

快用手机买体彩吧

不仅方便,还有红包相送

看到别人中奖也会止不住心痒?想买彩票总要跑腿又感觉好麻烦?闲暇无聊时想找点乐事打发一下时间?……我们懂你的烦恼,也帮你想了个妙招,送你一个买彩神器——山东体彩推出的“手机在线”,有了它,让你躺在家也能买彩票,动手手指就能中奖!

悄悄告诉你,“手机在线”目前还有福利放送噢,1500万红包大派送活动还在持续进行,注册送20元红包,充值100就送50元红包,如此美事怎能错过?更何况大乐透还在开展5亿元大派送活动,用“手机在线”,领红包、分享派奖奖金一个都不能少!很多新加入的小伙伴还不知道怎么来操作,没关系,以下5步助您轻松开启“手机在线”美妙之旅!

第一步:扫描二维码

用户首先扫描二维码,下载“手机在线”,就可以参与红包活动。

第二步:下载安装

“手机在线”有安卓和IOS两个版本,用户可根据系统提示逐步安装即可。

第三步:注册账户

用户根据提示输入用户名、密码进行登录账号注册;根据系统提示输入真实姓名、身份证号码、手机号码等信息,验证通过后投注账户开通。

第四步:充值

目前您可通过储蓄卡快捷支付进行充值,同时可以通过建设银行的网银、电话银行、手机银行等进行充值。

第五步:投注

用户登录手机客户端,选择具体游戏,按界面提示选择游戏,点击“立即投注”。目前开售的游戏涵盖竞猜型、即开型、乐透型共19款游戏,选择心仪的游戏就可以投注赢大奖了。



别人卖藕,他卖莲蓬;别人卖莲蓬,他加工莲花茶,卖莲花盆景

张志龙念活莲藕种植经

农村大众记者 张超 通讯员 姜潘峰



每年的八月中旬,是赏莲花吃莲蓬的时节。鱼台县八户村村民张志龙200余亩莲藕水田里,这时候也跟着热闹了起来。不少人前来欣赏莲花美景,更多的人则是前来采购新鲜莲蓬,买莲花茶。

“我这里的莲蓬按个买,每个3元。虽然比市场上的莲蓬贵不少,但是很脆很甜,消费者一般都是买来送人。”张志龙笑着告诉记者。

200余亩地种两大品种

据介绍,15年前,张志龙就开始了他的种植莲藕之旅。用他的话说,打小就爱莲。

种植时间长了就会摸索出来一些门道来。“我刚开始种植莲花时,主要靠着卖莲藕挣钱。时间一长,种的人也多了,价格下跌,必须思考别的出路。”张志龙说,现在他的200余亩水田里种植着两个



▲张志龙正在查看莲花盆景的长势。

品种的莲花。

第一个品种是普通莲藕,面积有60余亩。“这个莲藕就是市面上

的普通品种,卖鲜食做菜用的莲藕。”张志龙说,“这种莲藕只能秋季收获一次,一亩地的产量大概在5000斤,市场价1.5/斤,刨除人工费用等一亩地纯收入大概在4000元左右。”

张志龙种植的第二种莲藕比较特殊,它的个头只有普通藕的五分之一大小,小的有拇指粗细,大的也只有黄瓜粗细。如果只卖藕的话,根本没有什么竞争力,不过藕开出的花非常好看,个大如盘,当地人称之为“磨盘莲”。

“因为这种莲藕效益高,所以我种的面积最大,有130多亩。”张志龙解释到,磨盘莲集观赏性和经济效益于一体,这种莲藕的市场潜力很大。

“可以作为园林盆景,不过最挣钱的还是它的莲蓬,它所产生的莲蓬,莲子味道很甜。”张志龙说,当地人非常喜爱生吃莲子,这种莲蓬已经被当成了水果送到当地的水果市场进行销售。

磨盘莲亩效益过万元

在张志龙的莲藕基地,记者看

到一盆盆莲花盆景被种植在水田里。张志龙介绍,这些莲花盆景用的就是磨盘莲。莲花盆景主要通过花卉市场这个渠道销售,一盆的市场价是50元,一亩地可以种植150余盆。

张志龙说,普通卖藕的品种,花为白色,数量比较少。而磨盘莲开花为粉红色或白色,开花数量多,藕虽不占优势,但是磨盘莲的莲蓬却优势明显。

“磨盘莲的莲蓬个头要比普通卖藕的莲蓬大许多。掰开它,里面的莲子也非常饱满,又大又圆。”张志龙介绍,磨盘莲开花120天,比普通的长50天,能采摘到10月份。

张志龙说,普通的品种一亩地能结3000个莲蓬,磨盘莲一亩地能结10000个。按照莲蓬市场等级,能卖到3元一个的莲蓬可达4000个,这些算下来,磨盘莲一亩效益过万不成问题。

买下关键词,网上销售热

“莲蓬我主要通过网络销售,去年我通过百度买下了‘磨盘莲’这三个字的所有权。”张志龙说,

青州:红叶小檠供不应求市场缺货

“最近红叶小檠走得太猛了!市场上已经缺货了。”日前,青州市黄楼镇资深苗木经纪人魏玉龙告诉笔者,尽管天气比较炎热,但红叶小檠的销售一直呈热销状态。

据了解,目前青州产株高30厘米的红叶小檠营养杯苗上车价为0.65元—0.7元。“近年红叶小檠销售形势最好,不仅价格高,而且走量极大。截至目前,我已经销售出了300多万株。”苗木经纪人黄好德说,红叶小檠目前的价格比春季开盘时高出0.2元,预计秋后的价格不会回落,应保持坚挺。

笔者了解到,青州产的红叶小檠,除了在本省销售外,还远销到江苏、河北及河南等地。苗木经纪人郭铁栋告诉笔者,红叶小檠价格上涨的原因有两个,一是需求量增加,二是存圃量不足。“前些年红叶小檠的价格比较低,很多苗农都不再培育了。近两年需求量增加了,存圃量不足价格自然就涨上去了。”魏玉



龙说,红叶小檠的现状并非孤立,河北、河南等省的地产苗价格也比较高。

在谈及未来红叶小檠的价格走势时,郭铁栋认为,今年的价格肯定是掉不下来了。预计明年春季价格会有所回落,但回落幅度不会太大。“红叶小檠是北方

地区重要的红叶绿篱植物,近年来,有不少人尝试培育其他红叶树种来替代它,但都没有成功。它的红叶、黄花和红果都是卖点。我比较看好这个树种的前景。老品种是不会轻易退出市场的。”山东著名苗木专家马军说。(邓运川 李淑英)

雨越大生意越好的餐馆

下雨天一直以来都是餐馆经营者的“黑色日期”,但对于德国慕尼黑黑尔的“Sehr Gut”连锁餐厅来说,雨天却是他们的“营业黄金日”。

“Sehr Gut”连锁餐厅由一个名叫科尔-德罗特的当地中年人在2005年创办,刚创办时,“Sehr Gut”是一家经营面积只有40平米的小餐厅,当然它和所有餐厅一样,一到下雨天就没有生意。科尔-德罗特决定改变这个困局。2007年,科尔-德罗特经过一个月的策划,终于制定出了一套完善的揽客方案,他把这套方案的名字叫作“雨点的优惠”。

“雨点的优惠”选在午餐和晚餐时段,它对在雨天进店消费的顾客提供了四种优惠:第一种是数字抽签,两个骰子掷出同数的顾客可享受用餐折扣,这项活动的中奖率并不高,但是抹去60%用餐费的优惠幅度还是长期吸引着相当多的顾客去尝试;另外三种优惠不是靠运气的,而是每个人都能享受到的,其中一种是免费饮料,例如该店自制的浓缩咖啡或平时出售的大杯生啤以及其它饮品;第二种优惠是午餐甜品,自制的美味冰激凌随便吃 unlimited,这项优惠最受女性顾客和小孩子的欢迎,通常很多小孩子一到下雨天就会叫嚷着要去“Sehr

Gut”餐厅吃饭,因为那里会有“吃到吃不下为止的冰激凌”;最后一种优惠是大份午餐加量不加价,这是体力工作者或其他大饭量顾客的福音!

“雨点的优惠”推出至今,虽然从未做过广告,但是在基于顾客间的口碑相传,在慕尼黑简直就无人不知,雨天来用餐的顾客甚至比平时更多,周边的上班族们更是一到雨天就想到这里,结果一个很有趣的局面就形成了,别的餐厅是一到下雨天就发愁,可对于“Sehr Gut”餐厅和餐厅的顾客们来说却是一到雨天就开心,对餐厅来说是生意更好了,对顾客们来说则是能

享受优惠了!

“Sehr Gut”餐厅在生意一天好过一天的同时,规模也越来越大,如今在慕尼黑科尔-德罗特已经拥有了8家连锁餐厅,而每家餐厅也都沿着“雨点的优惠”措施,“只要到了吃饭的时间,我就会情不自禁地盼着下雨,最令人兴奋的是进店时还是有太阳的,可是吃了一半却下起了雨,那样我就会意外地享受到优惠!”在附近一家写字楼上班的白领格·马施这样说。

(李克红)

经营之道

(中国报告大厅)