

转型升级话国企 15

电气国企转型 承建“智慧城市”

威海北洋集团：抢占信息服务业高点

◆导报记者 戴岳 威海报道

“坐公交可掐着点出门,找保姆、缴纳水电费可足不出户。今年年底,在威海市民网,将实现水电账单、医疗健康、生活服务等1001项服务网上办理。”5月17日,威海北洋电气集团董事长谷亮说,“政务云”已投资4000万元,把威海200多家政府机关单位整合,将与“智慧乳山”一起,在今年年底投入运营。

如此“智慧城市”,由一家市级电气公司投资负责——从上世纪70年代威海无线元件厂成立,到90年代生产出第一部国产传真机、热转印打印机,再到2013年启动“智慧城市”业务,北洋集团进行了多次探索。

填补空白

“国企改革调整,近1000名内退人员闲置。打印机和通讯产业独立后,母公司没有实体经营,缺少高科技、高附加值主导产品。于是,我们从2006年开始寻找新方向,两年之后选定了射频识别和光纤传感两大方向。”谷亮说,这是一个当时在国内近乎空白的产业。

2011年8月,深圳大运会科技安保系统成功保障开闭幕式精彩呈现。其中,以射频识别技术为支撑的电子车证应用系统,第二代身份证信息读卡器等科技设备大显身手,北洋集团提供的通道产品正是安保系统的核心设备。

通过近几年的自主研发及产学研合作,北洋集团在物联网感知层的核心感知技术“射频识别和光纤传感”已实现产品化,现在拥有11项专利。

“我们所从事的光纤传感和射频识别两个产品,恰好是国家所倡导的物联网的核心技术,将成为北洋集团‘十二五’期间的支柱产业之一。”谷亮说。

谷亮介绍,北洋集团从一个生产电子配件的小厂发展到如今,已成为集投资、研发、制造和服务于一体的国有控股企业集团,拥有专用扫描和打印、光纤传感、射频识

别、通信和电子部件五大类产品体系,8家子公司(其中1家为上市公司)、4家分公司,以及高新区、初村、张村和文登4个工业园。

在这家威海市仅存的从事竞争性行业的地方国有工业企业,“北洋人”清楚地认识到,企业要想生存和发展下去,必须靠自主创新来支撑。“事实证明,这一选择是对的。”谷亮说,目前集团信息服务业资产5000万元,占总资产的1/10,这一比例还在逐年扩大。

开启智慧城市

电脑不配主机,餐盘底部植入射频芯片自助结算,实现多人同时签到甚至无需主动刷卡……这些在威海北洋电气集团,已经不是什么难题了。

刚刚过去的4月,北洋集团与乳山市政府签订“智慧乳山”建设战略合作协议,全面承担起“智慧乳山”的建设任务。其实,2012年底,北洋集团就开始全面介入“智慧城市”业务,协助威海市先后获得山东省和国家智慧城市双试点资质,并承担起“智慧威海”的投资、建设、运营主体责任。目前正在推广智慧威海、智慧乳山、智慧文登系列项目,该系列项目将逐步辐射全国。

负责威海市民网项目的神州数码公司的负责人表示,融合账单、办事大厅、医疗健康、生活服务、智能生活、教育生涯等,都是“智慧威海”服务范围之内的项目。谷亮透露,“今年年底,我们将实现1001项市民服务事项,市民可以从不同的终端全面、持续享受服务。”

据悉,北洋集团投资建设的威海云计算中心,2-3年内将把威海200多家政府机关单位的业务逐步整合,由其统一负责数据的存储和设备的维护,可以减少各项财政支出近40%。由北洋集团推出的其他各种智慧城市项目,如“百校通”平台、“云警务”相关“云鉴”平台,也都取得了不错的成绩。

谷亮表示,北洋集团今后将紧抓物联网等发展机遇,打造优质特色产品,培育企业核心竞争力,让市民足不出户,漫步“云”端。

智能化减少用工 产业链有待优化

机器人掀“新工业革命”



如今,像海尔一样的诸多制造类企业都开始了从劳动密集型向智能化、机械化的转型,使用机器人装置代替人工成为大趋势

◆导报记者 戚晨 济南报道

“去年初海尔员工数量是8.6万人,年底减少至7万人,裁员比例为18%。今年预计再裁掉1万人。”近日,海尔首席执行官张瑞敏在出席某商业论坛时自曝裁员计划,称今年裁员对象主要是中层,原因是制造业务的智能化减少了用工数量。

如今,像海尔一样的诸多制造类企业都开始了从劳动密集型向智能化、机械化的转型,使用机器人装置代替人工成为大趋势。据了解,目前全球80%以上的笔记本电脑外壳由机器人负责喷涂,iPhone等智能手机的焊接点也都由机器人完成。

无论是国产机器人的应用,还是进口机器人令人耳目一新的功能,如今机器人已悄然掀起了一场“新工业革命”。

海尔裁员仅是开端

主要以工程机械销售为主的常州林业股份有限公司,其山东办事处主任戚伟民对经济导报记者介绍,目前他们所销售的工程机械中,焊接、切割等多个步骤都是由机器人完成的。

“是否选择用机器人或者机械流水线,一是要看工种的危险性,二就是性价比。”戚伟民表示,一台几十万到100万元不等的机器人设备,一般能在一年半到两年内收回成本,企业比较愿意使用。

最显著的是汽车行业,这是一个成熟使用机器人进行生产制造的行业;3C(电脑、通讯和消费性电子)行业则是

接下来用工作机器人替换人工的大行业。据了解,今年郭台铭就为富士康装配了100台机械臂,目前部分厂房可实现“关灯生产”。

家电企业也是替换大军之一,海尔裁员仅仅是开端。导报记者从海尔机器人有限公司了解到,作为青岛海尔集团的子公司,目前其已开始提供自动焊接、吸塑机、部装、总装、检测流水线等一系列专有设备。海尔电器的大多数机器人设备都来自于这里。

一哄而上的尴尬

“第三次工业革命是以数字化、智能制造和新能源、新材料的运用为代表的新时代,特点之一即直接从事生产的劳动力数量快速下降,劳动力成本占总成本的比例越来越小。工业机器人就是实现这一变革的最佳手段。”山东机械工业自动化设备协会研究员林伟民,为导报记者描述了未来机器人带来的第三次工业革命的“蓝图”。

“山东的重工业、生产型企业众多,这也是机器人能够在山东拥有广泛市场的重要因素。”林伟民说。

面对广阔的前景,国内外众多机器人企业纷纷抢滩市场。“目前国产机器人大多为非标机器人,即按照下游中小企业的特定需求定制化生产,而国外几大企业却更多是批量化生产标准机器人。”林伟民介绍,非标机器人市场份额已从70%降到10%,在这约10%的市场缝隙中,国内数百家机器人企业正在激烈竞争。

通过青岛海尔机器人公司的设立,

导报记者又看到一个有趣的现象,即国内诸多机器人买方正逐步尝试自己制造机器人,甚至成为新的卖方。“目前很多拥有机械制造许可证和生产线的大型企业,因为对人工智能的需求非常高,在很多情况下就自己投资、自己产、自己用。”林伟民说。

在林伟民的办公桌上,就有八九个机器人公司的产品目录和介绍。他说,“从2012年开始,山东省内原本只是做简单机械制造的公司都或多或少增加了人工智能化、机器人等产品和项目。但在认证和准入标准等方面还缺少精准的规定,一哄而上的局面也难以避免。”

规范配套环节

青岛市近日发布《青岛国家高新区机器人产业发展规划》,这是经过一年的调研和讨论完成的一份详细规划,其中特别提到大力发展水下特种机器人、建设中国水下机器人之都等。

导报记者了解到,青岛市高新区专门成立了机器人与高端装备制造产业推进办公室。青岛市计划到2016年,机器人企业达到50家,产值达到40亿元,机器人产业链基本形成,在机器人本体、集成应用、服务机器人等重点领域成为全国重要的研发制造基地。

林伟民认为,目前青岛高新区的相关产业规划,在一定程度上对国内机器人行业发展是一个促进。“目前国内尚缺乏研制机器人相应零部件的产业,后续的维修以及销售等诸多环节都不系统、不规范。”

“工业机器人的生产,本身就是一个复杂的产业链,国外已经发展了30年,而国内刚开始起步。如何形成批量生产、提高质量、做高端设备,是很多机器人公司未来的规划。中国真正迈入新工业革命,还须假以时日。”林伟民说。

产业动态

Chan ye dong tai

山东万元GDP能耗 去年同比下降7.38%

导报讯(记者 吴淑娟)从17日举行的山东省节能目标责任评价考核汇报会上了解到,2013年,山东通过落实万家企业节能低碳行动,实施企业能源管理体系建设推进计划,规模以上工业的万元增加值能耗同比下降7.38%,3年累计下降21.5%,超额完成了进度目标。

山东将出台意见 推进集成电路产业发展

导报讯(记者 牛其昌)从山东省科学技术厅获悉,2013年,山东集成电路产业产值达到29.8亿元,同比增长18.7%;集成电路生产数量达到9.8亿块,同比增长165%,在存储器、集成电路设计工具、射频识别、集成电路封装测试等领域,达到国内领先水平。

据山东省经信委电子信息处副处长李元广透露,山东正在研究制定推进集成电路产业加快发展的意见,将从加大投入力度、落实税收支持政策、加强人才引进3个维度推进。

ETC京津冀鲁晋联网 带动用户增3成

导报讯(记者 牛其昌)从山东高速集团电子收费中心获悉,自京津冀鲁晋等5省市高速公路联网后,持山东省鲁通卡、信联卡的车辆,在5省市的ETC通行费可享受95折优惠。受此带动,上半年办理鲁通卡、信联卡的用户数量增加了近30%。

据山东省交通厅有关人士透露,交通部已经发出通知,6月底前将成立全国高速公路电子不停车收费联网管理委员会。根据部署,今年年底前,北京、山东、陕西等13省市有望实现ETC联网;明年9月底前,有望实现全国联网。

青岛将建中国北方 国际水产品交易中心



导报讯(记者 吕文)从山东省政府获悉,青岛市将规划建设中国北方(青岛)国际水产品交易中心和冷链物流基地,2020年建成国际性冷链物流基地,形成千亿元产业链。

此外,青岛市还将吸引大型远洋渔业企业落户,到2020年远洋捕捞年产量超过20万吨;发展陆基工厂化、深远海抗风浪网箱和池塘标准化养殖,到2016年全市工厂化养殖规模达到110万平方米;发展水产品加工,到2020年发展8处年产值5亿元以上的加工基地。

国网高青县供电公司：政企联合演练 保小清河安全度汛

导报讯(记者 刘勇 通讯员 战新江 李春民)近日,国网高青县供电公司与淄博市小清河管理处联合开展了小清河2014年电力防汛演习,全面检验突发情况下电力供应保障能力,为今年小清河安全度汛打下基础。

此次演习以“10千伏小清河管理处樊林修防段突然停电”为题目,演习过程中,抢修人员反应快速、指挥有力,应对有序、处理果断,整个演习现场紧张有序、忙而不乱,达到了预期目的。

演习结束后,该公司还针对演习进行了总结点评,提出整改措施。

国网招远市供电公司：轮班值守严防 秸秆焚烧安全隐患

导报讯(记者 李昕 通讯员 陈宇斐)6月10日至20日,招远市供电公司组织100名农电职工分成多个小组,对辖区内的配电房、线路附近的田间地头进行轮班值守,严查电力设施保护区内焚烧和堆放秸秆的违法违规行为,对重要线路下的农田进行登记造册,加强重点部位、线路防范,并对沿线堆放、焚烧秸秆等易燃物的重点地段巡视检查,加强线路巡视次数,全力保障“三夏”期间电力线路安全可靠运行。

国网梁山县供电公司：推行“AB岗” 服务不断档

导报讯(记者 刘勇 通讯员 吴敬华)近日,国网梁山县供电公司推行的AB岗工作制,不仅方便了客户办理业务,还有效提高了工作效率,得到客户的一致好评。

在党的群众路线教育实践活动中,该公司本着“对内严格要求,对外满足需求”原则,在营业窗口推行AB岗工作制,即A岗为主岗,B岗为辅助岗,A岗责任人因事不在岗,B岗责任人替补上岗,做到“一岗双职”、“一职双责”,做到岗不离人、服务不断档。

国网沂源县供电公司：全力护电保夏收

导报讯(记者 刘勇 通讯员 公言钊)6月15日星期天,上午11点,国网沂源县供电公司值班室接到重喜村村民王树山的报修电话,正在打麦子的脱粒机突然没电了,天气预报说下午还有雷阵雨,打不出来这一场麦子就糟蹋了。

10分钟后,陈立军等抢修人员到达现场,经过检查,原来是进入脱粒机的电源线断线,导致了脱粒机无电。换掉断线的线路后,抢修人员的上衣已被汗水湿透。

当合上刀闸,脱粒机开始轰鸣的时候,王树山紧紧握着陈立军的手,连声道谢。

我企贷力主“三权分立” 破解P2B行业风险隐患

P2P行业正在遭遇成长的烦恼。P2P这一新兴投资渠道带来的高收益,在吸引大量客户的同时,如何确保资金安全也成为不少投资者的“心病”。深圳知名P2B平台我企贷COO杨卓表示,P2P平台只有从资金流转、风控、技术等方面入手,引入实力雄厚的第三方担保公司和第三方资金托管平台,形成“三权分立”的风控模式,才可破解P2P行业存在的风险隐患,确保投资者资金安全。

平台“不碰钱”

据了解,我企贷作为一家融资性担保P2B网贷平台,在业内率先提出了

“模式安全”的解决方案。其核心是:首先,网贷平台运营方只负责平台运营;其次,将资金管理交给第三方资金托管平台;最后,将风险管理交给融资性担保公司。这是一种被我企贷定义为“三权分立”的风控模式。

事实上,在成熟的电子商务行业,“模式安全”的可靠性已有先例可循。例如,支付宝的“模式安全”。“所以,我企贷‘模式安全’的第一个原则是平台不碰钱。”杨卓介绍,我企贷平台通过与中国最大的第三方资金托管机构

“汇付天下”合作,所有的资金都通过“汇付天下”进行流转,全交易流程均不接触双方的资金,杜绝了平台挪用资金的可能性。

“银行级”风控

目前,我企贷已与四川创业融资担保有限公司、四川国发融资担保有限公司展开了深度合作,两家融资性担保公司除了负责我企贷平台的风险控制管理,还为投资者的投资本息提供全额

担保。

为什么是融资性担保公司提供风控和担保呢?根据银监会《融资性担保公司暂行管理办法》,融资性担保公司的注册资本金要求非常高,部分省市要求注册资本金在1亿元以上。其次,对融资性担保公司的代偿能力也有硬性要求,融资性担保公司需要计提一笔责任准备金,在借款人逾期的时候,就启用这笔专用资金向投资人代偿本金利息。

据了解,这种对融资性担保公司的

高压监管措施,原来是为保护国有银行的贷款安全而制定的法规,P2B网贷平台有了融资性担保公司做担保,相当于有了银行级的安全担保,安全系数非常高。

只做P2B业务

P2P和P2B两者相比,P2P网贷借款人一般为个人,个人借款一般是用于消费。P2B网贷借款人一般为企业,企业借款仅限于技术改造、扩大再生产的流动资金,通过第三方资金托管平

台,投资人的资金仅能用企业指定账户进行提现,用于企业的生产经营活动,而人民银行对企业的账户是有严格管控的,这无疑为投资人的资金安全又多加一道防线。

据了解,目前我企贷平台只专注做P2B网贷,其借款者通常是融资规模在千万元以内的中小型企业。我企贷主要提供能按日付息、融资周期不超180天、高安全性、周期短、收益高的项目。杨卓介绍,在融资性担保P2B模式中,投资人与企业之间仍然属于点对点的投资关系,收益率有明显优势,相对近期火爆的余额宝、理财基金等进行二次投资的模式,收益大约高出了3-4倍。

(陈艳)