

## 桃子虽减产 收入却没减

## 蒙阴桃农种桃变“以量取胜”为走高端特色

农村大众报记者 李伟

7月12日,中国·蒙阴第五届赛桃会暨第二届网络蜜桃文化节开幕。记者了解到,今年当地的桃子品质较去年提高,价格也高于往年。同时,黄桃等特色桃的价格依然较高。

据了解,中国·蒙阴第五届赛桃会共收到参赛样品200多份,经过专家组对参赛样品逐一称重、果肉硬度、可溶性固形物含量测量及色泽、外型、口感等指标的综合评比,共评选出桃王奖1个,风味皇后奖1个,金奖6个,银奖10个,铜奖17个。蒙阴县天马农产品专业合作社参赛的“仓方早生”桃达到762克,夺得蒙阴“桃王”大奖。

“比‘桃王’轻了不到一两,回去继续提高管理技术,争取明年拿个‘桃王’。”蒙阴街道宝山村桃农耿军说。他参赛的桃子重量达到725克,获得金奖。

没拿到桃王奖虽然有点遗憾,

但耿军越来越认识到提高桃子品质的重要性。“现在,六七两一个的桃子每斤卖到两块四五,四五两的每斤只有一块六七,再小的可能只有一块钱左右。”耿军种桃已经有10多年,最近几年,他开始有意识地提高优质果率,不再单纯追求产量。今年他家的桃子普遍比周围的大,收入自然也高。

蒙阴县蒙阴街道芦山村的姜义明,从2001年开始种桃,今年开始,他尝试着在网上卖桃。为此,在提高桃子品质方面,下了不少功夫,按照传统的管理技术,一颗桃树能留300个果,今年他只留了150个果。“只要是个头大、无瑕疵、口感甜、硬度大的,都能在网上卖出好价钱。今年的产量虽然低了一些,但是桃子价格高,收入却高出不少。”今年,他通过电商销售的桃子最贵卖到15元一斤。

今年赛桃会上的“风味皇后

奖”被蒙阴县高都镇西山村房思文摘得。市场上常见的油桃基本都是红色,而房思文参赛的金黄色的油桃不仅在市场上比较少见,更重要的是个头大,糖度高。“糖分含量在17%,每个重量在八九两到一斤,这样的桃10块钱一斤,供不应求。”除了黄油桃,他还引种了黄油蟠桃等多个特色品种。

蒙阴县果业局局长张茂玲表示,由于去年冬季低温,造成桃树冻害,今年花量减少,产量降低,早熟品种的桃减产在20%左右。产量虽然低了,但果品质量提高了,目前每斤销售价格比去年同期高出近一元,桃农减产不减收。此外,黄桃系列继续延续良好势头,如“锦香”收购价每斤在7元到8元。

“往年,同一个品种上市早期价格较高,到中后期价格快速回落,今年基本没有出现这种现象,价格相对平稳。”张茂玲说。



## 果农网上卖鲜桃

7月10日,蒙阴县常路镇圣景社区的郑峰和老伴正在儿子的网店里包装蜜桃,写快递单。他种植的大红袍蜜桃,通过搭上电商“快车”,每公斤卖出了16元的好价钱。

常路镇是蜜桃生产大镇,为使

果农的蜜桃卖上好价钱,该镇加大了网络销售渠道力度,依托镇里电子商务创业基地,让电商进村,果农通过电子交易中心将自家生产的有机蜜桃包装后,直接卖到全国各地。目前该镇新建网上蜜桃销售店5家,已有10多万公斤鲜桃,远销广东、上海等地。(张纪增 摄)



## 闷棚不空棚 种菇增效益

7月8日,阳谷县西湖镇后干河营村农民正在切割菜棚里的“闷棚蘑菇”。

该村利用蔬菜大棚闷棚这段时间,养一茬以玉米芯为原料的“闷棚蘑菇”,经过30-40天的时间,

蘑菇采摘上市,亩均纯收入2万多元,既避免了蔬菜连作造成的病害,同时,蘑菇肥料又为下两茬蔬菜种植起到增产作用。目前,全村种植“闷棚蘑菇”达9个棚,预计增收20多万元。(陈清林 摄)



## 养鸡引进生产线 一人能养4.7万只

7月8日,临邑县翟家镇后党村养鸡大户蔡光明正在养鸡生产线末端拾鸡蛋。

去年秋季,他引进了两条自动化养鸡生产线,两条生产线养鸡4.7万只,仅需一

个人管理。借助德州市融入济南省会城市群经济圈的战略机遇,他与济南一食品公司签订了供货合同,鲜蛋由该公司包收。

(高德刚 摄)

## 猪肉价格连续下跌,难道进入猪周期下跌拐点?

市场分析师:是养殖户压栏意愿降低,纷纷出栏的结果,并非新一轮猪周期

近期,猪肉价格较前段时间连续下跌。一位摊贩表示,最近猪肉消费进入淡季,价格开始出现下降,猪五花肉每斤14元左右,排骨每斤20元左右,价格较之前下降了一些。在生猪的行情里,有一个词叫猪周期,这个周期一般在2-3年左右。现在这个上涨周期已经接近一年,6月猪肉价格的下跌,是否说明猪周期里迎来了下跌的拐点?

6月3日,生猪的价格迎来了高点,正当养殖户欣喜的时候,生猪的价格开始下跌,并且在一段时间里出现了暴跌。根据统计数据,6月3日生猪的价格为每公斤21.21元,半个月后生猪的价格跌到了19块钱,平均每天跌1%。而下跌的趋势,持续到了今天。

“目前从养殖基地监测的数据来看,现在的价格是一公斤19.72元,从生猪屠宰场来看,已经连续4周出现回落的态势,而且本周的回落也是比价明显的,回落了5.39%。北京水屯农副产品批发市

场分析师师清才说。

连跌了一个月,接下来生猪价格还会下跌么?师清才认为会持续一段时间,但是与6月份的持续下跌会有不同的走势。“屠宰量与前期相比还是有所增加的,这说明养殖户压栏的意愿不强了,出栏的意愿比较明显。出栏多了,市场生猪的供应也就比较充足了,再加上需求也比较小,所以猪肉的价格,后期还是有小幅回落的趋势,但是不会一次性跌下来,而是阶段性回落,就是回落一段时间就稳定了,再回落一段时间就再稳定了。”师清才说。

有养殖户曾反应,6月3日高点后的下跌让人措手不及,有业内人士也曾表示,本轮猪价下跌,行情让人看不懂。那么本轮猪价下跌的动力是什么?那么生猪预警网分析师冯永辉表示,触发下跌的初始原因有两个:

由于5月份之前玉米跟豆粕价格非常低,而猪价非常高,所以普遍性的压栏。过去几年,生猪价格

普遍不好,今年年初生猪价格上涨,是一种恢复性的补偿,与此同时,受过去生猪价格的影响,养殖户存栏数量少,因为面对生猪价格上涨、饲料成本又下跌时,就出现了惜售的心态。

市场本来3、4、5月份该出栏的猪没有出,结果被养成了大猪,本来200斤要出栏的,结果养到了300斤才出栏。在惜售的过程中,由于饲养时间变长,生猪的体格普遍偏大,因而在总体饲养量变化不大的情况下,猪肉的产量出现了增加。进入6月份,天气变热,养殖户增加了散热的成本,同时饲料,尤其是豆粕的价格出现了上涨,养殖成本增加后,养殖户的压栏意愿降低,纷纷出栏的结果就是生猪价格出现了下跌。

冯永辉认为,本轮的下跌,完全是短时供求关系影响价格的表现,并不是新一轮周期的开始。“有的人认为是周期性的下跌开始了,其实根本不是,周期性的下跌是由母猪的存栏量决定的,而不是

由短期压栏行为决定的,这批压栏的猪是比较有限的,可能就压了2到3个月,所以可以肯定后面的猪价肯定会反弹。”

分析师预测,生猪价格将很快迎来反弹,那么反弹的力度有多大?师清才认为,反弹是有的,但是很难出现类似6月3日那样的高点。“通过这一两年的运行,目前这短时间的猪的供应,比之前要增加了,后期应该不会出现端午节那么高的价格。”

生猪的养殖周期有6个月左右,6个月的时间里,会发生很多影响行情的因素,冯永辉提醒养殖户,生猪的行情可以进行大体上的研判,评判的标准在于一个养殖周期的补栏量。“现在迷惑市场的信息太多了,必须抓住本源。后期市场的走势是由供给来决定的,供给就是要看去年补栏情况怎么样,尤其是母猪的补栏。母猪补栏补的情况好,今年的量就大,补栏补的情况不好,今年的量就小。”

据(央广网)

## 用明信片揽客

在德国柏林有一家名叫“T·K5”的餐馆,它的老板是来自柏林郊外吕贝克小镇的迈克尔·卡勒。

2012年,“T·K5”刚开张的时候只是一家非常普通的小餐馆,无论是门店风格还是经营状态都没什么值得说道。几个月后,迈克尔·卡勒觉得必须要动脑筋改变现状,迈克尔·卡勒想了一个“征求意见”的办法,他定制了许多明信片,在顾客用餐结束后就赠送给顾客一张明信片,明信片是按编号设计的,每张编号都不一样,这些明信片赠送出去有两个作用,一是让顾客有空的时候填写起来回寄给餐馆,提一些内心的感受和建议,寄过去后这张明信片上的编号就会被输入“T·K5”酒店的客户编码中,成为VIP贵宾,长期享受一定的优惠。只要写几句话再把明信片扔进邮箱就可以成为一家餐馆的VIP贵宾,顾客们当然愿意配合。就这样,“T·K5”在顾客的宝贵意见和建议中慢慢地一步步自我完善起来了。与此同时,更不能忽略的是,顾客们在明信片上反馈了自己的意见之后,对“T·K5”的日常经营有了一种参与感和归属感,这也就意味着顾客们与“T·K5”的情感维系更深更牢固了,顾客们的回头率也随之大幅度增高。

特别值得一提的是,比如A是“T·K5”的VIP贵宾,假设A带着B和C一起去吃饭,B和C也能同样获赠一张明信片,填好之后再邮寄或者顺路给送过去,那么B和C一样也能成为VIP会员。就这样,“T·K5”的VIP贵宾卡越来越多,生意好得一发不可收拾,短短几年时间,“T·K5”就从一家单独的小餐馆发展成了一家拥有23家分店的连锁餐厅。“经营的妙招无处不在,只要你肯动脑去思考,哪怕再不起眼的东西也能成为你的大绝招!”迈克尔·卡勒经常这样说。

(陈亦权)

不仅方便,还有红包相送  
快用手机买体彩吧

看到别人中奖也会忍不住心痒?想买彩票总要跑腿又感觉好麻烦?闲暇无聊时想找点乐事打发一下时间?……我们懂你的烦恼,也帮你想了个妙招,送你一个买彩神器——山东体彩推出的“手机在线”,有了它,让你躺在家也能买彩票,动手指就能中奖!

悄悄告诉你,“手机在线”目前还有福利放送噢,1500万红包大派送活动还在持续进行,注册送20元红包,充值100就送50元红包,如此美事怎能错过?更何况大乐透还在开展5亿元大派送活动,用“手机在线”,领红包、分享派奖金一个都不能少!很多新加入的小伙伴还不知道怎么来操作,没关系,以下5步助您轻松开启“手机在线”美妙之旅!

第一步:扫描二维码

用户首先扫描二维码,下载“手机在线”,就可以参与红包活动。

第二步:下载安装

“手机在线”有安卓和IOS两个版本,用户可根据系统提示逐步安装即可。

第三步:注册账户

用户根据提示输入用户名、密码进行登录账号注册;根据系统提示输入真实姓名、身份证号码、手机号码等信息,验证通过后投注账户开通。

第四步:充值

目前您可通过储蓄卡快捷支付进行充值,同时可以通过建设银行的网银、电话银行、手机银行等进行充值。

第五步:投注

用户登录手机客户端,选择具体游戏,按界面提示选择游戏,点击“立即投注”。目前开售的游戏涵盖竞猜型、即开型、乐透型共19款游戏,选择心仪的游戏就可以投注赢大奖了。

