

郟城农民种出别样“鸡毛菜”

它让当地特色小吃塌煎饼馅料换了新

郟城县花园社区农民柏春的菜园里有一种另类的“鸡毛菜”——每年6-8月间播种，25天左右就被采收的甘蓝苗。

柏春拥有2亩土壤肥沃的大拱棚。5年前的夏天，他听到塌煎饼摊主们抱怨：新鲜的甘蓝老是缺货。

塌煎饼是郟城县传统的特色小吃。从年头到岁尾，大街小巷随处都有用中间凹、四面凸的小鏊子塌煎饼的摊点。

多种含水量少的菜品混搭馅料均匀摊在两张薄如纸张的煎饼中间压平，放到抹油烧热的鏊子上正反

两面煎至焦黄，味道美极了。

甘蓝菜是食客们最喜欢的塌煎饼馅料之一。当地的甘蓝供应旺季在5月份，过后的6月中旬至9月中旬，鲜有甘蓝上市。市场上长途贩运而来的外地甘蓝，大多是货架期长、适宜长途运输的“铁头”系列品种，叶球特别紧实，口感较差，不受待见。

于是，柏春针对塌煎饼摊主的需求，在大拱棚上实行农膜、遮阳网双层覆盖，棚下深挖沟浅建畦，栽植越冬甘蓝。

尽管如此，甘蓝的多发病害——霜霉病、软腐病还是难以控

制，导致甘蓝产量与质量双双下降。连续种植两年，经济效益都不理想。

前年麦黄季节，原打算种植鸡毛菜的柏春，误播了甘蓝种子。他把舍不得扔掉的甘蓝苗当作鸡毛菜食用，获得了意想不到的体验：与结球甘蓝相比，甘蓝苗的味道一点都不差！

柏春将甘蓝苗推荐给塌煎饼摊主试用，竟被告知：食客们高度认可！

于是，柏春决定种植甘蓝苗。他统计了塌煎饼摊主们的每日需求量，匡算出用地面积，然后分期分

批、每隔5天播种一次。播种后20天就开始挑选大棵苗销售。再过5天清理场地，播种茬茬作物。用这种方法，甘蓝苗单季亩产量超过了1200公斤，售价比结球甘蓝销售价格的峰值还高。

从6月中旬到9月中旬约100天的时间里，原来只能完成一季越冬甘蓝的种植，现在可以种、收4批甘蓝苗，累计亩产4800-5000公斤。售价、产量以及经济效益均超过同时段的越冬结球甘蓝。

甘蓝苗取代越冬结球甘蓝，柏春体会到至少有两好处：

第一，常见病害极少。

甘蓝苗生长期短，霜霉病、软腐病等病害来不及滋生蔓延，从而减少了农药的使用量，确保甘蓝苗无毒无害。

第二，便于安排后茬。

菠菜是塌煎饼食客们喜欢的又一种馅料。它在夏季及初秋种植，最忌高温下的热雨。柏春充分利用大拱棚已经具备的避雨降温功能，从农业部门购来K7等抗热菠菜优良品种，与甘蓝苗接茬轮作，让菠菜与晚些时候播种的甘蓝苗一同上市，形成黄金搭档，博得了塌煎饼摊主们的喝彩。

(夏绪乾)

“听”来的致富经 “摸”出的“牛”生活

“前几天刚卖了十几只羊，其中光一只120斤重的母羊就卖了3000多元。”郑富平说，卖掉这批羊后，家里还有60只黑山羊和23头黄牛。

穿着一件红色运动上衣，理着短平头发，话语间夹杂着笑声，郑富平给人的印象既精神又自信。然而，对于41岁的他而言，如今的“牛”生活来之不易。

家住江西省宜春市袁州区天台镇环溪村的郑富平，17岁时因突发性神经萎缩，视力仅为0.1。2013年，因难以忍受贫困和疾病，妻子离家出走，留下他和两个年幼的孩子相依为命。“那个时候真的快撑不住了。”郑富平说。

2014年，郑富平家被识别为建档立卡贫困户。看着家徒四壁的屋子和老老小小，骨子里好强的他不再消沉，要寻找脱贫致富的法子。

偶然的机，他在电视上听到一位残疾人养牛致富的故事。“当时触动很大。”郑富平说，难以想象一位无法走路的残疾人居然把养牛做成了上千万元的产业。此后每晚7点，他都会准时坐在电视机前“听”养殖故事，学习方法和经验。

“听到大家说得最多的就是要给牛羊吃中草药，增强它们的抵抗力。”慢慢地，郑富平“听”来了致富经，“摸”到了致富门路，也开始尝试养殖牛



郑富平在喂牛。

羊。

环溪村山高林密，树青草绿，有很多天然的中草药。虽然眼睛看不清，但郑富平从小长在山里，对周边环境十分熟悉。在父亲的帮助下，他每天都去采中草药，早上4点不到起床，把前一天打好的草和中草药放在一起煮熟给牛羊吃。

越养越精的郑富平还会根据牛羊的呼吸声判断它们的健康状况。摸索出了养殖经验和窍门，养殖规模也越来越大。2017年，袁州区农业农村局给郑富平建了一个能养50多头牛的新牛棚。当年，郑富平收入超过10万元，成功摘掉了贫困户的帽子。

“去年，出栏黄牛就10来

头，每头800多斤，每斤45元，毛利就有36万余元，刨去成本等，去年赚了10万多元。”郑富平不仅靠养牛羊脱了贫，还走上了致富路。

住在郑富平隔壁的贫困户潘其精，曾经瞧不上郑富平，去年却找到他学习如何养羊。

“你如果相信我，就跟着我一起养。”郑富平答道。在郑富平的帮助下，去年潘其精养羊收入万余元，预计今年还会更多。

“我曾经遇到的困难很多，但帮我的人更多。”郑富平说，自己计划在山上再新建一个鸡棚养土鸡，把自己的日子越过越“牛”。

(来源：新华社)

返乡当“牛倌” 做大“牛”事业

“牛夏天怕雨水、冬天怕刮风，每天给它们吃什么、吃多少，都有讲究。”近日，笔者在河南省沈丘县卜路口乡赵庄村见到赵沛阳时，他正在给村民讲解饲养技术。

“2011年，我大学毕业后到电器公司干了几年。后来，看了中央电视台播出的一期养牛致富节目，我决定返乡养牛创业。”一段简短的自我介绍后，赵沛阳领着笔者来到他的养牛场，“这里有夏南牛、西门塔尔牛，还有我们本地的黄牛。刚卖出一批，现存栏390头，其中，母牛230头，年产牛犊近200头。”

赵沛阳养牛已经有3年时间长了，对他的“牛宝贝们”可以说是了如指掌，不论是品种、数量还是习性，他都能脱口而出。

“刚开始养牛时，我没有经验，全凭着一腔热情。”赵沛阳说，2016年，第一批牛运回来没几天，就有几头生病了，他干着急没办法。“后来请教了兽医才知道，是水土不服引起的应激反应。幸亏治疗及时，最后都恢复了健康。”赵沛阳说。

虽说有惊无险，可赵沛阳还是从中汲取了教训，他总结：“养殖是个精细活，必须尽快成为行家里手。”驱虫、防疫，他向专家请教；喂料、打扫，他与工人一起干；饲料粉碎、饲料配比，他看书学、上网查……

“利用青贮技术养牛就是我从网上学来的。”赵沛阳算了一笔账：一开始，他给牛喂的是收购回来的花生秧，一斤大约0.2

元。现在喂的是青贮玉米秆，一斤成本还不到5分钱。利用青贮技术养牛，大大降低了成本。不仅如此，玉米秆经过青贮，富含乳酸菌，喂出来的牛品质更好。

2017年，赵沛阳的养牛场出栏肉牛160头，除去成本，每头牛利润达3500元，纯收入达50多万元。后来，村集体筹资30万元入了股。到2018年，赵沛阳的养牛数量已达400多头。

规模大了，随之出现的就是污染问题。400多头牛，每天光牛粪就有4吨，粪池里堆得满满的，下雨时四处流淌，工人脚上身上经常沾有牛粪。

“为此，我在村里流转了200多亩地种植玉米，把牛粪作为玉米的肥料，把玉米作为牛的饲料，既解决了污染问题，又实现了安全绿色养殖。”这种“变废为宝”的思路，为赵沛阳发展循环产业打开了一扇窗。他开始着手探索用牛粪种植双孢菇，延长产业链，并成立合作社，开创“合作社+农户+集体经济”的发展模式。

“村集体去年分红两万多元，为村里的主干道安装路灯90余盏。”赵庄村党支部书记胡绍永说，最重要的是，养牛场带动了村里群众脱贫致富奔小康。

“农户加入合作社得到了更多实惠。”赵沛阳说，只要村民愿意养牛，他将免费提供牛犊和青贮饲料，并上门开展技术指导，帮助乡亲们在家门口赚到钱，过上好日子。(张伟)

辞职回乡，创业看五旬老张

流转土地170亩，种起樱桃、苹果、葡萄

今年57岁的张体存，三年前是年薪10万元的公司项目经理，事业正红火时，他选择返乡种地，要种好吃的瓜果。

同事劝说，家人埋怨，公司领导挽留，他只撂下一句话：“在外再好毕竟是打工，回家乡创业心才踏实。”铺盖一卷，他回到了老家郟城县郭屯镇魏楼村。

壁峰催开樱桃红

张体存的女儿嫁到了沂源，种植的2亩樱桃每年收入都在8万元以上。经过前期调研，张体存发现本地没有大面积栽培樱桃，就坚定了栽植樱桃的信心，并四处取经：去省果树研究所、河南濮阳请教，到山东农业大学学习，先后八次到临沂拜访果树知名达人徐明举。

通过考察和学习，张体存掌握了樱桃的市场行情和发展前景。他首次流转100亩土地，花了10万元从泰安买来了4000多棵红樱桃苗子，

建起了40亩的樱桃园。

一石激起千层浪。魏楼村人有的为他担心的，也有说风凉话的，都知道樱桃好吃树难栽，搞不好万一赔了咋办？对此，张体存自信地说：“您放心，我不认输！”

2019年，张体存参加了在泰安召开的“中美甜樱桃产业国际高层论坛会”，期间，他学到了先进的管理技术，并学以致用。今年是樱桃第一年挂果，为了增强授粉率，增加挂果，张体存在樱桃园里养殖

了一万头壁蜂，通过壁蜂来提高樱桃授粉率。这一招还真灵，40亩樱桃坐果喜人，枝枝满串，为樱桃丰收打下了良好的基础。

种桃种梨种甜蜜

张体存说：“种植樱桃是我的一个梦想，我要让瓜果园里空气都是甜的，有红樱桃、黄梨、绿葡萄、紫甘蓝，五颜六色，跟画一样。”2019年，张体存流转的土地

达到170亩，如今已栽植桃树60亩、樱桃40亩、优质苹果和梨树10亩、种植大棚西瓜优良品种“糖见着、甜王”3亩、大棚葡萄20亩……做到了成方连片种植，品种优而多，还带动村里的人一起经营这项“甜蜜的事业”。

如今，三年心血浇灌的葡萄、樱桃、桃树进入了挂果期，看着棚下的西瓜一天天长大，张体存老两口心里有说不出的高兴。

说起今后的打算，老张笑着说：“现在樱桃、葡萄、西瓜、桃子集中上市了，打算搞个采摘节，让更多的人品尝甜蜜瓜果。镇党委领导和俺村‘两委’都非常支持，他们经常来我的瓜果园给出主意、想办法，还请了专业团队给俺策划设计采摘实施方案。”

(车先申 李瑞丽)