



# 惠民四千苗木嫁接女工练就一手绝活

## 『女刀客』走全国『移花接木』

□记者 李剑桥

通讯员 王军 杨洁 报道  
本报惠民讯 一把小刀一只小凳，背上包袱走南闯北，为人嫁接苗木。滨州市惠民县皂户李镇4000余名苗木嫁接女工凭着一把好手艺，常年奔赴全国各地进行苗木嫁接，被誉为新时代的“女刀客”。

4月26日，蒙蒙细雨中，一辆从新疆返回的旅游大巴缓缓停在皂户李镇花木博览园大门口，“女子嫁接队”的队员们从车上有说有笑地走了下来。“在新疆待了50多天，挣了一万多块钱！”皂户李镇河西户村村民田战英高兴地告诉记者，“在家休息几天，再去东北。”

50天前，田战英与40名队员在永葆丰嫁接公司的带领下，去新疆和田嫁接桃树、枣树苗。

皂户李镇苗木种植已有三四十年的历史，是闻名全国的苗木之乡，几乎家家户户都种树，常年积累，村民们掌握了一套实用的嫁接技艺，许多家庭妇女练就了一手苗木嫁接的绝活。由于嫁接速度快，苗木成活率高，皂户李镇嫁接“娘子军”逐渐赢得了声誉，许多外地苗木繁育大户纷纷慕名上门，邀请她们帮助嫁接苗木。当地政府顺应市场需求，帮助她们成立“女子嫁接队”，拓展市场。目前全镇已发展嫁接队伍50多支，共计4000多人，平均每人每年可创收7.2万元左右。

“嫁接队员们最小的34岁，最大的有63岁。每年最早从正月十一就出发，南到海南，北到东北三省，全国各地都留下了她们的足迹。”永葆丰嫁接公司负责人刘守宁说。

在公司办公室，记者看到嫁接队的常年客户有中国林科院经济林研究中心、新疆昆山集团、北京林业大学生林木育种实验基地等。

刘守宁是一位嫁接能手，她研究培育白蜡苗木嫁接技术，形成了当地特有的“一刀削”芽接苗木嫁接方法。

“木接、粘接、芽接等多种苗木嫁接技术我们都是行家里手。队员们嫁接一株苗木只需要20秒钟，最快的一天可嫁接4000多株。”刘守宁说。如今，永葆丰嫁接公司已有专业苗木嫁接工350人，专业嫁接后期管理人员150人，还筹建了嫁接技术研发部、团队组织管理部、嫁接后期管理服务部等。

“女子嫁接队”让许多家庭脱贫致富。袁家庙村村民袁玉水今年50岁，家属患癌症多年，家庭贫困。从2016年开始从事外出嫁接，现在还当上了领队，年收入稳定在4万多元。

近年来，苗木嫁接队引进苗木新品种10余种，每年帮助全镇销售苗木500万株以上。

刘守宁在去南方嫁接苗木的时候，引进了金叶榆等彩叶树种和杜仲药材种植，并带动了周边村民种植。

如今，苗木嫁接队有了新的角色——“信息快递员”，嫁接队内外引外联，在本村村民、外地苗木繁育大户、苗木客商中间“穿针引线”，传递供求信息、交流致富经验、引进优良品种。谈起公司打算，刘守宁信心满满：未来目标是培养熟练嫁接技术工人1000人以上、专业苗木嫁接领队30人，把团队发展成为全国最大最专业的苗木嫁接团队。

## 全省首家县级国有 招标代理公司开出首标

□记者 曹儒峰 通讯员 侯存国 冯玉梅 报道

本报东平讯 近日，东平县公共资源交易有限公司成功开出“第一标”，标志着全省第一家县级国有招标代理公司按下启动键。据了解，今年年初，东平县公共资源交易有限公司成立，成为全省第一家县级国有招标代理公司。

东平县公共资源交易有限公司开出“第一标”项目全名为“东平县农业农村局重大病虫害防控项目”。该项目涉及广大群众切身利益，季节性强，时间紧迫，公司同采购人协商一致，决定采取竞争性磋商方式进行采购，更大程度上压缩采购时间，为病虫害防控争取有利的时空。

目前，该公司其他各项招标工作正在有序推进，东平县水利局水表采购及安装项目、县移民局田园综合体项目、县人民医院州城分院建设项目相继发布招标公告，即将进入开标环节。

此外，东平县为打造服务更优、体验更好的公共资源交易环境，推行“不见面”开标新模式，提升招投标电子化水平，让市场主体共享线上便利。推行“菜单式”服务，由业务骨干担任首席服务官，指导交易公司完成企业信息库注册。建立“即办即”制度，对各个环节即提即审，加快项目进场交易速度。让“公平、公正”贯穿交易全过程，做好场地、技术保障。

## 全国汽车整车物流 发展大会在烟召开

□记者 从春龙 通讯员 王聪 侯家豪 报道

本报烟台讯 近日，2021全国汽车整车物流发展大会在烟台开发区举行，来自全国各地的汽车制造企业、整车物流总包企业、整车物流承运商、港口码头、船公司和铁路运输企业等行业代表共500余人参加。

大会聚焦解决汽车整车多式联运发展过程中存在的痛点难点问题，集中探讨了企业合规经营、铁路运输、内河运输、滚装运输以及集装箱式运输、多式联运等领域话题，为汽车物流行业相关企业了解汽车物流综合运输体系建设的最新情况、趋势，洽谈合作等方面搭建了交流平台，为推进烟台汽车整车物流、铁水运输和多式联运等相关企业的合作交流带来利好。

全国汽车整车物流发展大会由中国物流汽车物流分会主办，是中国汽车物流行业内唯一专业的整车物流会议，自2012年起连续成功举办多届，已成为中国汽车物流体系建设和发展的助力平台。本次大会举办地烟台开发区，自通用东岳基地落户以来，已带动450多家汽车零部件企业集聚落户，构建起集汽车研发设计、整车生产、零部件制造、销售运输于一体的全产业链条，形成了以以上通用百万辆整车基地、现代汽车研发中心为龙头，以延锋伟世通、清项等世界500强零部件企业为支撑的千亿级汽车产业集群。得益于优良的产业生态和良好的发展环境，今年一季度，烟台汽车产业骨干企业主营业务收入增长20%以上。



### 市县新观察

编者按 实现乡村振兴，离不开农业的现代化，而数字化转型是农业现代化的必然选择。我省各地主动适应农业发展趋势，加大新技术新信息在农业领域的推广应用。潍坊市昌乐县引进花菇小镇产业项目，通过科技赋能提升生产效率，打造上下游全产业链；青岛市即墨区移风店镇农业合作社创新经营模式，采取“电商+基地+合作社+农户”方式，打通从种植到收购再到销售的一体化直播链条，助力更多农民实现增收。

左图：花菇小镇负责人于君胜展示大棚种植的花菇。右图：菜农辛秀芹在自家大棚向全国网友直播推介精品黄爪。

昌乐县引进特色花菇产业园，带动一方村民致富

# 科技赋能，花菇小镇“绽放”

□ 本报记者 谭佃贵  
本报通讯员 王玉龙

“浙江的客商看好了咱这个项目模式，要投入两千亩地连锁定制花菇产业园，刚才沟通了好一阵子……”从繁忙的电话中抬起头，昌乐县平原花菇小镇负责人于君胜忙不迭地招呼记者一行。

于君胜的身边，种植花菇的大棚里，一袋袋菌棒整齐排列，一朵朵花菇长势喜人，散发着独特的诱人香气。走出大棚，放眼望去，园区内别具一格的花菇大棚一座连着一座，中粮集团、盒马生鲜、京东京喜、潍坊中百大厨房等众多客商，参观者络绎不绝。

“我们的花菇批发价格是每斤12元至24元，一个大棚720平方米，可放2万个菌棒，每个菌棒可产2斤多花菇，一个棚一年的产量在12万斤左右，亩产值过百万元。”于君胜向记者介绍，目前园区共建设了拥有专利权的双层膜高标准智能大棚18个，与中国农科院创新研发专业花菇种植设施，创新升级中央空调技术，达到棚内温度、湿度、光气可

控的最佳效果。花菇是香菇在特殊气温条件下的升华品种，是香菇的一种，比普通香菇口感更好、营养价值更高。

“我国是世界上最大的食用菌生产国、消费国和出口国，近年来年产量四千万吨。香菇是其中产量最大的品种，年产一千万吨。”于君胜说，产销两旺的表象下，花菇的生产也面临一些制约，“依然是个体农户独立种植，靠天吃饭，没有形成产业化，更没有驰名的香菇品牌。特别是种子问题，菌种一直未有培育升级，严重阻碍品质发展。”

在多年试水的基础上，一直从事生物科技产业的于君胜去年正式成立山东金谷珍棒生物科技有限公司，在昌乐县红河镇建设了平原花菇小镇，致力于花菇的研发生产。

截至目前，他们已经投入逾千万元，建成菌种制备实验室、菌棒生产流水线、花菇脱水处理车间、标准化食品生产线、恒温库和所有产业链配套车间，以及种植大棚18个。

公司还成立了食用菌研究院，网罗了

香菇行业知名的专家学者，兼并了国内最有影响力的菌种研发基地，组织专家不断采集、驯化优质菌种。目前公司已经研发生产出富硒花菇等新品种。如今，公司正在建设集花菇菌种研发、育苗、出菇、运营、精深加工为一体的全产业链项目，建成后涵盖新型智慧设施农业、食用菌研发、食品深加工、医药中间体等多个行业。

“这是我们自创的智慧恒温大棚，是目前国内乃至世界上最先进的、产量最高的食用菌生产系统。这个智慧系统能够实现花菇生产全天候全季节恒温恒湿，大大提高了花菇产量和土地利用率。”于君胜说，平原花菇小镇立足农业品牌化，推行生产环节标准化，从菌棒的原料采购到用水检测，都严格把关，采用自然无污染的原材料，配以优质菌种，既保障了产品品质的均一性，又确保了产品无农残、药残。

“因为花菇不是直接种在地上，所以对土地没有要求，无论是五荒地还是不毛之地，都可以用，不跟粮食生产争地，产出非常高效。”山东金谷珍棒生

物科技有限公司总经理刘锡恩掰着手指头细数花菇产业的好处，“平原花菇小镇园区发展这几年来，声名远播，连浙江、湖南等地的客户都前来考察合作。”

“我们是2018年通过招商引资来到昌乐县的，在红河镇的支持下，成立了农业合作社，进行日常协调管理，并参与利润分配。一个棚一年能给集体带来大约三万元的净收入。村民可以投资兴建大棚，公司提供技术支持、帮销产品，一个棚年收入至少十万元；不愿自己建棚的，可以去合作社打工，农民变工人，一个月有四五千元的收入，现在已经有100多位村民来工作，年龄最大的都70岁了。”刘锡恩说。

“下一步，我们准备构建系统化的城乡协同发展平台，结合基地位于千年汶河岸边的地理优势，打造设施农业与生态保护、观光旅游一体化的产业项目。”于君胜对花菇富农的路径信心满满。

传统的蔬菜瓜果合作社变身为乡村直播合作社

# 农民当主播，卖起土特产

□ 本报记者 张晓帆  
本报通讯员 张涛 季泽凡

“家人们，这里是‘蔬菜专业村’——青岛市即墨区移风店镇大坝村的直播现场。俺村种的精品黄爪口感好、无公害，你们会从大棚现场采摘，通过快递，用最快速度发给全国各地的朋友们……”近日，在大坝村自家的黄爪大棚里，菜农辛秀芹当起了带货主播，向全国网友推介村里的精品黄爪、西红柿、大头菜、鸡蛋、鸭蛋等特色农产品。

直播中，辛秀芹热情地向全国网友介绍着自家种植的黄爪、西红柿的特点和味道，她随手摘下一根鲜绿的黄爪，“咔嚓”一口咬下去，直呼“尝到了小时候的

味道，好吃，好吃”。

“隔着屏幕都闻到黄爪的清香了。”网友们纷纷心动下单。看着自己种的蔬菜瓜果能被更多的人知道，辛秀芹非常高兴，“给自家产品带货的感觉真好，今年肯定卖得火！”据悉，直播中卖出的黄爪、西红柿、大头菜等新鲜蔬菜将立即被打包，从大棚直达网友餐桌。

记者了解到，这个直播基地是即墨区移风店镇双创中心与数字农湾·金抖云乡村直播合作社孵化出的第一个直播基地，基地以“电商+直播”形式，将农户与消费者“连线”，让新鲜的瓜果蔬菜搭上直播“云快车”，帮扶更多农民实现增收，助力乡村振兴。有了直播基地，辛秀芹所在的青岛

润润蔬菜瓜果专业合作社创新了经营模式，采取“电商+基地+合作社+农户”方式，线上以快手、抖音直播平台为依托，线下以青岛润润蔬菜瓜果专业合作社为载体，打通了从种植到收购再到销售的一体化直播链条，打造出矩阵式乡村直播合作社。

“手机成了新农具，数字成为新农活，直播成为新农活，农民点点鼠标就能卖产品、增收。”青岛润润蔬菜瓜果专业合作社总经理吴芳告诉记者，大坝村的农民主播从果蔬育苗期、成长期到采摘期全程直播，每天直播两到三场，每场直播长达一小时以上。直播取得了很好的效果，自4月8日开展直播卖货以来，实现了农产品销售增收30%以上。

改变经营模式后，传统的蔬菜瓜果合作社也变身为乡村直播合作社。合作社通过服务村庄及周边村庄农户，让农户可以直接面向终端消费者，缩短了田间到舌尖的距离。农民出奇招，边采摘边直播。菜农变网红，移风店镇上千个蔬菜大棚变身直播间。农民们积极尝试，学直播连麦，农民当起了主播卖土特产，成为农村新风潮。

“手机架起来，屏幕这边是新鲜的蔬菜，朴实的菜农充满激情的直播，屏幕那端则是热情的万千网友，“互联网+农产品”的销售模式提升了农产品营销的对接效率，买方和卖方都得到了实惠，对于农产品品牌的推广也大有裨益。”移风店镇宣传统战委员邢静静说。

新农人带领老瓜农共创“甜蜜事业”

# 大学生返乡创业当“瓜王”



□记者 高田 通讯员 崔岩 赵林申 报道

本报莘县讯 “我这一亩二分地的瓜棚，头茬酥香八宝蜜瓜卖了1.8万元，预计采收三茬瓜能收入五万多块钱，这两年种瓜多亏了小郭老板。”4月30日，聊城市莘县河店镇东郭村村民郭保明说。

小郭老板就是郭庄村返乡创业青年大学生郭振全。去年，21岁的郭振全从泰山职业技术学院园艺技术专业毕业后，回到了家乡，一头扎进了“瓜”的世界。

每年四五月份是莘县河店镇甜瓜、香瓜丰收的时节。“但是香瓜价格随着市场行情波动起伏较大，散户在市场上没有话语权，赶到行情不好的时候，忙活大半年几乎挣不到钱。”郭振全说。

从小在农村长大的郭振全一心想要改变

这种现状。大学期间，郭振全成立了山东极乐鲜生电子商务有限公司和山东晟森农业科技有限公司，并与鲜丰水果等知名果品连锁品牌合作，发展订单农业。“市场有需求，我们就有了种植方向，跟我们签订种植合同的瓜农，种出来的同类型西瓜比市场价每斤平均高出2块钱。”郭振全说。

在河店镇田海村蔡木松的瓜棚内，一颗颗圆滚滚“巨无霸”香瓜蒙上了一层淡黄色。“蔡叔，这瓜开始着色了，糖分积累差不多了，这几天可以收瓜了。不用留二茬瓜，直接拔掉瓜秧就行了。”郭振全看着香瓜长势，蔡木松点头应着。种了十几年香瓜、甜瓜，五十多岁的蔡木松格外信任眼前的年轻人。

“这颗‘巨无霸’香瓜收购价10块钱一个，瓜苗和肥料都是郭总提供，生长期的植保也有专门的技术人员前来指导，从种到收十分省心，我家三个大棚年收入约20万元。”蔡木松高兴地说。像蔡木松这样跟随郭振全种瓜的农户有四五百户，每年经郭振全销售的香瓜、甜瓜达五百万斤。

“蔡叔种出来的这茬香瓜，我们全部走私

人定制高端市场，好香瓜不愁销路。”郭振全说。

高品质香瓜由品种决定，解决了产销的问题，郭振全又把发展重心向品种研发倾斜，去年他拿到了农作物种子生产经营许可证，但品种研发是个漫长的过程。“我们历经四年，终于自主培育出来晟耀2号，大大降低了裂果率，果型漂亮，一级果商品率能达到85%。”现在正在大面积试种推广。”郭振全说，“种子是农业的‘芯片’。今年中央一号文件明确提出要打好种业翻身仗，虽然目前我们还在起步阶段，但这给我们下一步发展指明了方向。”如今，郭振全的育种事业也吸引了四五位大学同学跟随他一起创业。

郭振全回到农村不仅留了下来，还带领香瓜、甜瓜种植事业有了更稳定的发展模式，这让东郭村党支部书记尚海军没有预料到。起初尚海军担心这个刚毕业的大学生到农村，对香瓜种植只有三分钟热度。郭振全回村两年的表现让尚海军踏实了许多。去年莘县河店镇团委对“乡村好青年”进行全方位培养，落实党建带团建，郭振全被推荐为村里的