

任城领到峰城证

□记者 王浩奇 通讯员 范培倩 王如光 傅翠翠 报道

本报济宁讯 12月1日下午,济宁乐邦企业代理有限公司工作人员苏永芳在济宁市任城区行政审批服务局帮办人员的引导下,顺利完成了公司在任城区的企业设立登记,领到盖有任城区行政审批服务局公章的营业执照。她高兴地说:“我们公司想到任庄开展业务,要是在以前,还得亲自跑300多里路到任庄那边办理。现在可以跨市通办了,在任城区就可以拿到任城区的证,真是太方便了!”

11月30日,济宁市任城区行政审批服务局与临沂市罗庄区、枣庄市峄城区和菏泽市牡丹区3区行政审批服务局共同签订了《鲁西南“四市四区”商事登记“跨市通办”实施方案(试行)》及《鲁西南四市四区商事登记“跨市通办”合作协议》,确认商事登记工作的互认互信、协同推进、全域通办,标志着鲁西南四市四区实现了商事登记审批服务事项的“跨市通办”,迈进异地办理、现场发照的时代。

据悉,四区将利用好山东省政务服务“一张网”系统,发挥企业开办帮办代办、电子线上印章等优势,实现企业设立登记“跨市通办”。按照“首问负责制”要求,做好非本辖区企业设立登记业务解答、全程帮办、协调跟进、打印和发放执照工作。辖区登记机关使用电子印章实现在线实时远程签章,打破实体印章无法异地用章限制。下一步,四区将以商事登记跨市通办为起点,逐步梳理其他政务服务事项,推进多领域政务服务事项跨区通办。

“鲁西南四市四区商事登记‘跨市通办’的实施,打破了地域限制,降低企业运行成本的同时,对于提升城市间的凝聚力、融合力和竞争力,推动各地市协同发展、优势互补、合作共赢具有重要意义。”任城区行政审批服务局副局长李运宇介绍。申请人可到四市四区范围内任一政务服务大厅办理商事登记,在帮办人员的协助下登录山东省人民政府网提交申请,由属地登记机关审批,申请人所在登记机关打印营业执照。

2020全球独角兽企业500强大会召开

□记者 张晓帆 报道

本报青岛12月2日讯 今天,由青岛市人民政府和中国人民大学中国民营企业研究中心联合主办的“2020全球独角兽企业500强大会”在青岛市即墨区举办。本届会议的主题为“创新的价值、逻辑与生态”,大会发布了全球独角兽企业500强报告和2020全球独角兽企业500强榜单。

报告显示,截至今年7月31日,全球独角兽企业500强总估值为2.01万亿美元,相比去年同期增长了8%,该估值超过2019年全球GDP排名第8位的意大利,预计5年内,500强总估值有望超过英法GDP。此外,2020年全球独角兽企业500强区域分布极化严重,中国和美国占比达81.8%。中国企业数量和估值仍居世界第一,分别为217家和9376.90亿美元,荣获两连冠。其中,北京有76家企业入围全球独角兽企业500强榜单,约占2020全球独角兽企业500强总估值的1/5,连续两年位居世界之首。

青岛作为我国沿海重要中心城市,近年来一直致力于为独角兽企业营造活力迸发的创新创业环境,并于今年实施了独角兽热带雨林工程,已逐渐发展成为全球独角兽企业500强的新兴成长基地和我国独角兽企业成长的战略要地。今年青岛共有10家企业进入全球独角兽企业500强榜单,数量位列中国北方城市第二位,与去年相比,增加了4家,新上榜的4家企业分别为卡斯鲁、青岛云路、特来电和能链集团。目前青岛全球独角兽企业500强在全国城市的排名由去年的第七位上升至第五位,总估值为197.87亿美元。

枣庄采煤塌陷地变身光伏电站

□记者 张环泽 通讯员 宋锋 报道

本报枣庄讯 记者近日在滕州市采访时发现,在级索、西岗、滨湖等镇的采煤塌陷地上,工人们正在打桩,安装太阳能光伏面板。据介绍,这是正在进行的晴阳滕州农光互补光伏发电项目,总投资9亿元,规划容量共计150兆瓦。该项目是我省重点新能源项目,预计一期100兆瓦于今年12月31日前完成并网,二期50兆瓦计划于明年6月初完成并网。每年可为电网提供1.2亿度发电量,可替代燃煤3.7万吨,减少二氧化碳排放9.6万吨。

枣庄市发展改革委主任史峰表示,一方面,多年的煤炭规模化开采,使得枣庄原有的自然生态环境受到不同程度破坏,形成大面积采煤塌陷地;另一方面,依托煤炭资源形成的产业结构偏重,能源结构偏煤的问题亟待解决。枣庄积极探索资源型城市能源结构调整新路子,化害为利,创新实施太阳能光伏发电治理塌陷地,在废弃的采煤塌陷地上建设农光一体的复合电站。据统计,目前,枣庄市正在实施的塌陷地治理光伏发电项目共3个,装机容量200兆瓦,年可替代燃煤约9.6万吨。

长清焊接技能大赛推进产业工人队伍素质提升

□记者 王健 通讯员 房慧 曹建民 报道

本报济南讯 11月26日至27日,由济南市总工会、长清区委、区政府主办的济南市长清区第五届职工焊接技能大赛暨长清“压力容器之乡”发展史展览在山东宏达科技集团新能源装备产业基地举行。长清素有“压力容器之乡”“柳焊之乡”之称,从最初的小作坊,不断发展成长为闻名四方的压力容器产业集群。目前,长清区压力容器制造及配套设施企业已发展到90余家,从业人员2.5万人,为长清区经济社会发展作出了突出贡献。

包括压力容器产业在内的机械加工是长清区的支柱产业,涌现了一大批焊接技能人才。为弘扬劳模精神、劳动精神和工匠精神,培养造就一支高素质的实用型焊接技能人才队伍,长清区从2016年起,每年举办职工焊接技能大赛,同时进行岗位练兵、技能培训、技术交流、师傅带徒等活动,表彰奖励优胜者,评选产生了“焊工之星”“长清工匠”126名。

滕州土地综合治理项目带来多重效益——

“三跑田”变良田,地瓜亩产翻一番

重点工作攻坚看行动

□本报记者 张环泽 王德琬 本报通讯员 孙颖 赵玥萌

2019年,滕州市创新性引入山东明瑞土地工程有限公司,经过多次调研,确定了东郭镇北部山区连片成片的3.5万亩土地作为土地综合整治项目实施区,这也是枣庄市首个引入社会资本运作的土地综合整治项目。

土地综合整治彻底解决了农村用地碎片化、无序化、低效化的现状,这点村民最有发言权。在北夏庄村,一片绿油油的麦田显得格外耀眼,麦田的主人夏学德打开了话匣子:“这么多年没敢种过麦子,今年土地给力,我在自家近两亩耕地上种上了小麦。”63岁的夏学德种了一辈子地,加上流转的土地共耕种了近18亩。“土地综合整治前,没有灌溉设施,连条像样的生产路都没有,种麦子对水肥条件和田间管理的要求很高,我就种地瓜、花生,到了收获的季节,拖拉机进不了地头,只能雇人从地里背出来,抬出来。”

北夏庄村党支部书记贺金接过去话茬,“村里共有4200亩土地,仅有700亩在当年‘农业学大寨’时进行了整理,其余3500亩土地全是零散无序的小碎块,最大的一块不超过一亩。”村民无奈地称:“种了几十年

的地,数不清自家有几块地。”这样的土地遭到“嫌弃”,一些村民选择弃种,村里的荒地近200亩。

村里3500亩土地被治理后,耕地多出400亩,归村集体所有。消息传到周边地市,北夏庄村整齐有序的梯田也成了“香饽饽”。“今年4月,邹城市中心店镇新型职业农民李振东找到村里,流转了村集体的400亩地和村民的110亩土地种地瓜。”贺金高兴地说,每亩地租金450元,村集体仅此一项就收入18万元,摘掉了“空壳村”的帽子。

“今天的耕地就是明天的饭碗,这也是土地综合整治的意义所在。”滕州市东郭镇党委书记颜丙磊介绍,据统计,该镇3.5万亩的山区土地经过综合整治后,新增耕地面积3800亩,全部归村集体所有,同时他指出,土地综合整治不仅是将零散的地块整理聚集,增加存量。“作为一项系统性工程,要将薄地变为良田,还要兼顾土壤的改良和农业基础设施的改造,使亩产效益显著提升。”

山东明瑞土地工程有限公司执行董事、副总经理牛得草介绍:“我们对项目区

的每寸土地深挖60厘米以上,使地表的熟土和地下的生土混合,抽取上万个点的样本进行实验,采用测土配方的方式配比有机肥,覆盖到深挖后的土地,改良土壤质量。”同时,修建近70公里的生产路、100多公里泄洪排水沟和200多座水利设施,灌溉半径3公里以内,灌溉率达到70%以上,形成了旱能浇涝能排的生产条件。

9月底,北夏庄村的地瓜收获完毕,夏学德高兴地给记者算了笔账:“土地综合整治前,地瓜亩产2000斤,整治后提高到4000斤,每斤7毛钱,一亩地增收1400元。”东郭镇党委书记、副镇长邓荣迎给记者算了项目区的经济总账。他说,项目使大部分耕地质量大幅提升,年可新增粮食产能400余万公斤,综合增产效益达到872万元。

“耕地是最为宝贵的资源,是农村、农民增收的重要来源,更是人民群众的饭碗。”滕州市委书记刘文强说,“通过实施大面积的土地综合整治项目,我们新增了耕地面积并提高耕地质量,实现生态效益、经济效益、社会效益并举,努力让农业强起来、农村美起来、农民富起来。”

今年济南23条新建或改扩建道路已通车

□记者 王健 报道

本报济南讯 今年以来,济南市全力推进重点城市道路工程建设。截至目前,二环北路、鳌角山南路(右图)、浆水泉路、文博西路、清莲西路等23条新建或改扩建道路已通车。

鳌角山南路东起正大城市花园路,西至二环东路快速路面辅路,填补了经十路与荆山路之间东西向道路空缺,有效缓解经十路、浆水泉路等周边道路早晚高峰交通拥堵;坤顺路作为济南中央商务区的重要通道,此次改造由双向2车道拓宽至4车道,两侧增设非机动车道,有效缓解解放东路、经十路交通拥堵;文博西路由双向2车道拓宽改造为双向4车道,提高道路通行效率,进一步完善了济南中央商务区周边路网,便利了周边居民出行;浆水泉路作为经十路与解放东路间重要通道,原有道路已无法满足出行需求,此次改造增设非机动车道,机非不再混行,同步拔除线杆,消除了城市蜘蛛网,提高了道路通畅性和安全性。



■编者按 伴随波澜壮阔的农村改革发展大潮,农民专业合作社在齐鲁大地蓬勃发展。各地因地制宜探索不同的专业合作社模式,合作社服务能力持续增强,合作内容不断丰富,发展质量进一步提高。请看,菏泽市定陶区茗嘉兴农业种植专业合作社,变身“孵化器”,带动更多社员致富;滨州市沾化区“沾冬2号”冬枣技术示范园里,农户能赚三份钱。

合作社价格兜底销路不愁,却陆续有人退出

赚了钱的老马,为什么要单干?

□本报记者 王兆峰 赵念东 本报通讯员 王浩勇

11月9日,在菏泽市定陶区张湾镇一处食用菌大棚内,层架上一个个破土而出的鸡枞菌,肥厚饱满,鲜嫩欲滴。“鸡枞菌对棚内温度、湿度有严格要求,容不得半点马虎。”今年50岁的食用菌种植户马利,一边在大棚里查看鸡枞菌生长情况,一边和记者搭话。

“今年菌子的价格高,一斤能卖到24元,两个棚下来能收入50多万元。刨去成本,今年怎么也有30万元的净收入。”马利掰着手指数,给记者算了笔账。

马利对鸡枞菌市场前景的自信,不仅仅靠着他的近5年的种植经验,更是来自其“大后方”——定陶区天中街道南城社区党支部书记马化彬牵头成立的茗嘉兴农业种植专业合作社,马利也正是从这里“学有所成”,在张湾镇承包了两个食用菌大棚种植鸡枞菌,开辟出一片自己的天地。

南城社区有居民1045户,而可耕地面积只有700亩,是一个典型的人多地少的农村社

区。2015年以前,辖区内部分居民的主要经济来源为养鸭子,马利正是其中之一。

“我养了10多年的鸭子,但上有年迈的父母,下有两个上学的孩子,从年初忙到年末,剩下几个钱,日子过得紧巴巴。”养鸡虽然比种庄稼来钱多些,但效益差、污染高、市场不稳定,马利想搞别的致富产业,却无奈没有其他更好的出路。

马化彬得知这一情况后,主动上门找到他:“去我那几种大棚吧!”

“我不懂技术,又没钱,一个棚得投10多万元,还有,万一赔了呢?”对于承包大棚,马利有些畏难。

“你只管种,菌种、技术、销路、资金都由合作社负责,咋样?”马化彬向马利打了包票。

有了合作社兜底,以及马化彬的许诺,马利加入合作社,开始栽培灵芝。四个月下来,扣除成本,纯收入达7万余元。第一年小试一把,就有了盈余,马利便扩大了承包规模。

2020年7月份,马利又从合作社领到了近3个月的收益,足足有11万元。看到种植食用菌靠谱,马利将在外地打工的儿子、侄子喊了

回来,爷仨在合作社里比着干。

“社员在承包期间,合作社全程无偿提供种植棚、菌包以及技术指导,收获的食用菌由合作社按照每斤5元的价格统一回收,除去人工成本,每个种植户每棚净利润能到8万元。”马化彬说,在黑皮鸡枞菌市场,茗嘉兴有较强的话语权,保证了合作社鸡枞菌效益的稳定性。

随着鸡枞菌种植、管理经验的不断丰富以及对市场行情了解的加深,马利向马化彬提出了自己的想法:出去单干。“这也是我经过深思熟虑的,在合作社里干确实很省心,不用担心销路,不管市场价格怎么波动,都有兜底,但我总得给其他更需要的人‘腾’地方吧。”马利单干的想法一提出,便得到了马化彬的支持。

“虽然合作社兜底,但也有些限制,有能力的种植户难以大展拳脚。”马化彬说,社员外出单干虽面临一定风险,但收益更高。“即便外出单干,合作社与社员之间也不会断了联系,我们依然会给予他们技术、资金以及销路方面的支持。”马化彬说。

“党支部+合作社+企业”新型经营主体模式助农增收

合作社的农户,为何能赚三份钱?

□本报记者 姜斌 本报通讯员 晓寒 建伟 文鹏

冬季来临,虽然冬枣采摘时节已过,但在滨州市沾化区冯家镇“沾冬2号”冬枣技术示范园里,一些枣农依然在忙碌,趁着严寒未至,忙着给露天的枣田搭建大棚和覆盖薄膜。

“咱村里的合作社今年开展了冬枣团购助销活动,帮着我们这些枣农卖了很多枣,真的非常感谢合作社和乡村振兴服务队。”冯家镇李学村枣农李延合说,今年10月份,他参加了沾化区乡村振兴服务队一队对接西南大学校友会开展的冬枣团购助销活动,比往年单纯靠到市场卖枣增收了5000多元。作为李学村党支部领办合作社社员,他不仅通过冬枣助销活动提高了收益,还通过合作社参与投资了“沾冬2号”冬枣技术示范园项目,入社时他出资1万元,今年获得

了1000元的分红收益。

坐落在冯家镇大流村的“沾冬2号”示范园总占地80余亩,已建成高标准现代化冬枣大棚16个,亩产可达2000斤以上,“咱园区里的二代冬枣比传统的一代冬枣个头更大,甜度更高,水分更多,果皮更薄,果肉更脆。”枣农张亦明自豪地说道。园区内每年有2万-3万斤冬枣直供大型客商和固定客户,实行订单式种植,单价可达到40元-50元/斤,是普通一代冬枣售价的八倍有余。

“一边联系规模化种植基地,一边服务村集体和广大村民,我们服务队需要解决的问题是如何实现两者有机结合,党支部领办合作社这类新型经营主体模式为我们的工作提供了思路,架起了桥梁。”滨州市沾化区乡村振兴服务队一队队长任建义介绍,自2019年7月份进驻冯家镇以来,服务队先后在5个帮扶村分别成立了生产经营性农民专业合作社。

“按照支部领办合作社、合作社促产业、产业联农户的方式,我们动员五个合作社共注入资金225万元,打造了党支部领办合作社+沾冬2号冬枣技术示范园项目。”任建义介绍,在服务队帮助下冯家镇党委政府积极争取省农科院新模式科研基地落户到示范园,建立试验田,实现冬枣标准化、机械化和水肥一体化种植。

参与合作社的种植户除了自家卖枣收益,示范园分红外,还可通过参与示范园冬枣的采摘、包装、装卸等工作开展线上联合代理销售等方式,增加额外收入。小寨村的陈明军今年就通过网店和微信帮助示范园销售冬枣,收到了2000多元的销售提成。

与此同时,服务队还组织成立了涵盖5个村集体经济的村办联合企业——滨州市沾化区丰硕农业种植专业合作社,与冯家镇食品加工行业龙头企业珍珠嘉食品有限公司联合