

规模葡萄产区遭遇滞销

农村大众报记者 马磊

今年,沂源县大张庄镇洼子村的红提葡萄喜获丰收,然而村民娄树全却有些慌了神。10月8日,娄树全对记者说:“今年的葡萄产量比往年都高,但收购葡萄的客商却来的很少。像我们这样的大型葡萄种植产区,遇到这种情况还是第一次。”

娄树全说:“每年9月初,村里的葡萄就开始进入成熟期,往年,9月中旬村里都会来十几个大客户,到了10月底销售已经接近尾声了。然而今年一直到22日,村里才来了第一个比较大的客户。”

据了解,洼子村共种植葡萄400多亩,全镇葡萄种植面积近万亩,是沂源县种植红提葡萄最大的乡镇。村民李春明种了5亩葡萄,10月初,他的葡萄还没开始销售。李春明说:“我们这里的种植规模大,

葡萄的质量和货源都能保证,所以一直都不愁卖。过去都是我们挺直腰板与客商谈价格,今年成了我们求着客商来收购。”

客商都去哪儿了?临沂的葡萄客商刘庆军是洼子村的老客户,今年他却没有先到大张庄镇来收购,而是去了附近的较小的产区。“今年,葡萄市场低迷,在大产区收购价格高,拉出去赚不到钱,去那些价格较低的小产区反而能多赚些。”刘庆军说。

遭遇滞销后,娄树全与村民们进行了反思。“我们这里的规模是很大,但大部分是小农户分散种植的。一般农户种二三亩,种5亩的就算大户了。”娄树全说,“虽然规模大有优势,但没有组织起来的小农户依然无法应对市场的变化,一旦市场低迷,优势可能就不起作用了。”

“成立合作社是条好路子,但在我们这里成立合作社可是个难事。”李春明说,“首先,统一种植技术不那么容易,大家种葡萄有十多年了,都养成了各自的种植习惯,而且往年不论质量好坏一般都能卖掉,就算少挣点大家也不愿改变旧习惯;其次,团购农资也很难实现,大家施肥打药也都有自己的门道,大家很难信服合作社制定的标准。”

娄树全说:“我有领办合作社的想法,但非常担心销售风险,成立了合作社,如果葡萄还是卖不出去,那是要负责的。成立合作社是个让人操心的事。前两年村里成立过合作社,由政府牵头,与超市进行了对接,但是只运行了两年。政府帮忙进行对接,合作社还能运转,一旦撒手合作社就转不动了。”

□专家点评:

产业升级,呼唤有作为的新农人

青岛农业大学合作社学院合作经济系主任王勇说:“合作社的成立应是需求导向型的,由分散农户组成的大型农业产区具有一定的产业发展优势,较晚成立合作社是正常现象。但产业若想可持续发展就要进行转型升级,把种植户组织起来,解决小农户与大市场的矛盾。洼子村村民遇到了滞销问题,这恰好是一个时机,应该呼吁有能力、敢于奉

献的新农人领办合作社,发展品牌农业。”

“做农业的风险其实是很大的,这就需要有情怀的人,这些人可能是返乡创业的大学生、新型职业农民等,由这些人组建多元化的新型经营主体,从而带动产业发展。”王勇说,“政府也可以参与进来,整合当地的文化、旅游等资源与当地农产品进行对接,把城里人引到农村来,发展休闲农业。”

丁业红:

让丹参变成致富灵丹

农村大众报记者 房孝钰

通讯员 王尚斌 王守兴



“你看,今年的丹参又是大丰收。”10月10日,阳谷县大布乡灵王庙村业宏丹参种植专业合作社理事长丁业红站在一望无际的地垄上,看着地里一株株绿油油的丹参,高兴地说:“俺种的丹参,可不只是好看,这可是地里的‘金豆豆’。”

丁业红并不是个地地道道的农民,而是半路出家的“土专家”。2008年在安徽亳州从事白酒销售工作的丁业红感到白酒行业竞争压力

大,利润薄,继续干下去,没有什么大的发展,他想到了转行。“一次偶然机会,我接触到了中药种植,我认为,随着人们对中药认识的回归,中药种植在中国是有很大发展前景的。”2009年,丁业红把酒厂转让出去,回老家当起了农民。

“转行跨度太大,一开始什么也不懂。虽然小时候在农村长大,但是村里从来没有人种过药材,从2009年到2010年两年里,我自己开着面包车跑了20多万公里去全国各地考察市场。”2011年,经过前期的摸索和准备,丁业红开始进行丹参种植。

发展丹参并非一帆风顺。“当

时听说我要搞丹参种植,村里没人看好,觉得这玩意儿就是草根子,怎么会值钱?土地也流转不过来,最后我决定拿出自家的11亩地作为育苗田。为了不耽误农时,在离收玉米还有不到一个月时,我就把玉米全部打在了地里,种上了丹参种子。”丁业红说,“当时全家没有不反对的,但我认准了这条路,就坚持走下去。2012年我流转了330亩地种上了丹参,当年就大获丰收,亩利润4000元,共挣了130万元。村里人开始对我刮目相看。”

尝到甜头的丁业红,2014年又种植了500亩黄芩,当年黄芩亩均收入7000余元,亩利润近4000元。

去年丁业红牵头成立了业红丹参种植专业合作社,统一育苗,统一提供技术,统一收购,带着村民一起增收致富。“不仅有帮着种的,还有帮着卖的,俺们百姓心里放心,种丹参,一亩就能挣3000多元,比种粮食收入高多了,日子过得越来越有奔头了。”社员丁业正说。

外表看起来不善言谈的丁业红谈起丹参的种植技术却滔滔不绝。“种丹参,半淤半沙的地最好了。水太大,种出来的丹参苗子很旺,但产量很低。像我们这里的地就很好。有效成分丹参酮ⅡA含量比普通丹参高不少,优势显而易见。今年我还在丹参田里套种了春玉米,

每亩能产玉米1200斤,流转的2000多亩地光玉米就打了190万斤,地租钱就出来。”

据了解,丹参味苦,对扩张血管,改善心脏功能及肝微循环很有益处,且具有活血祛瘀、养血安神、凉血消肿的功效。对冠心病、心脏病和高血压等多种疾病有很好的治疗效果,因此其根部主要用于制药。经过近几年的发展,丁业红已经同中华医药集团、日照制药等多家医药企业建立了稳定的销售渠道。然而为了进一步挖掘丹参的价值,他又有了新想法。

“丹参茶的抗老化能力是普通绿茶的6倍,具有扩冠脉、增加血流量、耐缺氧、强心等保健作用,属于绿色保健饮品,适合大部分人饮用,市场前景非常广阔。”丁业红对丹参创造的效益充满期待。“下一步我准备丹参叶茶生产设备,实现批量生产,形成丹参产业链,今年年底开始着手准备,预计明年年初完工。”

郭玉宝:

帮小麦穿黑衣,带乡亲同致富

农村大众报记者 姬飞燕

通讯员 宋银生

今年的中秋、国庆两节,曹县普连集镇李楼寨村三宝种植专业合作社社长郭玉宝过得充实而又忙碌,他一会忙着接听客商打来的订购社里黑小麦系列产品的电话,一会忙着给社员分发黑小麦种子,安排今年的秋种事宜。“送礼送健康,这几天,咱合作社的黑小麦系列农产品卖得特别好,销售额达到了182万元。能带着大伙一块儿种黑小麦致富,忙点累点,心里痛快!”10月6日,说起自己的黑小麦事业,今年51岁的郭玉宝满脸兴奋。

历经艰辛

培育出好品种

1983年,郭玉宝考入中央农业广播学校农学专业,毕业后与农结缘,一直致力于农作物新品种、新技术的引进推广。1996年,郭玉宝从报纸上了解到,黑小麦富含硒、矿物质、氨基酸,具有高营养、高滋补、高免疫的功能,发展前景广阔,决心从事黑小麦种植。



▲手捧黑小麦,郭玉宝喜不自禁。

万事开头难,当年郭玉宝从郑州引进回黑小麦种子,一茬种下来,虽说籽粒黑,但抗病抗倒伏能力太差,产量很低。

出师不利,郭玉宝没有气馁,下决心要培育出成熟的黑小麦品种。杂交选育,不会一蹴而就,郭玉宝一开始就把黑小麦培育当成了自己一生的事业。在不停地交叉接种选育过程中,有时为了摆弄一个穗,不管是烈日当头,还是瓢泼大雨,郭玉宝在地里一趴就是一两个小时;播种时为区分不同品系,需要一粒粒点播,费时又费力,郭玉宝经常在地里一干就是一天,有时连饭都顾不上吃;为了寻求突破,郭玉宝曾多次带着自己培育的青苗,靠孩子打工挣来的一点路费,远赴山西、济南,风餐露宿,向农科院的专家请教学习。功夫不负有心人,十几年来,郭玉宝从全国各地收集来黑、紫、蓝、白等特色小麦育种材料300余份,组配杂交组合上万个,科学定向选育出30余个黑粒、矮秆、抗倒、抗病、大穗的新品系,总结出一套黑小麦高产栽培技术,黑小麦攻关田实打实收获亩产563公斤。

做成产业

带领乡亲共致富

种子性能稳定了,栽培技术成熟了,怎样才能把好东西卖出高效益?光卖原粮肯定不行,郭玉宝想到了深加工。他先后与山东农业大学食品学院等科研单位建立起长期合作关系,与菏泽市华瑞食品有限公司联合开发生产出了“鲁谷香”牌黑小麦原粮、面条、麦仁、麦片等4大类20余个单品。与此同时,通过参加各种展会、推销会,在媒体上做宣传,网上开店等形式,渐渐打响了黑小麦系列农产品的名气,“鲁谷香”牌系列农产品先后被评为“菏泽市十大地方名优特农产品”、“百姓最喜爱的山东名优农产品”、产品远销北京、济南、郑州等大中城市。

产品有了销路,就有带领大伙大规模种植共同致富的底气。2008年,郭玉宝牵头创办了曹县三宝种植专业合作社,带领大伙一起种植、加工黑小麦。目前,合作社辐射带动周边4个乡镇13个村的农民种

植黑小麦3000多亩。合作社提供优质良种及种植技术,同时对106户社员种出的合格黑小麦实行保底收购。与此同时,合作社拥有科普示范试验田300亩,科研人员5名,成为一个集科研、科普、加工、销售为一体的新型合作社。

“去年,合作社加工销售黑小麦及系列农产品,实现了年销售收入620多万元。2013年、2014年新吸纳进来的36户贫困户,全部脱贫了。”郭玉宝自豪地说。

说起加入合作社的好处,家住普连集镇张唐村的社员李章锁高兴地说:“没加入合作社之前,俺都是种普通小麦,每亩亩产500公斤,按每斤1.05元计算,每亩收入1050元。自打加入合作社,种上黑小麦,在亩产不减的情况下,郭玉宝回收俺的小麦每斤都比普通小麦价高0.4元,等于每亩多收入400多元。”

一份辛劳一份收获。截至目前,郭玉宝先后被评为“全国科普惠民村带头人”、“全国粮食生产大户”、“菏泽市劳动模范”、“菏泽市好人”……面对各种荣誉,郭玉宝说:“我要对得起这些荣誉,把黑小麦事业做大做强,种普通小麦的地方基本上都能种植黑小麦,我打算用3到5年的时间,吸纳社员500户以上,将种植面积扩大到3万亩,让更多的人靠种黑小麦脱贫致富,让更多的消费者能吃到营养丰富的黑小麦产品。”