DAZHONG
中共山东省委主办
大众日报农村版
1950年创刊

大众报业集团（大众日报社）出版
国内统一刊号：CN37-0002
邮发代号：23-2

農村大衆

2015年8月25日
星期二
农历乙未年
七月十二
第10277期

热线电话：0531-85193580
网址：ncdz.dzwww.com

产业升级步伐加快　项目建设强势推进

梁山打造工业经济升级版

农村大众报梁山讯　（通讯员 **刘继华　王益**）梁山县积极主动适应发展新常态，围绕“工业强县、文化名城、生态和谐家园”发展定位，完善落实优势产业、骨干企业个性化扶持政策，大力实施工业升级版行动计划，促进工业结构优化、产品升级、总量扩充、档次提升，增创竞争新优势。今年1-5月份，全县工业总产值实现79.1亿元，同比增长13.49%；规模以上工业企业累计实现主营业务收入78.9亿元，同比增长14.81%。

产业升级步伐加快。继续列支3000万元专项资金扶持发展工业经济，重点扶持成长性好的企业。突出抓好专用汽车、出版印刷、食品加工、纺织服装、医药化工五大主导产业培植。专用汽车产业借助纳入济宁市级发展战略和省政府“十三五”汽车产业发展规划的良好机遇，全面落实加快专用汽车产业发展三年行动计划和扶持发展的30条优惠政策，引导专用汽车产业健康发展、转型发展。目前，省政府扶持的专用车产业综合服务中心已开工建设。1-6月，中集东岳、通亚、华宇等40家国家公告目录企业生产专用汽车3.53万辆，其中不锈钢罐车、臂架混凝土泵车、全铝危化品车等特种车的产量占比提升到50%以上。出版印刷产业信息化改造步伐加快，金榜苑、天成书业等5个项目纳入全济宁市30个信息化重点项目。食品加工产业规模以上企业新增4家，总投资44亿元的菱花生物一期全线投产，菱花凯鲜、正大菱花一期正式投产。纺织服装产业规模以上企业达到19家，纱锭拥有量50万锭，年加工服装能力1200万套，投资15亿元的蓝天纺织、投资11亿元的祥盛纺织顺利退城进园、投产达效。精细化工材料及新材料产业迅速膨胀，投资10.5亿元的万达碳素一期实现投产。

项目建设强势推进。梁山县今年实施重点工程104个、重点项目43个、重要事项42个。按照《“三重”工作县级领导分工方案》和分线作战要求，台账管理、挂图作战，“三重”工作扎实推进。总投资20亿元的铁水联运项目被列入省级重点项目，已完成投资1.5亿元；投资20亿元的神力高铁制动系统项目，二期工程建设基本完成；投资11亿元的江苏常响医药产业园项目，主体建设基本完工。今年以来，新开工亿元以上项目22个、签约项目11个、在谈项目34个。

天山丰耘
TIANSHANFENGYUN
高产将军
天山丰耘头条新闻大赛
联系电话：0530-2593333
地址：山东定陶冉堌工业园区
联系人：范明雷　电话：13705300729

通过视频教客户蒸馒头，重病小伙网上面粉卖得欢

一天最多寄出500件

“我去年因血友病无奈退学,开了一家网店卖面粉。”鱼台县张黄镇丁闫村的90后小伙闫宇，虽身患重病，但仍在努力创业。

大学只上了一个月 因病退学回家创业

8月19日，记者走进位于鱼台县城一处民房内的名叫“大学生创业谦坤店”的淘宝店,4位90后的店主们忙得不亦乐乎。4位小伙给记者开玩笑说:听到“叮咚”的订单声,他们兴奋,看着打印机打出的发货单,他们恐惧,因为太忙了。

这家淘宝店的创办者闫宇是一位血友病患者。他1992年出生，3岁时被确诊为血友病，会无缘无故地血流不止，严重时会危及生命。医生再三叮嘱,不能跑,少运动,最好不要上学,可坚强的闫宇不仅上了学,还考上了大学。因为身体原因,闫宇的大学生活只有短短的一个月。

闫宇的父亲在当地一家面粉厂工作，于是闫宇利用这个便利尝试开网店卖面粉。闫宇的高中同学宫以衡得知消息，辞掉工作，回来帮助闫宇。

“初期时候投入了3000元,主要是网店的运营费与服务费。”闫宇称自己仍记得自己的第一份订单,“2014年5月7日,一位北京买家购买了一袋自发粉,包邮价格是21.5元。”

网上卖面粉 4人抱团觅商机

由于所卖的面粉质量有保证,价格又便宜,慢慢有了不少订单。有时一天能卖出500件。不久,另外两位高中同学张臣和田得阳加入进来。

“各自在家开网店容易懒惰,在一块创业效率更高，也更快乐。”张臣说。他们在一起研究市场，分析产品，寻找着商机。

有一次闫宇在网上陪着一位广东的顾客蒸馒头，从开始和面到蒸熟的每一个步骤，闫宇都通过网上视频给客户一一示范。最终，客户吃上自己做的馒头，大呼有成就感。闫宇认为自己虽然为了她花费了大量的时间，但值得。

“现在我目标已经逐渐清晰，就是通过网店让更多的人爱上做饭,爱上厨房。”闫宇说,自从创办网店以来,忙碌的生活让他忘记了身体的疼痛,有了事业的追求。他说,每个人都应该有精彩的人生。

农村大众报记者　张超
通讯员　姜潘峰

▲闫宇（左）正在包装发货。

◆农村电商市场调查之二·物流篇

越来越多的物流企业开始渗入农村

村民网购吨重摘果机，三天到家

农村大众报记者　兰姬慧　马磊

袁照平，家住曹县苏集镇黄店村，是村里的农机大户。8月8日，他在村里的农村淘宝服务站花了2900元买下一台花生摘果机。3天后，物流公司把这台近1吨重的机器送到了袁照平家门口。而在以前，快递送货到镇，袁照平再取回家，需要花200元费用。

这样的配送过程，袁照平从8月1日后才有了体验。当天，本村的淘宝服务站正式开业，黄店村村民从此便可以网上下单，家门口收货。

农村网购，曾经遭遇快递“卡脖”

“现在村里覆盖了网络，网上购物很方便。”8月13日，新泰市汶南镇南岙阳村村民巩美收到了给儿子网购的T恤衫时高兴地说。

“村里的大多数年轻人都有网购经历，”齐河县刘桥镇刘桥村村民王磊说，“网上购物能货比三家，款式新，种类全，价钱也公道，比去县城方便多了。”

然而，与农村消费群体日渐攀升的网购热情相比，不少农村的物流和配送服务却难以尽如人意。“村里只有少数快递能送到，邮费也贵。”27岁的巩美向记者吐着苦水，“以前,每次在网上买东西,只能邮寄到县城的快递点,再自己坐车到十几里以外的县城取。本来为图个方便,这样一来反而麻烦了。”

“目前很多快递公司的营业网点只铺设到了县城或乡镇，从镇到村成了难以解决的‘最后一公里’，绝大多数村民仍难享受到快递送货上门的便利。”山东省电子商务促进会副秘书长苏鹏超说。

村里设站，打通村级物流

电子商务进村入户,如何突破“最后一公里”,山东买卖提电子商务有限公司正在破题。目前,公司正通过在新泰市各行政村设立“买卖提新农村电子商务服务站”,并将此作为末端物流节点,形成覆盖市、镇、村三级的物流体系。

公司市场总监孙浩告诉记者,目前公司在新泰市共设立200多个买卖提新农村电子商务服务站,每个服务站都拥有一个专属10位数“身份代码”。在此基础上,公司规划设计出15条货运公交专线,并配备20多辆货运车及专职分检员,服务于全部服务站的日常货物配送。

这样一来,不同服务站在线交易的订单便有了统一地址格式,即公司市级物流园+专属“身份代码”。货品到达物流园后,再由分拣员根据不同“身份代码”整理分类,由货运公交专线进村配送至服务站,实现村民足不出村,家门口收货的互联网购物体验。

“现在,村里认可网购的人越来越多,大到家用电器,小到衣服鞋帽,都会到我这儿下单。”巩美说,今年年初,她在自家超市里设立了买卖提新农村电子商务南岙村服务站。在她看来,服务站里先买货后付款的购物模式,给不少村民吃了颗“定心丸”。

18家物流公司，驻村设点

曹县大集镇,位于县城东南,地理位置偏僻。近年来,该镇在“伊尹故里,淘宝兴镇”发展理念带动下,成功从一个落后贫穷的农业乡镇“摇身一变”成为淘宝强镇。据统计,全镇淘宝网店数量达1万多家,以淘宝服饰为基础,形成了演出服、表演服等1000余种款式的产业链条,带动全镇近1.6万名群众从事该行业。

随着全镇电子商务的蓬勃发展,申通、圆通、顺丰、韵达等18家物流公司纷纷驻村设点,每天定时收发快件。

“今年春天,从网上购买的北京草莓第二天一早就送到了家门口,比城里的物流还快!”该镇丁楼村村民赵同安说。作为村里最早一批淘宝店主,他骄傲地称呼自己“网购达人”。

天嘉集团 TIANJI GROUP
每日农谚
天脊化肥冠名刊出
处暑十八盆，
白露身不露。
喝了白露水，
蚊子闭了嘴。

■责任编辑　刘秀平