

## 全国毛纺织专家聚蒙阴论创新

**导报讯** 近日,由中国毛纺织行业协会、中国纺织机械器材工业协会主办的全国创新型毛纺半精梳技术研讨会在蒙阴县召开。来自中国毛纺织行业协会、中国纺织机械器材工业协会、全国毛纺织企业和纺织机械企业的负责人和技术代表共计150余人参加研讨会。签订合作项目8个,签约项目总投资额12亿元,涵盖现代兔业养殖、兔毛深加工、新材料研发、品牌兔绒开发等多个领域。(杨日晴)

## 国网兰陵县供电公司:全力服务500千伏输电工程

**导报讯** (记者 邱悦 通讯员 庄光峰 陈凡明) 兰陵500千伏输电工程“四通一平”工程于近日全面启动,国网兰陵县供电公司全力以赴协助做好民事协调等工作,为开工建设开辟良好的建设通道。

据悉,兰陵500千伏输电工程是全省关注、改善临沂南部电网结构的重要项目,工期紧,任务重,各项民事协调工作复杂,工程推进涉及兰陵县公司、费县公司、兰山客户服务中心等属地单位和项目施工单位、监理单位。10月22日,临沂市供电公司召开专门协调会,希望各单位密切配合,确保工程建设的顺利进行、按期投产。

## 国网费县供电公司:班组互查互学

**导报讯** (记者 邱悦 通讯员 陈艳) 近日,国网费县供电公司组织13个基层供电所开展了标准化供电所班组建设互查互学活动。

此次互查互学活动,参照标准化供电所班组建设标准,结合年内的各项重点工作,本着实事求是的原则,通过查阅班组工作记录、现场观摩、交流等方式,对供电所基础建设、安全、营销、创新、民主、党政、班组队伍建设等7个方面开展互查互学,重在提炼各单位班组建设在日常工作、管理等方面的优点和亮点,查找工作中存在的缺陷和不足。

# 前3季临沂居民收入跑赢GDP

**导报讯** (记者 刘慎平 张义国 赵辉) 今年以来,临沂市经济运行总体保持平稳态势。前3季度,全市实现生产总值2740.2亿元,增长10.1%。值得注意的是,前3季度该市城乡居民人均收入增幅跑赢GDP增幅。

前3季度,第一产业增加值255.1

亿元,增长3.9%;第二产业增加值1400.8亿元,增长11.7%;第三产业增加值1084.3亿元,增长9.1%。

工业运行平稳。前3季度,全市规模以上工业实现增加值1470.6亿元,增长14.83%。固定资产投资保持较快增长,第一产业增幅出现明显下降。前3三

季度,全市完成固定资产投资1795.7亿元,增长17%。第一、二、三产业分别完成投资18.6亿元、908.7亿元和868.4亿元,第一产业增幅下降为12.1%,第二、三产业分别增长18%和16.9%。

城乡居民人均收入增幅均跑赢GDP增幅。前3季度,城镇居民人均

可支配收入22190元,增长10.4%,比GDP增幅超出0.3个百分点;农民人均现金收入11265元,增长12.6%,比GDP增幅超出2.5个百分点。

各级财政用于民生方面的支出达到217.7亿元,增长23.8%,占全市公共财政支出的68%。

## 服务升级打造物流金融品牌企业

# 临商银行全方位服务“物流天下”



临商银行客户经理深入物流企业考察调研

◆记者 张义国 通讯员 李会利

“我是临商银行物流金融产品的亲身受益者。前些年我给商户发放贷款时都是到银行提取大量现金,不安全还费力,后来临商银行开发的‘商通宝’代发业务及时解决了我的难题,再也不用跑银行取现金了。”临沂宏宇物流有限公司总经理马琳高兴地说。

马琳的一席话道出了临商银行1600余家物流客户的心声,解决了困扰临沂万千物流商户多年的周转慢、结算难、融资难的瓶颈,使众多临沂商户感受到了临商银行物流金融的便利。

## 让物流金融更简单

进入下半年,赶上进货旺季,然而资金不足让临沂泰海华芳商贸公司总经理赵磊非常焦急:“供货厂家的人到我这儿也来了几次了,最后放了句狠话,如果再跟不上资金的话,就不跟我合作了。后来,在朋友的推荐下办了张临商银行的物流天下卡,解了我的燃眉之急。”

临商银行推出的集存取现金、转账

消费、代收代付、应急融资于一身的“物流天下卡”让众多像赵磊一样的客户抓住了发展机遇,获得了切实的利益。

近年来,临商银行陆续推出“商租贷”、“贷贷通”等10余款快速便捷的物流金融产品,有效满足了物流客户的业务需求,成为物流金融服务的特色银行和主办银行。

截至目前,临商银行“惠商贷”累计为客户发放贷款25亿元;“商通宝”业务实现日均代发贷款6000多万元,年代发贷款总额超过200多亿元,占临沂市金融服务物流业务量的60%以上;“物流天下卡”以其集代发贷款、网络结算、贷款预支等功能于一身的优势深受广大业主欢迎,目前已发卡12万张,发展商户3万多户,沉淀资金10亿余元。

## 市场占比超4成

临沂中心城区100多个专业批发市场,形成了以立晨、天源、金兰等物流企业(园区)为龙头,32处大型客货配载市场为主体,40余家第三方物流

## 临商银行突出特色,创新产品和服务,全面规划物流金融发展

经不能跟上现代物流的发展,只有因势而变,整合创新物流金融服务方案,才能跟上现代物流的发展,为物流企业提供最满意的服务。

为提升物流产业集聚效能,临商银行在单点助力基础上,以立晨物流、华派克物流等第三方物流企业为依托,推出了仓单质押和保兑仓业务,发展产业链金融。支持物流企业上下游优质商贸物流客户拉长、做强物流产业链条,有力助推现代物流城建设。至目前,该行已为10多家物流企业的5000多家上下游客户发放贷款50多亿元。

## 打造物流特色支行

与物流企业签订战略合作协议,建设物流业务主办行,是临商银行的一大特色。今年7月初,该行与兰田投资控股、兰华集团等重点物流企业签署战略合作协议,公开授信14亿元。

立足地理优势,培育物流特色,是临商银行的另一大特色,该行下属的兰田支行是这一特色的最好体现。兰田支行立足周边金海汇、林丰、兰华营房等物流市场,贴近客户需求,搞好客户细分,不断拓宽业务范围,与周围200余家较大规模的物流企业建立了密切的业务合作关系,为其办理贷款的收发工作,日均代发金额近千万元。

跨区域互补经营,做精车贷业务,是临商银行的第三大特色。2008年12月,临商银行跨境设立宁波分行,当时正值宁波大力建设“全国物流节点城市”,临商银行适时抓住这一契机,将物流金融服务延伸至宁波扎根开花,形成了临沂、宁波有机互补、良性互动的发展格局。

## 做强物流产业链

随着临沂建设“全国商贸物流中心”和“商城国际化”步伐的加快,临沂物流业逐步由单一企业模式向提供仓储、信息、资金等全方位服务的物流园区升级。

现代物流模式的变化使临商银行认识到,传统的单一金融服务模式已

## “国字号”P2P评价体系出炉

# e联贷理财网上榜 位列全国第八

密切相关,也是公司董事长兼总经理厉彦池胸怀格局、把握大局、审时度势、团结带领广大员工奋力拼搏、开拓进取的结果。

回顾e联贷3年来的发展历程,可以肯定:该公司走了一条合乎时代潮流,符合法律法规,符合国家金融体制改革创新政策和互联网金融创新的发展之路,路途虽艰辛复杂,但成果是显著的。主要体现在以下几个方面:

**商业模式得到国家权威机构的称赞。**公司P2P“e联贷”采用O2O运营模式,即线上、线下相结合,线上资料审核,线下风险调查。一是e联贷理财网为有资金需求和理财需求的个人搭建起了一个纯中介信息平台,用户可以在e联贷网上获得信用评级,发布借款请求,满足个人的资金需要;也可以把自己的闲余资金通过e联贷出借给信用良好、有资金需求的人,在获得良好的投资回报的同时帮助了他人。二是平台建立了“全员风控+风险备付金+借款人足额保证”的高效风险控制措施,同时通过专业、严格的信用审核系

统来最大限度地降低投资人的投资风险。三是通过第三方支付平台“国付宝”与各家专业银行对接,投资人、借款人的资金全部通过合作银行及第三方支付平台划转和监管,平台不接触客户资金。此运营模式符合国家的监管政策,在评价报告发布会上得到了人民银行金融研究局、社科院金融研究所等权威机构及有关专家的肯定性评价,并以此作为今后P2P网贷行业金融发展的标准模式之一。

**风险管控机制保障公司的长远发展。**公司自设立之初就认识到风险管理对创新型互联网金融长远发展的重要意义,设立风险管控中心,配置100名专业人才,成立风险控制委员会,根据风险控制委员会决策全面开展工作:一是将具有银行风险管理经验的资深人士和具有小额贷款公司信贷管理良好经验的人才引进到运营平台从事风险管理,通过他们的专业风险管理的知识和经验,对投资者的资金安全做好人力保障和制度保障;二是完善投融资配置体系,加强与小贷公司、专业金

融机构业务合作,拓宽优质借款客户来源;三是狠抓内部风险管控,落实全员风控机制。从内部人员和风控流程上加强管理,杜绝人为道德因素和流程操作漏洞带来的风险因素,加强风险预警和教育培训管理,使得人人关注风控,全员落实风控措施;四是落实线下风险调查审核,将人的信用风险因素和市场风险因素共同考察,围绕人的因素在身份资料和证明材料上严格把关,不以客户资产多寡象作为评价标准,严格执行线上、线下一样认真,资产多寡一样重视的操作规范,实践“专业、价值、普惠”的经营理念;五是风险分级处置,分层剥离,有效保证投资人资金安全。截至目前,公司30天以上的借款逾期占比不到0.3%,风险管控处于理想状态。

**经营理念以社会责任为重担。**立足小微,服务三农,促进经济信息融通”既是公司的发展使命,也是公司发展的立足点和出发点。公司成立以来一直坚持做正规金融的补充,坚持普惠金融,并将以人为本、全员风控的经营理

念进行了有效的贯彻。目标客户定位在普通大众,特别将小微企业、三农作为主要客户群体。按照投资来源分散、借款小额分散的经营原则,客户以小额的、传统金融覆盖不到的农村地区为主,目标客户主要是农业种植户、养殖户、小微企业主、创业者、打工者、企事业单位员工等,借款用途包括:购买生产资料、生活消费、补充流动资金、购置固定资产。截至今年9月底,拥有会员8万余人,有效投资会员4.5万人;成功借款会员3.5万人,解决了5000多人的就业问题,为普惠金融事业做出了积极贡献。在利率定价上选择银行和小贷公司的中间利率,很好地照顾到了投资、融资双方的合理利益,有效促进了当地经济信息的融通。截至9月底,e联贷居山东省互联网金融市场规模第一,成为山东同业界一颗明星,受到各级政府、主管部门的大力支持和社会各界的广泛关注。公司先后被评为临沂市消费者满意单位、临沂市百佳诚信单位、临沂市诚信企业联盟单位等。

信息披露公开透明 折射公众期

待。e联贷全部用户在P2P平台上的资金账户,托管在第三方支付平台“国付宝”。在交易过程中,e联贷负责债权债务信息的匹配,第三方支付负责用户资金的结算与监管,并建立充分的信息披露和风险揭示体制,实现了透明的账单管理服务体系,定期向社会公众披露业务信息。随着国家监管政策的逐步落实,积极主动实现公司信息系统与国家有关部门、机构对接,最大限度地实现信息公开透明,增强政府和社会的监督力度,更好地满足社会公众期待,促进行业的持续规范长远健康发展。

**运营能力彰显巨大发展潜力和美好发展前景。**主动合法合规经营是公司长远发展的战略选择。一是坚持每一笔业务都要符合相关法律法规;二是坚持每一笔业务都要符合国家政策,切实发挥e联贷作为金融信息中介服务平台的最大优势;三是做到6个敬畏:敬畏法律、敬畏监管、敬畏政府、敬畏市场、敬畏客户、敬畏专家;四是合理设定业务边界的红线,明确了平台的中介性,不提供担保、不搞资金池和远离非法吸收公众存款等,形成独具特色的组织架构、治理结构和运营操作模式,彰显巨大的发展后劲、发展潜力和发展空间。(熊向明)



## 山东华源锅炉有限公司

### 国家A级锅炉制造企业

## 国家“十二五”十大节能重点工程推广示范项目:

- ✓ 高效环保煤粉锅炉
- ✓ 高效洁净燃烧水煤浆锅炉
- ✓ 余热锅炉
- ✓ 节能环保型生活/工业垃圾焚烧系统
- ✓ 高效节能大型角管式集中供热锅炉

## 做节能减排事业 推进生态文明建设

- ★ 高新技术企业
- ★ 省级企业技术中心
- ★ 山东省名牌企业
- ★ 锅炉制造优秀企业
- ★ 美国ASME认证企业

董事长:朱孔雨 山东临沂

销售电话:0539-8164060 传真:0539-8162423 邮编:276038  
网址:www.hyboiler.cn E-mail:0539glc@163.com