

农资人应该了解的国家惠农政策

2016年,国家颁布、实施的涉及农资领域的惠农政策主要有以下几个方面:

1、今年,农业支持保护补贴政策将在全国范围推开。2015年,国家启动农业“三项补贴”改革,将种粮直补、农资综合补贴、良种补贴合并为“农业支持保护补贴”。主要调整措施:一是将80%的农资综合补贴存量资金,加上种粮农民直接补贴和农作物良种补贴资金,用于耕地地力保护。补贴对象为所有拥有耕地承包权的种地农民,享受补贴的农民要做到耕地不撂荒,地力不降低。补贴资金与耕地面积或播种面积挂钩,对已作为畜牧养殖场使用的耕地、林地、成片粮田转为设施农业用地、非农业征(占)用耕地等已改变用途的耕地,以及长年抛荒地、占补平衡中“补”的面积和质量达不到耕种条件的耕地等不再给予补贴。鼓励秸秆还田,不露天焚烧秸秆;补贴资金以现金直补到户。二是将20%的农资综合补贴存量资金,加上种粮大户补贴资金和农业“三项补贴”增量资金,支持发展多种形式的粮

食适度规模经营,重点支持建立完善农业信贷担保体系,向种粮大户、家庭农场、农民专业合作社、农业社会化服务组织等新型经营主体倾斜,体现“谁多种粮食,就优先支持谁”。

2、今年,农机购置补贴政策在全国所有农牧业县(场)范围内实施。补贴对象为直接从事农业生产的个人和农业生产经营组织。补贴机具种类为11大类43个小类137个品目(各省可结合实际从中确定具体补贴机具种类)。实施方式实行自主购机、县级结算、直补到卡(户),补贴标准由省级农机化主管部门按规定确定,不允许对省内外企业生产的同类产品实行差别对待。一般机具的中央财政资金单机补贴额不超过5万元;挤奶机械、烘干机单机补贴额不超过12万元;100马力以上大型拖拉机、高性能青饲料收获机、大型免耕播种机、大型联合收割机、水稻大型浸种催芽程控设备单机补贴额不超过15万元;200马力以上拖拉机单机补贴额不超过25万元;大型甘蔗收获机单机补贴额不超过40万元;大型棉

花采摘机单机补贴额不超过60万元。

3、今年,农机深松整地作业补助政策。已纳入《全国农机深松整地作业实施规划(2016-2020年)》的省份可结合实际,在适宜地区开展农机深松整地作业补助试点项目,所需资金从2016年中央财政下达各省(垦区)的农机购置补贴资金中统筹安排。补助对象为项目区内自愿实施农机深松整地的农民(包括农场职工),或开展农机深松整地作业的农机服务组织(农机户)。项目区以外的暂不享受补助政策。补助标准由各有关省(垦区)综合考虑本地农机深松整地的技术模式、成本费用、农民意愿、规划任务等因素自主确定。采取“先作业后补助、先公示后兑现”的方式,向农民或农机户发放农机深松整地作业补助。

4、今年,测土配方施肥补助政策。中央财政安排测土配方施肥专项资金7亿元,深入推进测土配方施肥,结合“到2020年化肥使用量零增长行动”,选择一批重点县开展化肥减量增效试点。创新实施

方式,依托新型经营主体和专业化农化服务组织,集中连片整体实施,促进化肥减量增效、提质增效,提升科学施肥水平;项目区测土配方施肥技术覆盖率达到90%以上,畜禽粪便和农作物秸秆养分还田率显著提高,配方肥推广面积和数量实现“双增”,主要农作物施肥结构、施肥方式进一步优化。

5、今年,化肥、农药零增长支持政策。按照《到2020年化肥使用量零增长行动方案》的要求,以用量大的玉米、蔬菜、水果等作物为重点,选择一批重点县开展化肥减量增效试点:一是大力推广化肥减量增效技术。依托规模化新型经营主体,建立化肥减量增效示范区,示范带动农户采用化肥减量增效技术,推进农机农艺结合改进施肥方式,提高化肥利用率;二是大力推动配方肥到田。开展农企合作推广配方肥活动,探索实施配方肥、有机肥到田补贴,推动配方肥、有机肥和高效新型肥料进村入户到田,优化肥料使用结构;三是大力推进社会化服务。积极探索政府购买服务有效模式,充分利用现

代信息技术和电子商务平台,支持社会化农化服务组织开展科学施肥服务,深入开展测土配方施肥手机信息服务。

按照《到2020年农药使用量零增长行动方案》,大力推进统防统治、绿色防控、科学用药,减少农药使用量,提高利用率:一是推进统防统治与绿色防控融合。结合实施重大农作物病虫害统防统治补助项目,扶持专业化服务组织,推进统防统治与绿色防控融合,实现病虫害综合防治、农药减量控害;二是开展蜜蜂授粉与病虫害绿色防控技术集成示范。扶持建立一批示范区,组装集成技术模式,推广绿色防控技术,保护利用蜜蜂授粉,实现增产、提质、增收及农药减量;三是实施低毒生物农药示范补贴试点。今年国家财政专项安排996万元,继续在北京等17个省(市)的48个蔬菜、水果、茶叶等园艺作物生产大县开展低毒生物农药示范补贴试点,补助农民因采用低毒生物农药增加的用药支出,鼓励和带动低毒生物农药推广应用。

(朱丹)

小麦拔节后为何不能喷除草剂

小麦和杂草在不同时期,对除草剂的敏感程度不同,对小麦的安全性也有不同,各种除草剂性能不同,所以正确掌握好施用时期很重要,尤其是在小麦拔节后至幼穗分化期施药,更应注意除草剂对小麦的安全性。

现在的农药市场上小麦除草剂

产品种类繁多,而且大多小麦田除草剂都是在小麦拔节前使用的。这是为什么呢?因为小麦拔节后不宜用药,否则极易造成不同程度的药害。

小麦在拔节至孕穗期,正是小麦营养生长和生殖生长的并进时期,对除草剂敏感,极易产生药

害,抑制小麦生长,造成分蘖死亡,麦穗畸形,生长缓慢,所以应在拔节前施药。如小麦拔节孕穗期使用精恶唑禾草灵、二甲四氯、麦草畏等多种除草剂后极易造成麦叶卷曲、麦苗发黄、生长受抑、破坏穗分化,不能正常抽穗或麦穗畸形。

春季麦田施用含苯磺隆成分的除草剂,会对后茬的大豆等作物产生药害,在使用时,应与下茬作物的播种期间隔不少于60天,以保证后茬作物的安全。另外小麦拔节后杂草草龄较大,除草效果也较差。

(依昭)

玉米抗粘虫响应机制研究取得新进展

粘虫和玉米间如何相互作用对玉米自身诱导抗虫性和培育新型抗虫玉米、开发有效生物防控手段有重要意义。近日,中科院昆明植物所吴建强团队、中科院大连化物所许国旺研究组与海外学者合作,在玉米抗粘虫响应机制研究方面取得进展。

据了解,科研人员深入分析了玉米受到机械损伤及模拟粘虫取食处理前后,转录组、蛋白质组、代谢组以及抗虫相关激素的变化,发现玉米可以特异性地识别粘虫口水中的某些诱导因子,并启动一系列强烈的抗性反应。与机械损伤相比,玉米在识别模拟粘虫取食后,能够诱导更多、更强烈的基因、蛋白和次生代谢产物的转录、翻译及合成。

同时,该研究还首次对玉米抗虫响应的转录组和蛋白质组进行关联研究,发现它们之间存在较弱的关联。研究发现近300个转录因子参与粘虫取食诱导的响应。通过大规模数据分析,首次揭示了玉米在特异识别粘虫取食后,在转录、蛋白以及次生代谢产物层面,如何进行有效的抵御,为玉米品种改良及新品种培育提供了大量的候选基因、蛋白和代谢物的基础数据。

(第一农经)

肥料厂家正规不正规? 耳听为虚, 眼见为实——

李玉屯自费带50余名村民进厂参观

农村大众报记者 张超

眼下农资销售已进入了淡季,大部分农资经销商也因此闲了下来,而沾化县东升镇田圈农资经营部的李玉屯(右图)却忙得不亦乐乎,又是打电话,又是忙着应付着进进出出的人们,他到底是忙活啥呢?

半年时间,销售业绩翻番涨

说起李玉屯,在当地农资界颇有名气,其中一个主要原因是从事肥料行业时间短,销售量却在半年的时间实现了翻番。“我原来销售的农资产品主要是农药,干的时间也比较长,2008年开始销售化肥。”李玉屯说。2015年之前,所有化肥产品加起来一共卖了不到100吨,但到2015年下半年代理“天脊”化肥后销售开始有了起色,不到半年的时间,就卖了80多吨。

化肥销量增长如此之快,李玉屯把它归功于三点:10多年卖农药所积累下来的稳定客户、良好的信誉和优秀的产品。“我的客户大多都是农药、化肥一起买,听到我开始卖化肥,他们都纷纷联系我,买我所代理的化肥产品。”李玉屯



说。

李玉屯能吸引老客户与他继续合作,其中也是有诀窍的。他坦言,只要能让客户挣钱,不愁没客户。“我在选择产品时,只认大品牌,然后开始做试验,老百姓认可了,我才会代理这种产品。”李玉屯说。

在种植户眼里,李玉屯所代理的农资产品,不仅是好产品,更是

大品牌。所以,他们一听说李玉屯开始卖肥料,就争先恐后地找他,但是一进农资经营部不少村民开始失望了,原因是“天脊”在当地并不出名。

科技推广与销售相结合

3月31日,“天脊”集团的农化专家程鹏丽来到李玉屯的用户,枣园村枣农郭辉山的果园,现场为当地百姓讲解起科学施肥方法,让村民受益匪浅。

据李玉屯介绍,“天脊”化肥虽说是一个大品牌好产品,但在当地并不出名。当初他刚开始代理这个品牌时,不少村民问他,你怎么不代理一个名牌啊。“我当时就告诉他们,这就是名牌,你用了就知道它的好处了。”李玉屯介绍,光说不行,老百姓不认。

为了打消大家的顾虑,2015年年底,李玉屯联系好厂家,自费带着当地50余名村民直奔“天脊”集团所在地——山西省长治市。“去工厂看过后,大家的顾虑一下子消失了,都觉得‘天脊’化肥是大品牌,值得信赖。”李玉屯笑着告诉记者。

为了让种植户施用“天脊”化肥后有更好的效益,李玉屯结合自己的农资产品销售,定期为村民播放化肥科学使用技术,并邀请专家讲课,做到科技推广与销售相结合。“之前去厂里参观的村民只是小部分,下一步我要在当地建立示范田,作进一步的产品与科学用肥推广。”李玉屯说。

2016年化肥销量再上新台阶

谈到2016年的目标,李玉屯说:“保守估计,今年能卖到100吨吧。”目前,李玉屯主要代理“天脊”化肥。“天脊化肥在我们当地属于新品牌,要想真正的做到百姓喜欢,必须要老百姓见到效益。今年,在试验田的带动下,化肥的销量也会增加不少。”李玉屯说。

对于今年的肥料市场行情,李玉屯认为,随着国家政策的调整以及农民用肥观念的转变,化肥的市场格局会有所改变,肥料的价格也会有较大的起伏。基层经销商要认清一个事实,小肥料企业一定会逐渐被市场淘汰,真正能生存下来是那些大企业、大品牌。

售冰美人葡萄苗

超晚熟,无核、大粒、耐储、口感好、抗病强,易坐果,好管理
中秋到春节,挂在树上,随卖随摘
电话:400-8166-718
QQ:1916612304http://bmr.ene.cn/