

我国地理信息产业 8年后年产值有望达万亿

据新华社电 从国家测绘地理信息局获悉,近年来我国地理信息产业呈现出强劲的发展潜力,未来十年地理信息产业总产值将保持25%以上的年均增长率,预计到2020年年产值有望达到万亿元,是2010年产业总产值的10倍。

我国地理信息产业经过10余年的快速发展已初具规模,并以每年不低于20%的速度持续增长。到“十一五”末,地理信息产业相关企业已近2万家,从业人员超过40万人,年总产值接近1000亿元。

(吴晶晶)

浪潮集团入围国家级工程技术研究中心

导报讯(记者 吕文)从济南市商务局获悉,国家科技部日前正式发布2011年度国家工程技术研究中心组建立项项目计划,全国共有31个工程技术研究中心获批,其中济南市浪潮集团申报的“国家信息存储系统工程技术研究中心”成功入围。截至目前,该市已拥有3家国家级工程技术研究中心。

据了解,目前全国共有214个国家工程技术研究中心,其中信息与通信领域设立了17个,这17个中只有5家依托于企业。未来3年内,浪潮集团的国家信息存储系统工程技术研究中心将投入不低于8600万元的建设资金,力争建成国际一流的工程化研究平台。

中航油收购母公司 香港和北美业务

据新华社电 在新加坡上市的中国航空油料(新加坡)股份有限公司(下称“中航油”)近日与母公司中国航空油料集团公司签订协议,收购母公司在香港和北美的业务,以拓展全球网络。

中航油副董事长兼首席独立董事王家国说,收购是基于当今油品贸易的全球化发展战略考虑,中国航空油料新加坡公司的战略目标是在2014年前建立全球贸易网络。

中国航空油料集团公司兼中航油董事长孙立表示,这两项收购是母公司将海外业务整合入中国航空油料新加坡公司的重要步骤。作为国际化战略的核心,母公司将继续支持中国航空油料新加坡公司快速发展。(陈济朋)

神华拟在澳洲 建千万吨煤矿

导报讯 有国际煤炭商透露,神华集团目前已经计划在澳洲新南威尔士州建立一个年产1000万吨的露天煤矿。

该煤炭商称,纽卡斯尔港等澳洲主要港口的扩建工程,将在2015年前陆续完成。届时,神华集团、兖州煤业等在澳洲拥有煤矿资产的煤企,将大大提高向内地出口煤炭的成本竞争力。神华集团相关人士表示,公司海外拓展战略始终在进行中,但目前不方便透露相关情况。上述煤炭商也指出,神华集团未来的发展重心仍在国内,拟2015年前达到年产6.25亿吨的目标,相当于整个澳洲去年煤炭出口量的3倍左右。

(宗宗)

中电投电解铝获首肯 欲与中铝试比高

导报讯 工业和信息化部1月30日公布《铝工业“十二五”发展专项规划》指出,“十二五”期间,充分发挥中国铝业公司(下称“中铝”)、中国电力投资集团(下称“中电投”)等大型企业带动作用,形成若干家具有核心竞争力和国际影响力的企业。

在电解铝领域,中铝一直是一枝独秀,此次中电投跻身政策支持的重点企业之列,大有后来居上之势。在铝电联营方面,中电投有得天独厚的优势,而电力恰恰是中铝的短板。业内人士表示,中电投在电解铝领域有很大优势,电力占据电解铝成本的40%左右,所以中电投向下游拓展很容易。

(曹开虎)

EI 追踪

美对华光伏“双反”初裁再延期

3月2日拟初裁反补贴税率

导报讯(记者 王迎波 戚晨)1日,美国商务部在联邦纪事上发布公告,再次推迟对华太阳能电池(板)双反案的初裁判决。专家认为,初裁延期只是一种贸易制裁手段,征税将降低中国光伏企业竞争力。

美商务部称,为防止难以补救的损害,决定将在2012年3月2日初步裁定反补贴税率后,向前追溯90天开始征税,即2011年12月3日以后进口至美国的中国涉案产品均将被征收反补贴税,而通常情况下,反倾销税和反补

贴税是针对初裁后进口的产品征收的。

此前,美商务部将公布日期从1月推迟一个月至2月13日,并称“需要更多时间来进行分析”。

上海对外贸易研究所教授李健对经济导报记者表示,美对华光伏“双反”案应该早已有了初裁结果。加上起诉方德国SolarWorld提供了相关的新证据,最终结果应该不是很乐观。所以,推迟初裁只是一种政治手段而已,也是美国惯用的贸易制裁手段。

美商务部认为,中国太阳能电池制造企业在2011年10月-12月的较短期间内,向美国大量出口太阳能电池,数量和金额与2011年7-9月期间相比,激增15%以上。

美国一家太阳能行业协会发布的研究报告则显示,美国如果对中国光伏电池及组件征收100%的惩罚性关税,将在未来3年内净损失5万个工作岗位。

中国可再生能源协会光伏专业委员会理事季秉厚认为,中国光伏企业下

一步应该调整出口计划,出口速度和出口价格,中国光伏企业的“双反”应诉工作任重而道远。如果美国政府判决对中国太阳能光伏企业征收反倾销税成立,税率提高,中国企业在出口方面就将没有任何竞争力可言。

李健表示,中国出口到美国的光伏组件占比并不大,实际影响有限。但是一旦美国的“双反”调查成立,可能会引发连锁反应,造成欧洲国家对从中国进口的光伏组件进行类似的调查。

BDI指数1日创25年以来新低

航运业“春天”尚远

◆导报记者 赵雪 济南报道

BDI指数(波罗的海干散货指数)这一反映国际干散货运输市场走势的“晴雨表”,在2012开年前后迅速走低。

自去年12月12日起,BDI指数便由1930点开始呈陡坡式下滑,一路落至今年2月1日的662点,创1986年8月以来最低值。而且,该指数31个交易日持续下跌,跌幅已达65.7%。

指数疲软映射出航运业的清冷态势,从大宗商品交易不够活跃这一侧面更可窥见全球经济的不景气。1日,大连海事大学世界经济研究所所长刘斌对经济导报记者分析说,世界三大主要经济体同时衰退,以及航运业运量严重过剩,是本轮BDI指数暴跌的主要原因。

短期内 BDI 指数仍疲弱

去年的最后一个交易日,BDI指数还收报于1738点,仅一个月时间就跌掉6成,虽然中国的春节假期已经结束,可国际干散货市场询盘成交惨淡的情形仍未见好转。

刘斌说,从刚刚结束的达沃斯论坛传出的声音来看,对于欧元的质疑和悲观情绪依然浓重。英国首相卡梅伦称,“欧洲单一货币欧元不具备关键制度的支持,没有可持续性。”而在欧债问题上,包括葡萄牙、西班牙在内的一些欧洲国家的国债收益率再次上升,让市场感到一丝恐慌,相关国家信贷违约掉期指数(CDS)的紧跟攀升,也容易滋生风险厌恶情绪。

“欧元区解体的可能性,使得整个欧洲2012年必然节衣缩食。”在刘斌看来,这在很大程度上会影响其进出口贸易和对铁矿石、煤炭、水泥等原材料的需求,航运运量吨位的需求也将随之

减少。

对美国来说,减债、缩减进口将使其对原油、铁矿石的需求减弱。

“根据日本财务省公布的2011年贸易数据,其31年来首次出现年度对外贸易逆差。经济学界对日本的复苏不是那么看好。”刘斌认为,BDI大幅走低与国际市场的贸易状况不佳有很大关系。

航运市场分析人士认为,中国进口商已在去年第四季度积累了大量的铁矿石和煤库存,春节假期结束后的几周内不太可能签订新的船货协议,市场人士并不看好中短期内BDI指数的反弹。

运力严重过剩

BDI指数作为散装原料的运费指数,一向反映散装航运业的营运状况。刘斌指出,如今全球航运运量普遍过剩,而新增运力还在源源不断地投向这些航线。尤其是欧地航线,2011年下水的万箱船几乎都投放至此,导致

运力供需严重失衡。

德意志银行在最新一份报告中指出,今年船队将膨胀12%,是预期需求增长5.1%的两倍还多,估计要到2014年船舶交付订单后才会减少。

需求萎缩,船舶供给的增加必然会打破运费市场平衡,而此时BDI指数下跌,也给船企及航运企业带来不小的影响。

希腊船舶经纪公司Intermodal表示,“干散货船东已经留意到,不断下降的运费非常接近运营成本。若市场持

续恶化,不少船企将面临倒闭。”

据刘斌介绍,我国温州、宁波等地已经有几家大型船企经营恶化,甚至关门倒闭。去年10月底,宁波市两家大型造船厂恒富船业、蓝天造船公司宣告破产,福建省也有4家船企申请注销。业内人士表示,今年申请注销的船企可能要比去年大大增加。

几年前的“好日子”使得许多船企疯狂扩张,而面临如今的严峻考验,“像中远、中海这样的海运公司,也不得不‘造船变拆船’了。”刘斌说。

EI 新闻同期声

BCI指数转正 中国制造业现转暖迹象

导报讯(记者 刘勇)1月31日,大宗商品数据商生意社发布1月大宗商品供需指数(Bulk Commodity Index,简称BCI)数据报告。报告显示,1月BCI为0.20,反映该国中国制造业经济较上月呈扩张状态,预示制造业经济回暖迹象,但扩张程度偏弱,去年

12月该指数为-0.19。

生意社高级研究员朱小军介绍,BCI主要是通过监测位于国民经济上游,数量大、用途广的八大行业100种基础原材料的价格波动,通过统计月度上涨品种数和下跌品种数,来监测大宗商品供需关系。

合同煤为市场煤让路

究煤今年省内电煤合同“量跌价升”

◆导报记者 刘翔 济南报道

发改委对电煤价格的限制,已经影响到煤炭企业2012年的经营思路。

1日,兖州煤业(600188)发布公告称,截至1月31日,公司已签订2012年度省内电煤销售合同772万吨,比2011年度省内电煤销售合同量减少127.5万吨,降幅为14.2%;同时,平均含税基准价则为589.09元/吨,比去年上涨17.80元/吨,增幅为3.1%。其中,重点电煤销售合同每吨提价5%,触及此前国家发改委要求的价格上限。

“省内电煤供应量主要是根据市场需求制定,定价基本原则是根据国家发改委不得超过5%的要求而制定。”2日,兖州煤业董秘办一名工作人员在接受经济导报记者采访时透露,2012年电煤合同供应量下降,也有出于加强市场煤销售的考虑。

兖州煤业“调价调量”并非个例。“合同煤价格受限但市场煤定价却依然很灵活,因此煤矿自然会向市场煤有

所倾斜。”2日下午,泰安一家大型煤矿负责人在接受导报记者采访时强调,由于合同煤供应量必须保证发电需求,其供应量受发电计划限制不会大幅减少。

市场煤受宠

导报记者注意到,对于兖州煤业电煤合同供应量下降的原因,许多机构都归因于“为加强价格高弹性的市场煤销售”。

“合同煤销售价格符合国家发改委的价格管制要求,签订总量降低是国内市场煤和合同煤价差仍然较大所致。降低追加电煤销售合同一直是公司调节产品结构的有效方法之一,说明公司将进一步增加市场煤销售量。”东北证券的一份研报指出。

渣打银行的观点也大致相同:究煤销量减少约128万吨,可于现货市场以更高价出售,因此可视为“利好行动”。

机构的判断依据,正是来自于此前国家发改委对电煤价格调控的通知。

不断上涨的电煤价格,已让众多火电厂难堪重负。去年12月,国家发改委下发通知,称煤炭是重要的基础能源,煤价大幅上涨对发电企业影响较大,各有关方面要进一步提高对电煤价格调控重要性的认识,稳定发电用煤价格。

公告显示,兖州煤业此次签订2012年度国家重点电煤销售合同429万吨,与去年同期持平;平均含税基准价529.05元/吨,较去年涨25.19元/吨,增幅为5%。

同时,兖州煤业还表示,2012年签订省补重点电煤销售合同325万吨,比去年减少38万吨,降幅10.5%;平均含税基准价为663.76元/吨,比去年上涨33.13元/吨,涨幅5.3%。

对于兖州煤业对电煤的提价举动,多数机构认为符合市场预期。“按照市场煤和合同煤约100元/吨的价差,综合考虑合同煤比例的下降和售价的上涨,相当于在2011年签订的合同煤基础上涨价5.6%,略高于市场的5%预期,总体偏利好。”长江证券表示。