

“汇金模式” 启示鲁企改革

<<上接 A1 版

在具体实践中,汇金还创新了“两函工具”。张宏安举例说,企业对处理人和处置资产这样的负面事件一般会迟迟不愿去做,汇金就发股东函给企业。面对书面函件,企业都会认真及时地反馈,这使股东权利有效行使。

约谈管理层也是汇金的创新。对那些给股东利益造成重大影响的事件,汇金会约谈管理层。何时约谈呢?实践中,往往不是事前事中,几乎都是事后。“事后约谈,事情已经这样,还有意思吗?我们不是为了追责,而是看看有什么地方可亡羊补牢的,着眼于未来。”张宏安说。

重在股权多元化

“凡是能够成长为百年企业的企业,都有规范的法人治理结构和现代企业制度。”在山东黄金集团董事长于常青看来,建立现代企业制度,最重要的是股权多元化。这样,企业发展才有基因,有内在动力。

他举例说,除上市公司外,山东黄金集团还有多家非上市公司,分析这些非上市公司的运营状况,运转流畅又能实现有效制衡的,是股权多元化的企业。

如山东金州矿业集团,山东黄金集团和乳山市政府分别持有51%和49%的股份,后来乳山市政府持有的49%股份中的29%转让给金洲集团的经营者、管理者和职工。

对员工持股的好处,于常青解释,有小股东代表在金州上班,对企业的运转形成了有效监督。如投资一个项目,他们会审查几个问题:有没有必要投资、有没有必要投这么多、有没有必要现在投,他们会严格监督。

同时,这类企业属于成本控制最好的企业,没有豪华办公楼,一直在一座普通的老旧楼上办公。即使是废旧物品也全部回收,没有废旧物资仓库,小到看过的报纸都收回来,如果弄丢了,就要买新的补交。

“2013年黄金价格下跌,2014年继续下滑,但该企业的利润持续增长,包括生产经营环节,都管控得很好。原因就是股权多元化。”于常青说。

员工持股是股权多元化的路径之一,同时,员工持股也是激励员工积极性的重要手段。6日,山东黄金(600547)公告,公司拟以14.5元/股,向131名对象推行1185.5万股员工持股计划,所对应股票总数不超过公司此次交易后股本总额的10%,资金总额不超过1.72亿元,存续期为84个月。

“上市公司层面要解决的问题是一股独大,除了实施员工持股计划,适当时还将引进战略投资者,解决有效制衡问题。”于常青说,山东黄金在完成了员工持股后,下一步是产生职工董事。他认为,这两方面的努力,是完善上市公司法人治理结构的有效基础,也是建立现代企业制度的主要标志。

山东黄金集团的其他二级企业,则将探索以规范的董事会建设为核心的治理结构。当然,于常青期望最好是完善法人治理结构与股权多元化、混合所有制同步进行。

中俄签 32 项大单

含 60 亿美元高铁项目

◆ 导报记者 孙罗南

当地时间9日,俄罗斯在莫斯科红场举行纪念苏联卫国战争胜利70周年阅兵式。包括中国国家主席习近平在内的约20个国家和地区及国际组织领导人出席庆典,中国、印度、独联体国家等超过10个国家的方队也参加了阅兵。在阅兵开始前,俄罗斯总统普京发表了致辞。

美联社发自莫斯科的报道写道,普京在讲话中表示,血腥的战争强调了国际合作的重要性,但“在过去的10年中,我们看到了建立单极世界的企图”。这句话常被俄罗斯用来指责美国“意图主宰全球事务”。周六晚些时候,大约有30万人高举战争期间参战人员家属的肖像,经过莫斯科市中心走向红场。普京也举着父亲身

穿海军服的照片,在红场附近加入了游行队伍。

美联社文章说,欧洲领导人的近乎全部缺席为此次仪式蒙上了一层阴影,仅德国总理默克尔于周日到访莫斯科。俄罗斯受到的欧洲领导人的冷遇,显现了俄罗斯与西方之间在乌克兰危机问题上的紧张关系。俄罗斯看起来已逐渐脱离欧洲,更加注重发展与中国的关系。习近平是参加胜利日阅兵最重要的国家领导人,普京在讲话中特别提到中国在二战中发挥的作用。

当地时间8日,习近平在莫斯科克里姆林宫同普京举行了会谈,一致同意中俄要共同维护二战胜利成果和国际公平正义,推进丝绸之路经济带建设同欧亚经济联盟建设对接。中俄两国将挖掘合作潜力和优势,扩大

两国能源、农业、高铁、航空、航天、金融投资领域、基础设施建设、远东开发等方面合作。

中国领导人此次访俄对于“一带一路”的推进无疑带来更多机遇。会谈后,两国元首共同签署并发表了《中俄两国关于深化全面战略协作伙伴关系、倡导合作共赢的联合声明》、《关于丝绸之路经济带建设与欧亚经济联盟建设对接合作的联合声明》,并见证了能源、交通、航天、金融、新闻媒体等领域多项合作文件的签署。

美联社的报道说,俄罗斯和中国领导人在莫斯科签署了大量协议,其中包括为俄罗斯提供数十亿美元的基础设施建设贷款。普京和习近平见证了32份协议的签署,包括用于建设一条高速铁路的3000亿卢布(约60亿美元)贷款。俄罗斯天然气巨

头——俄天然气工业股份公司还与中国石油天然气集团签署了一份备忘录,以建造一条通往中国的天然气管道,每年输送高达300亿立方米的天然气,不过相关细节还有待敲定。

上述报道说,普京和习近平还谈到了丝绸之路经济带。两国发表的联合声明称,在推动丝绸之路经济带建设上,中国将密切协调欧亚经济联盟。欧亚经济联盟包括俄罗斯、哈萨克斯坦、白俄罗斯、亚美尼亚。

根据《中华人民共和国与俄罗斯联邦关于丝绸之路经济带建设和欧亚经济联盟建设对接合作的联合声明》,俄方支持丝绸之路经济带建设,愿与中方密切合作,推动落实该倡议。中方支持俄方积极推进欧亚经济联盟框架内一体化进程,并将启动与欧亚经济联盟经贸合作方面的协议谈判。

“一人多户”引发券商佣金战

突破万分之三底线



◆ 导报记者 王延锋 实习生 刘安然 济南报道

在“一人多户”时代,你的券商佣金率是多少?近来,有很多老股民都遇到这个问题。向他们发出提问的,是拉拢客户的券商业务员。

曾几何时,很多股民的券商佣金率高达3%;一些资金量较大的客户,能拿到1%的佣金率就属于非常优惠;0.3%的佣金率,则被认为是券商不可突破的底线。现如今,随着A股市场一人多户政策的落实,各个券商之间硝烟四起,曾经的底线“0.3%”已经沦为一些券商的初始报价,还有券商将佣金率定在0.288%、0.25%……

券商之间的佣金大战,无疑将使投资者获得实惠,其实惠之大,超出了很多老股民的预想。但是,佣金率的降低也给盈利模式单一的券商提出了挑战。

万分之三底线不保

7日,济南股民老刘接到了平安证券的开户推销电话。“我现在的佣金率是0.6%,你们能给出的佣金率是多少?”面对推销电话,老刘不大

高兴地问道。“我们的佣金率是0.25%。”对方回答。

这让老刘有些吃惊了。老刘回忆道,多年前,其开立的第一个证券账户,佣金率高达3%。为了降低佣金率,四年前,他托朋友在北京某证券营业部开立新户,佣金率降至0.6%。“对于散户来说,这在当时是非常低的佣金率了。那时候在济南市场,就没有1%以下的佣金率。”

佣金率的急剧下降,与上月推出的A股市场“一人多户”政策相关。根据新政策,每名投资者最多可以开立20个A股账户及场内封闭式基金账户。而在此前,每个投资者只能开立一个账户,如果新开立账户,需要先将原来的账户注销。

“一人多户”政策的实施,立即在券商行业引燃了争夺客户的大战,各个券商推出的第一杀手锏,便是降低佣金率。

7日,导报记者在济南地区随意选择了3家证券营业部进行了电话咨询。广发证券经七路营业部的服务员表示,其目前的佣金率是0.288%。“这是省内最低的,没有下调的空间了。”在华安证券芙蓉街营业部,其服务员称,“最低佣金率0.3%。”唯独

齐鲁证券经七路营业部的佣金率还比较“坚挺”,依然是2%,但服务员同时也称,可根据投资者情况进行浮动调整,具体需到营业厅现场商议。

除了济南本地的营业部之外,各大券商网上开户业务也都搞得风生水起,而且佣金率都很低,如华泰证券、湘财证券、平安证券,其佣金率都没有超过0.3%,且开户时间灵活,晚上、周末均能开户,这让一些竞争对手倍感压力。

倒逼券商业务创新

券商之间的佣金大战,让普通的投资者得到了实惠。

“很多投资者不在意自己券商佣金率,那是因为他们没算账,如果仔细算算账,这是一笔很大的数字。”老刘向导报记者说。

他以自己的经历现身说法。“我最开始的佣金率是3%,以10万元的资金计算,每操作一次佣金就达300元。如果你一个月交易10次,成本就达3000元。而在我佣金降低至0.6%后,一个月的佣金成本将降低至600元。如果佣金率改成0.3%,我每个月的佣金成本将降低至300元,简直天壤之别。”

未来经纪业务收入占比会逐渐降低,其他创新业务所占比例会越来越高。这将倒逼券商进行业务创新,那些规模较小、创新能力比较差的券商将面临不利局面

但对于券商来说,佣金率的下降将加大其业务创新的压力。

在相当长一段时间,0.3%被认为行业内的底线。“究其原因,这样的佣金水平已经接近各大券商经纪业务的成本。券商经纪业务的成本主要包括两个方面,一个是向交易所缴纳的规费;另一个是人力资源、场地、服务器托管等管理成本。在这两部分成本的压力下,0.3%的佣金水平只能让券商保持微薄利润,0.25%应该就是成本价了。”曾在券商工作过的济南资深证券分析师吕爱文向导报记者表示。

但如今,0.3%的底线也正在摇摇欲坠,券商为何不惜血本降低佣金率?

“大家都在争夺客户。现在是客户为王时代,只有有了客户,才能进行后续开发,寻求更多盈利点,比如股指期货、融资融券、投资顾问等。”吕爱文向导报记者表示。

佣金大战也将对行业的未来产生深远影响。“在以前,经纪业务是券商的主要收入来源,但经纪业务技术含量比较低,未来这一块所占的收入会逐渐降低,其他创新业务所占比例会越来越高。这将倒逼券商进行业务创新,那些规模较小、创新能力比较差的企业将面临不利局面。”吕爱文说。

动向点击 Dong xiang dian ji

省属国有文化企业 试点经营目标和预算管理

导报讯(记者刘勇 通讯员孔进 严文达 缙延红)从山东省财政厅获悉,为建立激励约束机制,加强对省属文化企业国有资产运营管理,确保国有资产保值增值,2015年山东省财政厅选择山东出版集团等7户省属国有文化企业,开展经营目标和财务预算管理工作试点。

根据文化企业的特点,确定企业经营目标,主要包括营业总收入、资产总额、利润总额和净资产收益率四项指标。财务预算由试点企业根据报告年度内资金筹集和投入、各项收入和支出、企业经营成果及其分配等情况,自行选择不同的财务指标编制经营目标和财务预算表。

山东启动实施 14 只股权投资引导基金

导报讯(记者刘勇 通讯员孔进 严文达 孔德馨)从山东省财政厅获悉,日前,山东省股权投资引导基金决策委员会召开第一次会议,研究通过现代农业产业发展、科技成果转化、工业转型升级、节能投资、信息产业发展、服务业创新发展、文化产业发展、旅游发展、现代商务发展、城镇化投资10只引导基金设立方案。加上此前已投入实质性运作的资本市场、滨海旅游、天使投资和现代种业4只引导基金,目前省级14只引导基金已全部进入实施阶段。

上述14只引导基金设立和投资运作,预计年内将吸引社会资本发起设立20多只子基金,子基金规模达到150亿元以上,重点投向经济社会发展的关键领域和薄弱环节。

28.31 亿元财政资金 补助村路网化示范县



导报讯(记者刘勇 通讯员孔进 严文达 郭伟)从山东省财政厅获悉,山东省财政2015年筹集资金5.8亿元,全力保障第二批路网化示范县项目于今年年底顺利完成。截至目前,省级投入已全部到位,累计投入资金28.31亿元,拉动社会投资84.67亿元,涉及农村公路里程16651公里。

自2011年,山东省开展“村级公路路网化示范县”建设,计划在“十二五”期间筹措60亿元打造75个示范县,突出解决村与临近公路的断头路问题,实现村村之间必要通达,确保每个行政村建设1-2条主要街道。2013年启动的第二批39个村级公路路网化示范县,建设期3年,2015年建设完成并验收。山东省财政计划在完成前二批示范县建设的基础上,今年顺势启动第三批示范县建设。

两百长沙人挥锤砸钢 E+ 蓝钻内胆空气能热水器来势汹汹

5月9日,长沙喜盈门范城的负一层不断传出敲击钢铁的巨大声响,紧接着的是无数的尖叫声。在众多敢作敢为的长沙市民见证下,美的一场“砸钢大行动”向热水器行业正式宣告不锈钢内胆热水器时代已经成为过去,空气能热水器正式进入“E+蓝钻内胆”新时代。

200 名市民上台挥锤砸钢

在此活动中,美的号召全城一起使用更安全、更节能的“E+蓝钻内胆”空气能热水器,让不锈钢内胆从此退出生活圈。

笔者目击统计,共有200名市民上

台挥锤砸钢。亲历者刘先生称:“以前一直以为不锈钢内胆还蛮干净、蛮安全的,今天一看原来这么不安全,真是吓了一跳。”

另外一位来自长沙河西区的谭女士在接受采访时也表示,在来参加这次活动之后了解到有这么安全、干净的E+蓝钻内胆空气能热水器,她说为了家人的健康和安全,必须要选好内胆。

全民求“包养”热闹背后 有玄机 意在换胆

“长沙人,只要你敢,我就够胆。‘包’你6年,‘管’你15年。”活动前两天,两家都市类媒体报纸大胆出位的

整版广告,便在整个长沙乃至网络引爆猜疑和舆论话题。关于换胆的用户需求和社会情绪也随即浮出水面。

于是,200名长沙人挥锤砸钢的热烈场面就这样出现了。活动现场,随着每一声砸钢的响声传出,每一声都在告知我们,告知大众,买热水器要选好内胆,同时也将换胆活动推向高潮。为了活跃现场气氛,美的还大方出手,向前来参加活动的广大市民现场免费送出共21台E+蓝钻内胆空气能热水器。据现场了解,每台美的空气能热水器总价值4998元。美的“土豪式”的大手笔动作,震惊了现场所有参与人员和媒体记者。

现场的空气能奖品抽取分两个环节进行,第一个环节抽取了6台号称

“可能是世界上最美的热水器”——E+蓝钻优秀系列,预示美的空气能热水器向行业首家推出的免费6年包修服务承诺;第二个环节抽取了15台美的E+蓝钻慧泉系列空气能热水器,预示美的E+蓝钻内胆空气能热水器安全耐用15年。现场获奖的21名参与观众成为了众人围观的幸运儿。

众所周知,湖南是空气能热水器被广泛接受和认可的省份,湖南人又以敢想敢做、勇于创新的湘派作风著称,所以此次美的将活动地点选择在湖南省会长沙,借此宝地向全行业宣布换胆大行动,集“天时地利人和”于一体,可谓恰到好处,以有力的话题引爆网络热炒,可以说是戳中了社会的痛点。

E+ 蓝钻性质过硬 商家才敢“出位”

近年来,健康、舒适的空气能热水器,一跃成为市场上最炙手可热的家电产品,销量不断上升。然而,目前市场上80%以上的空气能热水机产品使用的是不锈钢内胆水箱,但其存在的“焊缝”很容易被自来水中的氯离子腐蚀,造成漏水等问题,这不仅降低了产品的使用寿命,更污染水质,对身体造成伤害。

“砸缸换胆,我们其实就是想给用户更加健康的生活,呼吁更多的人关注。当然,我们的产品质量过硬,才敢说包修6年,所以我们有报纸上的这个说

法:包你6年,管你15年。”美的空气能热水器相关负责人指出,新一代的E+蓝钻系列产品通过了80万次寿命测试和480小时耐酸考验,具有超强抗腐蚀能力和抗冲击能力,不论是在防漏水性、抗污染,还是在耐高温、耐用性上都有着绝对的优势,使用寿命长达15年以上,与不锈钢内胆短短几年的寿命相比,可谓质的飞跃。

业内专家表示,作为行业领导品牌,美的通过弃用不锈钢内胆,采用E+蓝钻内胆,进一步抬高了空气能热水器行业的技术门槛,一些技术、资本有限的中小企业势必面临淘汰危险。同时,美的此举也将起到示范带头作用,进而推动整个空气能行业展开新一轮技术升级。(谨萱)