



市县新观察

编者按：产业协同发展是大势所趋，也是谋划发展新格局的客观需要。近年来，山东各地在激活升级产业链上做文章，取得了积极成效。请看，青岛蓝谷探索科技成果本地转化路径，把科技人才变“创客”，让产学研精准对接。聊城东阿胶类企业与药企合作，加快转型发展，“阿胶+生物医药”产业格局正逐渐凸显。

青岛蓝谷探索科技成果本地转化路径

把人才变“创客”，让院企互“牵手”

□ 本报记者 肖芳

科技成果外流导致“墙内开花墙外香”，是区域发展最不愿看到的一幕。作为海洋科研机构集聚、高端人才云集的功能区，青岛蓝谷更想千方百计推动科技成果本地转化。

去年，蓝谷科技成果本地转化效率和质量明显提升，其中，进入2020年国家高新技术企业公示名单23家，超过以往累计量，实现总量翻倍。

个中秘诀何在？青岛蓝谷管理局科技创新部部长刘玉龙一语道破：青岛蓝谷立足科研集聚优势，通过市场化、专业化的服务，把区域内高端人才变成“创客”，让科研院所与企业“牵手”，整合资源创新创业。

孙秀军，便是人才变“创客”的典型代表。他是青岛海洋科学与技术试点国家实验室波浪滑翔机科研人员，如今带领团队创办

青岛海舟科技有限公司。该公司自主研发的“黑珍珠”波浪滑翔器，利用波浪能作为驱动力，采用太阳能发电，具有卫星通信、全球定位和自主导航的能力，能够实现大范围、远距离的海表水文及海面气象等环境参数的巡航测量和实时回传。“近一年里，我们的‘黑珍珠’已经生产了近160套，为公司带来了上千万元的营业额。”孙秀军说，企业还获得“科技助力2020”国家重点专项资助经费600万元，用于开展波浪滑翔器等高端海洋装备的产品研发、应用和推广。

在蓝谷，像孙秀军这样从实验室走向市场的人才还有很多。作为青岛市主动服务国家海洋强国战略的产物，历经八年沉淀，青岛蓝谷已集聚起海洋试点国家实验室、国家深海基地等“国字号”重大科研平台26个，山东大学、北京航空航天大学等高校院所24个，各类科技创新平台65个，以及各类人才

6200余人。青岛蓝谷以市场化思维和手段，支持高校院所突破身份限制，以科技成果入股等形式，合法合规成立产业化平台公司，通过“研究院+产业平台公司+成果转化公司”模式激发院所创新创业活力。

科研人才创业正在蓝谷迅速起步，但更多时候，科研院所怀揣技术成果，却缺乏产业化资金和经验，企业想寻求科研合作，却“找不到路、敲不开门”。

为破解这一难题，青岛蓝谷以市场需求为牵引，拓宽院企对接通道，构建定向服务的订单式科技成果转化机制：一方面，联动即墨区科技、人才等部门，以及半岛科创联盟、柠檬豆、卡斯等产业平台，充分挖掘本地企业需求；另一方面依托落地蓝谷的“万链·青科信指数联合实验室”，及时了解科研端“有什么、能干什么”，市场端“缺什么、需要什么”，以大数据推动产学研精准对接。

发展海洋产业，不仅要盯紧诞生在本地的科技成果，防止“墙内开花墙外香”，也要抓住符合蓝谷产业定位、适合蓝谷转移转化的科技成果，直接引进来、种下去，争取“墙外开花墙内香”。去年以来，青岛蓝谷强力推进市场化、专业化双招双引，仅院士、泰山产业领军人才等高层次人才在蓝谷落地转化的项目就有10余个。

鉴于科技成果转化涉及前沿技术、价值评估、财税金融、知识产权等多个专业领域，青岛蓝谷着重引进了一批科技服务机构，完善区域创新生态。

近日，青岛蓝谷还抢抓市科技局技术合同登记工作下沉区市机遇，入选市首批3家技术合同登记机构之一。这意味着，青岛蓝谷具备了办理技术合同审核认定登记的专业资格，辖区高校院所、企事业单位再也不用跑远路，就近就能“一次办好”。

东阿多家胶类企业与药企合作，加快“两条腿走路”转型发展

胶企药企结“亲戚”，塑造产业新格局

□ 本报记者 高田 本报通讯员 侯昌明 张萌

“我们新厂正在接受广州白云山潘高寿药业股份有限公司委派的第三方公司的审核查验，行业俗称‘验厂’，验厂通过后，我们就能开足马力生产了。”澳润（山东）药业有限公司总经理杨思健说。

四年前，杨思健创建东阿鑫澳润阿胶制品有限公司，从生产阿胶糕起步，而后逐渐转向了生产阿胶膏方、粉剂、片剂。近两年，鑫澳润成为居敬堂、益丰大药房等10余家一线药企的代工生产企业。去年，东阿鑫澳润与广药集团达成股权并购合作协议，围

绕阿胶系列产品拓展产业链深入研发创造新产品，实现了从产品代工到品牌合作再到股权合作的集团化运作。

“我们有自己的品牌，现在已经实现了自有品牌和代工生产‘两条腿’走路，今年我们的销售收入突破了两千多万元，比去年增长了50%。新项目投产后，我们对转型发展更有信心了。”杨思健说。

澳润药业的转型发展是东阿县众多阿胶生产企业的缩影。据东阿县阿胶行业协会统计，50多家耳熟能详的一线大牌药企都在东阿有代工企业，有的药企还成为东阿以商招商的合作伙伴。

入冬以来天气寒冷，东阿辰康药业有

限公司车间内浇筑的混凝土地面迟迟没干，影响了生产设备的安装，该公司负责人蔡久庆正急得团团转。他还有另一个身份——东阿生力源阿胶股份有限公司董事长，辰康药业是他与武汉红桃K集团股份有限公司、山东美乐房地产公司三方合作成立的新企业。

“我们给红桃K集团代工生产产品多年，红桃K集团将叫嘛铁的产能向外转移，于是我们抓住了这个机会，通过多次对接洽谈，最终落地东阿经济开发区。”蔡久庆说。据了解，该项目主打产品为小分子蛋白肽和阿胶叫嘛铁。

在东阿经济开发区，另一家3A级工业

旅游景区——东阿百年堂阿胶生物制品有限公司最近正在与汤臣倍健洽谈合作，该企业也是花红药业、葵花药业、以岭药业的合作伙伴。

东阿县拥有药字号阿胶企业2家，健字号、食字号阿胶企业131家，在东阿经济开发区，“阿胶+生物医药”产业格局正逐渐凸显。截至目前，东阿县拥有规模以上胶类企业11家，总产值近30亿元，依托阿胶产业延伸出中医药产业顺利成章，华润生物产业园、辰康药业生物健康产业园、常青藤科技园、捷承医药原料药、澳润药业OTC等一批医药重点项目加快建设，东阿县生物医药产业呈现蓬勃发展的良好态势。

在职党员成社区服务“红色力量”

武城县城市小区全部成立党支部，在职党员、机关干部参与社区服务

□ 本报记者 贺莹莹 本报通讯员 吴华 霍少辉

“多亏红色业委会，把智慧养老引进社区，让我们在家也能享受到上门的养老服务。”近日，武城县振华社区鼎盛小区65岁的武长锁说，“孩子都在外地，有个急事能上门服务，孩子们也放心。”

组织在职党员、机关干部“8小时之外”参与社区服务，发挥他们的专业性是武城“红色业委会”创新城市基层治理机制一个亮点。鼎盛小区业委会主任是武城县民政局党组书记、局长田瑞华，小区有300名左右的老年人，很多是独自居家，为了保障这部分群体正常的生活，通过相关试点，由政府购买的方式引进了居家养老服务。小区居民王兆运说，小区不大，事情不少，过去物业的管理让居民多有不满。自新成立小区党支部和业委会后，召集党员谈心，召开民情恳谈会，在小区活动室、电梯里，挂着小区党支部和业委会成员、楼长、楼道长姓名、联系方式，并通过微信群等方式积极征集商量解决难题。

去年4月武城县实施的“红色业委会”城市基层治理机制，把党支部建到居民小区里，对在职党员实行“一方隶属、双重管理”，将“8小时之外”的在职党员组织起来，形成社区治理和服务的“红色力量”。

“去年初面对突如其来的新冠肺炎疫情，不少地方暴露出社区治理党组织缺位，社区工作人员少且能力不足，党员群众参与意识淡薄等问题，通过努力找准城市居民小区这个基层治理的最小单元，实施‘红色业委会’城市治理机制，全力构建共建共治共享的城市社区治理新格局。”武城县委常委、组织部部长刘其荣表示。

目前，武城县99个城市小区全部成立党支部，重新选举了业委会，发动全体在职党员到所居住小区参选，655名“两委”成员中公职人员485人，占比74%；2689名小区楼长、楼道长中公职人员1777人，占比66%；包括县直单位一把手39名、班子成员155名。对2980名在职党员实行“一方隶属、双重管理”，要求他们在不转移党组织关系的前提下，参加所在单位和小区双重组织生活，接受双重考核、双重评议，变“双报到”的软约束为双重管理的硬管理，构建了“街道党工委—社区党总支—小区党支部—楼栋党小组”四级联动体系，建立社区议事协商、小区民情恳谈等制度，目前已解决群众难题300余个。

既让业委会“红起来”，更让业委会“活起来”。去年底，在盛世嘉园东区，武城县兴隆社区党总支书记伏艳艳等对照“红色业委会”11月-12月任务清单逐项检查打分。武城县将机关单位公职人员参与小区治理情况，纳入机关党建和文明单位的考核成绩。重新选出的“红色业委会”通过开展定期考核评价，也提升了物业企业责任意识，解决物业管理方面问题1000余个。武城彩虹小区是有着15年房龄的商住小区，物业管理跟不上、服务人员不作为等“槽点”，一直令社区居民烦恼。武城县住建局党组书记李庆凯说，“近期在‘红色业委会’推动下，我们对全县住宅小区物业企业进行了考核，像排名靠后的彩虹小区物业企业列入了黑名单，已责令退出。”

武城县委书记张磊说，接下来将在健全“下呼上应”机制上下功夫，推进社区治理智能化，不断畅通群众诉求解决渠道，持续为街道社区赋权增能，推动属地和部门单位条块化融合，使社区治理“红色动力”越来越强劲，让广大群众在共建共治共享中增强幸福感。

支持小店经济、平台经济、户外经济 青岛出台支持 灵活就业新政16条

□ 记者 薄克国 报道

本报青岛讯 近日，青岛市政府办公厅发布1号文件《关于支持多渠道灵活就业的实施意见》（以下简称“《意见》”），把支持灵活就业作为稳就业和保居民就业的重要举措，围绕拓宽灵活就业发展渠道、优化灵活就业发展环境、强化灵活就业供需匹配、开展灵活就业职业培训、加大灵活就业保障支持等五大方面提出16条新政，强化政策和服务供给，有效拓宽就业蓄水池，培育发展新动能，推动实现更高质量更充分就业。

《意见》提出围绕小店经济、平台经济、非全日制就业、户外经济四方面拓宽灵活就业渠道。其中，发展小店经济，落实小店经济推进行动，鼓励劳动者创办投资小、见效快、易转型、风险小的小规模经济实体，鼓励行业企业平台、电商平台等减免小店佣金、基本服务费，支持品牌供应商减免小店代理费用。符合条件的可享受青岛市一次性创业补贴、一次性创业岗位开发补贴、创业担保贷款及贴息等创业扶持政策。

青岛将支持平台就业，引进培育一批短视频分享、网络直播、网络零售、移动出行、物流配送、线上教育培训、互联网医疗、在线家政服务等互联网平台企业，鼓励劳动者通过平台实现灵活就业、兼职就业、副业创新。

鼓励非全日制就业方面，青岛将推动非全日制劳动者较为集中的保洁绿化、批发零售、建筑装饰、家庭服务等行业提质扩容，培育发展一批养老、托幼、心理疏导等社区服务机构，按规定落实好普惠小微贷款阶段性延期还本付息政策。对就业困难人员、离校2年内未就业高校毕业生从事灵活就业符合条件的，可享受每月最高500元灵活就业社会保险补贴。

规范发展户外经济，青岛将建设一批早夜市、便民市场、摊点群和特色街区，加强经营场所管理，优先安排低收入群体、家庭困难人员。

潍坊市原副市长邢培彬 受贿案一审开庭

□ 记者 张依盟 报道

本报日照1月14日讯 今天，日照市中级人民法院通过远程视频系统一审公开开庭审理了潍坊市原党组成员、副市长邢培彬受贿一案。

日照市人民检察院指控：2001年上半年至2020年7月，被告人邢培彬利用担任昌邑市委书记、潍坊市人民政府党组成员、副市长、顾问的职务便利，为他人获取国有土地使用权、获取农业产业化龙头企业称号、企业经营等方面谋取利益，索取、收受他人所送现金、车辆等财物共计折合人民币1538.070739万元。

庭审中，公诉机关出示了相关证据，被告人邢培彬及其辩护人进行了质证，控辩双方在法庭的主持下充分发表了辩论意见，邢培彬进行了最后陈述并当庭表示认罪悔罪并真诚悔罪。社会各界群众旁听了庭审。

庭审结束后，法庭宣布休庭，择期宣判。

发现身边之美 大众日报摄影大赛

农村娃学防疫

□ 通讯员 郭海涛 贺文 报道

1月14日，邹平市黄山街道郎君村幼儿园，邹平市黄山街道社区卫生服务中心医务人员房莹正在指导小朋友正确佩戴口罩。

连日来，邹平市卫生健康部门组织开展防疫健康知识普及进农村活动，医务人员通过进幼儿园、进村委大院、进农村街头等方式，向农村居民传播防疫健康知识，培养形成戴口罩、勤洗手、少聚会、勤通风等健康生活习惯。



融入胶东经济圈一体化发展，借力全省港口一体化改革，山东港口威海港——

百年老港跻身“百万标箱”

胶东经济圈一体化 一年间

□ 本报记者 陶相银 本报通讯员 王丽萍

“我们现在对韩客滚航线有两条，对韩集装箱航线有4条，对日集装箱航线有4条，日韩航班密度每月可达70班。”山东港口威海港集团党委委员、董事、副总经理田玉军说。威海是我国距韩国西海岸最近、对韩航线最密集的城市。威海到韩国海上仅需13小时，航班夕发朝至。探索实施威海—仁川“四港联动”新模式是胶东经济圈一体化发展的重要内容之一。

“四港联动”，就是充分利用威海与韩国仁川在区位、交通运输、政策等方面的优势，依托两地海港、空港开展多式联运，实现物流一体化协同发展，构建中韩及世界各国货物通过威海、仁川转至日本、欧美乃至全球的双向物流黄金通道。

一年来，山东港口威海港的区位优势和对“四港联动”模式的优势，从国际快递业务上可见一斑。依托威海密集的日韩航线优势，截至2020年12月31日，2020年威海国际物流园跨境电商出口业务量6186TEU（标准集装箱），同比增长24.67%；海运快件业务量完成3985吨，同比增长3.2%。

“每年约有4万标准集装箱的小商品从广州、义乌、苏州等地运抵威海，再以海运方式由威海出口至韩国。”对于这些货物“舍近求远”的原因，田玉军说，“我们有着‘海运价格、空运服务’的优势。”在速度上，广州到仁川的海运时间为4天，广州到威海的陆运时间



繁忙的山东港口威海港。（□ 记者 陶相银 报道）

为36小时，威海到仁川的海运时间为13小时，广州货从威海走海运，可节约一天半的时间。在价格上，广州到仁川的空运价格为5-6元/公斤，威海到仁川海运运费为300美元/集装箱，整体运费可比空运降低300%。

优势放大的同时，短板也在补齐。威海港位于山东半岛的末梢，运输距离远、港口影响弱、辐射面积小曾是它的短板。

2020年1月，山东港口威海港青威集装箱有限公司市场部副经理吴振铭偶然在路上看到一辆外地的货车拉着硅砂，职业敏感性促使吴振铭上前了解了一番。原来，这辆车来自辽宁省阜新市彰武县，给文登区一家企

业送硅砂。“这家企业每个月都要通过陆路从东北往烟威地区送三四百标箱的硅砂。如果能够洽谈成功，意义重大。”吴振铭随即联系上了文登区的这家企业，进而与发货方取得联系。尽管价格优惠，买卖却没谈成。

“威海港当时并没有往来东北的内贸航线，如果开通一条新航线，这一家企业的货源也支撑不起来。”吴振铭说，山东港口一体化改革的作用显现，“以前大家抢货源，现在是一家人，货源共享。”很快，威海港就找到了玉米、硅砂、水泥、矿渣粉等订单，完全能够支撑起航线的开通。两个月后，威海—锦州航线正式开通。

“有了航线的依托，再站在发货企业的角度考虑问题，我们继续优化方案，将威海港摆在了一个内贸中转港的位置，最终‘吃下’彰武这家企业运往山东的所有货源。通过协调船公司梳理威海与潍坊、青岛、日照等地的内贸支线，最大限度为企业节省运费。”功夫不负有心人，吴振铭在三次北上后终于“拿下”了这家企业，威海—锦州内贸航线也因为货源充足，运行稳定。

2019年8月，山东港口威海港与山东其他六市港口，搭乘全省港口一体化改革发展东风，各项业务全面发力，强劲发展；同时借助胶东经济圈一体化发展的加快推进，威海港迅速由一个小港发展成“承东启西、连南贯北”的重要交通枢纽。

“一年多来，我们新增开了威海到营口、太仓、连云港等10条航线，实现了威海港与山东港口旗下四大港口集团集装箱航线的全面贯通；同时，不断增设内陆港场站网点，开通‘宁夏—威海’海铁联运集装箱班列。”山东港口威海港生产业务部部长接铭伟介绍。

2020年12月22日上午11点28分，在山东港口威海港青威集装箱码头，一个挂有“山东港口威海港第一百万标箱”横幅的集装箱在岸桥的精准操作下，稳稳吊装到货轮上。自此，百年老港威海港跻身“百万标箱港口”行列。

山东港口威海港集团党委书记、董事长连伟亮说，“我们在2020年初即制定了‘六个增量’的目标——向航线开发要增量、向陆港造箱要增量、向港口整合要增量、向业态创新要增量、向链条延伸要增量、向海铁联运要增量。”

今年，山东港口威海港还将加密现有航线，开发内贸航线，培育外贸航线，进一步拓宽“朋友圈”，力争120万标准箱的目标。