

威海金融机构创新破解海洋产业评估、监管、处置难题

养海带裙带能减排能贷款

□ 本报记者 王新蕾

当前,海洋产业已成为国民经济新的增长点,海洋金融是推动海洋产业发展的加速器。人民银行威海中支引导威海市金融机构加大对海洋产业的支持力度,服务于海洋产业发展的方方面面。

海洋供应链金融缓解融资难

评估难、监管难、处置难,是海洋产业融资难的主要因素。

从银行角度来看,涉海中小企业贸易背景真实性审核繁琐。此外,海产品价格波动性大、评估难且易腐烂,相对于土地、房产等押品,其监管保存比较困难。一旦贷款出现风险,很容易因处置不及时导致质押物灭失,使银行信贷资金形成巨额损失。

为解决这些难题,荣成市依托威海国际海洋商品交易中心(下称“海商中心”),将供应链上下游企业的商流、物流、信息流与银行、担保公司共享,创新推出了担保贷、质押贷、仓单贷供应链融资模式。

据介绍,海商中心是我省唯一具有金融属性的大宗海洋商品交易平台,已建成2万平方米低温监管仓库,利用物联网技术,建

设云仓储监管系统,实现了借贷方、仓库方、银行、担保方等多方实时监控、信息沟通,目前已完成45个监管冷库的标准化、信息化改造,可视监管库容5万吨。

涉海企业海产品等存货质押给银行后,银行委托海商中心对质押物全程监管、监控、处置,这解决了质押物评估难、监管难、处置难的问题,为企业建立了新的融资通道,还能有效盘活企业剩余库存。截至2021年11月末,海商中心已为34家中小企业发放海产品动产质押融资100余笔5.6亿元。

普惠金融支持海洋旅游

威海市东楮岛村三面环海,拥有保护完好的海草民居100多户600多间,年接待游客5万余人次,旅游收入1亿多元,获得国家AAA级景区、国家级海洋牧场、全国休闲示范基地、中国美丽乡村乡村、中国生态文化村等5项国家级荣誉。

近年来,荣成农商银行主动与该村对接,选派优秀客户经理挂职村委会主任助理,参与村内经济社会事务管理,为村民提供个性化、全方位金融服务。

围绕村庄发展规划,荣成农商银行以村

中龙头企业及上下游产业链为切入点,走访考察企业海洋牧场、海上平台、海底观光项目,为企业提供包括存款、贷款、结算等综合性金融服务。

以美丽乡村建设为切入点,荣成农商银行还推出乡村振兴贷、乡村旅游贷,为渔家乐提供“一次授信、随借随还、循环使用”信贷服务。截至2021年9月末,该行在该村贷款授信21户,贷款余额1922万元。

依托现有农村社区服务中心等,该行布设农金通1台、电话POS4部、聚合支付商户30个,为村民提供现金存取、转账汇款、补贴领取、生活缴费、交易结算等基础金融服务,实现了“基础金融服务不出村、综合金融服务不出镇”,打通了普惠金融“最后一公里”。

加快绿色信贷产品创新

威海长青海洋科技股份有限公司位于荣成市区东部,现建设海洋生态牧场面积6.8万亩,年养殖产量近40万吨,其中鲜海带30万吨、龙须菜5万吨、成品鲍800多吨,荣获国家级海洋牧场示范区等荣誉称号。

海洋牧场项目存在投资需求大、回收周期长的问题,给企业带来很大的融资压力。在

大力发展海洋蓝色碳汇的背景下,荣成农商银行加快绿色信贷产品创新。

经有关研究机构监测分析,该公司养殖海区每年的固碳量可达40余万吨。对此,荣成农商银行创新推出“海洋碳汇贷”产品,参考全国碳排放权交易市场碳排放交易价格,将该企业减碳量的远期碳汇收益权在人民银行动产融资统一登记公示系统进行权利质押登记和公示,成功发放2000万元流动资金贷款,专项用于海带、裙带、贝类多营养层次综合养殖,将海洋生态资源固碳价值转化为金融价值。

近年来,人民银行威海中支引导金融机构积极对接蓝色碳汇项目融资。威海市在蓝碳研究及产业发展方面起步较早,成立了全国第一个海洋生态经济主题院士工作站,形成了全国第一个蓝碳方法学,开展国内第一笔渔业碳汇交易的示范模拟路演,120万亩海洋牧场养殖的非投饵型贝藻类年均减排二氧化碳48.1万吨,占全省减排量的三分之一。

据了解,威海市将加速海洋碳汇方法学开发,加快海洋碳汇标准体系和交易市场建设,积极争取将海洋碳汇纳入全国碳汇市场交易,引导金融机构通过产品和服务创新,助力海洋生态产品价值实现。

山东中行与山东健康集团

签署战略合作协议

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 近日,中国银行山东省分行(以下简称“山东中行”)与山东颐养健康产业集团(以下简称“山东健康集团”)在济南签署战略合作协议。根据协议,双方将不断扩大合作范围,深化合作领域,促进双方业务共同发展,建立长期、稳定、互惠、互利的全面合作关系。

山东中行党委书记、行长徐效强表示,山东健康集团作为省委、省政府为大力发展“十强”产业、加快推进高质量发展,更好服务全民健康事业而组建的省属一级企业,是山东省颐养健康产业整合重组平台,健康资源丰富,发展动力强劲。集团的发展规划与中国银行“银发场景”建设不谋而合,山东中行将持续发挥综合化、全球化优势,为山东健康集团等优秀山东企业提供更加便捷、优质的金融服务。希望双方以此次签约为契机,持续深化银企双方党建互促、合作共赢,全力开启银企合作新篇章。

山东健康集团党委书记、董事长周峰表示,山东健康集团自成立以来,积极围绕服务健康强省建设,全方位、全周期保障人民健康生活,着力打造康养“齐鲁样板”,加快建设世界一流康养产业集团。中国银行为山东健康集团的发展成长提供了重要的金融支持。本次战略合作协议的签署,为银企双方进一步深化合作、协同共赢提供了有利契机。下一步,山东健康集团将按照协议内容,持续深化银企双方在多元化发展领域的合作共赢。

中泰证券获

第十三届“影响济南”

经济人物评选组委会特别奖

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 日前,第十三届“影响济南”经济人物颁奖典礼在济南举行。中泰证券荣获第十三届“影响济南”经济人物评选组委会特别奖,党委书记、董事长李峰代表获奖企业家作了发言。

李峰表示,这次经济人物评选活动极大提振和增强了驻济企业干事创业的信心,也提升了企业家的美誉度,对济南经济发展起到了良好的推进作用。实现高质量发展,加快强省会建设,需要广大企业家奉献更多的智慧和力量。中泰证券作为山东本土券商,自2001年成立以来,在山东省委、省政府和济南市委、市政府的正确领导下,在社会各界的大力支持下,立足山东、服务全国,逐步发展成为全国大型综合类上市券商。截至目前,公司服务客户700多万户,累计为700多家企业提供投融资服务,管理客户资产和融资服务规模双双超过万亿元。公司始终以服务我省资本市场为己任,深耕山东战略取得重大突破,股权业务省内市场占有率达32%,债券业务占比达27%,省内市场排名稳居行业第一。

中泰证券将以此次获奖为契机,积极参与到济南市发展的宏伟蓝图、国家的重大战略当中,贯彻落实好济南市委、市政府的各项决策部署,充分发挥业务优势和总部位于济南的便利优势,在智库服务、“双招双引”、起步区建设、省会经济圈发展等方面为济南市提供全方位的资本市场服务,贡献更多中泰力量。

青岛银行荣获

“2021年度最佳交易银行”

□ 记者 王新蕾 报道

本报北京电 近日,由《贸易金融》杂志、环球交易银行网、中国贸易金融网等联合主办的第六届中国交易银行年会在北京召开。会上,同时发布“第11届中国经贸企业最信赖的金融服务商(金贸奖)”,凭借在交易银行领域的突出表现,青岛银行荣获“2021年度最佳交易银行”奖项。

近年来,青岛银行秉承交易银行变革思路,聚焦服务贸易与现金管理两大领域,积极为客户提供专属定制服务。从体制创新、产品创新再到管理创新,青岛银行以创新成就了专业化团队、专业化服务和专业化的经营体系,在传统业务基础上逐步搭建起了以现金管理、供应链金融、跨境业务等为主体的交易银行体系。

秉承因地制宜发展理念,青岛银行创新企业现金管理新模式,结合不同企业、业务实际情况,一户一策,为广大客户提供全方位、专业化、个性化、差异化的专属交易银行服务。2021年,青岛银行强化银政合作,不断深化政府平台业务在全省的布局工作,通过对接公积金、法院等数字化业务创新,助力政府放管服改革;落地移动政务服务平台,接入中国人民银行数字人民币互联互通平台,配合海关、税务等开展线上化系统建设,为政府类客户、中小微客户提供了精准、高效、数字化的交易银行服务。

青岛银行持续加强业务创新,围绕供应链金融创新全力支持企业,已实现对核心企业上下游产品的全覆盖,产品线上化程度较高,推出了多种线上系统服务模式服务客户各类业务场景下的供应链融资需求。

青岛市保险行业协会

发布反保险欺诈十大典型案例

□ 记者 徐佳 报道

本报青岛讯 大数据助力成功打击涉黑涉恶保险欺诈团伙案例、警保联合行动打击车险诈骗团伙案例、保险行业联合行动打击疯狂驾车碰撞案例……近日,青岛市保险行业协会发布了反保险欺诈十大典型案例,这些案例是从68个案例中筛选出来的,覆盖车险、意外险、重疾险、建设工程等多发领域,梳理分析案情,总结打击方法,开展案件点评。

近年来,青岛保险行业与青岛市公安局密切合作,依托车险反欺诈平台等信息系统,综合运用大数据等技术手段,成功打击了一批保险诈骗职业团伙,有力维护了保险消费者和保险行业的合法权益,对社会稳定和诚信建设起到良好促进作用。

农产品出口企业掘金RCEP市场

1月1日,莱芜泰丰食品有限公司外贸业务员王霞打印出了该企业首张自主打印的RCEP项下出口日本的原产地证书。企业办理RCEP原产地证书后,进口即可享受10.9%的低税率,以后进口税率每年都会降低,直到实现零关税。莱芜海关积极通过普惠式集中政策宣讲等方式,使辖区企业充分了解RCEP原产地规则和税收减免情况,使企业能够第一时间享受到RCEP的政策红利。2021年前11个月,莱芜海关辖区对RCEP成员国实现进出口74.5亿美元,同比增长9.1%。(庄自强)



□ 记者 王爽 报道
2021年12月31日,全省农商银行年终决算顺利完成。截至2021年末,全省农商银行各项资产总额达30348亿元,较年初增加2783亿元,各项存款达24259亿元,较年初增加2278亿元,各项贷款余额达16430亿元,较年初增加1751亿元。图为山东省农信联社党委书记、理事长孙开连及领导班子成员慰问年终决算坚守科技一线的员工。

中国重汽为研发创新三年投入80亿元

研发投入占营业收入的比例连续三年超过3%

□ 记者 王新蕾 报道

本报济南讯 2021年12月29日,中国重汽召开集团第二届科技创新发展大会。中国重汽党委书记、董事长谭旭光表示,近三年来,中国重汽研发投入累计达到80亿元,研发投入占营业收入的比例连续三年超过3%,近两年试验设备投资超过10亿元,是过去20年投资总和的2倍。

“我们全面启动了以产品正向开发为主线的流程再造,让客户需求成为产品开发的重要输入,‘以人为本’的研发管理模式得到极大改善。”中国重汽相关人员告诉记者,目前,该企业不断优化研发系统顶层设

计,形成以整车为牵引,性能研发和总成零部件协同配合的矩阵式系统研发模式。

瞄准世界科技前沿,中国重汽抓住大趋势,下好“先手棋”。早在2020年,中国重汽累计投入研发经费超过30亿元,而到2021年,研发经费已经达到50亿元,并明确未来5年仍将不断增加。

不断增加的研发投入,为技术创新提供了坚实保障。从中国重汽25台无人驾驶电动集卡在天津港成功进行全球首次整船作业,为世界自动化集装箱码头建设提供“中国方案”、贡献“中国智慧”,到新一代黄河重卡高端物流牵引车隆重上市,产品各项性能

全面实现国内引领,达到国际一流水平,0.4以下的风阻系数在全球量产重卡中达到最低,再到豪沃TX、TH7产品经过全新技术研发升级相继上市,以及后来的中国第一辆具有完全自主知识产权的智能雪糕车的顺利交付使用,都体现出研发投入的实际效果。

建立强大的正向研发能力,才能不断提升自主造血功能。为此,中国重汽重金聘请全球知名独立咨询公司罗兰贝格对研发体系进行全面诊断、系统规划,这也为从技术引进向自主正向开发的战略转型路径奠定了基础。如今,中国重汽以只争朝夕的使命

感、责任感、紧迫感,抢抓全球科技发展先机,在基础前沿领域奋勇争先,在重要科技领域实现跨越发展。

会上表彰奖励了两年取得重大科研成果和涌现出的科技标兵,首次聘任中国重汽科学家与青年科学家。其中,“无忧换挡AMT系统开发”项目获2021年度科技进步特等奖,奖励500万元;“重型牵引列车超低风阻核心技术”项目获2021年度技术发明奖,奖励200万元;“汕德卡G系列车型开发及产业化”项目获2021年度科技进步一等奖,奖励200万元。本次中国重汽科技创新奖励金额总计高达2000万元。

我省小贷行业用心用情助“三农”

“光伏贷”让农户坐享“阳光收入”

□ 本报记者 王新蕾

近年来,我省小贷行业聚焦普惠金融、科技金融、绿色金融协同发展,深耕农村金融市场,不断进行新产品研发,准确把握市场定位,将更贴心、更优质的金融服务送到农民手中,更好地满足乡村振兴多样化融资需求。

量身定制新产品

在农村,光伏发电为家庭稳定增收提供了路径。山东省鲁信小额贷款股份有限公司(以下简称“鲁信小贷”)深入了解光伏行业现有模式,对农户、设备厂商、地方经销商进行充分调研,结合市场融资租赁和银行贷款的业务模式,专门打造了“光伏贷”产品。

农户安装光伏设备所需的电站建设费、日常设备维护费、保险费等均由鲁信小贷提供专项资金支持,真正实现了坐享“阳光收入”。截至2021年8月末,鲁信小贷“光伏贷”产品已为134户农户发放贷款1153.69万元,累计建设电站容量3.7兆瓦,每年帮助农户家庭增收13万余元。

青岛西海岸新区位于胶州湾西岸,拥有丰富的渔业资源。青岛市黄岛区天一小额贷

款股份有限公司(以下简称“天一小贷”)所属集团下设海洋生物公司,拥有3000多亩海域使用权,运营模式为租赁给附近养殖户进行养殖使用。天一小贷走访发现,养殖户存在很大的资金缺口,在水产幼苗投入、日常管理等方面需要大量资金。公司业务部协同风控部经过实地走访、勘察,对产品开发所需的相关信息进行了采集、分析后,创新开发了“海丰贷”产品。

“海丰贷”由海域租赁户作为主借人,每次需进育苗时,由海洋生物公司确定所需育苗数量,根据实际进苗金额的最高7成放款,由海洋生物公司出借人提供担保。目前,“海丰贷”已根据养殖户的需求授信800多万元,已发放贷款220万元。

小贷服务有温度

锦上添花易,雪中送炭难。日照山海天旅游度假区长信小额贷款有限公司(以下简称“长信小贷”)用心用情服务客户,赢得了客户的赞许。

2021年夏天,客户于某来到长信小贷,申请借款120万元,用于结清房屋的按揭贷款,以便从银行办理抵押贷款进行养殖经营,期限为一个月。长信小贷实地考察得知,该客户信誉良好,符合发放条件,遂为

客户发放了贷款。没想到,由于种种原因,银行贷款迟迟未通过审批,加上疫情影响,于某还款困难。了解情况后,长信小贷总经理张云海表示:“送人送到家,帮忙帮到底。小贷公司的长处在于便捷灵活,我们想办法帮他渡过难关。”

张云海一边积极联系银行帮客户跑手续,一边连夜召开贷审会调整政策。最终,于某收到了银行80万元贷款,其余40万元在长信小贷办理了展期,延长借款期限,减轻了压力。

作为普惠金融的小分队,庆云县汇海小额贷款有限公司(以下简称“汇海小贷”)活跃在田间地头,走访调研了380多个村庄、6万多户农户,了解需求、建档建册、确定额度、高效放款。某家居品制造有限公司是庆云县重点招商引资项目,由于原材料涨价,资金遇到了困难,公司面临不能如期交货的困境。一筹莫展之际,汇海小贷了解情况后,迅速进入企业进行实地调查,第二天放款100万元,解决了企业的资金难题。

跑好农村金融“最后100米”

作为国有小额贷款公司,山东富源小贷