

产业动态

Chan ye dong tai

山东筹集 1500 万元  
加强水环境监测

导报讯(记者 张安然 通讯员 孔进 严文达 冯晓春)从山东省财政厅获悉,2014年,省财政筹集资金1500万元,按每站75万元的标准,在全省新建浮标式水质自动监测站20个,重点监测水温、pH值、溶解氧、电导率、浊度、化学需氧量和氨氮7项指标,从而加强我省主要河流入海口和重点湖库水环境预警体系建设,以实现南水北调东线工程输水干线等重点流域水质实时、动态监测,最大限度避免固定断面水质监测中的数据造假等行为。

据了解,浮标式水质自动监测站建成后,将与省监控平台联网,实现在线数据共享,进一步提升我省水环境监测能力。

东营港启用 4 个  
新建液化泊位

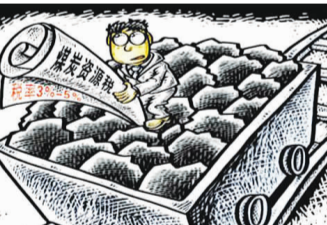
导报讯(记者 吕文)山东省政府日前批复,经有关部门和国家驻鲁口岸检验检疫单位验收,位于东营港口岸开放范围内的山东宝港国际液体化工码头有限公司9号、10号液化泊位,以及山东万通集团东营港航有限公司3号、4号液化泊位,符合对外启用条件,同意其对外启用。

科技特派员行动计划  
助推农村创业

导报讯(记者 戴岳)从山东省科技厅获悉,近年来,省科技厅通过强化科技特派员制度建设,调动和引导科技人员深入农村创业服务,促进了山东省新型科技推广服务体系的建设。

目前,全省选派科技特派员14027名、法人科技特派员1476个,已建成3个国家级科技特派员创业基地,建成5个国家级科技特派员创业链、26个省级科技特派员创业链。

山东推进煤炭资源  
税费改革



导报讯(记者 张安然 通讯员 孔进 陈伟)从山东省财政厅获悉,日前,山东省财政厅、省地税局联合召开全省煤炭资源税费改革工作会议,落实各项政策措施,推进山东煤炭资源税费改革。

“此次煤炭资源税费改革以不增加煤炭企业总体负担为原则。”省财政厅税政处处长文毅介绍说,山东煤炭资源税费改革重点将在以下三个方面取得突破:一是清理涉煤收费基金。自2014年12月1日起,在全国范围内将煤炭、原油、天然气矿产资源补偿费率降为零,停止征收煤炭、原油、天然气价格调节基金,取缔省以下地方政府违规设立的涉煤收费基金。取消收费基金后,相关部门履行正常工作职责所需经费,由财政部门通过一般公共预算安排资金予以保障。

二是改革资源税计征方式。作为煤炭资源税费改革的核心,计征方式由现行的从量计征改为从价定率计征,税率幅度为2%-10%,具体适用税率由省级财税部门在上述幅度内,根据本地区清理收费基金、企业承受能力、煤炭资源条件等因素提出建议,报财政部、国家税务总局审批。

三是调整原油和天然气资源税政策。自2014年1月1日起,在将原油、天然气矿产资源补偿费率降为零的同时,将资源税适用税率由5%提高至6%。今后,对实行从价计征改革的其他资源品目,均比照上述清费原则处理。

遭遇出货不畅 尝试金融工具

甲醇厂商借期货避险

◆导报记者 刘勇 济南报道

“停了?”“玩玩吧?”这是在参加24日由中宇资讯举办的2014甲醇及新兴下游供需峰会上,经济导报记者听到最多的两句话。

“停了?”是指停产了没有,“玩玩吧?”则指是否会参与甲醇期货交易。

中国石油和化学工业联合会信息与市场部副主任祝昉告诉导报记者,现在甲醇的需求增长放缓,产销矛盾突出;企业库存和应收账款增加较快;产能过剩矛盾突出,新增产能仍在释放。“上半年甲醇企业的开工率在60%左右,不少企业抱着‘宁失利润,不丢市场’的想法保持了一定的开工率。”

下游需求减弱,企业出货不畅,如何解决这个问题?对此,招金期货公司甲醇分析师王成明对导报记者表示,甲醇企业可以借助期货进行套期保值。“尤其是在今年6月份甲醇期货合约进行了修改,这更有助于中心企业参与进来。”

市场低迷

“现在的日子不太过好,竞争很激烈,成本的压力也在激增,我们能活下来就已经很不错了。”一家甲醇生产企业的负责人张华告诉导报记者。

据导报记者了解,目前我国甲醇生产企业在3300家左右,今年前8个月累计产量达到了2442万吨,而全年的产能将超过6200万吨,产量也将接近3300万吨,我国目前甲醇的产能、产量和消费量均占全球甲醇市场的50%以上。业内人士预计,到2015年,国内的甲醇产能将达到6600万吨,产量将突破3800万吨。

“以山东为例,2013年,山东的甲醇产能占全国的16.33%。目



很多企业在参与期货市场初期都会制订详细的套保方案,但在操作过程中,因受期货市场的利益诱惑,很容易脱离最初的套保方案,变成投机交易

前山东有20家甲醇生产企业,总产能达到了400万吨。有些甲醇生产企业还在扩产或者新上项目,因此预计会新增产能145万吨。”中宇资讯甲醇分析师崔志明表示。

崔志明告诉导报记者,上周陕西、内蒙古等西北企业出货一般,受库存影响局部明显暗降。华中贸易及下游基于对西北价格有下滑预期,接货放缓,市场交投清淡。近期山东、河北等主销区传统下游企业仍以刚性采购为主,受资金、下游需求等因素影响并无放量囤货计划。华东及华南港口微涨之后下游抵触情绪较大,目前观望为主,接货放缓。

“当前国内化工市场普遍下滑,甲醇或受其波及。尽管部分商家实施应对措施,但依旧难改颓势大局。市场整体转好尚待时日,甲醇亦需按照实际出货情况窄幅调整。”崔志明判断。

“现在甲醇的价格持续下降,24日的参考价是2498元/吨,而本月初报价为2578元/吨,下降了3.1%,南方一些甲醇生产企业的报价甚至在2380-2390元/吨之间,淄博等地报盘在2460元/吨,根本不知道什么时候会真正企稳。”东营一家甲醇生产企业的业务经理王晓明,边拿手机看着甲醇的报价边向导报记者说。

回收产业链遇困

废钢贸易商进退维谷

◆导报记者 刘勇 章丘 济南报道

由于宏观经济不景气,这两年的钢铁价格一直低位运行,上游回收体系以及下游应用体系都受到大环境影响而异常疲软。

如今的废钢铁价格仅为每公斤1元钱,而在一年前,废钢铁的价格还在每公斤2元左右,昔日热销的品种已然趋冷。

近日,经济导报记者在调查中发现,原本在回收行业中抢手的废铁和废钢,如今很多的废品收购点已经不愿意收购了。不少加工厂内废钢铁堆积如山,严重滞销。

回收价格一落千丈

“对于废钢铁,我们的回收价是5毛钱一斤,送到回收站不过才6毛多一斤,每斤也就挣一毛钱左右。我们现在就像个搬运工,挣一点是一点。”22日,在济南市洪楼小区,从事废品回收生意的林永发说,“其实我们还不想收,现在回收点也是一天一个价,有时候我们收的价格比回收点的价格还低,甚至赔钱。”

事实上,林永发们只是废品回收链条中最末端的一支。导报记者调查发现,废品从居民家被收购,最终被重新利用,至少要经历三四次交易,越到废品终端,利润就越薄,薄利多销、随行就市的特点越发现出来。

按照林永发的指引,导报记者驱车来到了其卖废品的地方——济南丁家庄附近。这个废品收购站院子里静悄悄的。在敲开大门说明

来意后,老板刘厚平将导报记者迎了进去。

刘厚平收购站的营业面积近300平方米,业务量相对较大,主要是收购废旧钢铁。如果废品数量不多,刘厚平也就不愿意再收了:“就这么大地方,收得少了卖不了多少钱,收得多了行情不好就亏钱,薄利多销也要瞅准时机才能出手。”

按照刘厚平的说法,在2007年至2009年的3年间,他每年的纯收入达20万元左右。那个时候的干劲很足,他交多少,“上线”收多少,一两天就会叫车拉走一批废钢。而2010年以后,废品的价格每况愈下,收入也是一年不如一年,2013年的纯收入不到10万元,特别是去年下半年,每月的收入还不够交房租的。

院子里没有一个工人,成堆的废钢铁如山,部分已锈迹斑斑。“现在钢厂对废钢的需求比较低,导致报废钢的价格持续下跌。”刘厚平说,“收的越多,赔得越多,最近几天废钢的价格已经跌了近200块钱,我这儿还有300多吨,算下来亏6万多元。”

“现在能像我这样坚守的没有多少了,不少收购点已经关门歇业了。”刘厚平说道。

刘厚平告诉导报记者,由于价格过低,最近收上来的废钢铁也少了很多,而且一些加工厂也停收

了。不过,尽管赔钱,但他还是在收。“毕竟还得保住客户。”

钢厂暂停收购

“现在市场相当不景气,开工率也就是3成左右。”25日,在章丘市汇丰经贸有限公司的总经理办公室,其总经理孟凡山对导报记者说道。

导报记者透过窗户看到,从社会和企业回收的大量的废钢材堆积在厂地上,由于堆积时间过长,已经锈迹斑斑。而在加工车间内,大型的回收设备并没有开动,几天前加工好的废钢材依旧堆积在厂地上。

“现在废钢市场太弱了,主流的价格在1800元/吨。”由于宏观经济的不景气,这两年的钢铁价格一直低位运行。事实上,在今年5月到6月份,还出现了一波反弹行情,废铁收购价格反弹至2400元/吨左右。”孟凡山告诉导报记者,现在他收购废铁的价格仅为1600元/吨左右,销售价格约1700元/吨,“每吨100元的毛利润,减去氧割、切小、运费等成本,实际利润为40元/吨。如果再加上设备折旧等费用,相当于亏钱。”

按照孟凡山的说法,他现在的资金压力也比较大:“有来送货的就得

重振期货

据导报记者了解,早在3年前甲醇期货就推出了,但由于其合约规格设计过大、单手保证金较高等问题,市场关注度一直不高,成交量较低,长期难以达到预想的效果。

一位甲醇贸易商刘先生告诉导报记者,甲醇期货推出的时候想过参与,进行一些投资和套保,但是50吨一手的交易门槛让他难以对其感兴趣,因为从交割厂库拉到销售区,他就需要每吨倒贴100元,而且流动性的不足也没法满足他希望频繁进行交易的愿望。而随着期货尝试合约细则的修改,他表示,现在准备进入。“现在行情整体疲软的情况下,就当给自己多一种避险的工具。”

“以改过后的甲醇合约大小来计算,操作一手甲醇(按最低保证金)只需1000多元,1000多元的入市门槛是初入市场者的不二选择。”王成明称,改小后的甲醇期货可以为投机和套保户的资金带来更大的灵活性,而对套利者来讲,也可在多个市场和多个合约之间进行分散投资。

崔志明认为,期货市场就是为实体经济服务的,对于生产企业参与期货市场,郑商所在各类推广培训中鼓励生产企业多做套期保值。但国内期货市场仍处快速成长中,一些企业难免对其产生误解。

在他看来,对于很多生产企业来说,做套期保值容易禁不住诱惑,很难彻底执行套保方案。“很多企业在参与期货市场初期都会制定详细的套保方案,但在操作过程中,因受期货市场的利益诱惑,很容易脱离最初的套保方案,变成投机交易。这样操作,某一次可能会获得暴利,但下一次可能会把企业实体拖垮。”

农业部畜牧司市场监测官员——

以平常心对待  
畜牧业新常态

◆导报记者 吕文 济南报道

25日,第29届山东畜牧业博览会在济南国际会展中心开幕。在博览会期间安排的一场专题报告会上,农业部畜牧司监测处处长辛国昌表示,“随着我国经济发展进入新常态,畜牧业发展也进入了新常态。这一阶段挑战与机遇并存,要保持战略上的平常心。畜牧业如能及时转型升级,其发展前景仍然值得期待。”

辛国昌提供的一份统计数字显示,在2011年,养殖户出栏一头100公斤的肥猪,平均能够赚400余元;2012年和2013年则分别降到75元和50元;进入2014年,陷入全面亏损,4月份和7月份每头猪分别亏损300余元和70余元。

“许多人对现在的生猪行情看不懂,期待猪价能像多年前那样坚挺,但在新形势下这种想法是不现实的。”辛国昌分析,1979-1995年期间,肉类产量年均递增6.9%,价格也稳步上升。1996年以来,我国畜牧业基本实现了供需平衡,肉类产量年均递增2.7%,价格升势明显减弱且波动加剧。

今年一季度,从生产方面看,我国生猪出栏量只增长了0.2%,肉类产量增长了1.8%;从消费看,50家大型批发市场白条猪交易量下降了3.5%。1-2月份,国内限额以上餐饮企业收入同比下降0.5%(往年增速13%以上),集团猪肉采购下降一成多,春节猪肉礼盒销量更是不足往年的一成。

鉴于此,辛国昌认为,近年来猪价的下降可以说在“情理之中”。与此同时,近年来三聚氰胺、瘦肉精、皮革奶、速生鸡等突发事件增多,疫情形势越来越复杂,豆粕、鱼粉等饲料资源压力加大,以及环境约束趋紧等问题,均使畜牧业面临“前所未有的”挑战。

尽管面临严峻挑战,但辛国昌同时表示,某种程度上,新常态是经济发展到一定阶段的必然产物,不必大惊小怪;况且我国畜牧业发展还存在不少机遇,因而也不必过分悲观,“要适应新常态,保持战略上的平常心,并妥善加以应对。”

相关统计显示,2013年我国畜牧业产值达2.8万亿元,农村家庭收入的六分之一来自畜牧业,畜产品已由早年的副食品演变为生活必需品,在经济社会发展中的角色,逐渐从“粮”安天下向“猪粮”安天下转变。为此,国家对畜牧业的扶持力度一直在加大,2013年达到350亿元,比7年前翻了9番。

2013年,我国人均肉类占有量刚刚超过世界平均水平,奶类人均占有量只有世界平均水平的1/4,我国每年新增700万人口,还有1000万人口要实行城镇化,预计年内肉类需求近百万吨,绝对数仍不容小视。另外值得一提的是,2008年以来,经过市场洗礼,我国的养殖户已由7000万下降到5000万,规模化养猪户比重成倍增加,养鸡户、养牛户也纷纷加大了规模化、标准化改造力度,这客观上为我国畜牧业的转型升级奠定了一定基础。

辛国昌认为,新常态下,我国畜牧业应着重在调结构、控风险、提效率、保质量、促环保等方面多措并举,其中最大的“突破口”是调整产业链结构,要引导和鼓励种植、养殖、加工、流通等环节形成松散到紧密型的结合,以解决产业链脱节而导致的生产波动和质量安全监管难等问题。同时,还应不断提升规模化、标准化水平,提高母畜生产效率。据介绍,我国每头母猪年提供肥猪只有13头,如能达到发达国家21头的水平,每年全国可节约粮食300多亿斤,从而大幅降低养猪成本。

2020年山东医药业  
收入将破9000亿

导报讯(记者 吴淑娟)山东省政府日前出台《山东医药产业转型升级实施方案》,规划到2017年,全省医药产业主营业务收入超过6000亿元,2020年突破9000亿元,年均增长16%左右。到2020年,前50家重点企业主营收入占全产业链比重达到50%以上,产业集中度进一步提高。培育过100亿元的大型企业13个,过50亿元的企业20个,过20亿元的企业45个。力争有2家以上企业的制剂产品通过美国FDA、欧盟COS认证,获得打国家药监局的资格。全省国家级企业技术中心达到20家,省级以上企业技术中心达到60家。重点医药企业的研发投入达到销售收入的8%以上。2020年争取2个小分子创新药物上市。

据了解,2013年,全省规模以上医药生产企业738家,实现主营业务收入3353亿元,利税504亿元、利润336亿元,三项指标均居全国首位。医药产业以1.8%的企业数量,创造了全省工业2.5%的营业收入、3.6%的利税、3.9%的利润。我省规模以上工业企业主营业务收入2011年增长26.4%、2012年增长15.9%、2013年增12.5%,其中医药产业3年分别增长27.9%、20.1%和18.6%。医药产业门类齐全,产业体系比较健全,产业发展具备较好基础。其中,化学药品工业(包括生物制品)是我省的优势,2013年主营业务收入2109亿元,占了全省医药产业的64.4%,占了全国化学药品工业的22.1%。

