野县一家名叫“上谷佳”的食品加工厂。

这家小小的食品加工厂，每天通过冷链物流发往北京、上海、苏州、杭州等大中城市酒店的烤鸭配饼就达近30万张。

6月29日，记者来到巨野县大义镇谷庄村，探访一位农村青年的创业之路。

今年37岁的谷训振身上透出青年人特有的朝气和干练。18岁那年，谷训振只身进京，在一家烤鸭店做学徒工。通过几年的潜心历练和虚心向师傅学习，他掌握了一手精湛的烤鸭技艺。

7年后，谷训振离京“单飞”，在济南、济宁、巨野等地的酒店承包了7个烤鸭档口。谷训振的烤鸭可与正宗北京烤鸭媲美，很受顾客青睐。在长时间从事餐饮行业的经验中，谷训振找到了一个更大的商机：制作烤鸭配饼。

谷训振的加工厂目前日产薄饼30万张。

2014年，谷训振在自己家里开始用简单的设备制作薄饼，并很快打开市场。几年时间，谷训振的家庭作坊式加工车间从当初的三四个工人，发展到拥有8条半自动化生产线、30多名工人的食品加工厂，每天生产1.5万份（一份20张），30余万张薄饼。

做食品加工，产品质量是关键，“上谷佳”的薄饼没有任何食品添加剂，面粉用的是知名品牌麦芯粉，用的色拉油也都是大品牌。

产品质量过硬是占领市场的法宝。“当初靠自己跑着推销，现在我手机里上千个微信群里的众多客户，80%是回头客。”谷训振说。

为了支持谷训振，村里将一处废旧坑塘填平，让他建起了一处2000多平方米的厂房。谷训振说，厂子扩大生产量，就可以安排更多的乡亲就业了。现在，在这里干活的村民一般一天能拿到140元左右，一月满勤能挣四五千元。

农村大众报通讯员 谢新华