

●车与生活——关注文明用车③

行车，更需开文明车

□ 本报记者 薛广乾 刘蓬基 摄影报道



开车不文明现象，相信大家都遇到过。最常见的有抢道、违规超车、闯红灯、不礼让行人、肆意鸣笛等等，轻者制造拥堵，重者危害生命。

文明体验“驾驶之乐”

“开车近3年了，我从没被扣过一分、罚过款。”4月22日，山东高速集团的盛先生自豪地说。这得益他良好的遵章驾驶习惯，开车礼让行人，从不闯红灯。他笑着说：“我开车很文明的！”

盛先生清楚地记得，他是2007年9月28日提的车，10月2日就兴冲冲驱车200公里赶回济宁老家。他特别提醒：新手拿了驾照一年之内属于实习期，是不允许上高速公路的。他提车3天就跑高速，是因为他已在2006年拿到了驾照。

对于新购车族说，谁没有个新鲜劲儿？特别是在速度较快的时候，驾驶乐趣非常舒畅，仿佛心情也跟着飞了起来，人们甚至会联想起电影中的浪漫情节，新手、年轻人都喜欢这种感觉，不知不觉也就超了速。不过还是“老成一点好”，省高速公路交警支队济南大队有关负责人介绍，很多交通事故由年轻司机超速引起，有的甚至造成车毁人亡的恶性后果。

家住济南海陵绿城的王先生告诉记者，也有许多人不喜欢被别人超车，本来双方谁也不认识谁，却莫名地斗起气、赛起车来，你超我、我超你，谁也不服谁。王先生也曾这样与人飙过车，现在想来感觉很好笑。他认为，这样做实在太危险，于人于己都无益。

违规驾驶折射出监管的缺失

在我们身边，开车不文明行为可谓俯拾即是、知易行难。聊城交警支队耿朝峰表示，客观地说，违规行为每天大量发生，酿成事故的终究是少数。但是，这些侥幸的驾驶人隐藏着风险系数，可以经历一百次的有惊无险，可能无法承受一次的事故灾难。

“夜间行驶时，当对面车辆行驶过来后，我们应当进行‘变光’，也就是把远光灯改为近光灯。”山东莱钢泰达车库公司的翟宾颇有感触，“现在不遵守这条规定的人太多了！”高速公路上有发光材料，不变光还相对安全。可在普通道路上就很危险。因为在大灯的照射下，对面司机根本看不清前方道路，由此引发的事故也很多。

如今，很多车主晚上开车时不仅不变光，而且以“比别人亮”为乐。很多人嫌车辆原配的远光灯不亮，纷纷改装。这种夜间开大灯“晃”人，其实是很不文明的驾驶行为。无形之中还逼着灯不亮的车主也效仿着去换更亮的灯。类似这些改装的事，看似不大，却折射出相关部门对此行为监管的缺失与失控。

烧香磕头不如管住自己双手

不少职业司机，特别是大货车车主、司

机，对安全的渴望简直到了膜拜的地步。据一些人讲，他们每有了一辆新车都要烧香磕头，每天出车前也都有相关仪式或者言语，说话上也有很多禁忌，不能说带着“翻”字之类的吉利话。

当然，这些做法在科学上肯定站不住脚，要想安全还得靠自己的双手。济南金智源企业管理咨询咨询公司负责人一再强调，开车必须要遵章守法，规范操作。驾驶的过程也是技能操作的过程，只要平时多积累多总结，开车安全系数肯定会越来越高。

一些出租车司机，仗着自己车技好，随意变道违规驾驶，值得管理部门重视。4月21日8时43分，记者乘坐的济南K100路公交车，行驶在青年东路的文教大厦附近。突然，一辆鲁AT-9431出租车从它的左车道窜出，一下子挡在了公交车的正前方，两车距离不足一米。公交车司机没有心理准备，只能紧急刹车，

摁喇叭。喇叭声还没停，该车再次变道，到了公交车的右边，随后停车放下乘客。

记者亲眼见证，该出租车连续换了两个车道，只用不足一分钟时间。虽然没有引发事故，但是公交车内的乘客几乎是一阵倒伏惊呼。假如当时公交车右车道上有车辆或行人，再或公交车机反应慢了一点，那肯定会有不良后果发生。

说到底，驾驶行为并不是简单的体力劳动，除了要遵守规章，更应树立自省、道德的观念。行车，更需开文明车。

图片说明：4月23日，9时20分许，济南经十路与历山路口，一些右转弯车辆不礼让行人，在场的交通协管员不得不上前制止。

本文记者互动快车

手机：13853190499
Email：xgq@dzwww.com



职场故事

当他的事业陷入绝境，或者干得风生水起时，他都要去打开那个盒子，默默望一望那张2元的钞票。

2元钱的飞奔

□ 李晓

去年年底，香港，有一个人在酒店与大海一同失眠了。他站到窗前，让来自维多利亚海湾的海风平息着内心的汹涌澎湃。第二天，他创办了16年的谭木匠公司，就要在香港交易所正式挂牌上市。从窗前转身回来，他坐下，打开一个普通的木盒子，在灯下静静凝视着。

这个人，就是来自三峡的谭传华，他凭一把小梳子，成为了享誉中国的梳子大王。

那天晚上，他独自凝视的盒子里面，到底装着什么东西呢？盒子里面，是张2元人民币。其实，已经有10多年了，谭传华就这样默默坚持着一个在外人看起来奇怪的举动，那就是常常到公司陈列室，打开这个盒子，一个人独自凝视着这张2元钞票。

这张2元钱的钞票，诉说着一个中国民营企业家的成长故事。

1993年春天，流浪了大半个中国的谭传华回到家乡，创办了一家自己的企业，用深山人材

生产梳子。4月的街头，春意荡漾，谭传华怀着兴奋和公司员工把生产出的第一批木梳投放到市场上公开吆喝叫卖。可是，一天下来，谭传华和员工们嗓子喊哑了，腰站得酸痛了，眼睛望穿了，却只卖出了一把最小的梳子，成交价格就是2元钱。那是一个背着背篓的乡下妇女来买下的，她怯生生地问：“你们生产的这个梳子，好用吗？”谭传华使劲点头说：“大姐，你放心用，绝对好用。”然后，他感激地望着这位乡下女子离去的背影。

那天从街上回来，谭传华和整个公司的人，都有一种想哭的感觉。他默默收起那张2元钱的钞票，把它藏在一个黄杨木的盒子里。随后，谭传华召集员工们开了一个会，他大声对跟随自己创业的员工们说：“兄弟姐妹们，别怕，跟着我谭传华干下去，我们就从两元钱开始起步吧，毕竟，我们实现了零的突破，从2元开始，到200万、2000万……”

励精图治，好木沉香。当年7月，谭传华公司生产的梳子，在一个新产品博览会上赢来了96000元的销售收入，到年底，这个数字迅速蹿到了65万元。一路飞奔，到2009年，公司的销售收入实现了2个亿。谭传华在中国各地的专卖店，已经遍地开花，达到了800多家。他还把专卖店开到了香港、新加坡和东南亚一些地区和国家。

有人问谭传华，到底是什么精神动力，支撑着他把一家作坊式的小企业，咬着牙，做到了今天这么大。谭传华淡然一笑说，是那木盒子中的2元钱。他说，当他的事业陷入绝境，或者干得风生水起时，他都要去打开那个盒子，默默望一望那张2元的钞票。

就是这张2元钱的钞票，曾经让谭传华作出了一个惊人的举动。1995年6月，公司生产的一把梳子，被顾客投诉，质量出现了一点小问题。谭传华查看后，迅速收回发放到销售商手里

和车间的15万把梳子。在公司大门前的坝子里，他来到堆放成小山的15万把梳子前，亲自点火，全部付之一炬。熊熊火光中，公司员工们泪光盈盈，那可是他们的心血啊。等燃烧成灰烬，谭传华才掏出那个木盒子，拿出那张2元钞票激动地对员工们说：“你们还记得吗，这是我们卖出第一把梳子的2元钱！今天，我们烧掉这15万把梳子，因为它们都是次品，是不合格的产品，我们要的，是像你们每个人一样，是我们企业的精品！”

谭传华说，当他的事业达到一个顶峰时，各种荣誉也铺天盖地蜂拥而来，总有一个天籁之声在内心响起，提醒他，请随时做好准备，从2元钱开始起步。

2元钱的盒子，成为了谭传华终身感恩的“月光宝盒”。2元钱的飞奔，就是谭传华，一个中国民营企业家的成长之路，让一个企业的成长，扎根最初的泥土，成长为参天大树。

减压舱

到处是“间谍”？

□ 吴春燕

职场上的每一分钟，你都要想清楚，自己该说什么，不该说什么。

耳报神无处不在

耳报神指的就是通风报信的人，你说的每句话，都有可能被人报到上司那边去。或许那个人只是当玩笑，随口在别人那里又转述了一次，导致最后传到上司耳朵里。或许你觉得重要的事情，别人却觉得稀松平常，在上司面前当做笑话说。总而言之，当一句话从你嘴里说出来后，控制权就不在你，而在听到的人。你再也没法控制这句话的传播，更无法掌握局势，要不然，历史上也不会有那么多的杀人灭口。

小心被对手利用

你说的话，在有些人听起来可能没什么，甚至你自己也觉得没什么。但在你上司的竞争对手耳朵里，却可能很有价值。说话之前要想清楚，不只要想这句话对自己有没有伤害，也同样考虑对上司的伤害如何。因为对你来说，上司与你是利益共同体，如果你的话成了对手的工具，或者是提供给他们有价值的信息，那对你而言就极为不妙了。

少说话多办事

说话太多，容易被上司认作轻浮。这一点很多新人都不自知，一直要到混过很多年才幡然醒悟。你要明白，职场是一个做事的地方，而不是个聊天的地方。当然你可以认为生活是件很轻松的事情，没必要搞得死板。但不要忘了，控制着你命运的上司们，恰恰是充满野心的工作狂，他们指望看到的，是一堆工作狂而不是一群话痨。

许多新人都苦恼怎么给上司留下好印象。溜须拍马的谄媚表现，在这个时代效果不会太好，我给出的建议，在绝大部分商业公司里，少说话多办事绝对是给人留下深刻印象的方法。少说话是少说无关紧要的事情，少说公司里的八卦，把更多的时间放在做事上去。

少说话多办事，这句看似老生常谈，却是你职场生存的基础。

耳报神是可以利用的

耳报神永远都存在，这是无可避免的，既然如此，那就不要怨天尤人了。只要你利用得当，坏事情也能变成好事情。

譬如说，你偶尔对外透露几个半真半假的消息，你的对手很可能会用这些讯息来打击你。如果你事先已经挖下陷阱，那你的对手岂不是自投罗网？这种方法如果使用得当，会有极佳的效果。因为你只是随口说了一句话，没人会怀疑它的真假。而如果别人利用假消息来打击你，很可能会落入陷阱。但值得注意的是，这技巧同样需要很高的手法操作，必须对身边人有充分了解，而放出去的假消息也要慎重斟酌，否则很可能弄巧成拙。

职场版联系电话：0531—85193407

职场版电子信箱：liujun@dzwww.com

画说职场 123

孩子，敌人才是你最好的老师

他越让你痛苦你学到的就越多

勇敢地去面对他们吧……



阴影和光明一样，都是人生的财富。

三十六计

管理好自己的老板

□ 姚绍龙

在职场中，很多职场中人遇到无能的老板或上司，往往会选择一走了之，所以，企业里哪个部门员工离职率反常时，一定是该部门主管的管理方式出了问题。

其实，管理好自己的老板既是我们的责任，也更是我们的机会。

子路问事君。子曰：勿欺也，而犯之。说的是子路想去当一个国家的高级干部，他就问孔子说：“老师你说我要是做一臣子，该怎么对待我的国君才算合格呢？”孔子回答说：“作为臣子不要欺瞒你的君主，不做欺上瞒下的事，他如果做错了事，或者有看不到的地方你要提醒他，绝对不能因为担心自己的安危而装作不知道。”

做下级做到“勿欺也”并不是特别的难，只要自己管好自己，有问题自己能勇于承担责任，就可做好“勿欺也”。但要做好“而犯之”，就不是自己的问题了，除了管好自己，对待上级的错误还要有耐心，有智慧才能把这一点做好。因为人都喜欢好听的，你说他做得不好他心里就不舒服，你说多了他还会误解你，他会认为你看不起他，甚至会怨恨你。所以指正上级的错误是非常有压力的。

魏征勇于直谏，唐太宗很佩服他的勇气，

但有的时候也很恨他，甚至有一次还差点把他给杀了。有一段时间唐太宗很喜欢玩鸟，到了玩物丧志的地步。一天，唐太宗正在御花园玩鸟，看到魏征来了把小鸟藏到怀里，魏征看到了就故意不走，拉住皇帝说个不停，等到魏征终于走了，太宗赶快拿出小鸟，结果小鸟已经气绝身亡！唐太宗大为恼火，回到长孙皇后那里对她说我要杀了魏征这个乡巴佬，长孙皇后赶紧劝唐太宗说：“魏征之所以敢这样也是因为遇到你这样的开明皇帝，皇上你要因为一只小鸟把他杀了，以后还有人敢向你提建议吗？”自此太宗再也不提杀魏征的事了。

勇于提出上级的错误虽然有一定的风险，但只要没有私心真正为大局着想，也能得到上级的信任和理解。在做这件事的时候要主动，提一次不行提两次，提的时候还要注意方法，不能老是不给上级面子。魏征在上朝的第一年老是在文武百官面前指出唐太宗的错误，但到第二年他就改变了方式，在早朝上只要是他认为唐太宗的决定是正确的，他就积极地支持，他认为不对的他就不吱声，下了早朝再去和唐太宗理论。为达目的誓不罢休是对的，但方式要机动化、多样化、温柔化、曲折化。