

经营业绩稳步增长 “十四五”开局良好

中泰证券去年利润总额同比增长三成

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 3月29日晚间,中泰证券发布2021年度业绩报告。2021年,中泰证券实现营业收入131.50亿元,同比增长27.02%;利润总额42.99亿元,同比增长31.24%;归属于上市公司股东净利润32.00亿元,同比增长26.72%...

投行业务创历史最佳业绩。股权业务深耕重点领域和行业,完成35单股权主承销项目的发行,合计承销规模236.19亿元,其中包括IPO项目13单、非公开发行项目20单,完成项目单数及收入均达到近年最高;持续推进重大项目落地,联合主承销的潍柴动力定增项目,是2021年资本市场标杆项目之一;把握北交所成立历史机遇,公司保荐主承销的志晟信息IPO项目,是首批在北交所发行上市的企业之一...



具主承销商资格,实现银行间与交易所产品的全牌照经营,主承销的中国冶金科工股份有限公司2020-2022年度债务融资工具项目,是公司首单非金融企业债务融资工

具产品。新三板业务加强优质挂牌项目储备,推荐2家企业在新三板挂牌,参与22次挂牌公司定向发行股票,定向发行融资规模6.59亿元。

创新战略“打法” 开创发展新局

□本报记者 徐佳

2021年以来,中泰证券深入贯彻落实“合规、诚信、专业、稳健”的证券行业文化理念,确立了“1142”总体发展思路,通过实施区域突破、人才强企、转型升级、金融科技四大战略“打法”,推动公司发展提质增效。

区域突破战略全面开花。中泰证券深入实施“深耕山东、南南重兵、做强北京”的区域突破战略。把深耕山东作为区域突破战略的首选之地,主动服务山东新旧动能转换、黄河流域高质量发展战略布局,积极推动与地方政府、大企业集团、金融机构战略合作签约;与省工信厅、省新动能基金公司共同组织实施“泰山登顶”计划,为独角兽、瞪羚和“专精特新”高成长企业提供全流程资本市场服务...

人才强企战略激发活力。坚持党管干部原则,积极推动干部队伍与组织架构调整,秉承“五湖四海、广纳英才、不拘一格、选贤任能,德才兼备、以德为先,事业为上、兴贤育才”的选人用人观。2021年,中泰证券实施了2007年整合天同证券以来力度最大的一次改革,调整中层干部共75人,有效激发了干部队伍活力;大力优化调整组织架构,将总部53个一级部门整合压缩到41个,形成了以“五大委员会”为支撑的综合金融服务架构体系,有效提升了管理效率。

转型提升战略多点突破。中泰证券大力推动财富管理转型,取得公募基金投顾业务资格,推出了“齐富投”投顾品牌,进一步完善公司综合金融服务体系。推出“FOF系列”和“专享系列”两大产品系列,打造“中泰量化30”自主财富管理品牌,满足公司高净值客户的大类资产配置需求。进入首批证券公司“白名单”,先后取得了非金融企业债务融资工具主承销商资格,实现了银行间与交易所产品的全牌照经营;获得了公募基金投资顾问业务试点资格,正式进军买方投顾业务。建立

对战略客户“1+N”服务模式,即由首席服务官、联络官、服务专员组成“1”个综合服务组,链接公司“N”个业务单位,为客户量身设计多元化的服务方案并提供落地服务。

金融科技战略大力推进。信息技术投入总额为8.08亿元,占2021年度营业收入的8.93%。自主研发的XTP系统行业领先,年交易量突破9万亿元,已经成为优质量化私募的资产聚集平台。数字化转型与流程管理项目入选国务院国有重点企业管理标杆项目,成为唯一一家人选标杆项目的券商。成为国内首家通过TMMi3级国际认证券商,标志着公司软件测试能力、产品质量管理水平、风险应对能力的整体成熟度均已达到行业领先水平。齐富通已连续7年获得“十佳券商App”称号。

农发行山东省分行 召开粮棉油信贷业务推进会

□记者 徐佳 通讯员 赵智玉 报道

本报济南讯 3月24日,农发行山东省分行召开粮棉油信贷业务推进会,贯彻落实总行、省行关于粮棉油信贷工作的安排部署,结合中央巡视发现问题整改,分析当前粮棉油信贷工作所面临的形势及不足,研究推进当前重点工作。

会议指出,粮棉油信贷业务是农发行立行之本、发展之基,始终是全行工作的重中之重,全行上下要把把握形势、明确要求,切实增强做好当前粮棉油信贷工作的责任感。今年,受国际形势的影响,粮食价格波动较大,粮棉油工作面临较大压力。作为服务国家粮食安全的主力银行,全行必须从讲政治、讲政策、讲大局的高度,深刻认识粮棉油信贷业务的极端重要性,坚持目标引领和问题导向,把贯彻落实好国家政策放在首要位置,全力保障政策性收储资金供应,做大做强市场化业务,积极营销储备一批优质仓储物流项目,不断集聚发展资源,坚定不移地把粮棉油信贷业务做优做强。

会上,粮棉油客户处负责人徐文君要求各行积极探索创新信贷支持领域和模式,充分发挥支持粮食收购主办银行作用,不断提高风险识别和管控能力。确保贷款放得出、管得住、收得回,为推动全行高质量发展强动力、添活力、聚合力。

邮储银行济宁分行 拓展“专精特新”新客群

□记者 王新蕾 报道

本报济宁讯 近年来,邮储银行济宁分行围绕支持当地产业集群发展,在小微企业信贷业务发展的基础上,积极拓展“专精特新”新客群,创新模式让更多中小企业便捷获得贷款。

从开办普惠金融业务以来,邮储银行济宁分行一直围绕小微企业开发产品、营销客户。年初,该行组织信贷人员学习“专精特新”授信政策,抓住“专精特新”企业发展的机遇,决定实施业务转型,开始将中型规模的“专精特新”企业纳入重点发展对象。

针对“专精特新”企业的特点,邮储银行济宁分行为客户打造了信贷、票据、信用卡、公司理财、供应链金融等综合金融服务产品,提供一户一策、一户一品的定制服务。例如,针对企业高成长性的特点,该行将传统的紧盯财务报表的审贷模式向判断企业成长性的审贷模式转型。针对企业轻资产的特点,该行为其发放科技信用贷、上市贷等信用贷款,担保方式为担保公司担保、固定资产抵押、应收账款质押、知识产权质押、存单质押等多种灵活组合。针对拟挂牌、拟上市、已上市的专精特新企业,该行探索“商行+投行+交易银行+私人银行”的服务体系,为企业提供各类公司金融产品的同时,开展高管、员工定制化财富管理、私人银行等综合化金融服务。

在客户拓展上,邮储银行济宁分行积极与市科技局、市场监管局等部门对接,掌握各级各类“专精特新”企业名单,明确了重点服务的国家级“专精特新”小巨人20家、省级“专精特新”中小企业225家,先后组织企业座谈会、政银企对接会、走访活动等。在企业与银行相互了解、达成合作意向的基础上,该行针对有融资需求的企业,分支行联动合作,建立绿色通道,做到贷前调查、审查审批、签约授信、贷后管理配套联动,形成了快捷化服务流程。

山东天河科技股份有限公司位于邹城市中心机电产业园区内,拥有宋振骥院士山东省工作站、省煤矿综掘面防护装备工程实验室、省企业技术中心等研发平台,常年与兖矿集团、中煤集团、阳煤集团等大型央企开展科研项目合作。该行接到这一企业贷款申请后,快速了解其融资需求,结合“专精特新”企业的特点,在较短时间内为企业授信1500万元,为企业扩大生产规模提供了资金保障。

今后,邮储银行济宁分行将不断创新产品、提升服务,加大对“专精特新”企业的帮扶力度,满足客户日益多元化、个性化的需求。

昌邑:

“非遗传承贷”助企业渡难关

□本报记者 徐佳

位于潍坊昌邑市的同文堂笔庄始创于清朝同治年间,以尚麻做笔胎原料的制笔技艺是其专长。但受疫情影响,同文堂笔庄停工停产,错过了参加全国性非遗大展的机会,毛笔销售也遭遇瓶颈。日前,该企业通过“非遗传承贷”解了燃眉之急,留住了老员工,这一省级老字号技艺有序传承发展下去了。

推动非遗创造性转化、创新性发展,形成有利于保护传承的体制机制和社会环境,离不开非遗企业的责任和坚守。昌邑非遗项目众多,非遗企业在挖掘、保护和传承、利用方面发挥了重要作用。

受新冠肺炎疫情冲击,昌邑一些非遗企业遭遇资金瓶颈,个别企业停产停工。昌邑市文化和旅游局精准对接企业需求,联合当地银行为非遗企业量身定制了“非遗传承贷”,帮助受疫情影响的非遗企业渡过难关,提供了有力的金融支持和保障。

针对非遗企业资金压力较大、影响正常经营的现象,昌邑市文化和旅游局深入企业进行专题调研,汇总企业在金融、税收等方面的问题,积极会同潍坊市人社局、潍坊市财政局、昌邑市农商银行等部门单位协商,切实帮助企业纾困解难。

根据非遗企业经营和资金需求情况,昌邑市农商银行面向非遗企业、非物质文化遗产项目传承人及项目保护单位主要经营,推出了两种“非遗传承贷”:一种为潍坊市人社局审批,潍坊市财政局贴息的贷款方式,贷款额度最高300万元,贷款年限为3年,3年后利息由潍坊市人社局协调一并返还。第二种贷款额度最高500万元,年利率最低4.35%,贷款年限不限,且上门一站式服务。

“非遗传承贷”额度大、利率低、放款快,由政府提供担保和支持,深受非遗企业欢迎,不到一个月就办理“非遗传承贷”9户,授信706万元,授信665.55万元。通过昌邑市农商银行提供的便捷金融服务,无订单非遗企业也能顺利渡过难关。

下一步,潍坊昌邑市文化和旅游局还将认真研究上级政策,积极协调省、市两级宣传文化旅游发展资金,用于非遗企业补贴,支持企业渡过难关、健康发展。

人民银行济南分行发布政策“礼包”

八方面支持山东黄河流域生态保护和高质量发展

□记者 王新蕾 报道

本报济南讯 日前,人民银行济南分行出台《关于贯彻稳健货币政策 支持山东省黄河流域生态保护和高质量发展的意见》(以下简称《意见》),就做好山东省黄河流域生态保护和高质量发展金融支持工作提出八个方面30条具体措施。

在贯彻稳健货币政策方面,要求各金融机构扩大信贷投放,增加对山东黄河流域生态保护和高质量发展的信贷资源倾斜,保持货币信贷总量稳定增长;将2021年两次降低

存款准备金率释放的1310亿元资金,全部用于支持实体经济特别是中小微企业。加大央行资金支持力度,多措并举向实体经济让利。

在加快发展绿色金融和转型金融方面,开展“绿色金融全面推进年”行动,用好碳减排支持工具和支农支小再贷款专项再贷款政策,强化碳金融重点项目库和环保金融项目库银企对接,加强绿色债券和环境权益融资工具创新,支持建设黄河下游绿色生态廊道。

在优化科创金融服务方面,推进济南科

创金融改革试验区建设,推动金融机构建立适应科创企业特点的授信评价体系,创新用好再贴现科创引引导额度,实施“专精特新”中小企业培育信贷支持计划,加强科创企业债券融资创新,进一步增强科技创新发展动力。

在加大特色优势产业金融支持方面,聚焦“十强”现代优势产业集群,加强“山东省银企对接服务平台”应用,完善重大项目咨询、对接、培育全链条融资服务,加强企业技术改造金融服务,大力发展供应链金融,着力助推新旧动能转换。

在改进民生和薄弱领域金融服务方面,开展“齐鲁鲁力·助企惠商”金融支持小微企业和个体工商户发展专项行动,用好创业担保贷款、鲁担巾帼贷、退役军人创业贷等优惠政策,做好新市民金融服务,持续优化创业就业金融服务,满足居民合理住房需求,支持县城城镇化补短板项目,助力民心工程落地实施。

此外,《意见》还从增加农村金融供给、提高贸易投资便利化水平、健全工作机制等方面提出了具体措施。

山东中行金融活水润春耕

50万“惠农贷”解了西瓜大户的燃眉急

□本报记者 徐佳

本报通讯员 王照杰

日前,济宁市兖州区陈庄村麦田返青,万物复苏,种粮大户许大姐脸上洋溢着灿烂微笑。近日,中国银行济宁兖州支行给她发放了一笔150万元的“鲁担惠农贷”,用作流动资金,为春耕备耕送来了“及时雨”,为她的涉农企业发展施足了“金融”肥。截至3月12日,山东中行已累计叙做“鲁担惠农贷”700笔,累计发放贷款3.5亿元,惠及近700家企业和个人。

金融活水助力春耕备耕

作为乡镇中粮食种植、收购专家,2010年12月,许大姐成立了农业合作社,2019年12月又成立了山东舜丰农业发展有限公司。

2022年,春耕备耕购销旺季到来,许大姐想在年初完成承包土地春耕播种工作,但因规模扩大,实际操作中遇到了流动资金紧张的窘况。中行济宁兖州支行客户经理陈秋军了解到这个情况,当天就到企业实地访

查,并及时与省农担联系,确定授信方案,通过“鲁担惠农贷”为许大姐提供了150万元流动资金贷款支持,解了她的燃眉之急。

“银行没有要任何抵押物就放款了,资金链缺口补上了。”许大姐笑着说。

近年来,山东中行深入贯彻乡村振兴战略,助力打造乡村振兴齐鲁样板,截至2021年末,已为2000多家涉农企业提供授信近亿元,在23个县域推行“中银E农通”三资监管服务。持续加大金融扶持力度,通过引入无偿资金、运用“公益中行”平台,消费助力乡村产业发展,精准支持乡村振兴。

银担合作振兴特色产业

泗水县素有“西瓜之乡”的美誉,西瓜是泗水的特色支柱产业。泗水县西曲村的大王不仅自己种西瓜,还经营一家西瓜种子零售铺,面对乡村振兴带来的发展机遇,他准备建造大棚,将以往的种子销售转变为瓜果销售。这既可省去瓜农育苗的时间,还能以农家乐的形式将本村西瓜品牌推广出去。但建设大棚需要投入大量资金,而王大

哥听说贷款都需要优质房产抵押物,一切就止步于了想法。

了解到他的难处后,中行山东济宁泗水支行客户经理张楠想起了这样一件事:2017年12月18日,山东中行与山东省农担公司签署战略合作协议,双方确定建立战略合作伙伴关系,加强金融产品和业务创新,扩大合作领域和业务规模,为“三农”客户提供便利可得的优质金融服务。随后,山东中行及时与山东省农担公司进行了多次磋商、研讨,在山东省鲁担惠农贷基础上,最终制订了风险可控、切实可行的“中行·鲁担惠农贷”产品方案。

借助“中行·鲁担惠农贷”产品,中行山东济宁泗水支行成功为王大哥放款50万元“中行·鲁担惠农贷”,解决了他的融资难问题。

截至目前,山东中行与山东省农担公司共推出45个产业集群方案,行业遍及养殖、种植等多个领域,诸如济宁金乡大蒜、济宁藕虾共做、济宁鱼台木耳、临沂莒县花生加工销售、临沂柳编加工销售等,意向合作总额度23亿元。

县域普惠金融呈现规模效应

2021年1月,中央一号文件提出,立足县域布局特色农产品产地初加工和精深加工,建设优势特色产业集群。