

工行潍坊分行加大政策宣传力度

逾8亿信贷投向96户小微

导报讯 为加大小微企业金融服务政策宣传力度,更好地服务小微企业成长发展,根据监管部门和上级行部署,工行潍坊分行自5月中旬开始,在全行范围内组织开展了“第三届小微企业金融服务宣传月”活动,目前活动圆满结束并取得了显著成效。

加强组织领导,精心组织推动。该行高度重视此次小微企业金融服务宣传月活动,专门成立了宣传活动领导小组,制定下发了活动实施方案,将工作职责落实到具体部门和人员,定期活动开展情况进行督导调度,保证了宣传活动扎实有效开展。

采取多种形式,广泛开展宣传。宣传月活动期间,该行紧紧围绕工行小微企业金融服务政

策,通过网点LED屏、壁挂电视等电子宣传途径不间断向社会公众开展宣传。通过在各营业网点设立小微企业金融政策服务咨询站点,摆放宣传折页和张贴宣传海报,充分发挥了网点阵地宣传作用。以网点为单位成立小微企业金融服务宣传小分队,深入周边市场、企业发放宣传材料,增强了互动交流效果。

深入督促指导,扎实有力推进。为确保宣传月活动实效,该行利用内部邮箱、网讯等平台,对全行宣传活动进行广泛宣传报道,营造了良好宣传氛围,推动了活动扎实开展。活动期间,该行累计为96户小微企业发放各类融资8.26亿元,为服务小微企业发展作出了积极贡献。(葛聪 张启桥)

安丘开建国家级慢病综合防控示范区

导报讯 6月20日,安丘市“创建国家级慢病综合防控示范区”启动仪式在市政府会议中心举行。山东省和潍坊市疾控中心及安丘市各有关部门的主要负责人参加了会议。

启动仪式由安丘市“国家级慢病综合防控示范区”创建工作领导小组组长、市长桑福岭主持。创建工作领导小组副组长、副市长张宝庆宣读了《安丘市创建国家级慢病综合防控示范区2014年工作要点》,一是开展慢病相关社区诊断,二是开展慢病高危人群发现和管理,三是规范慢病患者管理,四是开展全人群慢病危险因素控制。

安丘市创建“国家级慢病综合防控示范区”是市委、市政府改善民生的重大举措,是提高

全民健康素质的重要措施,是践行党的群众路线教育实践活动的具体体现,是安丘市老百姓生产和生活中的一件大好事,对提高全市人民的生活质量,促进全市经济、社会健康和谐发展,都具有积极重要的作用。

根据创建工作要点,各有关部门要紧扣标准,努力夯实慢性病防控的基础工作;要大力倡导全民健康生活方式;要切实抓好高风险人群监测管理工作;要努力提高慢性病的诊治康复效果;要加强领导,上下联动,严格落实责任,强化督导检查,努力形成慢性病防控工作的整体合力。

启动仪式上,安丘市政府与各有关单位主要负责人签订了慢性病防控责任书。(周庆武 陈加新)

保险参与信贷解渴中小企

寿光率先试点一年成效显

“政银保”合作破解融资难



今年潍坊市贯彻落实“金创33条”亮点频现,其中中国人保财险潍坊市分公司在寿光市率先推出的“涉农和中小企业贷款保证保险”试点一年来,成效显著,也得到金融监管部门、各专业银行的肯定。

据了解,“涉农和中小企业贷款保证保险”是潍坊针对涉农企业和农户融资难、贷款难问题推出的一项银保合作与金融服务模式创新举措,是潍坊支持农业产业化向纵深发展,为农业产业化全流程风险管控探索出的一条新路子。

“涉农和中小企业贷款保证保险”,即在政府给予财政补贴等方面的支持下,建立“政府主导,政府、银行、保险、涉农企业四方参与,市场运作、风险共担、利益共享”的创新模式,将贷款保证保险嵌入到涉农企业、农户、中小企业的融资环节中,通过投保贷款保证保险即可办理贷款,不再因抵押物不足而受限制,不用找担保,符合条件的企业和个人即可方便快捷,以较低成本获得几十万乃至数百万元的优惠贷款。

该项服务从2013年5月在寿光开始试点,一年来广受欢迎,已与涉农企业和农户签单29笔,累计提供支持融资4500万元,目前手续完备正在放贷1900

“涉农和中小企业贷款保证保险”,即在政府给予财政补贴等支持下,创新地将贷款保证保险嵌入到涉农企业、农户、中小企业的融资环节中,解决贷款抵押物不足等问题,快捷地获取优惠贷款

多万元,正在完善手续的有2750万元。

人保财险潍坊分公司副总经理李东峰介绍说,涉农和中小企业贷款保证保险不管对于中小企业还是银行,都是新兴事物,该项业务解决了农户和中小企业普遍存在的贷款抵押物不足等问题,自试点以来进展顺利,深受农民和中小企业的欢迎。

在潍坊,有资金需求和贷款困扰的中小企业主不在少数。农户和中小企业主实力相对较小,大多缺乏有效的抵押物,而银行的贷款和担保方式单一,于是出现了“涉农企业和农户需要资金但无法获得,银行有资金但又不肯投放”的融资两难问题,而打破这一瓶颈的关键环节即是保险的参与。

贷款保证保险作为新兴的金融产品,其最大的特点是独创保证基金“蓄水池”。做好风险防控是贷款保证保险运行

的关键,李东峰介绍说,因该项业务涉及银行、企业、保险公司等多方的实际利益,为提高积极性,寿光市确立了政银保风险共担机制,设立了贷款保证基金“蓄水池”。

“蓄水池”(贷款保证基金)由政府财政按照贷款额的1.5%注入,贷款户在银行利率优惠基础上按照贷款额的1%缴纳,实行保险超赔赔付原则。当出险时,先由“蓄水池”(贷款保证基金)支付,不足部分由保险公司与银行按照9:1的比例共担。对保险公司来说,与一般保险业务风险完全承担不同,贷款保证保险通过由政府主导建立贷款保证基金,为保险公司提供风险缓释。对银行而言,“蓄水池”保障了银行的钱“贷得出去,收得回来”,规避了贷款客户可能出现的“坏账”风险,有利于促进金融市场安全、健康发展。(宋维晋 刘文研)

鸢都飞报 Yuan du fei bao

潍坊5年获得78枚职教“奥林匹克”金牌

导报讯 2014年全国职业院校技能大赛6月27日在天津主赛场闭幕。潍坊市中职组获得金牌18枚,占山东省获得金牌总数的58%(全省31枚),连续5年蝉联全省17市之冠;高职组获得9枚金牌,占金牌总数的1/3。

今年全国职业院校技能大赛由教育部、财政部等30个单位联合举办,1万多名选手参加了角逐,被称为职业教育界的“奥林匹克”。

5年来,潍坊市累计获得全国大赛金牌78枚,占全省的63.9%,极大提升了全市职业学校的品牌和声誉。目前,潍坊职业教育已有3个专业跨入山东省首批十大品牌专业,6所学校成为国家改革发展示范校,6位校长入选齐鲁名校长,17位教师进入齐鲁名师行列。(赵云福)

潍坊工行持续加大涉农贷款投入

导报讯 今年以来,工行潍坊分行认真贯彻落实国家支持“三农”政策,推进涉农信贷业务快速发展,截至5月末,涉农贷款余额达319.34亿元,较年初增加18.83亿元。

该行围绕新农村建设、农资生产制造、蔬菜和食品生产加工等重点领域,以全市农业龙头企业及其上下游企业为重点,主动走出去开展拓户营销活动,在今年信贷规模紧张的形势下,做到贷款规模优先向涉农贷款倾斜。同时,为满足城镇化、新农村建设带来的大批农民进城购房、装修等个人消费需求,大力开展个人按揭、个人消费、个人经营贷款等业务,进一步拓宽了支农的产品范围和服务功能。

该行还积极探索实施涉农贷款产品创新、担保措施创新和贷款营销及管理机制创新,提高了支农业务运作效率。(李清林 张启桥)

心系蔬菜安全 情系居民大众

——潍坊市祥义农业发展有限公司便民记

菜篮子工程进社区是潍坊市委、市政府落实“菜篮子工程”,为有效缓解城市社区居民“买菜难买菜贵”问题而实施的一项与群众日常生活、切身利益密切相关的重大惠民工程。自实施以来,深受广大群众的赞誉和期盼。菜篮子工程进社区,减少了中间环节,增加了销售网点,畅通了销售渠道,在一定程度上起到了平抑菜价、方便市民生活的作用。

在发展现代农业蔬菜种植,服务城市居民的大潮中,潍坊市祥义农业发展有限公司以现代农业园区建设为抓手,在蔬菜之都——寿光建设农业蔬菜生产基地,遵循“高起点规划、高标准建设、高效率管理、市场化经营”的原则,规范蔬菜销售市场,推行安全、卫生、便捷的大众蔬菜销售,菜价普遍低于大型超市价格,有些直销点推出的特价菜甚至比农贸市场的价格低20%左右,深受附近居民欢迎。

看源头:基地作根基 质优价廉有保障

“菜篮子工程进社区作为一个带有公益性质的工程,本来就是薄利。”潍坊市祥义农业发展有限公司董事长谭斌介绍,与单个种植户相比,蔬菜直通车的蔬菜从基地拉到祥义农业直销店,中间要减少3到4个环节。由于目前单户种植规模小,标准不一,质量难保证,中间的贮存与运输的冷藏硬件设施跟不上,自然损耗的高成本反映到了蔬菜的销售价格上。

对于蔬菜价格,谭斌表示,“蔬菜价格走高是我国工业化、城镇化深入发展的一个必然趋势。菜农现在是一个高风险职业,要面临自然灾害与市场供求的双重风险,为了市民的利益而去打压菜价是不现实的。祥义农业从发展现代农业种植基地之初,便大力推行农业园区化、土地经营规模化、生产标准化、生产机械化、产业特色化、产品安全化,并购置了先进的农残



潍坊市祥义农业发展有限公司董事长谭斌

检测仪器,目的就是利用现代科技降低成本,提高土地产出率、资源利用率,提高农业种植效益和竞争力,从源头上保证质量,降低蔬菜价格。”

在此基础上,他又投资1000万元成立“祥义·菜篮子加工中心”,从事蔬菜的加工、分拣、配送、销售;购入先进的加工生产设备和先进的检验、检测仪器,使蔬菜从田间生产、加工、储运到配送、销售到餐桌各个环节实现无缝监控,从根本上实现了蔬菜的种植安全,运输快捷,销售卫生。因蔬菜品质过硬,祥义农业产品顺利通过了国家食品质量安全生产许可体系认证,这为企业的下一步发展打下了坚实基础。

看管理:自配物流成本降低 服务网络体系布局合理

在人力成本管理等环节,由于蔬菜本身薄利,进社区本身又是惠民工程,需要改善管理、降低成本,才能保持微利保本经营。祥义农业董事长谭斌在实地考察的基础上,借鉴深圳、合肥等城市实施菜篮子工程的经营模式和管理经验,结合本市企业的实际,经

多方市场调研研究,将社区蔬菜销售网点建设与城市建设总体规划相协调,多措并举,多业态共存,推动建立便捷、低成本、利民、惠农的蔬菜零售流通体系。

谭斌说,按照企业规划,他将在市区建立300个蔬菜亭供应点,一期投入蔬菜网点50家,可提供叶菜、根茎菜、净菜、精品菜等产品的加工、包装、配送、销售,并根据市场需求按计划分批推广经营,不断增加蔬菜销售网点,以满足广大市民的需求。二期采取个人加盟蔬菜亭的形式,在市区内设点100个,涵盖主要小区、市场,进一步扩大市场。三期进一步增加网点布局,使网点总数达到300家。去年以来公司建立的10个蔬菜进社区供应点,目前都还在常态化经营。由于蔬菜主要来源是祥义农业基地,蔬菜供应价格合理,所以能保障供应到社区的蔬菜价格低于同档次蔬菜一到两成。

为进一步保证蔬菜新鲜,谭斌要求公司蔬菜由专人、专车负责配送,从田间到餐桌的配送时间不超过60分钟,以保证蔬菜新鲜。从业人员要持有卫生防疫站颁发的《健康证》上岗,统一着装,形象整洁;热情待客,微笑服务;时时保持蔬菜亭的干净、卫生和周围环境的清洁;统一管理,不得擅自降低或是提高销售价格,并公布监督电话,随时接受市民监督,倾听市民的心声与要求。

谈及未来,祥义农业董事长谭斌说,“蔬菜进社区本身是个惠民工程,社区蔬菜直销网点建设具有很强的社会公益性,在充分发挥市场机制作用的同时,更要发挥好政府的引导作用,加强组织领导,制定建设规划,加大政策扶持,使这一事关广大市民日常生活的重要民生工程得到顺利推进。”

春光无限好,扬帆正当时。谭斌始终以降低成本,让居民吃上放心菜为目标,推动企业向更高目标迈进。我们相信,在他的带领下,潍坊市祥义农业发展有限公司的明天会更好。(王凤)

奋斗的青春最美丽

——记刘洁和腾飞中的山东宏力异型钢管有限公司

为提高产品质量,别人在忙着庆祝2014年马年元旦时,他带领工程师团队在德国忙碌着考察设备;当今年一季度部分企业订单形势不容乐观而心力交瘁时,他却为企业订单太多、产能不够而忧心忡忡。从2008年带领企业战略转型,品牌聚力到2014年硕果累累。他就是山东宏力异型钢管有限公司总经理刘洁。

创新求变—— 科技发展树品牌

面对当前国内外市场竞争和资源环境约束加剧的新情况,传统的机械产品竞争优势正在逐步减弱,培育新的竞争优势迫在眉睫,提升产品质量、培育知名品牌是塑造新竞争优势的重要途径。在参与市场竞争的过程中,刘洁深刻认识到,企业要发展,必须依靠良好的信誉、过硬的质量品质才能在同类产品中打造过硬的品牌。为此,从2008年担任总经理以来,他在加强企业管理方面进行了不懈的努力和探索,并对企业发展进行了长期规划。

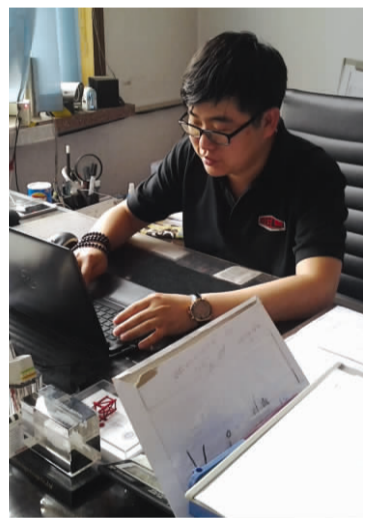
质量是企业的生命,品牌是企业的形象和信誉。质量强企,根本在于落实企业主体责任。提高产品质量,主体在企业;质量出问题,根子也在企业。为确保产品质量,刘洁从“严”做起。一是严把原材料采购关,从知名厂家采购合格的国际原料产品。二是严挑设备。在前几年投入巨资引进日本400x16方管二次成型机组、丹麦BAB辊底式连续热处理炉、上海华芸三辊立式矫直机等高端设备的基础上,为进一步淘汰落后设备,提高产品质量,2013年圣诞节,他带领着工程师团队在德国不畏严寒,在异国他乡的节日中,反复往来于德国几个城市。不厌其烦找设备厂家,全面仔细地斟酌比较。在他的努力下,新的设备在今年1月份全部安装调试完毕,生产的高品质产品受到了客户卡特彼勒等的赞誉。三是严格人员管理。为建立一支高水平的

技术团队,他先后聘请山东省机械设计院8位专家为产品研发技术顾问,企业内部由生产经验丰富的5名工艺技师组成技术研发核心,录用本科学历35人,形成了专家、技师、工程师、高等专业人员优化搭配格局,为产品研发、生产、质控提供了可靠保障。四是严格检测。他在工厂的生产过程中设置了多道检验工序,在各个环节对产品进行多次、全面的检验,以保证产品能够“零缺陷”出厂。

由于产品起点高,质量稳定,企业顺利通过了ISO9001质量管理体系、ISO14001环境管理体系认证;公司拥有先进的钢管及机加工装配生产线8条,年设计加工能力达10万吨,完全满足不同层次的客户需求;与国内的福田雷沃、江苏沃得、江淮汽车、南车四方机车等大型企业合作建立了长期稳定的伙伴战略关系;国外客户有美国卡特彼勒、法国法维莱、丹麦康瀑、西班牙铂西艾等著名跨国企业。目前,公司各项业务发展稳健迅速,成为华北地区初具规模的异型钢管生产基地。

夯实管理—— 企业发展的命脉

“专业打造品质,真诚值得信赖。视质量可靠为生命,以顾客满意为己任。”在带领企业发展的过程中,刘洁坚持认为产品等于人品。在现代的商业活动中,人才的作用越来越重要,尤其是专业型人才。但是随着企业的发展,企业人员的管理成了困扰他的心结。如何发挥人才的特长,留住人才,并始终把人才聚集在自己身边同心同德创大业,考验着企业的这位少帅。实践反复证明,科学的管理运作机制是保证企业整体管理效率的基础。在实际管理中,他意识到制度管人,流程管事,团队打天下,管理定江山。他坚持以人为本,群策群力,从公司内部入手,针对原先工作中的诸多弊病和漏洞,对不适应企业发展的体



工作中的刘洁

制、机制进行了大刀阔斧的革新,逐渐形成了一整套比较完备、符合实际、易于操作的规章制度体系。

他在管理上推行民主化、科学化,重新修订和完善了各类管理制度,使各项工作始终做到有法可依、有章可循。他坚持实行程序化管理,杜绝和避免了工作的随意性和人情化,同时又提高了工作效率。在加强制度建设的同时,刘洁又不断完善和加大考核奖励力度,将目标责任制考核工作深入到企业工作的全过程。他在企业推行目标考核责任制等一系列责任制度,使目标考核工作深入到生产、经营、管理等各个方面,做到了有奖有罚,覆盖了公司高管、中层干部、一线职工,达到了全员考核的目的,形成“人人肩上有指标,千斤重担众人挑”的喜人局面。通过一系列得力措施的施行,企业干部员工的思想观念发生了根本转变,企业管理走向了科学化和规范化。

蓝图已经描绘,东方正露曙光。刘洁和他的企业将继续保持火热的创业激情,进一步解放思想、更新观念,不断提高企业综合竞争力,努力做专、做精、做强,在这舞台上开创一片属于自己的天地!(王凤)