

全省农商银行强化“春耕备耕”金融支持

## 73亿专项信贷资金直达田间地头

□ 本报记者 徐佳

今年开年以来，齐鲁大地5.5万个村庄中留下了1.9万名农商银行客户经理的足迹，他们建立农户清单，针对“春耕备耕”资金需求，配置专项信贷额度，不论是化肥、农药、种子、农机具采购，农田水利建设等农村基础设施升级，还是科技兴农等现代化项目都有了资金保障。

记者从省农信联社了解到，截至目前，全省农商银行已累计发放“春耕备耕”类贷款72.83亿元，同比增加10.64亿元；推动春耕面积5669万亩，同比增加1164万亩。

聚焦粮食生产“两稳两扩两提”目标任务，在省农信联社的指导下，全省农商银行提前谋划、问需于民。

蒙阴农商银行为确保春耕不误农时，提早统筹谋划，认真匡算“春耕备耕”资金需求，结合春天行动和首季开门红活动，将“春耕备耕”作为信贷支持的重点，设立“春耕备耕”专项资金5000万元，并积极向人民银行申请8680万元再贷款，为春耕提供强有力的资金保障。

陵城农商银行根据金融需求信息，迅速进行资金匹配，优先满足农民购买粮种、农药、化肥的资金需求；满足农企在农产品生产、加工、流通等领域的资金需求，确保金融“活水”注入春耕备耕。

莒县农商银行早在春节期间就积极对接镇、村“两委”，主动了解辖内农户基本分布情况，获取第一手信息资料，以网格为单位，做到每户上门服务，把各项惠农政策推送到网格内农户，全面加强农户“春耕备耕”信心。今年以来，该行已发放“春耕备耕”系列贷款1.73亿元，涉及农户342户。

近期，龙口市东莱村种粮大户高承荣采购的化肥和农机就要到货了，他种植规模达500多亩，却因采购机具出现资金难题。在龙口农商银行与农广校协同组织开展的金融推介会上，工作人员了解到高承荣的资金需求后，便向他成功发放50万元贷款。

在省农信联社的指导下，全省农商银行坚守“支农支小”市场定位，持续加大涉农贷款投放力度，结合当地农业春耕备耕实际情况，多举措了解农户和农业企业信贷需求，主动送货上门，提高金融服务效率，全

力满足各类经营主体春耕备耕的融资需求，助力全年农业生产“开好局、起好步”。

近年来，青州市持续培育发展中医药产业。山东贝隆杜仲生物工程有限公司是目前国内最大的杜仲种苗选育中心，建有育苗、种植基地5个，并建立了杜仲优选品种基因库，成功入选全国林业龙头企业。

“杜仲的叶、花、果等具有很高的食用和药用价值。公司预计今年的行情比较好，有了这1090万元资金，我们将继续扩大种植面积。”该公司总经理岳慧说，在农商银行的资金支持下，企业带着村民干事创业的决心更足了。

在省农信联社的指导下，全省农商银行主动对接地方重点农业产业项目、种粮大户、家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体，通过精准对接服务需求、量身定制信贷产品、精简优化办贷流程、缩短审批办贷时限等，精准满足粮食等产业链上下游客户融资需求，并深化与省农担协作，大力推广“鲁担惠农贷”“创业担保贷”等政策性贷款产品，破解担保融资难题，降低融资成本。

“从目前形势来看，今年农机需求量预

计会很大。”大年初四，潍坊圣川机械有限公司便全员开工。原来，眼下国内春耕市场急需大量的农业机械，已经陆续有经销商向该企业发来了订单。经过分析评估，潍坊农商银行为企业综合授信1300万元，助力企业实现春耕生产开门红。

近年来，潍坊农商银行积极开展“驻点办公”活动，将金融服务主阵地从营业网点转移到行政村、社区、专业市场以及工业园区等客户聚集区，公开办公时间，通过多频次走访和面对面对接，全方位满足客户金融需求。2022年以来，该行已累计开展驻点办公2万余次。

今年以来，在省农信联社的指导下，全省农商银行畅通金融服务渠道，创新推广“春耕备耕”信贷产品，发放“农耕贷”7495户、24.61亿元，“粮食增产贷”1085户、6.28亿元，“粮食规模种植贷”761户、4.58亿元，“农业生产资料贷”3879户、9.48亿元。通过开通387部信贷服务热线，客户经理电话、二维码等信息在村庄上墙等方式，畅通申贷渠道，优先受理、审批“春耕备耕”贷款，助力保春耕、保增产增收。

农行山东省分行连续四年贷款余额增量超百亿

“农”墨添彩“沂蒙好风光”

□ 本报记者 徐佳 本报通讯员 邰长亮

“这笔‘红色易贷’真是帮了我一个大忙！”日前，沂南县最大的面粉加工企业——信和面粉厂里一片火热景象，企业负责人李秀玲正忙着购买小麦，协调工人加快生产加工。

为支持沂蒙革命老区发展，农行山东省分行为沂蒙老区“红色人群”量身定制贷款产品，“新时期的沂蒙红嫂”李秀玲通过“红色易贷”获得了30万元的信贷资金。去年面粉生产线几度停摆，年底支付完工人工资后，原材料购买出现资金缺口。她正为复工复产发愁之时，农行沂南县支行送来了“及时雨”。

临沂是全国著名的革命老区，也是山东省人口最多、面积最大的地级市，是一方有灵魂、有信仰的红色热土。

“红色易贷”主要支持沂蒙革命老区英模人物及其配偶和后代等个人或其所创办的企业，以及政府认定区域内的企业、农村集体经济组织、农民专业合作社等主体，可满足贷款对象生产经营过程中周转性、季节性、临时性的流动资金需求以及项目设施建设、设备购置等中长期贷款需求。该贷款有政策导向鲜明、服务对象精准、贷款期限灵活、担保方式多样、用款方式便捷、贷款利率优惠等6大优势和“红、易、惠、快、活”的鲜明特点。

近年来，农行山东省分行牢记服务“三农”、服务实体经济初心使命，围绕支持革命老区发展，以“沂蒙精神”赋能，先后创新推出金穗沂蒙兴农贷、沂蒙建设贷、文旅振兴贷、齐鲁富民贷等特色产品，累计向临沂地区投放贷款1428亿元，居全省农行系统前列。截至去年末，该行辖属临沂分行各项贷款余额达到1142亿元，连续四年增量超百亿。

## 中泰证券荣获“北交所最佳券商”奖

□ 记者 徐佳 报道

本报济南讯 2月16日，“第七届挖贝北交所·新三板领军企业年会暨挖贝金股颁奖盛典”在北京举行，中泰证券荣获“北交所最佳券商”奖。

近年来，中泰证券坚持服务“专精特新”中小企业的差异化定位，确定了“做优北交所、做大创新层、做强基础层、培育股交层”的“四层递进”发展战略，全面构建“投行+投资+研究+做市+财富管理”的“五位一体”服务模式，引导金融“活水”源源不断流向科技创新领域。北交所设立以后，中泰证券积极把握机遇，充分利用在新三板领域的优势地位和项目储备，倾力服务“专精特新”中小企业登陆北交所，共完成9单北交所IPO项目，其中2022年完成4单，行业排名第5位，初步形成了储备一批、辅导一批、申报一批、发行一批的良性循环格局。

未来，中泰证券将继续秉承“以客户为中心”的经营理念，通过“1+N”的综合金融服务，助力中小企业通过资本市场做大做强，更好服务实体经济发展。

## 交通银行将为济南起步区提供不低于500亿元的意向性融资

□ 记者 王新蕾 胡羽 报道

本报济南讯 2月16日，交通银行山东省分行与济南新旧动能转换起步区管委会在龙奥大厦签署战略合作协议，交行为起步区提供不低于500亿元的意向性融资安排。

交通银行山东省分行与济南新旧动能转换起步区保持密切合作关系，取得了显著合作成果，双方将以此次签约为契机，继续加强沟通合作，不断拓宽合作领域。交通银行将发挥金融牌照优势，全力提升综合服务水平，大力支持济南强省会建设，加大信贷支持，集中全行资源支持起步区绿色低碳高质量发展。

交通银行济南起步区支行于2020年9月正式揭牌成立，是第一批进驻起步区的国有银行。自成立以来，交通银行高度重视对起步区的全面金融服务，在信贷融资、服务创新、经济贡献、人才交流等方面与起步区实现了融合发展，此次战略合作协议的签署将进一步升级双方合作关系。

## 山东国信慈善信托备案规模突破1亿元

□ 记者 王新蕾 胡羽 报道

本报济南讯 记者从鲁信集团旗下的山东国信获悉，截至目前，山东国信慈善信托备案规模已突破1亿元，累计备案慈善信托15单，交付资金规模11719万元。

慈善信托是我国公民参与慈善事业的重要方式，也是发挥慈善第三次分配作用、推动共同富裕的重要途径。作为鲁信集团旗下的金融机构，山东国信牢记国企使命，积极践行“金融为民”理念，借助鲁信公益基金会平台，充分发挥慈善信托制度优势，相继落地“同心扬梦”“国惠惠农”“筑梦扬帆”等多个慈善信托，慈善资金投向多元、覆盖面广、实效性强，涉及乡村振兴、医疗救助、扶贫济困、教育助学、关爱儿童等诸多领域，覆盖山东、福建、江苏、云南、山西多地，近6000名困难群众直接受益。

山东国信将继续发挥慈善信托的引领作用，在金融支持公益慈善领域不断探索新路径、新模式，为推动共同富裕提供信托方案。

## 青岛城乡小贷完成首笔“产融e贷”供应链业务投放

□ 王毛虎

2023年初，青岛城乡建设小额贷款有限公司（以下简称“城乡小贷”）“诚e贷”供应链金融平台正式升级为“产融e贷”供应链服务平台。2月1日，城乡小贷向某高端装备制造供应链企业发放的500万元贷款落地，标志着“产融e贷”完成首笔投放。

据了解，城乡小贷始终坚持“服务实体、助力小微”的企业定位，顺应青岛市各产业链数字化转型创新趋势，一方面围绕青岛市24条产业链，为链主上下游企业量身打造快捷、便利的金融服务，并实行优惠费率及提供快捷审批通道，精准服务中小微企业；另一方面匹配城投集团“十四五”发展战略规划，聚焦集团主责主业，以投资拉动产业、产业形成生态，助力青岛城投集团“十四五”期间各产业板块高质量发展。升级后的“产融e贷”供应链服务平台增加了智能产业分类等功能，以科技构建产业链生态，加速科技金融、供应链金融领域布局。

2023年城乡小贷将以全新的姿态开启高质量发展新征程。未来，城乡小贷“产融e贷”平台将坚持以现代产业体系为依托，通过科技赋能不断完善风控技术及体系，持续推出创新产品及服务，助力青岛市产业体系高质量发展。

邮储银行威海市分行投放涉农贷款50多亿元

## “送贷下乡”高效便捷服务农户春耕

□ 本报记者 胡羽 王新蕾

一年之计在于春，一年好景在春耕。近日，记者走进荣成市双石尹家村，农田里繁忙的身影来回穿梭，一幅人勤春来早的画卷慢慢展开。

“邮储银行的服务真是太贴心了，不仅送货上门，而且放款速度快，及时解决了我们的资金难题！”双石尹家村种粮大户张顺伟说，“眼下正是春耕备耕时节，需要购买农药、化肥这些物资，我手头的资金又不够。邮储银行的于经理了解情况后，第二天就上门给我申请了贷款。”

经过实地调查，邮储银行荣成市支行为张顺伟推荐了“农户保证贷款”业务，为其发放了40万元贷款，既为他节省了3万元成本，又帮助他解决了“资金慌”问题。

在春耕备耕的关键时期，邮储银行荣成市支行主动对接当地农业局，获取种粮大户名单，积极开展“送贷下乡”活动。该行安排客户经理电话咨询或者走访村社摸排贷款需求，打通普惠金融“最后一公里”，为广大农户春耕备耕提供高效、便捷的服务。

近年来，邮储银行威海市分行坚守服务“三农”、城乡居民和中小企业的定位，投



邮储银行威海市分行客户经理现场指导客户线上申请贷款。

放涉农贷款50多亿元，全力服务乡村振兴，不断提升“三农”金融服务水平。

乡村旅游是“望得见山、看得见水、记得住乡愁”的极佳表达，客群广泛、资源丰富，发展空间很大，这也是宫小天选择投资乡村休闲游的初衷。在和家人商量后，宫小天便在威海市环翠区温泉镇租了一片土地，

建设吃住游玩一体的乡村休闲基地。

“这30亩地，我们打算建一个乡村休闲基地，咖啡屋已经建成了，但是其他的项目还缺少资金。朋友给我介绍了邮储银行信用贷款，没想到放款这么快，利率也合适。”宫小天对记者说。

邮储银行环翠区支行的刘经理在了解到

中信银行济南分行

## 落地山东省内首笔订单池模式供应链金融业务

□ 张丛

中信银行济南分行认真践行“金融服务实体经济”的初心，深入贯彻落实中央及全省经济工作会议精神，近日，为省属国企某集团上游供应商发放首笔订单融资850万元。该笔业务是山东省内首笔订单池模式供应链金融业务，也是中信系统内首笔“信e采”订单融资业务，为助力经济企稳向好贡献了金融力量。

开年以来，多地吹响开工号角。随着全省经济加快复苏步伐，为进一步拓宽供应链企业融资渠道，降低融资成本，提升中小微

企业金融服务能力，基于中小企业在订单环节的生产资金需求，中信银行研发推出“信e采”线上融资产品。并针对供应商订单小额分散、回款不一等特点，创新推出订单池模式，依靠客户真实贸易背景与历史订单数据核定授信额度，具有申请授信简、审批效率高、放款审核快等优点，为企业提供了极大融资便利。

“中信银行的‘信e采’产品全线上处理、操作简便，我们无需来回奔波，用手里的订单就能融资，不用提交各类凭证等复杂材料，短短几分钟就可以放款，真真切切解决了我们融资难、融资贵的问

题！”2022年下半年获知某集团上游供应商的融资需求后，中信银行济南分行高效完成流程论证、系统开发联调、项目审查审批、业务落地等环节，切实解决了小微企业在订单环节缺少有效抵押资产、获得银行融资难的问题，得到了企业的高度认可。

中信银行自2022年发布“交易+2.0”生态体系以来，全面提升“数字化”金融服务，围绕企业供应链上下游“生态化”构建全新业务模式，竭力发挥金融机构“保通、稳链、纾困”支撑作用。中信银行济南分行沿着“线上化、平台化、生态

化”发展方向，凭借资产池、“信e链”、“信商票”、“信e采”、“信e销”等线上供应链金融产品，在山东区域服务供应链上下游客户600多户，有效助力核心企业实现信用高效传导，精准支撑供应链上下游中小实体客群，推动大中小企业携手提升融资能力。

中信银行济南分行将继续把思想和行动统一到党中央决策部署上来，对接山东区域内核心企业，加大力度推进创新供应链金融服务，以金融活水切实保障产业链供应链韧性和安全水平，助力全省现代化产业体系建设加力提速、行稳致远。

## 立足自贸 便利有“招”

——招商银行烟台分行积极为涉外主体纾困解难

在2022年度山东省银行外汇业务合规与审慎经营评估中，招商银行烟台分行以优异的成绩蝉联考核A类行。同时，在2022年山东省外汇便利化政策传导落实竞赛中，该行也以出色表现斩获最佳组织奖。

自外汇便利化政策实施以来，招商银行烟台分行在各级外汇管理部门指导支持下，充分发挥集团优势和烟台自贸区内唯一一级分行的区位优势，坚持“以客户为中心”的服务理念，以高效优质的跨境金融服务切实为涉外主体降本增效、纾困解难，为外汇便利化政策传导落实开辟了新思路和新模式。

## 握指成拳促创新 自贸新政见实效

2021年末，招商银行烟台分行正式获批贸易外汇收支便利化试点，成为烟台首家便利化试点一级分行，随后持续聚焦特色重点产业、“专精特新”中小企业等涉外主体，积极拓展便利化政策惠及面。2022年先后3次扩大试点企业范围，惠及企业38家，落地便利化业务3000余笔，金额16亿美元，试点范围及业务规模均居区域同业前列。

同样在2021年，该行积极探索资本项目数字化，让企业足不出户实现资本项目资金入账和结汇支付，创全国首单。当年11月起，该行正式开展资本项目数字化服务，并落地多单业务。推广“无纸化、低风险”资本项目数字化服务，大幅降低企业账户成本和财务成本，获得应用企业一致点赞。

QFLP相关政策出台后，招商银行烟台分行紧抓市场机遇，成功落地山东自贸区首笔QFLP项目，引入基金外资2.6亿元，为本地吸引境外投资开辟了新渠道。运用允许自贸区内银行办理NRA衍生交易的新政，成功落地全省首单NRA衍生交易1.2亿美元，帮助企业有效规避汇率风险，为NRA业务创新再添新突破。该行敏捷捕获财政奖补、担保增信的零成本“汇率保”政策信息，积极联络担保公司，提速合作协议签署，并快速锁定目标企业，落实业务细节，于政策发布日抢先落地烟台首单“汇率保”。为有特殊需求的批量付汇企业量身定制专属批量付汇程序+便利化，以“批量汇款”+“全自动化”的智慧运营，实现“秒级批量汇款，百笔业务简单付”，既满足了企业付汇时效要求，又节约了行内操作成本。

## 多维矩阵促推广 优“汇”服务进万家

聚焦疫情期间业务需求，招商银行烟台分行推出11期系列汇市直播及线上分享会、两期手工沙龙等活动，全面提升外汇政策影响力。其间联合系统内其他分行举办自贸政策线上分享会，助力烟威企业开拓视野，优化投资经营布局，受到一致好评。

作为自律机制宣传组组长，招商银行烟台分行联合烟台市政府举办外汇政策和业务推介会以及烟台自贸区外汇政策服务推介会，组织成员在自律机制微信公众号发布10余期汇率风险中性理念宣传及避险产品介绍，加大新政宣传力度。作为特邀宣讲员，参加烟台市政府主办的外经外贸专场银企对接会、外贸创新发展培训会等现场活动，宣讲便利化政策和特色产品，拓宽交流合作圈。

## 纾困解难促服务 专业高效赢信赖

招商银行烟台分行锚定汇率宽幅波动背景下涉外主体避险需求，围绕国企和中小微

企业汇率风险管理薄弱领域开展分类指导，帮助企业合理运用衍生工具主动避险。2022年签约百多家企业，累计衍生交易签约额超10亿美元。

针对复杂国际形势下外贸企业可能面临的风险，该行推出进口“开证无忧”、出口“安心收汇”等范式化贸易全流程服务。针对某集团两笔出口议付被他国开证行无理拒付，进口商失联的情况，该行迅速启动“安心收汇”服务，根据国际惯例多渠道对开证行高频施压，仅用时3周就成功追回款项，该集团高管赠送锦旗表达感谢。

该行还独家试水全省首笔出口自助寄单，帮助出口企业实现线上交单单，为解决因疫情导致的出口交单不便问题提供了新方案；成功对接烟台三站市场采购平台，实现市场采购贸易模式下更快捷的全流程线上收结汇服务；落地首单跨境电商收款，以零手续费服务支持跨境电商电商企业发展。

未来，招商银行烟台分行将继续扎根自贸创新“试验田”，充分发挥招行金融科技优势，紧跟监管改革步伐，聚焦外汇政策便利化宣传推广应用，不断探索惠及更多市场主体、创造更便利跨境结算环境的做法，让涉外市场主体尽享政策红利，促进贸易自由便利化与高水平开放取得新成效。