

时事搜索

Shi shi sou suo

中央定价目录
拟缩减至7种

导报讯 国家发改委近日发布公告,就中央定价目录修订向社会公开征求意见。根据征求意见稿,中央管理的商品价格将缩减至7种(类),食盐价格等项目暂按现行办法管理。

根据公告,修订后的中央定价目录涵盖天然气、供水、电力、特殊药品及血液、重要交通运输服务、重要邮政业务、重要专业服务7种(类),具体定价项目减少到25项。其中,以国家发展改革委为主管理的17项、以行业主管部门为主管理的为8项。(庄胜春)

国企改革
两大方案将出炉

导报讯 4日到7日,短短4天内,共有7家央企集体换届,除了“三桶油”外,还包括五矿、一汽集团、东方汽车、中国建筑工程总公司。一则关于“央企将在分类基础上大规模兼并重组,未来将由112家有望缩减至40家”的媒体报道甚嚣尘上,而国资委快速给予了澄清,但是关于特定领域、有针对性地央企整合重组似乎正在逐渐被各种细节佐证。中国社科院经济研究所研究员张单元透露,目前有关成立国有资本投资运营公司等国企改革方案,几乎征得了各方意见,应该很快就会出台了,央企分类方案也快出台了。(冯庆艳)

13家被巡视单位
整治“灯下黑”

导报讯 目前,去年中央第三轮巡视的13家单位的整改情况已全部晒出。在当时巡视反馈时,这些单位多被指存在纪检部门监督不力的问题。在此番整改中,各单位开打“灯下黑”,查撤问责了一批纪检干部。

例如,南方航空、中国联通、神华集团3家单位直接向纪检岗位“动刀”,对失职失察的纪检干部给予问责。其中,南方航空近期对落实“两个责任”发生失职失察等问题的两家成员企业进行了严肃处理。(陈伊昕)

地方债第二轮置换
将启动

导报讯 从省级债务管理部门获悉,财政部正在准备第二轮的债务置换,目前正与全国人大预工委协商。相关人士透露,按照财政部的想法,对于存量债务的化解,进行债务置换只是第一步,第二步就是进行资产证券化,即ABS(Asset-backed Securities)。

目前,用来消化部分存量债务的第一轮债务置换,额度已经下发到每个地级市。而此前10个试点各自还一般地方债券的省市,大都选择将今年第一批发行的债券,全部用来置换存量债务。(罗懿)

财政部否认京津冀一体化
“6年投入42万亿”

导报讯 4月30日,中共中央政治局会议审议通过了《京津冀协同发展规划纲要》。与此同时,“未来6年需投入42万亿”的“预算表”也在资本市场上掀起了不小的波澜。财政部相关负责人接受记者采访时表示,相关司局没有做过类似的测算。

面对盲目乐观的市场氛围,相关政府部门的表态显得更为谨慎。而作为协同发展的“先头部队”,交通运输部已经开始行动起来。据悉,《京津冀协同发展规划纲要》交通一体化实施方案》正待国务院审批。

业内人士认为,这意味着,原邮政集团公司各省邮政公司所属的各级分支机构统一变更为邮政集团公司的分支机构。(钟证)

风险合理分配 政企谋求双赢

云蒙湖水源地保护试水PPP



探索推进PPP模式,要通过建立政企之间的合作伙伴关系,有利于发挥市场作用,提高环保工作效率;有利于以环境需求激发环保市场释放新的发展红利,这在发展中地区尤为重要

环云蒙湖生态隔离防护工程是蒙阴县运用PPP模式实现水源地保护拟开发项目的内容之一 王伟 摄

◆导报记者 王伟

通讯员 刘新民 蒙阴报道

“今后,环绕云蒙湖将建起150公里的生态隔离防护带。”7日,指着身后已建起来的26公里环云蒙湖生态隔离堤坝,蒙阴县环保局生态科科长张月强对经济导报记者说。

这项环云蒙湖生态隔离防护工程,是该县运用PPP模式(Public-Private Partnerships,即公共部门和私营部门合作,共同提供社会公共服务的模式),拟实现水源地保护与开发项目的内容之一。

去年12月,蒙阴县与中节能六合天融环保科技有限公司(下称“中节能”)签订《云蒙湖临沂城区饮用水水源地保护与可持续发展项目PPP合作框架协议》。协议涉及云蒙湖饮用水水源地保护、生态农业产品开发、矿产资源开发、医疗养老、旅游资源开发等方面,总投资约20亿元。

“引入PPP模式,可以有效缓解财政压力,保护和开发一举两得。”蒙阴县副县长袁佐栋接受导报记者采访时说。

PPP作为一种政企双赢的新型模式,正成为当前城市基础设施建设项目建设中力推的模式,并逐渐在环保领域崭露头角。近日,财政部、环保部联合印发《关于推进水污染防治领域政府和社会资本合作的实施意见》,决定对水污染防治领域PPP项目操作流程作出明确规范,并明确“逐步将水污染防治领域全面向社会资本开放”。

缓解财政压力

沿着云蒙湖环湖堤前行,多处已建成的人工湿地水草茂盛,鸣禽歌唱。这里不仅构成了优美的湿地自然景观,更是该县为保护云蒙湖水源地的切实之举。

作为山东省第二大人工湖泊和省级生态功能区、临沂市城区饮用水水源地,云蒙湖的保护任务艰巨。根据要求,到2020年底,湖区水域水质要稳定达到或优于地表水环境质量2类标准;云蒙湖基本恢复原有生态功能,富营养化程度得到完全控制,湖区整体达到或优于中

营养状态。

为实现这一目标,该县的打算,是实行环湖堤绿化,规划建设堤坝外侧湿地汪塘24处,形成生态滞留塘、水解酸化池、人工湿地三级净化体系,确保环湖村庄污水层层截流、截污自净,保障水质安全。

这,还仅仅是云蒙湖水源地保护任务的一部分。“生态修复的任务也很重。我县近90%的面积处于汇水区,生态修复面广量大,目前还有10余万亩荒山没有绿化,其中库区周边森林覆盖率仅为16%;还有大量河道和塘坝多年未经治理,5个湖区仅有东汶河实施了生态修复,农村面源污染治理压力大。”张月强对导报记者介绍说。

根据测算,仅环云蒙湖生态隔离防护工程就计划总投资4.5亿元,资金压力大。

根据上述签订的协议,当地政府将促成有影响力的企业与中节能合资设立有有限责任公司,合资公司作为实施主体,从事上述多方面的投资、建设、开发以及运营管理,并承担项目的投融资责任。

更看重开发收益

云蒙湖是个聚宝盆,当地一直流传这样的说法。“可是云蒙湖怎样才能创造出效益呢?不开发是成不了聚宝盆的。”袁佐栋对导报记者说,选择PPP模式,除了水源地保护的需要,更对云蒙湖今后的开发寄予厚望。

袁佐栋分析说,PPP模式与BOT模式(Build-Operate-Transfer,即“建设-经营-转让”)最大的不同是,后者虽然缓解了政府一次性的财政支出压力,但后续还需要政府不断支付一定的运行费用;PPP模式则既缓解了政府财政压力,还能通过成立合资公司,在后续的项目开发中获得收益分成,为政府带来效益,较BOT模式更有优势。

“对企业而言,PPP模式的风险分配更加合理。”一位企业人士分析,与BOT等传统模式不同,PPP在项目初期就可以实现风险分配;同时,由于政府分担一部分风险,使风险分配更合理,减少了承建商与投资商风险,从而降低了融资难度,提高了项目融资成功的可能性。另外,政府在

分担风险的同时也拥有一定的控制权。

袁佐栋同时对导报记者表示,相对于水源地保护的立竿见影,开发则是个长期过程,至少需要5年的周期才能见到效益。

前景看好

兼具节约资本和提高效率两大特点的PPP模式,目前已由初级阶段的基础设施项目,逐步向能源、环保等深层次领域发展。除了中节能涉足的山东云蒙湖PPP项目,中国光大国际有限公司也已在新能源、固废处理、环保水务等领域进行PPP的探索实践。近日其总经理王天义来山东做PPP模式主题演讲时表示,来自据美国环保部门的估算,环境基础设施的运营成本,私营企业要比公共部门低10%到20%。

此外,世界银行定量分析了垃圾收集、污水分散处理、污水集中处理和垃圾卫生处理的商业化能力。分析表明了城市垃圾收集和处理领域引入市场机制的可行性,也为环保领域乐观的PPP前景提供了数据支持。

对于社会投资者关心的资金供给问题,上述财政部《意见》明确提出了优化调整专项资金使用方向,逐步从“补建设”向“补运营”、“前补助”向“后奖励”转变,扩大资金来源渠道。资金使用方式将从投资补助、贷款贴息为主拓展到综合采用财政奖励、投资补助、融资费用补贴、政府付费等方式,支持水污染防治领域PPP项目实施落实。

山东省环保厅厅长张波认为,探索推进PPP模式,要通过建立政企之间的合作伙伴关系,有利于发挥市场作用,提高环保工作效率;有利于以环境需求激发环保市场释放新的发展红利,这在发展中地区尤为重要。

作为全省首个典型的PPP项目,云蒙湖PPP项目也面临诸多考验。“对项目的风险把控,是对执政智慧的考验。”袁佐栋坦言。

“烧钱”模式开启 规范标准缺失

钢铁电商临大浪淘沙

◆导报记者 刘勇 济南报道

“现在的钢铁电商平台有点泛滥了,几乎天天有平台电话打进来邀请加入,而且没有任何费用,如果在平台上成功签约卖出钢材,每吨还给5至20元不等的返利。”8日,济南恒信经贸有限公司总经理穆柯,一边在电脑上对经济导报记者展示,一边说道,“但我一个也没加入,毕竟资金要在平台上呆几天,万一平台跑路就惨了。”

据中国物联钢铁物流专委会的最新调查,目前全国钢铁类电子交易平台已增至近180家,在全国大宗电商平台总数中占到27.6%左右,呈现“井喷”态势。去年全国第三方钢铁电商平台交易量超过6000万吨,总交易额破2000亿元大关,全国钢材网上销售量占比已达到了近10%。

与此同时,不少钢贸企业对电商平台的推广有点吃不消,甚至不少钢贸商对电商平台依旧有抵触情绪。连日来,导报记者在调查中发现,业界人士无不担心,钢铁商会像前两年大热的团购网站一样,最终批量倒闭。

接受导报记者采访的业内人士表示,各路资本“推出”上百家钢铁电商,火爆背后已显痛点,中国钢铁电商或迎来一波整合潮。

疯狂扩张

尽管最近两年的钢铁市场一直比较萧条,但钢铁平台却逆市疯狂扩张。

“我考察过不少平台,但基本上都没有明确的定位,在商业模式上没有创新之处。”济南钢贸商高建峰接受导报记者采访时说。据高建峰介绍,目前正在运作的钢铁电商平台有近170家,其中近百家是在最近两年内新建成的。“一哄而上,根本看不到盈利的趋势,建个没有准确定位的平台,还不如不建。”高建峰说。

高建峰告诉导报记者,就钢铁电商主体而言,目前主流的有钢厂自建电子销售平台、大型钢铁流通(钢贸)商网络交易平台、资讯类网站延伸交易平台与第三方创投钢铁电商平台等4类。

不过,由于电商交易提高了透明度,减少了流通环节,过去两年内,业内涌现了上百家钢铁电商平台。其中,中钢网和钢网网已先后登陆创业板。此外,大型钢企也纷纷布局电商业务,宝钢股份近期公告,与集团共建政治云商平台,注册资本20亿元。政治云商相关人士表示,今年该平台有望增资至50亿元。

不过,在高建峰看来,部分钢铁电商的销售含金量并不高。“钢铁电商的销售主要分为撮合和自营两种模式,其中撮合部分是利用人海战术,把线下的交易搬到线上。”

“钢铁电商的自营,大都是保价销售。即平台本身并不承担钢材的涨跌价风险,只是替厂家提供分销渠道。”高建峰告诉导报记者。按照他的说法,在提供分销服务的同时,钢厂会给电商平台一定的佣金,一般在10元至20元/吨左右,这构成了钢铁电商的收入来源之一。

不过,这种靠收取佣金的电商平台并不多,大量的电商平台靠免费吸引钢贸商加入。“一些钢铁电商为追求成交量,搞人海战术,招集几百人拉客户,人工撮合,而且打出免费的牌子。这样的平台烧完钱又能持续多久?”高建峰质疑说。

金钢网钢铁分析师翟鲁宝认为,对于传统的钢贸行业来说,“搬砖”式的钢铁贸易利润率低,钢贸行业融资难、融资贵,传统钢铁贸易难以为继。随着“互联网+”新理念的传播,全国钢铁电商平台急速增加。目前大部分钢铁电商的盈利模式尚未稳定下来,大多数仍处于“烧钱”的“原始”阶段,基本维持信息撮合和交易撮合。“互联网+”战略的提出有利于带动传统行业的转型,但对于正处于探索阶段的钢铁电商平台来说,其能否让钢铁行业扭亏为盈仍待时日的验证。

整合大幕或拉开

钢铁电商虽然火爆,但就当前而言,还处在“烧钱”阶段。上海钢联的最新财报显示,今年一季度实现营收32.88亿元,同比大幅增长807%,但净利润却亏损1298万元,主要原因是加大了对子公司钢网电商的投入。未上市的钢铁电商如找钢网和钢为网,则得到了风投机构的支持。

在“烧钱”的同时,多数钢铁电商并未将盈利纳入议事日程。“2016年前就是免费服务,扩大流量,还没想过盈利。”钢为网CEO张峻桢表示。

有业界人士认为,钢铁电商未来要赚钱,主要靠两条途径:一是提升整个行业的效率,比如让钢材卖得更快,从传统的一个月降至10天左右,其中新产生的利润可以让平台分享。二是由交易衍生的金融服务,传统的线下钢铁贸易,交易信息不透明,数据容易作假,导致银行对整个行业限贷,钢贸业的融资成本很高。通过电商积累的交易大数据,能识别这种信贷风险,从而降低融资成本。

不过,在不久前的钢铁电商大会上,不少参会的钢铁电商高层认为,中国钢铁电商很快将迎来整合。沙钢玖隆钢铁副总经理倪凡即表示,随着钢厂接下来的逐渐合并,未来一两年内国内钢铁电商合并将不可避免。隶属于宝钢集团的上海锦商网络科技有限公司副总经理梁勇认为,对于钢铁电商行业,最后不会留下很多家平台。宝钢的5个板块都面向社会,也在积极寻求优势互补和强强联合。

在翟鲁宝看来,钢铁电商企业都是竞争伙伴,而不是对手,在背景、出发点和运营模式等方面各有各的优势,在区域上的合作意向是非常明显的。

实际上,现在已经出现了整合苗头。据导报记者了解,玖隆物流已着手与其他钢铁电商平台合作,引进新资本。“这肯定是大势所趋,能存活下来的一定是整合成功的钢铁电商。”翟鲁宝分析认为。

在穆柯看来,虽然电商平台是一个趋势,但现实是没有一个电商版的规范和标准。“付款条件、规格定制、支付方式等各家都是按照自己的模式进行。而且现在各平台混战,万一出现倒闭潮,大家的货款可能都会被卷走。”

穆柯认为,钢铁电商现在是在群雄割据时代,近几年将经历残酷的竞争洗牌。“等真正的电商时代来临,我还是会考虑加入的,毕竟电商平台是个大趋势。”

值得注意的是,工信部信息化推进司副司长董宝青日前表示,钢铁电商最终将走向趋同的商业模式。“预计再过5年之后,这个行业也许就剩5家平台。”

下个降准窗口:三季度初

<<上接 A1 版

实际上,4月底李克强在福建自贸试验区等地考察时就已指出,银行服务成本过高极大地影响了企业的生存和发展。而导报记者发现,虽然2月降准、3月降息、4月再次降准后,市场流动性有所放宽,但由于同期外汇占款的减少带来的对冲效应,实体经济获益并不多。故5月再次降息背后,凸显管理层为实体经济减压的意图。

陈贺认为,与3月降息相比,此次降息前有了两次降准的铺垫,市场流动性充裕,降息的效果将更为明显。地产、资源类企业都将成为此次降息的受益者。

导报记者也注意到,在上周(5月4日至8日)A股市场出现大幅调整的时候,万科A(000002)等地产股表现稳定,银行股则明显呈现弱势。

对此,有银行业分析师表示,央行此次降息同时再次放宽了存款利率上限,若有银行选择“一浮到顶”,其息差将再度收窄,这对其经营将产生不利影响。

此次降息标志着货币政策调控思路的重大转变,由此前的“稳健”操作转向实际上的“宽松”

不过,郭田勇认为,央行此举是为了推动利率市场化改革向前迈步,银行也不会盲目选择“一浮到顶”的做法。“此前1.3倍时已有不少银行未上浮到顶,此次1.5倍预计将有更多银行不浮到顶,我国利率市场化改革将渐次推进中走向水到渠成。”

更大调控空间

在分析此次降息影响的同时,央行下一步的举动也成为各方猜测的焦点。

陈贺认为,由于连续4个月推出降准或降息举措,央行货币政策已明显向“宽松”方向倾斜,加上国内经济仍未见明显抬头迹象,降准、降息或将继续进行。“我国法定准备金率仍处较高位置,加上外汇占款仍然出现持续减少的态势,三季度初降

准的可能性较大。”

兴业银行首席经济学家鲁政委也指出,此次降息标志着货币政策调控思路的重大转变,由此前的“稳健”操作转向实际上的“宽松”,以此支持融资成本的下降和地方债置换。但同时也指出,如果降息不辅以流动性的宽松,利率的下降就很难持续,“预计下一阶段央行将以常态化的降准或PSL压低3个月以上期限的利率。”

“目前物价水平较低,4月PPI更是创下连续38个月负增长的记录,通胀水平低位运行态势明显,都给央行带来了更大的调控空间。”陈贺表示,考虑到降低实际利率的目的,除降准外,结构性政策工具例如PPP、PSL、再贷款、投贷联动、住房金融银行等,都值得关注。

