

全球财媒视野

Quan qiu cai mei shi ye

法新社

各国财长同意
G7 继续存在

当地时间6日,在加拿大伊卡卢伊特召开的七国集团(G7)财长会议落幕。正当各方质疑G7的存在价值时,据消息人士称,G7各财长已同意,继续将该集团维持为一个聚集讨论全球问题的“富人俱乐部”。该人士称,“在当地时间5日的晚宴上,每个人都肯定了当前G7的作用,集团成员将继续定期集会。”

法国前总统德斯坦1975年创建了七国集团,该集团曾直接影响全球经济数十年。但随着包括中国、巴西、印度等主要新兴市场的20国集团(G20)成为全球首要经济论坛后,G7逐渐失去了其重要地位。

路透社

欧洲央行维持低利率不变

欧洲央行(ECB)当地时间4日公布,维持指标利率于1.0%的历史低点不变,并承诺将在3月召开的会议上制定下一阶段计划,部署进一步撤出经济刺激措施。为缓解全球金融危机的影响,ECB一再下调利率,购买有担保债券并向银行无限度提供资金,但目前已经开始逐步撤出这些其认为不再必要的举措。

ECB总裁Trichet表示,希腊已经采取积极措施来削减赤字。他重申,今年欧元区经济复苏力度不会太大,前景面临不确定性。ECB当地时间4日的决策符合路透社调查的86位分析师的一致预估。ECB对经济增长前景仍抱谨慎看法,同时表示,通胀预期获得较好控制。

《华尔街日报》

美国1月失业率降至9.7%

当地时间5日,美国劳工部公布,美国1月份失业率降至9.7%。此前接受调查的经济学家预计,美国1月份失业率将小幅上升至10.1%。

1月份的就业报告受到几项特殊因素的影响,因此数据并不能反映出真正的市场趋势。美国2010年人口普查带来的临时就业机会对1月份的就业状况带来积极影响,与此同时,较往年要冷的天气情况又可能给就业造成不利影响。该报告应该不会影响美联储将在未来数月继续维持超低利率的决策。

彭博社

卡夫发行最大一笔债券
用于收购吉百利

美国卡夫食品公司不顾债券市场走软,近日发行了95亿美元的债券。由于担心越来越多的国家会发行主权债券,将影响全球经济复苏,近日全球股市大跌。在此背景下,卡夫食品完成了其最大的一笔债券发行,该发行规模在美国公司债发行史上排名第六。

据悉,发债收入将为卡夫收购英国巧克力生产商吉百利提供资金。但卡夫的第一大股东巴菲特对卡夫的收购行为表示反对。

《每日电讯报》

壳牌拟再裁员1000人

荷兰皇家壳牌公司将再减少1000个工作岗位,此前,该公司已宣布裁员5000人左右。

壳牌近日公布的2009年第四季度净利润为11.8亿美元,同比大幅下降75%,主要是由于公司石油产能下降且炼油和天然气主要业务不景气所致。

壳牌是欧洲第二大石油公司,该公司首席执行官Voser称,壳牌目前的炼油业务及市场份额正在经历数十年以来最严峻的时期,公司今年将继续削减成本并裁员。

(导报记者 孙罗南 编译)

山东重工集团及旗下多家公司拟7.4亿元增资山推租赁

“山重系”发力“后市场业务”

“山推租赁增资后,注册资本增加到9.2亿元,风险资产则可以扩至92亿元,可大幅度提高融资租赁业务额,更加适应公司业务增长和市场竞争的需要”

◆导报记者 段海涛 济南报道

在组建完成8个月之际,山东重工集团在整合旗下资产方面小试牛刀,突破口则选择了目前尚属薄弱的“后市场业务”环节。2月6日,山东重工集团旗下的3家上市公司潍柴动力(000338)、山推股份(000680)、潍柴重机(000880)同时发布公告称,山东重工集团、潍柴动力、潍柴重机和陕西重汽共同对山推股份全资子公司山推租赁有限公司(以下简称“山推租赁”)增资7.4亿元,欲借助融资租赁平台拓宽市场销售渠道,并把“后市场业务”作为山东重工集团未来重要的利润增长点。

增资山推租赁

根据增资方案,山推租赁注册资本将由目前的1.8亿元增至9.2亿元,其中山东重工集团增资2亿元,占股份的21.74%;潍柴动力、潍柴重机和陕西重汽分别增资1.8亿元,山推股份的出资额维持在1.8亿元不变,占比均为19.565%。

据了解,山推租赁成立于2009年3月,2009年12月25日经国家商务部和国家税务总局批准,获得融资租赁业务

山东重工集团

增资2亿元,占股份的21.74%。(山推股份维持1.8亿元,占股份的19.565%)

潍柴动力

增资1.8亿元,占股份的19.565%

潍柴重机

增资1.8亿元,占股份的19.565%

陕西重汽

增资1.8亿元,占股份的19.565%

试点企业资格。截至2009年12月31日,该公司净资产为1.8亿元,2009年度净利润10.65万元。

此番“山重系”企业之所以肯出巨资增资成立不足一年、效益并不出色的山推租赁,根本原因在于其对融资租赁市场的看好。在此前召开的“2009中国融资租赁年会”上,中国外商投资企业协会副会长胡国财表示,2009年以来,我国租赁业务总额已经突破了2800亿元。工程机械作为融资租赁的主要领域之一,近年来发展迅速。

中投顾问工程机械行业研究员段嘉宣认为,目前,国内工程机械主要有现金、按揭、融资租赁3种销售方式,其中,按揭方式占据四成左右,融资租赁只占两成。但由于融资租赁具有首付低、还款时间长、回旋空间较大、操作方便等特点,工程机械厂商可通过该种方式来增加产品的销售量,获得持续稳定的现金流,而客户也能以较低的资金门槛和较少时间成本,获得设备的使用权,从而增加收益。再加上相关支持政策的出台,融资租赁未来前景趋于明朗,将成为工程机械行业主要的销售方式。

正是基于这样的原因,国内的大中型企业都在积极布局融资租赁市场,抢占先机。2009年3月,中联重科(000157)在香港以8000万美元设立中

联重科融资租赁公司;柳工(000528)也与香港投资公司设立柳工国际租赁公司。同期数据显示,2009年上半年,徐工融资租赁公司实现收入15亿元,柳工融资租赁公司2009年前8个月营收也达到了10亿元,而中联重科于2002年就成立的中联新兴建设机械租赁有限公司,2008年融资租赁业务实现了25亿元的销售规模,预计2009年将突破50亿元。

此种情况下,山推租赁若想脱颖而出难度颇大,而按照目前国家政策,融资租赁企业的风险资产不得超过资本总额的10倍,为了满足未来业务发展的需要,增加注册资本是必由之路。此次山推租赁增资后,注册资本增加到9.2亿元,风险资产则可以扩至92亿元,可大幅度提高融资租赁业务额,更加适应公司业务增长和市场竞争的需要。

抢占先机

经济导报记者了解到,增资后,山推租赁拟更名为同鑫融资租赁有限公司,经营范围除融资租赁外,还把机械设备的销售及租赁业务扩展为机械设备、汽车、二手设备的销售和租赁,服务范围扩展至山东重工集团旗下的大部

分产品,显示山东重工集团欲借融资租赁实现未来业务的突破。

作为“山重系”核心企业的潍柴动力表示,此次投资主要是为了推动经营模式创新,提高资金利用效率,将为公司带来全新的销售模式和资本运作模式。

而“开拓后市场服务领域、提升市场竞争力”的提法,凸显了山东重工集团的战略选择。

在去年12月于济南举行的山东重工集团产品展示会上,山东重工集团董事长谭旭光透露,“省里确定,山东重工集团在未来3-5年内销售收入突破1000亿元,进军世界500强,打造全球领先、具有核心竞争力、可持续发展的装备制造集团。”

要实现这个任务,除了现有业务的整合外,谭旭光认为,必须借助集团规模与实力的壮大,为开拓“后市场业务”、提升盈利空间创造有利条件。其中组建财务公司、融资租赁公司,开展协同服务与再制造业务,将成为山东重工集团今后发展的核心业务。据谭旭光介绍,国际化企业的“后市场业务”可贡献25%-30%的收益,这将成为山东重工集团未来重要的利润增长点。

而今,山推租赁获得“山重系”公司集体注资,显然是山东重工集团开拓“后市场业务”的关键一步。

(上接A1版)

苏粤向导报记者解释,空方有山东本地的,也有江苏的、温州的、东北的,但具体是谁涉及到客户隐私,不能随便透露。但国内三大期货交易所尚在每个交易日公布多空双方前20位名单,电子盘为何不可呢?苏随后向属下表示:“这个倒是个好想法,下一步咱们也可以做一下尝试。”

龙鼎盘的另一个问题是,因无法交割而导致期现价格出现巨大差异。

正常的期货市场,因交割机制的存在,使期限价格能保持接轨。龙鼎盘虽然也有交割机制,但其交割量几乎可以忽略不计,本蒜季以来更是没有交割。而去年11月份合约,龙鼎盘一纸“空方已无力交割”的公告,让“空方无力交割”成为常态,协议平仓成为每个合约终结的途径。

而没有交割,龙鼎盘就成了一个空头可以肆意妄为的场所——反正不用交收,只要有足够多的空单,想让价格有多低它就会有多低,到时候协议平仓就是了;如果在价格下跌的过程中,能把多头逼得“爆仓”,还能赚一把。

既然到期合约无法交收,龙鼎盘作为一个电子交易平台,理当该做的是站在中立立场将卖方保证金划归多方——有40%的保证金收益,多方心里会好受得多。但龙鼎盘所做的却是让双方协议平仓,且认为多方要求的300元溢价太高,这让龙鼎盘引火烧身——交易商直指龙鼎盘自己坐庄。

对此,苏粤坦言市场的确偏袒空方:“大家都是做生意的嘛,空方已经赔了。一个大连的交易商做了4万吨的空头,赔了3000多万元。如果要吧空方逼紧了,他们上吊、自杀,那不也是惨剧!我们现在是偏袒空头,但在市场不好时,我们也曾偏袒多方啊!都是为了市场更好地发展嘛!”

而对于龙鼎盘自己坐庄的说法,目前没有证据支持。周雪峰更是坦言:“出了问题不可怕,可怕的是出了问题不能解决。我们来谈判,是解决问题的,不是来搞垮龙鼎的。如果龙鼎垮了,对于多方来说也是麻烦。”

这也许能代表大多数多方交易商的心声——协议平仓就协议平仓吧,多少能赚点,大不了以后不玩了。所以大家选择了谈判。

但并不是所有的买方交易商都赚了,那些随着价格下跌或保证金比例提高而无力追加保证金的多头,因被强行平仓损失惨重;更有交易商不愿忍气吞声,将龙鼎告上了法庭。

司法介入

目前,已有金乡大蒜交易商委托沂水县崔家岭镇一教师李向阳向日照东港区法院提起诉讼,起诉龙鼎盘拒绝交割导致合同违约。但此次起诉,并非针对1003合约,而是去年的0911合约。

原告在起诉状中称,自己在被告处购得2009年11月份大蒜10吨,即时付清全部货款。2009年11月6日是合同到期日,当时大蒜保守均价7000-7600元/吨。被告以4760元/吨给付现金(内含20%违约金)。按当时最保守大蒜价计算:70000-47600=22400,被告尚欠原告货款总计22400元。原告要求被告支付结欠货款22400元,并承担诉讼费与支支费用。

除了金乡这位交易商之外,李向阳本人也为自己提起了诉讼。导报记者获悉,这两起诉讼目前都已得到日照东港区法院立案,案号分别为(2010)东商初字第342号和(2010)东商初字第344号。

对于司法的介入,苏粤称应以平常心对待。“一切都已法院判决为准。如果法院判决他们赢了,那说明我们有缺点,改正就是了。如果我们赢了,那就明确了这类市场的规则,对市场将来的发展多有益处。”

有投资者笑称,大宗商品电子交易市场是没人管、没法管,既没有明确专门的部门监管,也没有一部法律来规范。而本次司法力量介入龙鼎盘的争端,虽然涉及金额较小,但或许能成为此类市场发展过程中一个里程碑式的事件。

中海油威海风电项目进入倒计时

全球最大 一期项目预计2011年2月动工

◆导报记者 段海涛 济南报道

因号称全球最大而备受瞩目的中海油威海海上风电项目又有新进展。2月1日,中海油海上第一期10万千瓦风电场工程预可研报告审查会在威海市举行,该项目最终通过了专家的评审。威海市发改委有关人员2月5日通过电话告诉经济导报记者,中海油海上风电一期项目最早将在2011年2月开工,同年12月完成建设。

据了解,本次专家审查的中海油威海海上风电场项目是全球最大的海上风电项目,项目总投资约210亿元,规划总装机容量100万千瓦。而为顺利推进该项目,早在2008年3月初,由中海油建设的亚洲第一座、高达140米的海上测风塔已在威海落成。该测风塔可对项目海域进行检测、收集不同季节风能气象资料,为风电场的装机编组、海底电缆铺设及岸基变电站设计建设和电力并网工程建设提供科学依据。

在2月1日的审查会上,与会专家认为,中海油海上风电一期项目符合国家能源战略要求,具有重要的社会效益,应尽快进行可行性研究,上报国家



把风力发电场从陆地建到波涛起伏的大海上,这种创举将由石油巨头中海油在威海变成现实

能源局。威海市委常委、常务副市长赵熙殿则在会上表示,中海油海上风电项目的评估落户,必将有力推动威海新能源产业的发展,为山东半岛蓝色经济区建设提供宝贵的能源支撑。威海市委、市政府将全力以赴为企业和项目推进提供优质服务。

该项目之所以引起威海市政府的如此重视,在于这是迄今为止威海最大的风电项目,对威海经济的贡献不容小觑。而项目的另一主角中海油作为传统石油巨头,也早早把目光瞄准了可再生能源

领域。中海油总裁傅成玉曾表示,中海油旨在发展成为一家能源而非石油公司,对开发新能源、提高效率和可再生能源都有兴趣,而开发海上风能发电项目正是介入可再生能源的有效途径之一。

正是在这样的战略规划下,早在2006年6月,中海油就和威海市政府、中海油下属全资子公司海油(北京)能源投资公司和威海火炬高技术产业开发区管委会分别签署合作协议,决定以威海高技术区为基地,在威海市沿海投资开发、建设和运营百万千瓦级海上风电场。

原投建项目产能过剩

保龄宝变更募集资金投向

导报讯(记者 王迎波)2月3日保龄宝(002286)召开股东大会,审议通过了变更部分募集资金投向的议案。保龄宝将原计划用1.2亿元募集资金投资建设的“年产3万吨高纯度水溶性膳食纤维项目”,现变更为用8600万元投资“赤藓糖醇易地技术改造项目”,其余资金用于补充流动资金。

根据目前的市场状况,保龄宝决定在现有建设的基础上,将“高纯度水溶性

膳食纤维项目”的产能由原计划的3万吨调至5000吨。对于该项目已经投入的2900万元募集资金,保龄宝表示将用自有资金置换,后续项目的建设也将全部采用自有资金。

保龄宝为我国低聚糖行业的领导品牌。2009年8月,保龄宝IPO获批,成为IPO大幕重启之后山东首批获准上市的公司之一。保龄宝公开发行了人民币普通股(A股)2000万股,发行价为每股20.56元,募集了总额为4.1亿元的

资金,扣除发行费用后,实际募集资金为3.85亿元。

在2009年上市之前,保龄宝基于对2007年国内、国际市场的分析制定了募集计划,决定投资“年产3万吨高纯度水溶性膳食纤维项目”,经2008年度第二次临时股东大会批准将其作为募投项目,募集金额1.21亿元。但到2009年,国内水溶性膳食纤维的产能已达13万吨,而产销量仅为7万吨,产能过剩,预计未来2-3年市场形势不会有明显恢复。