

一口气开了7个销售门店，2014年纯收入高达200多万元——

## 看李海春怎样养猪

农村大众记者 房孝钰 通讯员 程宏伟



在当前猪肉价格持续低迷的大背景下，许多养殖户感到力不从心。金乡县金乡街道袁楼村的李海春却把猪肉生意做得风生水起，他一口气在济宁和济南两个城市开了7个销售门店，2014年纯收入高达200多万元。说起今天的成功，李海春感慨万千，因为他的养猪事业也并非一帆风顺，也曾经历了不少困难的考验。

1992年，刚满20岁的他踌躇满志的开始了养猪事业。他东借西凑筹措资金100万元，在村西头建成了一处存栏量1500多头的标准化养猪场，猪舍的设计采用当时先进的双排薄膜扣定技术，从济宁农科所引进了100头优质品种大约克种猪。经过三年的精心饲养，完成了年出栏量1500头的目标。每一头的利润在100元左右，博得了人生的第一桶金。

之后，意气风发的李海春便开始追加投资，增加了母猪存栏量，一度使能繁母猪存栏量达到500头左右，年出栏量生猪10000头。可是好景不长，1996年由于猪肉市场饱和，出现了供大于求的局面，猪肉价格一路下滑，而饲料价格却在



▲李海春在为“中药猪”洗澡。

路上扬，卖一头猪要赔300元左右。加上管理经验不足，猪频频生病，病死率达10%，那一年，他背负了200多万元债务。

“这些打击并没有让我放弃干这一行，通过这次事件，经过深刻的反思，使我对养猪有了新的认识。”李海春说，那一年他只身一人到湖北襄樊学习养猪技术，在一家大型养殖场当了技术员。四年的“卧薪尝胆”使他掌握了过硬的养殖技术，并在当地与人合作养殖，

完成了资金的二次积累。

过山车式的生猪价格使他意识到，盲目跟风、养殖模式单一、科技含量低是造成养猪不赚钱的重要原因。“不稳定的市场行情让我意识到必须转变营销思路。”随后，李海春根据以前掌握的中药学知识，结合中药扶正祛邪、消沉沉疾的功能，将部分名贵中药配比制成粉剂，与自己特制的绿色秸秆饲料一起饲喂，使生猪无形中先天获得免疫机

能，收到了既防疫又增加猪肉营养的双重功效。李海春按照猪的生长阶段饲喂不同的中药，经过5年的试验论证，获得成功。

2004年，李海春回到家乡，对原来的猪场进行重建，投资300余万元，建设了一处4000平方米的标准多功能猪舍，安装了多层太阳能板、地暖保温设备及涡流通风机、直饮器、沼气池、粪便自动冲洗等设施。在当前农副产品市场沉浮不定的大环境下，他的纯中药保健猪肉因为不使用抗生素和添加剂，绿色、生态、安全，更富营养，而畅销周边市场。在济宁、济南等地的大型超市，每斤售价高达30元，当年获利100多万元。效益好，吸引了不少养殖专业户羡慕的目光，2006年，李海春联合4家养猪场成立了金乡县春柳生猪养殖协会，带领大伙一块致富。

猪养的好，并不能确保挣到钱。为了减少中间环节，降低生产成本，实现利益最大化，2012年，李海春又投资新建了春柳生猪定点屠宰场和一处恒温库，购买了两台冷链运输车，并在济宁、济南开设了7家专营店。走起了无公害养殖、标准化屠宰、恒温库排酸冷藏、冷链运输、专营销售的一条龙经营路子。

多年的风风雨雨让李海春认准一个理儿：“啥时候都要紧跟市场潮流，适应消费者需求才能有出路。”



山东省水利移民管理局主办



我是个养殖山羊的新手，听说春天山羊痘一旦发病，特别厉害，请问该如何防治？

答：山羊痘是山羊痘病毒引起的一种急性接触性传染病，常在冬末春初流行。最初是个别羊发病，以后逐渐蔓延全群。致病病毒主要通过呼吸道传染，也可以通过损伤的皮肤或黏膜侵入，饲料、垫草、皮毛产品和体外寄生虫都可成为传播媒介。该病发病率和死亡率较高，常给山羊养殖带来重大经济损失，因此要抓住时机做好预防和治疗。

一、发病症状：发病初期羊体温升高达39.5℃-41.5℃，精神沉郁，拱背，发抖，轻咳，结膜潮红；有的呆立或卧地不起，从鼻孔流出浆液性、黏液性、脓性分泌物，呼吸、脉搏增速；少数羊食欲下降、饮水量减少，多数羊采食、饮水停止。2-4天后，病羊全身皮肤，特别是乳房、阴门、口唇、四肢内侧等少毛或无毛区，出现黄豆或蚕豆大小的红斑，并发展成凸出于皮肤表面的硬硬丘疹；有的羊病变部丘疹相互融合，使皮肤凹凸不平。若加强饲养管理和对症治疗，无继发感染，病羊体温逐渐转向正常，食欲逐步恢复，以痊愈转归；若体况较差，饲养管理不良或继发感染，可引起死亡。

二、防治方法：1.加强饲养管理：勿从疫区引进山羊，对圈舍进行消毒。用羊痘疫苗进行免疫，大小山羊一律在尾部或股内侧，皮内注射0.5毫升。2.皮肤上的痘疮，涂碘酒或紫药水：为防止并发症，破溃的局部病灶可用0.1%高锰酸钾溶液洗涤，擦干后涂紫药水或碘甘油等。继发感染可用青霉素、卡那霉素合剂或先锋霉素、林可霉素、病毒灵等，配地塞米松、板蓝根注射液进行治疗。体温升高者加安乃近注射液，也可用阿米卡星或恩诺沙星，每日肌注2次，连用3-5天。

3.中药治疗：内服葛根汤，即葛根、紫草、苍术、黄柏各15克，黄连10克，白糖、绿豆各30克。水煎候温1次灌服，每日1剂，连服3剂。

以上内容，仅供参考。

敬告：正在从事或想从事种养的移民朋友，如果您对栽培、养殖的品种、市场有所疑惑，或在种养过程中遇到什么技术难题，请告诉我们，我们将请专家帮您解决。

注意：如果是技术难题，请尽量描述清楚发病作物或动物的症状，若有图片更好。

联系方式：短信请发送至13789805383、邮箱 jfyan3651@163.com 或加QQ群：198879208

## 甄西印养殖“娃娃鱼”有真经

农村大众记者 张超 通讯员 姜潘峰

今年50岁的甄西印是鱼台县唐马镇甄庄村人，2009年，看到娃娃鱼市场行情比较好，他毅然放弃外面的生意，回乡搞起娃娃鱼养殖来。这几年，通不懈地努力，甄西印不但自己靠养娃娃鱼发了家，而且带动周边乡亲也走上了娃娃鱼养殖致富路。

“鱼台县有天然的养殖优势，特别适合大鲵（俗称“娃娃鱼”）的养殖。”甄西印说，虽然2009年的市场行情特别好，但稳妥起见，一开始他只在家门口的田里建了一个不到1亩的池塘，饲养了100尾娃娃鱼。

因没有技术，甄西印便多次到陕西汉中的“娃娃鱼之乡”学习，加上不断地摸索总结，他渐渐掌握了娃娃鱼的养殖技术，娃娃鱼的养殖存活率可达60%。

2011年，甄西印开始着手扩大养殖规模，在同村租了约10亩田地，修建了4个养殖房和2个繁育房，养殖了近一万条娃娃鱼。到2012年下半年，甄西印已前后投资310多万元，他所创建的仁源娃娃鱼养殖基地也已初具规模。

“根据当时娃娃鱼的市场行情，我估计一年多就可以收回成本。”甄西印说，但是让他没料到的是，市场行情瞬息万变，娃娃鱼的市场价从1600元/斤，降到了500元/斤，按照这个数据，想要更快



▲甄西印向记者展示娃娃鱼母鱼。

收回成本变得遥不可及。

面对突如其来的变故，甄西印开始思考，如何才能价格下降的情况下，让资金实现最大限度的回流。

“提高娃娃鱼存活率，就可以提高产量。”甄西印开始琢磨在提高娃娃鱼存活率上下功夫。

水肿是娃娃鱼的常见病，30%左右的娃娃鱼在发现得病的时候，已经救不活了。为此，甄西印找专家、查资料、外出培训学习等，学

会了通过观察娃娃鱼的眼睛和皮肤来判断病症。此外，他还对娃娃鱼进行了营养均衡的饲养方法，不再像以往一样喂完食就不管了，并根据娃娃鱼的大小来调节饲养的水位。

功夫不负有心人，2013年下半年，甄西印养殖的娃娃鱼存活率从之前的60%，提高到了80%。“以饲养100条娃娃鱼，平均每条4斤为例，在成活率提高了20%左右后，销售额增加了4万元。在一定程度上，缓解了我的经济压力。”甄西印说。

上，缓解了我的经济压力。”甄西印说。

2014年，虽然市场行情并未好转，但甄西印对自己的娃娃鱼养殖事业有了新规划，开始选择销售育苗，而非成品销售。

甄西印解释说，解决了养殖技术方面的问题，养殖中的风险就只存在于终端销售这一块儿了。一方面，对他自己来说为其他养殖户提供鱼苗，分散养殖，虽然总体收入降低了，但承担的市场风险也会随之降低。另一方面每尾近百元的利润，对养殖户来说也还是挺可观的。

为了带动农户养殖，甄西印走家入户劝说附近的乡亲加入到娃娃鱼养殖产业中。同时，对经济困难的农户，先将幼鱼赊销给他们，等到养殖成功，农户获利后再收回成本。在养殖过程中，除了低价给养殖户提供鱼苗，甄西印还无偿地为养殖户提供养殖技术服务，定期为养殖户进行指导。

经过1年多的共同努力，跟着甄西印养娃娃鱼的农户，也有了可观的收益。这下，大大调动了农户养殖的积极性。目前，全村娃娃鱼养殖户已经达到20余户，养殖娃娃鱼近4万条。

“我想把甄庄村打造成远近闻名的‘娃娃鱼村’，带领更多的人致富。”面对未来，甄西印充满希望。

种植养殖、招商、合作加盟、营业执照等各类证件挂失，注销公告等。

联系电话：

0531-85193519

13506401282

### 遗失声明

李国臣坐落于莱州市虎头崖镇后卧埠村的土地权属证莱宅集建(90)字第12020525号丢失，声明作废。

林京虎坐落于莱州市城港路街道柳林头三村的土地权属证莱宅集建(90)字第13250116号丢失，声明作废。

济南占强农产品有限公司税务登记证、鲁税济字：370104307056033号、组织机构代码证、代码号：59702581/6丢失，声明作废！