

必须清除农资“忽悠团”伤农的温床

又到了春耕备肥的时间。一种本来正常零售价格为60多元/袋的有机无机复混肥,在五莲县的很多农村,却被“忽悠团”炒作到135元/袋的高价。据笔者了解,从2015年底至今,估计有好几百吨这种的有机无机复混肥流向五莲县多个乡镇的几十个村庄,不少农民上当受骗,蒙受损失。

近年来,农资打假专项治理行动查处了不少假劣农资案件,农资市场不断得到净化,为农民挽回大量经济损失,农资质量状况总体向好。但是,从一些地方特别是农资游商贩集中活动区域情况看,要做的工作还很多。农资打假除了要打假冒伪劣产品,要查处涉假企业,要处理制假贩假者,也要着力铲除制假贩假卖假的“温床”。这需要通过查处和曝光一些典型案例来对这些为农资“忽悠团”提供温床的人和组织予以警示。而五莲县这个农资“忽悠团”的案例就非常典型。

据笔者了解,“忽悠团”炒作的这种标识为阿维甲壳素的有机无机复混肥,其标识为:氮磷钾≥18%,有机质≥20%,卵磷脂≥8%,



组合控钾≥10%,阿维菌素≥2.5%,甲壳素≥2%,生根粉≥1%,有益活性菌≥2.5亿个/克,硫、镁、锌、铁、硼等中微量元素≥10%。他们利用目前时髦的互联网技术,让农民通过扫二维码方式,确认该肥本来卖175元/袋(40公斤),因享受国家农资补贴,所以只卖135

元/袋。笔者咨询了一位业内人士,实际上这类肥目前市场上的价格大多在1000元左右/吨,像他们推销的这类同规格肥零售价格应该在60元左右/袋,他们的卖价135元/袋是这个价格的2倍还多。他们为鼓励农民订货,采取了惯用的送赠品的的方式:农民订1袋送一个塑料

盆,订3袋送一个不锈钢面盆,订5袋送一个电水壶,订10袋送一个电饭锅,村民们订购踊跃。据街头镇某村一位村民介绍,仅一个晚上的时间,在他们村就卖了三十吨。

该“忽悠团”的促销手段就是找到村子里的某个村干部,承诺给提成。然后,村干部就利用村里的大喇叭以科技宣传或文艺演出为名,向村民们进行吆喝、宣传,负责召集人员。人到齐了,“忽悠团”的所谓专家就开始了科技讲课,先是讲一些化肥的基本常识,然后便大力宣传他们的这种有机无机复混肥,并向农民夸口,他们的这种有机无机复混肥能杀菌、能杀虫,能防死苗、还能防虫害,完全可以单独使用,无需和其它肥混合,就能达到增产效果。

村干部作为农村最基层的领导,大多能力强,人际关系好,在村民中的威信高,有一定的号召力。不少村干部凭借自己的这些优势,在农村中从事农资经营,搞好科普宣传,真正为农民服务,这本身是件好事。但由于大多数村干部不是专业经营,自身又缺乏相关专业

知识,难以判断出化肥的优劣,甚至连最基本的包装上的标识都搞不明白。因此,村干部自身就很容易被骗子利用,给村民们带来损失。当然,也有一小部分村干部利用权力,利用村民对自己的信任,在化肥使用旺季,帮助他人甚至是一些不法商人,向村民推荐一些问题化肥或假冒伪劣产品,使自己从中获得好处,却使村民蒙受损失。

面对一些村干部参与卖化肥的问题,有些村民虽然不愿意买,但碍于村干部的面子,只得勉强购买。笔者就听到有这样的事情,有的村民怕从村干部家买的化肥不好造成减产,就再偷偷到别的地方买上几袋好化肥回家掺拌后再使用。很多村民担心如果不买村干部家的化肥,日后再找他们办事会遇到麻烦。

据笔者了解,像这种村干部在每年用肥旺季卖问题化肥或“忽悠团”提供便利的现象,近几年在一些地方比较普遍,严重干扰了正常的化肥经营秩序,给基层农资经销商的经营带来巨大冲击。建议有关部门应该对这一问题予以重视,给农民创造一个放心的农资购买环境。

(厉金芹)

苗后除草剂市场紧俏 采购高峰期已然到来

随着春耕生产开始逐渐忙起来,各种农资产品销量开始上升。除草剂作为一种重要的农药产品,自然是农民们使用最多的产品之一。根据市场信息反馈,除草剂市场苗前各货接近尾声,苗后市场迎来高峰。

除草剂方面,草甘膦原药表现低迷,草铵膦原药促底反弹后,供需有所缓解,酰胺类除草剂仍然是热点,延续紧张局面,短期内完全缓解紧张局面较困难。其他除草剂品种表现平稳。

草甘膦原药厂家库存压力仍在,整体价格维持在1.75万元/吨,低位盘整,内外贸走货乏力,库存高企仍然是主要影响因素。草铵膦

原药触底反弹,国内需求增量,第一轮制剂铺货完毕,等待终端市场开启,原药供需稍有缓解,价格稳定在15.5~16万元/吨。敌草快原药运行平稳,维持在4.2万元/吨。氟乐灵原药出口转淡,价格下滑到3万元/吨;氟磺胺草醚原药的出口订单消化了库存,市场库存低位,报价维持在9万元/吨,但国内整体成交弱于去年同期。

烟嘧磺隆原药、硝磺草酮原药等较为稳定,整体下游观望严重,制剂厂家随着生产计划逐步拿货生产,整体价格稳定为主,烟嘧磺隆原药报17万元/吨、硝磺草酮原药11.8万元/实物吨,终端下单不积极是主要制约行情走高的因素。前期

莠去津原药受到上游中间体的上涨的影响,有上调预期,但受到内外贸需求制约,价格出现回落,到了1.9万元/吨。

受到上游MEA、氯乙酰胺紧张的影响,乙草胺原药、异丙甲草胺原药、异丙草胺原药仍然呈现紧张局面。乙草胺原药2.07万元/吨,丙草胺原药3.55万元/吨,异丙甲草胺原药2.5万元/吨,异丙草胺原药2.5万元/吨。

乙氧氟草醚原药报价12.5万元/吨,厂家交前期出口订单为主。烯草酮原药出口需求一般,报价小幅收跌至12万元/吨。二甲戊灵原药、2甲4氯钠盐等产品,目前由于生产厂家开车产能较少,货源偏紧,价

格坚挺,二甲戊灵原药报4.85万元/吨,2甲4氯钠盐报1.9万元/吨。苯噻草胺原药由于生产厂家集中,维持在5.5万元/吨,供应紧张局面稍有缓解,厂家可少量接单。氟氟草醚原药受到上游中间体供应受限的影响,货紧价扬,市场无货,一路走高虚报到20万元/吨。其余品种稳定为主,精喹禾灵原药报14万元/吨,灭草松原药报6.8万元/吨,灭草松水剂报2.75万元/吨,市场成交不多。

整体除草剂市场苗前生产备货接近尾声,苗后除草剂市场交投会越来越频繁,下游制剂企业消化前期淡储库存的同时,会陆续迎来补货高峰。

(中国农药网)

主要农作物

常用除草剂产品推荐

市面上常用的除草剂有草甘膦、乙草胺、莠去津等,农作物对不同除草剂的敏感度不同,因而在选用除草剂时也是有差别的,笔者总结了常见农作物适用的除草剂产品,希望对种植户有所帮助。

谷物用除草剂: 唑啉草酯、24-滴丁酯、炔草酯、甲基二磺隆、恶唑禾

大豆用除草剂: 草甘膦、氯嘧磺隆、24-滴、咪唑乙烟酸、氟磺胺草醚、烯草酮、双氯磺草胺、丙炔氟草胺、百草枯、异丙甲草胺。

玉米用除草剂: 草甘膦、莠去津、乙草胺、硝磺草酮、异丙甲草胺、烟嘧磺隆、环嘧啶(tembotrione)、百草枯、24-滴、甲酰氨基嘧磺隆。

水稻用除草剂: 氟氟草酯、五氟磺草胺、丙草胺、丁草胺、敌稗、双草醚、苄嘧磺隆、二氯喹啉酸、恶唑草酮、24-滴。

棉花用除草剂: 草甘膦、草铵膦、二甲戊灵、噻草酮、氟乐灵、异丙甲草胺、三氟吡磺隆、百草枯、异恶草松、丙炔氟草胺。

甜菜用除草剂: 苯噻草酮、甜菜宁、氟胺磺隆、乙氧氟草胺、甜菜安、二氯吡啶酸、炔草酯、氯草敏、环草定、草甘膦。

油菜用除草剂: 吡草胺、草甘膦、异恶草松、草铵膦、二氯吡啶酸、氯甲唑啉酸、烯草酮、喹禾灵、炔草酯、甲氧咪草烟。

甘蔗用除草剂: 环嗪酮、甲磺草胺、异恶唑草酮、丁噻隆、莠去津、异恶草松、氯唑草酮、草甘膦、敌草隆、24-滴。

向日葵用除草剂: 甲氧咪草烟、乙草胺、异丙甲草胺、氟咯草酮、扑草净、二甲戊灵、苯甲草醚、烯草酮、茶磺隆、精喹禾灵。

(中国农药网)

国内钾肥价格为何连连走低

2015年中国化肥总量自给率达118%。其中钾肥自给率达68%,氮肥和磷肥均过剩突出。从全球看,未来5年过剩矛盾将日益突出。2015-2019年全球化肥消费预期增长率8.7%,而产能将增长16%,过剩高达3300万吨。

中国钾肥进口联合谈判机制让我们成为世界钾肥价格洼地。但随着近些年,全球供过于求的局面使得各供应商激烈争夺中国市场份额,国际供应商由前几年“限产保价模式”改为“数量优先模式”,除约旦外,各主要供应商已在中国销售给多个贸易渠道和终端,并均在在中国设立办事处。此外,中国海外找钾的努力也取得新突破,境外钾肥基地产量2014年开始反哺国内市场。这对日益依赖国际市场化解决过剩压力的中国化肥企业而言,并不是一个好消息。

受外界经济压力影响,国内供

大于求形式日趋严峻,国内化肥行业压力将更大。一是人民币总体贬值;二是农产品价低、种植面积减少引起需求下降;三是氯化钾港口库存远高于一般水平;四是国产钾肥60%以上自给率保持稳定。市场缺乏信心、无法预测到底,化肥需求下降,价格继续下行已成必然。

2015年,氯化钾进口942.86万吨,创新历史纪录,年底库存600多万吨,其中港存总量超300万吨,是同期水平两倍之巨。市场预期,2006-2015年,国内钾肥产量、进口量将呈上升趋势,供应量快速增长,而需求量无明显增幅,供大于求形势严峻。

国内生产商认为,2016年国内钾肥产量将达900万吨,结转2015年600万吨库存量,国内供应量将达1500万吨,不含进口钾肥,已供应过剩。若不考虑物流等因素,国内供应量即可满足一年需求。如不控

制进口量,仍按往年谈判进口,国内供应量将严重过剩,势必打破国内企业供需链条,导致无序竞争,甚至出现恶性循环竞争。2016年钾肥行情若想好转,在控制进口量基础上应以消化现有社会库存为主。

反观国内硫酸钾行业,2015年国内资源型硫酸钾生产企业减少1家,产能同比增长30万吨,主要来源是冷湖滨地钾肥和中信国安;产量同比增长13.3万吨;价格平均下滑800元/吨。国内钾肥行业专家元昭英表示:“2015年国内加工型硫酸钾企业生存状况艰难。由于资源型和加工型产能装置产能持续放大,造成供求失衡,价格从2015年初3350元/吨,下降到年底2450元/吨,再到目前2250元/吨。硫酸钾独立行情终结,市场持续低迷,加工型硫酸钾走入亏损门槛。”

2015年国内硫酸钾生产企业总体平均开工率是57.8%,2014年是

66%。开工率降低原因是经过近两年持续高利润后,新投入的产能过大,许多新装置投产后就停产,中小型规模企业停产逐步增多,而停工半年以上装置再恢复生产困难很大。

元昭英认为,2013和2014年硫酸钾走出了个独立且上升的市场行情,这使得加工型硫酸钾装置在2015年有了较大发展,造成2015年硫酸钾市场供求失衡,价格大幅度下降。但未来,随着种植结构变化,经济类作物对硫酸钾用量增加,硫酸钾消费量持续增长可能性会较大。同时,国际市场对硫酸钾有较大需求,硫酸钾出口关税如果松动,加工型硫酸钾可在出口市场上拓展。对于中小型曼海姆硫酸钾企业来说,创新现有产品,利用市场条件向多元专用复混肥方向发展,可能是最好出路。

(徐鸾)