

息差收益逾七成 伤及实体经济

<<上接 A1 版

高息差发展存隐忧

“银行用低廉的成本筹钱,再用高于法定利率的水平贷出资金,获得高额的息差收益,这占据了银行利润的70%以上,是暴利的主要来源,”刘建镇分析说,“这显然是不合理的,作为一个金融服务机构,这种发展模式已经损害了多方利益,伤及实体经济。”

中国人民大学金融学院副教授王常龄也表示,银行的这种获利模式对宏观经济调控产生了负面影响。因为实体经济由于以较高的成本获取了贷款,增加了生产的成本,企业不得不提高产品价格或压低工人工资,这无疑又提高了人民的生活成本,加剧了通胀。

导报记者整理16家上市银行去年三季报发现,多数银行净息差已升至2.5%上方,一些股份制银行净息差甚至已超过3%,与国外成熟银行相比,高出近10倍。

期待利率市场化

如何有效解决银行“暴利”带来的负面影响?

“利率市场化应该尽快推行。”刘建镇表示,高息差让企业生存困难,储户利益受损,而只有实行了利率市场化,才能迫使银行主动提高存款利息、降低贷款利息、降低各类收费,以及提升服务质量来争取存款客户和提高竞争力。

中国人民银行行长周小川近日也表示,推进利率市场化改革的“十二五”规划纲要正在制定过程中。

不过,专家分析认为,短期来看,利率市场化难以迅速推出。王常龄认为,首先,被“高息差”惯坏了的银行需要时间接受。据此前中国银行国际金融研究所对工、农、中、建四大行测算,如果利率市场化完全实现,四大行整体的利息净收入可能会比2010年下降近一半,竞争也将更加激烈。同时,这一市场化改革还会受到多方制约,比如其对金融监管的效率、货币政策的操作等都提出了更高要求,而我国在此方面还有所不足。

中央财经大学金融学院教授郭田勇等专家认为,在利率市场化推出之前,可以先通过单边加息的方式缩减银行息差,以平衡各方利益,息差缩小范围可以在0.5%至1%之间。

中央级公务员明年纳入医保体系 全国24个省市区已取消公费医疗

公共服务均等化是最终目的



◆导报记者 王伟 济南报道

公务员医疗保障改革再度引发公众关注。日前,中央级公费医疗改革已由国务院常务会议确定,计划于明年纳入职工基本医疗保险体系。

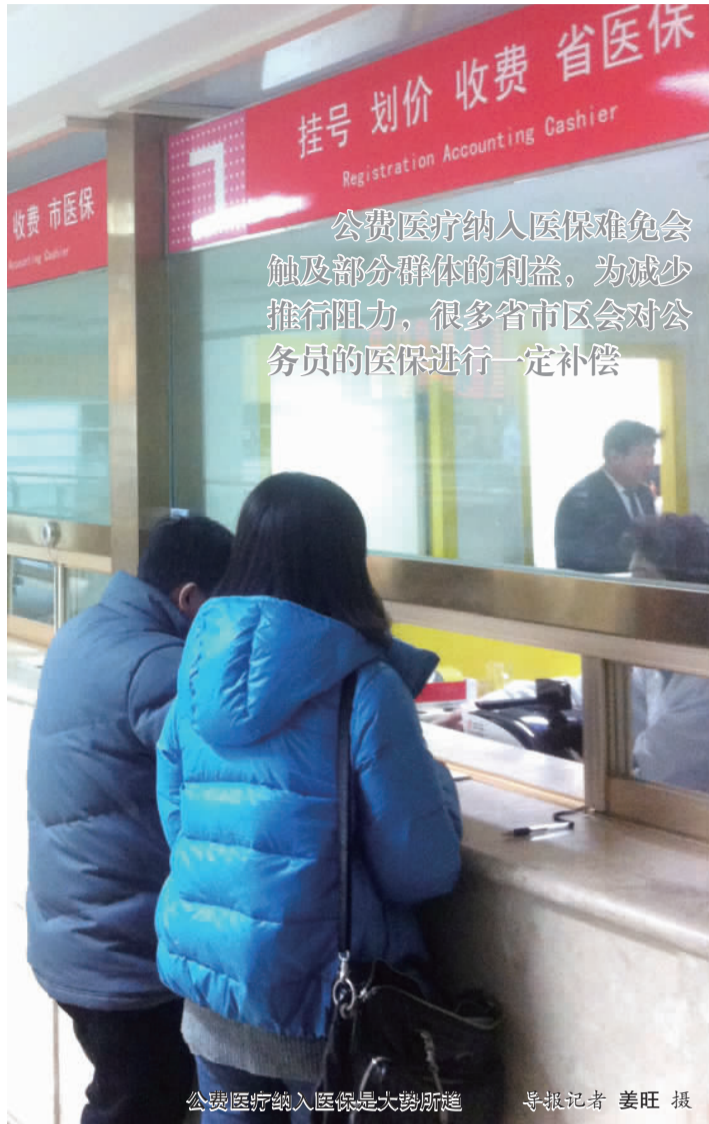
经济导报记者从山东省人力资源和社会保障厅了解到,山东省也在计划将省直机关公务员和其他尚未参加城镇居民医疗保险的事业单位工作人员全部纳入医保范畴,具体方案还在调查研究中。

“医保是更加有利于社会化运作的一种方式,管理起来更有效率,更能体现公平,公费医疗纳入医保是大势所趋。”1日,山东大学哲学与社会发展学院社会工作研究室主任、教授程胜利接受导报记者采访时说。

社会保障必须体现公平

“我国宪法规定同工同酬,这决定了建立社会保障体系一定要遵循平等的原则。市场经济体制下,只有把公费医疗统一纳入医保,才能体现公平。”中南财经政法大学社会发展研究中心主任、教授乔新生对导报记者表示,公费医疗和医保的不同在于,前者由国家出资,个人不用缴纳保费,强调的是对特殊群体的保障,后者则由个人、单位、国家三方出资,强调的是全覆盖。因为出资渠道不同,公费医疗难免会产生资源滥用。

“公费医疗更多地代表了一种特权,不利于社会管理和统筹。”程胜利说,随着社会保障体系逐渐健全,贴



公费医疗纳入医保难免会触及部分群体的利益,为减少推行阻力,很多省市区会对公务员的医保进行一定补偿

公费医疗纳入医保是大势所趋 导报记者 姜旺 摄

有身份标签的城镇居民医保、在职医保以及新农合等之间的差别也会慢慢消除。

据了解,截至目前,我国31个省市区中,至少有24个已经取消公费医疗。以山东为例,除济南、烟台尚未完全取消公费医疗外,其他15市都已经实现了全员参保。

公务员基本医保将等同职工医保

导报记者从临沂市人力资源和社会保障了解到,从1997年开始,该市就实行了公务员公费医疗制度改革。“公务员的基本医疗缴费比例

按单位缴纳6%、个人缴纳2%执行,等同于普通职工医保,二者参保、报销都是一个流程。”该局医保处处长赵姓科长告诉导报记者。

“虽然公费医疗的门诊和普通病种住院报销比例高于医保,但是公费医疗只能去指定的几家医院,还要持单位的转诊单,碰上头疼脑热的急症,很不方便,而且异地就医还需自行垫付。公费医疗纳入医保后,持社保卡就医可以即时结算,到任何一家联网的医院都可享受保险,有了更多的就医选择。”临沂市某市直机关公务员侯先生说。

补充保险只是权宜之计

自今年1月1日,北京市属公务员、事业单位等约22万人取消公费医疗,并入职工医保。据介绍,公费医疗并入医保后,北京公务员将有补充保险,确保看病报销补偿水平不下降。乔新生表示,公费医疗纳入医保难免会触及部分群体的利益,为减少推行阻力,很多省市区会对公务员的医保进行一定补偿。

据导报记者了解,内蒙古、辽宁、安徽、福建、青海等地,公务员在参加医保的基础上,多享受医疗补助。已经完成公务员医保改革的山东省临沂市,也有补贴公务员医保的规定。“公务员的医保分两部分,一部分是和职工医保一样的基本医保,另一部分是公务员补充保障,由单位按2%的比例缴纳,个人无需缴费。”上述赵姓科长说。

“无论是哪种形式的补偿,都只是权宜之计。”乔新生说。

程胜利表示,推进基本公共服务均等化,就是要最终消除不同社会群体之间基于身份的差异而获得公共服务的差异。

山东力争“十二五”末遏制天然湿地下降趋势

导报讯(记者 吕文)2日是第16个“世界湿地日”,经济导报记者从山东省政府当日举行的新闻发布会上获悉,山东力争到“十二五”末,使天然湿地下降趋势得到初步遏制,自然湿地有效保护面积达到70%,初步缓

解湿地面积减少和功能退化的趋势。

山东省林业局局长贾崇福在当天的新闻发布会上说,山东将有重点、分步骤实施一批湿地生态修复工程,对退化或遭破坏的湿地,因地制宜地采取自然修复和各种生态技术工程修复

措施,恢复原有湿地的结构和功能。

为广泛宣传湿地的多种功能和保护湿地的重大意义,由省林业局、共青团山东省委、省旅游局、齐鲁晚报、大众网5家单位联合开展的“2012山东省湿地年主题系列活动”

正式拉开帷幕。该项活动将持续一年时间,主要策划设计了6项重点。

据了解,山东是湿地大省,全省面积大于100公顷的湿地有178.5万公顷,占国土总面积的11.4%,约占全国湿地总面积的1/20。

政情瞭望

Zheng qing liao wang

去年能耗数据月中出炉

导报讯 由中央层面统计的2011年我国单位GDP能耗数据将于本月中旬出炉。国家发改委副主任解振华在春节前的一次内部论坛上透露,2011年我国单位GDP能耗下降估计为3%左右,但完成3.5%的今年目标却是“不敢说”。

一位不愿具名的专家表示,2012年保增长的压力更大,单位GDP能耗降低任务更艰巨,如果“十二五”前两年不能完成目标,后面3年节能减排任务就会很艰巨。

(胡欣欣)

PMI连续两月回升

导报讯 中国物流与采购联合会1日发布的数据显示,1月中国制造业采购经理指数(PMI)为50.5%,环比回升0.2个百分点,超出市场预期值。这是该指数自去年11月份创下30多个来新低后连续第二个月回升。

中国物流与采购联合会副会长蔡进表示,PMI连续两个月回升,并不代表中国经济再度进入高速增长阶段,经济稳中趋缓总体格局并未改变,只是趋缓程度正在回落,呈现出“缓中趋稳”的态势。(阮修星)

房产税迎周年大考 实际征收额或仅数亿元

导报讯 自去年1月28日在上海和重庆推行以来,我国房产税试点迎来了“周年大考”。

在此期间,两地政府部门很少公布试点情况,但外界对试点的效果、征税额度等,却自有一番考量。

根据上海易居房地产研究院综合研究部部长杨红旭的分析,由于征税范围较小,税率不高,一年来,两地实际征收的房产税最多不过几亿元,“不会超过10亿元”,对当地的财政收入和房地产调控的贡献甚微。

但在外界看来,试点总结出的产权确定、征税标准、征收方案等技术基础将可能作为未来推广的重要支撑,在此基础上,今年房产税的试点范围很可能继续扩大。(张敏)

环旭电子:承可靠品质 占科技先机

打造国际一流电子设计制造服务商

日前,环旭电子股份有限公司公布了首次公开发行A股股票招股意向书,根据公告,环旭电子本次拟公开发行1.068亿股,募集资金5.23亿元。根据发行计划,公司目前在进行路演及初步询价,并将于2月10日进行网上申购,发行完成后,公司股票将在上海证券交易所上市交易。

作为首家在A股上市的合资电子设计制造服务企业,环旭电子以其稳健可靠的企业风格,并同时兼顾了持续成长性,获得了众多投资者的高度关注。

强劲研发实力 把握科技脉搏

强劲的研发实力,使得环旭电子能始终站在科技的尖端,把握行业中的高成长细分市场,占尽市场先机。从2003年成立伊始,环旭电子便在上海的张江高科技园区建立了高素质的研发团队。公司目前拥有超过1300人的专职研发团队,近年来取得了457项专利、7项软件著作权及67项科技成果。

公司相关人士介绍,公司每年投入研发的费用占到营业收入的3%-4%,持续的研发投入,使得环旭电子能够瞄准产业最尖端的技术,公司能够对市场需求变化快速作出反应,及时进行前瞻性部署和新产品的超前研发。

本次募集资金投向中,有1.2亿元投向研发中心建设项目,将主要体现在未来公司新产品以及升级产品的生产销售,研发设计的服务能力、水平及质量的提升上;同时,公司的研发实力也将进一步增强,通过加强系统化建设和技术升级,创造优良的研发环境,引进和培养更多高素质研发人才。

优化产品结构 兼顾稳定与增长

环旭电子的产品目前主要分为五大类:通讯类、电脑及存储类、消费电子类、工业类及其它类(以车用电子为主)。

通过不断对产品结构进行优化,目前公司形成了以电脑及消费电子类为基础产品,以通讯产品、存储产品、工业级电子产品及车用电子为核心产品的格局。这种产品分布也使得公司能够兼顾规模与成长,基础产品维持公司在生产及采购上的经济规模,奠定公司营收和利润的基础;核心产品则锚定高速成长的细分市场,是未来利润的增长点。

公司相关人士介绍说,“公司未来在基础产品上将维持一定的规模,跟随主要客户的市场成长,保持一定的营收规模及稳定的盈利;而通讯产品、存储产品、工业级电子产品及车用电子的四大核心产品则是未来几年重点发展的领域,这部分也将是未来业绩大

幅成长的助推剂。

本次募投项目中,无线通讯模组重点技改项目拟投资4.3亿余元,目前公司已经投入近2亿元,此部分的投入在2010年及2011年的效益已经显现,公司在无线通讯模组业务领域的市场占有率进一步提升,并为公司带来了可观的利润增长。

行业地位显赫 毛利高于同业

根据MMI2011年的数据,环旭电子在全球电子制造服务业营收排名第18位,而从毛利率水平来看,公司在近三年来的毛利率水平均维持在11%以上,远高于同业的毛利率水平。

合资企业在全世界电子制造服务业得地位举足轻重,从MMI的数据看,全球排名前25家的电子制造服务业公司中有13家合资企业。丰富的行业经验、先进的制程以及高效的管理能力,是合资企业的普遍优势。在拥有这些优势的同时,环旭电子也有自己独特的经营理念造就了高于同业的毛利。

在发展过程中,环旭电子主要锁定利润的增长,而不是一味的扩大生产规模,在兼顾一定规模的基础上,着重发展科技含量高、代表了行业高速成长的细分市场,进而使得环旭电子的毛利率近年来维持较高的水准。

同时,公司所涉及的细分市场也有较

高的技术和进入壁垒,例如无线模组产品,目前为Apple供货的无线模组厂商全世界目前只有两家公司;再如汽车电子产品,大约需要3至5年的时间才能打入这个市场,这些特有的优势也使得环旭电子的毛利率能够稳定维持在较高的水平。

承可靠品质 合作国际一流客户

公司服务的客户均为国际一流客户,如通讯类产品的主要客户为Apple、Intel、Motorola;电脑及存储类产品的主要客户为联想、Intel;消费电子产品的主要客户为奇美、友达光电;工业类产品的主要客户为Motorola、Honeywell、IBM、Fujitsu、Panasonic等;车用电子产品的主要客户为法雷奥(Valeo)及伟世通(Visteon)等。

环旭电子凭借可靠的品质,跟以上国际知名公司达成了稳定长期的合作关系,而“可靠”也渗透到环旭电子的企业文化中,是公司的一贯品质。

环旭电子跟随着主要客户的成长而一同成长,不断的扩大市场份额,未来预计将贡献超过行业增长的利润;同时,公司也在不断的开发新的客户,拓宽产品的渠道,为未来业绩的增长的新引擎。

公司透露,在无线模组领域,公司也在积极接触除Apple外的其他国际知名厂商,主

要用于智能手机等产品。预计不久的将来这部分对公司带来的业绩增量也将显现。

优秀管理团队 彰显国际化视野

从环旭电子的管理团队来看,主要的高级管理人员普遍具有20至30年的行业经验,具有国际化的视野。

在电子行业的多年积淀,管理团队对行业的周期性和长期趋势的把握精准,使得环旭电子能够在产业周期中抓住最具成长性的子行业及产品。公司的高管也是在各个细分领域内的资深专家,有着专业的技术及良好的口碑。

同时,环旭电子的公司治理规范、财务制度健全透明,是国际化的上市公司架构。高管团队丰富的管理经验也铸就了环旭电子完善的管理体系,这也将进一步降低公司的管理成本,从而提升公司的盈利水平。

公司表示,环旭电子一直以来秉承稳健及可靠的经营理念,凭借强大的研发实力,始终站在行业的尖端。此次借助在A股上市的契机,公司将充分利用资本市场的平台,一方面面时的推出股权激励,留住优秀的人才,另一方面借助资本市场的融资功能,走产融结合的良好发展轨道,打造国际一流电子设计制造服务商!

(周艳楠)