

几多甘苦，多少心酸，耕耘田野，汗滴禾下，浇灌出今日遍地花开，

被当地人称为“中药材大王”的临朐农民杨兆波，始于梦想，植根农村，带领乡亲“抱起团”发家奔富路——

# 杨兆波：乡土“创客”以“药”为媒兴业富民

农村大众报通讯员 马世波 郑成福 刘明志

捧过“铁饭碗”，干过保险，到如今土里“刨金”，远赴柬埔寨置办万亩土地搞开发，他的创业经历与其他成功者无异，也是从坚守中一步一个脚印走来，倾情沃野20年，播撒希望的种子，最终用中药材帮助种植户打开了致富大门，用中药材成就了山区乡亲的梦想……

当地人说起杨兆波，“中药材大王”的头衔，远比他山东华茂集团总经理的名号响亮得多，山东华茂是一家拥有5个子公司但3个与农业结缘的企业，年销售收入近3亿元，安排就业3000人，被人力资源和社会保障部、中华全国总工会、中华全国工商联授予“第五届全国就业与社会保障先进民营企业”，他也被授予潍坊市劳动模范……荣誉不少，但他最珍惜临朐县优秀农村实用人才、潍坊市农村实用人才“农”字号“证书”，因为这意味着社会上对他“临朐华茂农产品专业合作社理事长”身份的认可和父老乡亲的褒奖。

1984年，20岁出头的杨兆波从昌潍农校毕业，就分配到县丝绸公司干起了技术工，端上了让人羡慕的“铁饭碗”，与蚕农打交道的12年，没少往农村跑，让他对农村有了更深切的认识，对农民致富的期盼也有了更切身的体会。1996年，杨兆波萌生了抓住“年轻的尾巴”下海闯一闯的想法，顶着家人的反对和朋友们的不理解，跑起了保险，11年时间里，他从中国人寿跑到阳光保险，从业务员坐到了公司“第一把交椅”。2007年，随着各级党委、政府对“三农”重视和支持力度的加大，学农出身的杨兆波敏锐地意识到农村的广阔天地将大有文章可做，于是，他毅然决然地放弃了小有成就的保险事业，决定

种植中药材，这次“任性”，让他与农业牵手一发不可收。

想法一说，家属直摇头，老人一个劲埋怨，说干农活的苦你还没受够啊，地里刨食能淘出金来？你大哥的企业正需要管理人员，真要回来就帮大哥打理企业。为这事杨兆波和全家人僵持住了，谁也不让步。家里大哥知道他的脾气，劝他说，“你来企业帮忙，我支持你干中药材，但说好了，厂里该你管的摊子你可别给我掉地上！”有了大哥的支持，杨兆波放手一干的底气更足了。

之所以选择中药材，杨兆波有自己的考虑，临朐山区丘陵面积达87.6%，地理条件也非常适合中药材种植，而且临朐有着种植中药材的传统。由于受自然环境变化和人为因素的影响，现在野生药材越来越少，与市场需求的反差越来越大，临朐的中药材种植散而乱，没有上规模，种植中药材应是个不错的致富门路。“中药材种植，投入少、效益高，省时省工、销路不愁！”打开话匣子的杨兆波言语中满是自信，利用家乡的荒山种植珍贵药材是我多年以来的梦想，况且中药材抗风、抗虫、抗旱，不用打药，易生长，价值是不可估量的，药材变黄金的前景十分看好！

凭着独到的市场经济眼光和开拓创新意识，2008年，杨兆波接连上马了山东华茂生态农业科技开发有限公司、山东沂峰丹参茶制品有限公司、山东华茂药业有限公司，投资1500万元，按照中草药GAP标准，在五镇之首的沂山脚下建立5000亩中草药种植基地，从此，他每天耗在地里跟踪记录，虚心向中草药种植专家请教，并认真查找有关资料，终于理清了中草药种植

的头绪。

铺开了摊子，可村民不接茬，生怕种植中药材到头来“竹篮打水一场空”。“不成规模，难成产业”，深谙市场的杨兆波深知这点，于是他邀请基地附近村村干部一起，逐家挨户地做动员。

“一样的土地面积，种植玉米、土豆等农作物投入多少？产出多少？价值几何？”杨兆波掰着指头给村民算种植中草药与种植粮食作物的对比账。“中药材这几年价格都在涨，丹参、黄芩、桔梗等中草药收成好，产量也高，每亩纯收入是普通农作物的五六倍。”

算盘一打，村民心动了，拱着将土地流转给他种植中草药，短短5年间，建起丹参、黄芩和桔梗等标准化生产基地18处，辐射沂水、沂源、安丘、昌乐等周边县市以及县内沂山、辛寨、龙岗、东城、蒋峪等镇街，种植面积4万多亩，单航天丹参的种植面积就有5000亩，创造社会效益3.5亿元。

基地上了规模，杨兆波又把眼光放在创品牌上，把研发航天丹参茶作为自主创业的方向，加大科技研发投入，运用高科技手段将航天丹参种子加以提纯、筛选，培育出性状优良的个体，产量高于普通丹参30%，丹参酮含量比普通丹参高60%以上。以丹参叶、丹参根、丹参花为原料，研制出不同功效的6个丹参茶品种，得到了国家中医药学会、山东中医药研究院等权威部门的认可。2010年10月，注册了“沂峰”牌商标，通过了绿色食品认证。2012年5月，“沂峰”牌丹参茶被国际风筝联合会指定为专用精品。

眼下，“大众创业、万众创新”又刮来东风，让杨兆波有了更大底气把梦“做大一点”，打起

“科技领先、集约发展”谱气，新引进2条丹参茶制品生产线，年加工、储藏丹参600万公斤，同时研发新建了1条中药材秸秆加工流水线，采用独特的中药材配方加工成饲料，可替代一般饲料的药用成分和生长添加剂，年加工能力600吨以上。

“我觉得农业龙头企业的职责就是不断让产业升级、带领农民致富。”创业伊始，杨兆波就一直把该担当的责任铭记在心。

为让更多农户得到实惠，他牵头发起成立了临朐县蒋峪镇丹参协会、临朐华茂农产品专业合作社，推行“公司+合作社(协会)+基地+农户”产业模式，公司与农户牵手共建基地，免费向农户提供生产、加工、销售环节的服务，基地产品由公司按保护价回收，解决了农户种植中药材的后顾之忧。目前，加入联合社的农民专业合作社45家，社员8000多名，带动农户1万多户，年产值过亿元。

创业的艰辛和付出他很少提及，采访中，杨兆波说得最多的是感恩，尽管发展农业恨不得“一分钱掰成两半花”，可当社会需要他伸出援助之手时，他向来毫不犹豫。常年资助贫困生冯国藩，从小学到职高的所有费用全包了，还帮他家里翻新了房子。为“达维”台风受灾农民和学校捐款捐物6万元，安置农民工、下岗职工和大中专毕业生400人……天长日久，日复一日，累计百万善款传递着人间温情，帮扶过多少人他也记不清，正如他所言，牢记社会使命一个企业家应有的担当。

谈及中药材种植以及联合社今后的发展前景，杨兆波侃侃而谈，胸有成竹：“林下经济大有‘钱途’，下步扩大产业链，由种植转向产品研发深加工，继而成立集栽培、研发和加工一体的公司。目前已与山东中医药研究院和上海医药集团达成意向，加工厂的筹建工作正在积极筹备中。”



杨兆波(左二)与技术人员在田间指导农户中药材种植。

## 农行山东分行支持“大众创业”

《中国城乡金融报》记者 朱沙 通讯员 董伟

夏日炎炎，却让创业者的热情更加高涨。近日，山东省泰安市玻纤转盘附近的泰安澎湃汽车服务公司重装开业了。“放到一年多以前，自己想也不敢想公司会有今天。就因为有了农行的及时出手，才让公司‘旧貌换新颜’。”面对着装修一新的门头，澎湃汽车服务公司负责人高振峰发出了这样的感慨。

高振峰的经历仅仅是农行山东省分行扶持大众创业的一个缩影。近年来，该行积极响应国家“大众创业、万众创新”的号召，通过农户贷款、农村个人生产经营贷款、个人助业贷款等多种贷款品种，采取“农行+特色产业村+创业青年”、“农行+专业合作社+创业青年”、“农行+农业产业化龙头企业+创业青年”、“农行+专业市场+创业青年”等

多种推进方式和渠道，助力农村青年创业兴业。通过农行的创业“启动资金”、“补给资金”，培养了一批青年致富能手、青年小老板和青年企业家，并通过他们树立正能量，影响带动了广大农村青年转变观念，积极就业、自主创业。

农行山东省分行积极组织客户经理上门服务，他们走进当地大型的批发商场、装饰材料市场、青春创业园等中小型创业者聚集的区域，广泛开展电子银行、信用卡以及专属信贷产品的营销宣传，并设立了自助银行和金融便利店等服务点，为创业者们提供了更加优质快捷的支付结算、循环信用等金融服务，有效方便了其创业过程中的生产经营活动。

高振峰大学毕业后的10年间

做过多种职业。2012年开始自主创业，做起了“小作坊”式的“油改气”生意。后来，高振峰想扩大规模时，遇到了资金难题。正当他走投无路的时候，高振峰听朋友说农行有一款个人助业贷款产品，可以通过房产抵押进行贷款。于是，他像抓住了救命稻草一般，当即来到了泰安岱岳区的农行网点。

“听了他的情况介绍和贷款需求，感觉跟行里个人助业贷款条件还是挺相符的，经过后来必要的调查了解和资料提报审核，贷款投放也就水到渠成了。”为高振峰经办贷款业务的农行泰安岱岳支行客户经理李海峰回忆说。

而在农行工作人员看来如此平常的一笔24万元贷款业务，却成为了高振峰创业路上

的一剂“强心针”。很快，他用这笔钱添置了200多个气罐，并招聘了几名农村出来的年轻人作学徒和雇工，让他们也获得了就业和学成创业的机会。

“现在我个人较创业前一年能多收入10多万块钱，公司平均每天大约能给两辆汽车作油改气的改装服务，同时又增加了汽车保养、维修、换胎等汽修项目，经营种类不断丰富。也正是为了适应这一新变化，前一段我对公司店面进行了重新装修改造。”谈及目前日益红火的生意，高振峰很是高兴。

在昌邑市，李治国被大伙叫做“核桃大王”。“多亏农行支持，圆了我的种植梦”。李治国对农业银行的感激之情由衷而发。他说，儿时他从父亲的药引中第一次品尝到核桃的清香，一

个心愿从此也深深的植根年幼的心灵：长大了要在自家地里种上成片的核桃树。大学毕业后，李治国开始在当地搞核桃种植项目，并取得了较好的收获。

为带动更多的乡亲发家致富，李治国2009年6月发起成立了昌邑市鼎立薄壳核桃种植专业合作社。2013年春天，合作社扩大种植规模遇到了资金瓶颈，他抱着试试看的心态联系了农行昌邑市支行。该行工作人员很快来到种植基地考察，为合作社发放潍坊农行首笔林权抵押贷款200万元，帮助合作社度过了难关。目前，该合作社在农行支持下，建成了占地2000平方米的标准育苗大棚，在威海承包了1000亩的榛子种植林，经济效益不断提升，“核桃大王”的“种植梦”正一步步成为现实。

# 山东大众合作社发展服务中心简介

山东大众合作社发展服务中心，由大众报业集团出资发起成立，是在省民政厅注册的民办非企业单位。本中心由农村大众报具体负责筹建、运营、管理，目前已完成全部注册程序。中心将整合我省相关优势资源，为省农民合作社、家庭农场、种养大户、农业龙头企业等新型经营主体提供多方位的服务。如农产品销售、合作社宣传推介、农技技术指导、合法权益维护、管理培训、涉农项目申报指导等等。

各位朋友，今后的发展不仅仅是产品质量的竞争，更是信息及平台优势的竞争！畅通的信息沟通渠道我们已经疏通，高端的竞争平台我们已经搭建好，我们欢迎各位的加盟，欢迎各位为这个平台的发展提出好的建议和意见！因为，这是我们的家！

地址：济南市泺源大街6号山东传媒大厦25层  
联系人：张秀玲(0531-85193348 15063390972)  
邮编：250014  
QQ：15078989