

品种有特色，管理有一套

他种葡萄和别人不一样

山东省农科院科技信息研究所将他的葡萄园列为农业信息化提升示范点，山东省农广校多次组织学员到他的葡萄园参观学习，他种植的葡萄1斤卖二三十元还供不应求……5月22日，记者慕名来到济南市济阳区回河街道张高村葡萄种植户张强的葡萄种植园，看看这个葡萄种植高手是怎样种葡萄的。

心系乡土， 回村种植特色葡萄

今年42岁的张强，种葡萄之前在济南做水电暖工程，虽然一年二三十万元的收入不算少，但从小在农村长大的他总有挥之不去的农业情结，内心对于土地、农村有着深深的眷恋。2013年，在家人的支持下，张强回村包了12亩土地，建起4个大棚开始种植葡萄。

“咱家的葡萄很有特色，是极晚熟品种——冰美人。”张强介绍，这种葡萄开花、结果的时间和其它品种一样，但成熟期较长，有7个多月。每年中秋节，别的品种早已下架，“冰美人”这时才陆续成熟，从中秋一直卖到春节。“这种葡萄成熟后不用采摘冷贮，挂在



省农科院专门在张强的葡萄大棚内安装了信息采集设备。

藤上随摘随卖，自然保鲜而且摘得越晚口味越好。”说起“冰美人”的特点，张强很是自豪。

追求品质， 科学种植上下功夫

小满时节，“冰美人”刚刚结上米粒大小的果子。张强一边陪着记者在棚内参观，一边安排妻子郑

凤霞：“这两天就和大伙儿开始疏果吧，不怕慢，一定要干仔细。”

“冰美人”葡萄头年栽，第二年就能挂果，盛产时亩均能达8000多斤，但张强每亩只留3000-4000斤果。对此，张强有自己的想法，“现在水果市场竞争很激烈，消费者对品质的要求越来越高，果树吸收养分是有限的，限量提质

是一种必然趋势。”

张强介绍说，一棵葡萄他一般留4个枝，其中两个枝挂果，另两个枝培壮，作为来年的挂果枝。不管枝子结了多少串葡萄，他每枝只留三四串。而且，每串葡萄都要进行疏果，保证每一粒葡萄都能得到充分的光照。成熟后，一串葡萄也就一斤半左右。

记者发现，张强家葡萄的叶子格外大，像稍小点儿的蓖麻叶子。张强解释，他家的葡萄“吃”得很讲究，每年摘完果都要上一次月子肥，而且只用豆饼和有机肥。“吃”得好，长得壮，加上棚内挂了黄、蓝板防虫害，棚里基本没有病虫害。

美味葡萄， 用上高科技管理手段

“回河街道，有好几户种‘冰美人’的，光张高村，在张强的带动下就发展了近百亩。但从葡萄的品质、种植方式上来说，张强这儿是数得上的。”山东省农业科学院科技信息研究所的孙家波，去年曾在回河街道挂职任科技副镇长，他对张强的葡萄种植很是认可。

“我们主要在物联网、智慧农业上给予这些种植户一定的帮扶。”孙家波介绍，现在张强的葡萄大棚内已安装了摄像头、传感器，可以通过手机实时知晓棚内空气、土壤的温度、湿度等。最近，院里还要帮他在棚里安装现代化的滴灌和渗灌设备，到时候他的葡萄种植将会更加科学、便捷。

张强介绍，为了更好地发展，2016年他注册成立了晨旭农业科技有限公司。2018年，他着手打造自己的品牌，提交了“冰凌天下”商标申请，2019年获批使用。

“现代农业已不是简单的施肥、浇水、除草，要想做大、做强、做好，需要不断地学习进步。”张强说，现在自己是越干越觉得知识不够用。最近一段时间，各地网络直播搞得红火，弄得他心里很痒痒，也想好好学一学。

“今年秋天，葡萄成熟后，我也要通过网络直播等现代营销手段让更多的人知道我的‘冰凌天下’，品尝到它的美味儿。”张强充满自信地说。

农村大众报记者 姬飞燕



中药材种植助农增收

5月28日，南鲁山镇丝窝村村民正在管理丹参。

近年来，沂源县南鲁山镇积极发挥山区优势，因地制宜，大

力发展丹参、黄芩、桔梗等中草药种植，种植面积10000多亩，有力地带动了群众增收致富。

(陈作进 摄)

订单大蒜好“钱景”

5月27日，王源钊种植专业合作社农民在收获大蒜。

近年来，枣庄市山亭区积极引导农民调整农业产业结构，鼓励农民因地制宜发展大蒜种植，

并结合市场需求，推行“订单种植”模式。在今年大蒜价格下行情况下，“订单模式”保证了当地蒜农的利益，收入基本未受影响。(王启蒙 摄)



富硒紫小麦 种植不愁卖

“我们西张林村，有60亩地种植了富硒紫小麦。看，那麦穗上的紫色一天一个样，秸秆也在跟着气温升高逐步变化，紫里透红若隐若现。”5月28日，在郯城县马头镇双兴社区西张林湖片，郯城千村生态种植合作社社长吴青保向记者介绍即将成熟的富硒紫小麦情况。

去年，吴青保从群众手里流转了60亩土地作为试验田，种植了富硒紫小麦，并以每斤1.6元的价格与中国忆科国际种业有限公司签订回收合同。眼下麦收在即，富硒紫小麦长势喜人，预计比正常小麦每亩多产200斤，增收300多元。种植富硒紫小麦不仅投入少成本低价格好，而且穗头大产量高品质优。而且，富硒紫小麦微量元素的含量是普通小麦不能比拟的。如今，随着社会的发展，富裕的人们越来越注重营养和健康，紫小麦的种植迎合了广大老百姓对健康饮食的要求。

吴青保介绍，富硒紫小麦虽然只是小麦的一个新品种，但它在种植管理上与普通小麦没有什么两样，对土壤和气温等要求也不高。再者，由于富硒紫小麦是野生小麦的杂交品种，所以它抗旱、抗病、抗逆特性好，还有节水、优质、高产等特性，加工生产出的面粉、麦片、面食等食品带有本品种自然生成的紫色，市场发展前景看好。

郯城县马头镇双兴社区周围村的群众和西张林村民亲眼目睹了富硒紫小麦长势，纷纷上门打听想加入合作社，准备今冬也种植上富硒紫小麦。(高军)



今年早熟西瓜为何销售遇冷

西瓜这种水果一般在6月份以后才有，自然成熟的西瓜差不多要到7月份才有。现在种植技术提高了，西瓜在品种上有改良，再加上大棚培育技术的普及，西瓜的上市期也大大提前，5月下旬以来早熟西瓜的身影已经遍布大街小巷。

刚上市的西瓜往往价格都高，不管是超市里，还是水果市场，西瓜的价格最低也在6元/公斤以上，所以在往年，就算半个西瓜也得二三十元。而今年早熟西瓜价格却很便宜，往年6-8元/公斤的西瓜，今年只要4元/公斤。今年早熟西瓜为什么价格便宜、销售遇冷呢？

早熟西瓜品质达不到

如果最近你吃过西瓜，可能会发现，当前上市的早熟西瓜说是沙



瓤甜西瓜，实际上却并不是沙瓤，味道当然还是很甜的，只不过这时候的西瓜毕竟不是夏季自然成熟的那种味道和口感，西瓜的品质还没有达到最优。

早熟西瓜因为要抢占市场卖个好价钱，所以瓜农会提早采摘，也就是在西瓜长到八分熟的时候就急忙摘下，然后经运输送往各地销售。因为没有完全成熟的西瓜比较

耐运输，销售过程中的折损也比较少。西瓜早摘肯定影响它的品质和口感，沙瓤还没有出来就摘了，这就是为什么我们现在吃的西瓜总感觉口味相对较差。

水果的品种越来越多

跟过去相比，现在水果的品种越来越多，品种也在不断更新换代。我们所见到的西瓜，在市场上就分好多种，比较流行的品种有麒麟西瓜、无籽西瓜、黑美人西瓜，还有小吊瓜等。

除了西瓜，这个季节上市的其他水果也比较多，5月是吃甜瓜、杨梅的季节，而这段时间荔枝也开始上市，所以消费者面临的选择比较多，西瓜只是其中可选择的一种，而不是必选品种。

消费观念的转变

现在生活水平提高了，人们的消费观念也在转变，人们对于食品也不再停留在温饱问题上，而是更多地追求生活的品质。西瓜作为大众消费农产品，人们也不光在意它便宜不便宜，而是在意它好不好吃、健康不健康，所以价格贵或便宜不是最重要的，关键品质要好。早熟西瓜口感差一点，大家自然也就少去消费了。

现在终端市场出售的西瓜大多是将西瓜切开进行销售，因为消费者都是当天吃新鲜的，整个的吃不完。被切开的西瓜看一眼也能看出好坏，品质好的还容易被售出，品质不好的也就没人要了。

(来源：金农网)