

高速路行车如何保安全

□ 本报记者 武宗义



高速公路易发生交通事故,造成重大人员伤亡和财产损失。记者近日采访了部分高速公路执勤交警、大货车和小车司机等,他们现身说法讲解高速公路如何安全行车。

十祸九快,名车也不灵

我国的《道路交通安全法》规定:最高等级的高速公路限速是120千米/小时。现在高速公路路况越来越好,汽车的质量也越来越好,高速路上一些国外顶级名车如兰博基尼、保时捷卡宴等也不鲜见。经常有司机或乘客抱怨:“现在车好路好,偏偏不让快跑。”

“超速行车,后患无穷,一旦发生车祸,再好的车也没用”,莱芜市交警支队一位值勤交警告诉记者,他在莱芜境内高速公路上执勤多年,曾处理过多起重大交通事故,其中绝大多数是违规超速行驶所致。这是因为,汽车高速行驶时,驾驶员反应滞后,加上汽车速度越快惯性越大,一旦发现异常,紧急刹车也往往无济于事。

今年2月,我省境内某高速路发生一起车祸,据乘客回忆,当时所乘坐的客车在大雾中一连超了十几辆车。“当超过一辆白色中型卡车后,方向刚刚回正,突然看见前方不足十米停着一辆北京现代伊兰特,大客车紧急刹车,但已经于事无补,只听一声闷响,大客车撞在了伊兰特上。紧接着听到后面传来五六声闷响,后面的车依次追尾。”

根据测算,高速行驶中,司机从发现异常到大脑作出判断再刹车制动,反应时间至少一秒多,这时车辆已驶出几十米。眨眼之间,多少惨祸被“定格”。在高速公路上发生车祸,还很容易被追尾,造成叠加伤害。十祸九快,一旦发生车祸,不管是保时捷卡宴,还是奔驰、宝马等名车,统统不灵。

不怕慢就怕站,高速路停车最危险

开车有句行话“不怕慢就怕站”,意思是开车过程中最怕停车(堵车),哪怕慢悠悠地开也比停着不动强。同样,在高速公路上停车风险极大,现在高

速公路上超载大货车较多。几年前,博莱高速曾发生过一起事故,当交警正在出现场时,从博山方向又驶来一辆大货车,这辆车原本核定载重量30吨,结果经过私自改装后装载了100吨以上。因此,当货车司机发现前方有事故后,虽然立即刹车,但大货车仍借着惯性足足驶了1.5公里多,最后还是撞在了其他车辆上。

林东方(化名)是省直某机关的一位小车司机,采访中,他一再告诫说,高速公路上行车,发现前方道路堵塞时,一定要立即查看自己的车后有无大货车,如果有,一定要马上减速并打开“双闪”警示灯后立即减速。但是,如果后面的大车拼命按喇叭,闪车灯,而且速度依然很快,这说明大车大多刹不住了,小车应立即想法避让,比如开到紧急停车道上,否则很可能被大车挤扁。还有,一旦在高速公路上被迫停车,尤其是前方堵车较多,最好下车躲在安全地方,直到自己车后的车辆排出一段距离后再回到车中,还是以今年2月的那起交通事故为例,事故发生后,一些随后赶来的四五辆小轿车,原本已经安全停车,不料,后面一辆拉猪的大卡车因刹不住车而撞了上来,几辆车眨眼间挤压变形,“粘”在了一起。

小心不为过,细节决定安全

“大伙都喜欢有经验的司机,有经验不是指你已有几年驾龄,而是是否对安全行车常识有一种敬畏心理”,林东方告诉记者,有句话说得好,“细节是魔鬼”,细节决定成败。这句话用在高速公路行车上,是百分之百的真理。

他说,多年以来,每逢出差前,他首先对车进行安全检查,内容包括:制动、轮胎、机油、润滑油、防冻液以及雨刮和玻璃水等平常不太关注的细节,以防异常天气的影响。其次,绝对不开英雄车。现在一些司机由于长途驾驶或者长时间堵车等缘故往往火气较大,相互斗气,比谁开得快,这往往引发事故。还有,在高速行驶中,一定要注意路边的标线、标牌和警告等,比如那些关于“事故多发路段”的警示,绝对不是凭空想象,而是经验之谈。最后需要注意的一点是,在高速公路上行车,有些人会随便占用紧急停车道,这不仅是一种违法行为,也是一种不道德的现象,因为,紧急停车道顾名思义是在紧急情况下才能使用的车道。一旦车祸发生,紧急停车道畅通无阻可以保证救援人员和车辆迅速赶往现场,早到一分钟,就可能救助一个乃至几十个鲜活的生命。

本文记者互动快车
手机: 13668803028
Email: lvzy@dzwww.com



拦路摊点阻交通

省城历山路,一些水果摊把摊位摆在了马路上,把整个辅道南北交通堵得严严实实,自行车、摩托车和行人只好绕到机动车道上通过。

□记者 李勇 报道

为你支招

“俺老两口这辈子能住上宽敞的砖瓦房,多亏了县里的好政策。”12月6日,庆云县中丁乡中崔村二等甲伤残军人崔玉华喜迁新居。今年年初,庆云县民政局调查得知全县农村还有122户优抚对象仍然住在年久失修的危房里,就组织筹措到150多万元资金用于优抚

农产品商标成增收金招牌

“俺村芹菜注册了‘西伏’商标后,每斤多卖0.4元,每亩增加收入5700元。”博兴县博昌办事处西伏村菜农张利学高兴地说。这是今年继“庆凤”大米、“疏榴圆”鸡蛋、“陈氏”醉蟹、“博电”大米之后,博兴县农民专业合作社申请的第五件注册商标。博兴县积极帮助农民在平等、自愿、互利

职场故事

对于一个拥有智慧的人来说,无时无刻不是机遇。

敢向“危机”要商机

□ 朱国勇

近两年来,受美国次贷危机影响,全球经济衰退,许多企业因此效益下滑,纷纷减产停产。但是有一个人,不但没有减产,反而扩大了生产规模。2008年底,他独排众议,投资一千万美元,从意大利引进了一条全球最先进的纽扣生产线。2009年2月,又投资两千万美元引进了另外两条生产线。事实证明,他的选择没错,短短半年时间,他生产的纽扣市场占有率就达到55%上升到85%,公司盈利稳中有升。

鉴于他在全球经济普遍低迷的情况下,仍然能有如此精彩的大手笔,前不久,某大学商学院特邀他去作一次演讲。

虽然正好是放假期间,不少同学离校回家了,但是商学院的报告大厅里依然是座无虚席。坐在主席台上的他,显得内敛而朴实。他向着台下微笑了一下:“各位同学,我觉得我真没什么好讲的,这样吧,你们问,拣你们感兴趣的来问,我来答,行不?”

一位女生站了起来:“市场有那么多商品,您为什么偏偏把资金投向了纽扣这么一个不起眼的小商品呢?是什么让您有这么独到的眼光?”

“首先感谢这位同学的夸奖。其实我真没什么独到的眼光,只是因为二十多年来一直在做纽扣。1983年,我18岁,第一次做纽扣。其实就是一个货郎,挑着一担针、钱、橡皮筋、纽扣之类的小东西,挨村挨户地跑。那时,在温州的乡下,一个千多人的行政村,就有四五个这样的货郎。”

“你们说,这叫什么叫有眼光,不过就是我生活的这个时代一个最低级的商业行当。”他对着台下笑了笑,“但是,不久我就发现,乡下孩子顽皮,衣服上的纽扣常掉。于是,我就多批发了一点纽扣带上。四年后,我垄断了整个温州乡下的

纽扣市场,获得我人生的第一桶金。”

一个斯文的男生站起来问:“您刚才说,一个千多人的小村,就有好几个这样的货郎,你是怎样能从他们当中脱颖而出,并击败他们垄断整个市场的呢?”

“我没有击败他们,只是改革开放以后,赚钱的行当多了。他们都嫌纽扣赚的钱太少,都跑去干别的了。只有我,坚持在做。您想,就我一个在卖纽扣,这市场能不被我垄断吗?”他俏皮地笑了,“但是,后来我生意做大了,一个人忙不过来,就雇了几个人帮我卖。你们猜,这几个人是谁?全是当初和我一起卖纽扣的那些货郎。他们嫌纽扣赚得少,跑到外面转了一大圈,又跑来卖纽扣了。只不过以前他们是自己卖,现在是帮我卖。”

台下一片轰笑。一个目光纯净,戴着金边眼镜的男生站了

起来:“最让我好奇的是,明明经济低迷,您为什么要扩大生产规模呢?”

“纽扣行业,利润率高,但利润总值并不大,再加上经济危机,所有的纽扣企业都面临困境。大家纷纷减产。但是,我却偏偏大规模扩大生产,而且零利润出售纽扣,提高产品的市场占有率,挤压对手已经很有限的利润空间。这样一来,我的竞争对手因为无利可图,就纷纷停产了。经过这一场经济危机,我们集团在全球纽扣行业中,已经是一家独大,没有一个可堪匹敌的竞争对手了。接下来,就是我把大赚钱的时候啦!”

台下,响起一阵热烈而持久的掌声。他挥手致意,光彩照人,结束演讲。

看来,对于一个拥有智慧的人来说,无时无刻不是机遇。就连经济危机,也成了打垮对手的强有力的武器。

减压舱 “通电”有术

□ 邓万祥

职场是个万花筒,变化的速度实在是太快,前一刻的流行可能成为下一刻的老土,必须每分每秒保持着新鲜、创意、活力和冲劲,否则,不知道什么时候自己就会被替换掉。

谁拉灭了电灯?

Rita是一家外贸集团公司的首席设计师,由她做外观设计的产品,在市场上总是大卖。可是最近半年来情况开始有些不妙,先是客户认为由她主笔设计的一个系列“太过套路,没有新意”而取消了订单,接着是客户方反映某个型号在市场营销过程中终端用户对产品外观缺乏兴趣使销路不佳。

连续的几个大项目都被其他同事的设计投中,尤其是那个叫做Celine的女孩,是公司从高校里直接引进的应届毕业生,学起东西来特别快并且懂得举一反三,很快便得到老板赏识。Rita不知道那个才气外溢创意不绝的自己去哪里去了,就好像一个在黑屋子里的人,谁把灯拉灭了,眼前一片黑暗。

谁拿走了我的电池?

Josanna是某家公司的高级跟单员,每天像安了电池的陀螺般转个不停。上级主管很赞赏她的工作能力和效率,不久后Josanna得到升迁。

升迁后,工作没有以前那么忙了,有时候Josanna甚至有充足的时间去睡个午觉,她开始觉得自己太无所事事了,并且觉得自己的工作正在下降,她看不到自己的工作在哪里了,她就像陀螺被取走了电池,突然没有了动力。

Rita缺少了灵感和创意, Josanna失去了工作的动力,其实原因很简单,她们只是遭遇“停电”。只要对症下药,要恢复“供电正常”并不难。

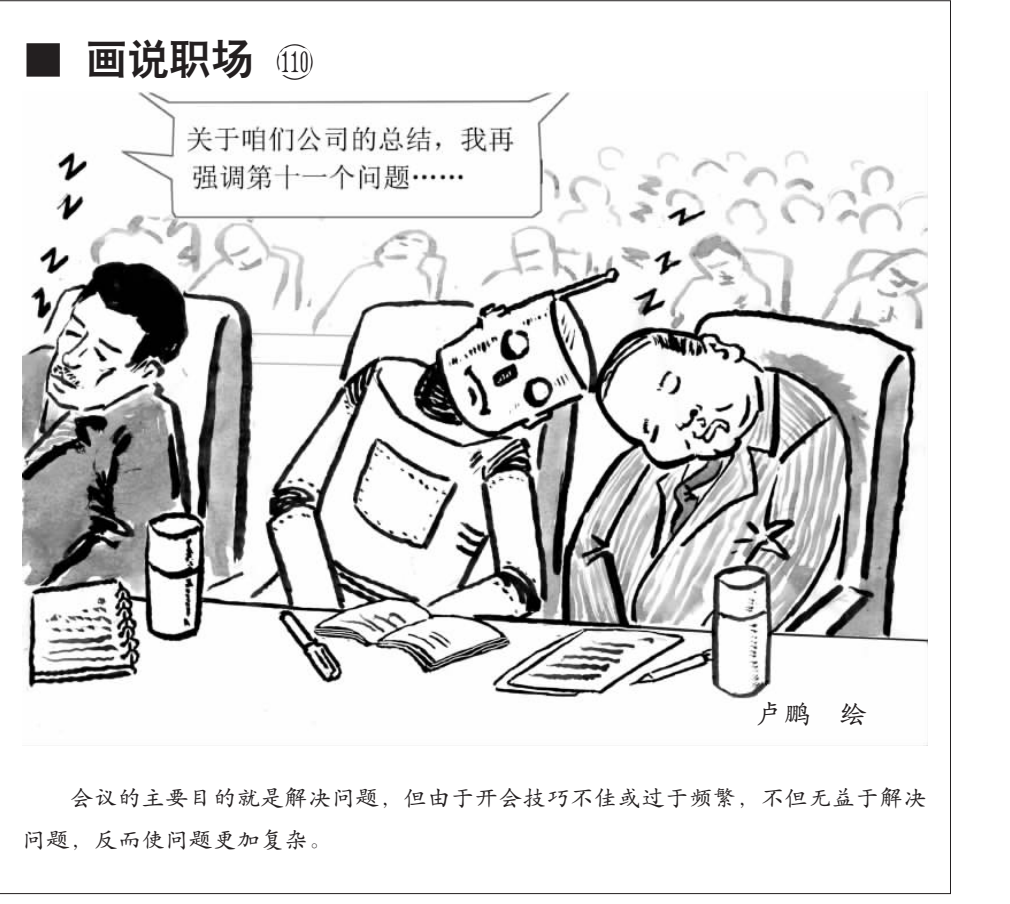
重新“开灯”

Rita后来向老板请了半个月的假,背着学生时代的画架去了阳朔,半个月后带回了许多的照片和风景油画。Rita刚回来,公司的几个大项目全都被她的设计标了下来。大家都觉得她的设计风格要比原来更有灵气更为成熟,卖到市场上的产品更是一片长虹。Rita还在市图书馆办了一张借书证,每周保证至少要去一次。灵感又开始源源不绝,大家都说原来的“鬼才”又回来了。也有试探地问她调整方法的, Rita笑了笑说:“不过是开灯罢了。”

为自己“通电”

Josanna则是为自己列了一张长长的清单,详列在升迁前和升迁后自己的工作内容、目标、意义。作为一个主管, Josanna慢慢明白,增强小组凝聚力、发挥最大的工作效能也是一件很有挑战性的工作。找到这样的动力后, Josanna觉得工作更有乐趣了,她在公司里崭露头角,现在的顶头上司俨然当她是得力助手,许多事都与她商量。Josanna觉得自己的电力陀螺又开始高速旋转了。

职场版联系电话: 0531-85193407
职场版电子信箱: liujun@dzwww.com



三十六计 我的缺点,请悄悄告诉我

□ 张金刚

单位提前发出通知,下周五举行全体员工批评与自我批评会。

不禁想起历次这样类型的会议,不是开成变相表扬会,就是开成自我检讨会,看似如火如荼,剖析中肯,实则并未触及内心,效果了了。也就是“我自说之,你自听之,言之即过,一听了之。”

想必这次批评与自我批评会,又会如此这般,没有太大意义。

可领导一宣布程序,不禁为之一震:为了避免大家碍于情面不能“知无不言,言无不尽”,这次采用无记名书面形式,将你对单位所有同事的意见和建议,填入下发的表格内,会后由专人统一汇总,再转交给本人,进行自我完善。这一招够份量,所有人陷入一片沉思。

经过半小时的认真填写,经过近一天的梳理汇总,意见建议终于反馈到了自己手中。细一看,好家伙!大家七嘴八舌,五花八门的意见足足列了一页纸,共有十二条。有说工作缺乏主动性,要积极工作的;有说政治意识淡薄,要增强自身修养的;有说性格过于情绪化,要做到工作与情感有效分离的;有说个性太强,

要注意放宽心胸,平和大气的。

逐条读完,内心前所未有地受到了触动,陷入了深深的、长久的反省、反思之中。以前当面,都是拐弯抹角地说别人的好,提一些无关大碍、无关痛痒的所谓“意见”,你好我好大家好。即便是自我批评,大抵也只是说一些你知我知的表面问题,深层次的问题即使心知肚明,也委实不愿在大庭广众之下曝露揭短。就算别人作为旁观者,清楚你的缺点,谁愿意在此道破,招人厌,自讨没趣呢。因此,以前根本得不到今天这条救命,切中要害的“十二条”。

可能正是为了打消顾虑,单位才费苦心,想出这种既消除尴尬,又出效果的书面批评形式。没有了当面交流的心理芥蒂,自然会本着“治病救人”的同志感情,客观地指出彼此的缺点,以一剂剂良药,一句句忠言,真诚地帮助同事进步。也正是由于别人私下里指出了自己本已清楚的缺点,且没有任何解释、辩白的机会,也才会真正触碰到心底,深刻解剖,发自内心的立誓改进,求得提升。

谢谢悄悄给我提缺点的同事、朋友,虽然并不知你是谁,但我知道你就在我身边。

会议的主要目的就是解决问题,但由于开会技巧不佳或过于频繁,不但无益于解决问题,反而使问题更加复杂。