

用保险方式破局高端设备市场推广难

# “首台套” 保险助力制造业升级

□ 本报记者 王琛

重大技术装备是关系国家安全和国民经济命脉的战略产品，是国家核心竞争力的重要标志。但长期以来，由于其技术复杂、价值量大，潜在用户往往对业绩空白的高新技术产品性能、品质不了解，造成我国企业整套高价值的技术装备遭遇市场推广难的问题。

德州华海石油机械有限公司（下称“华海机械”）是石油钻采机械设备、配件、工具、井口装置等产品的专业生产厂家。虽然拥有出色的研发制造能力，但该企业生产出的新设备却很难打开销路。“新设备没有经历过市场检验，所以对核心技术装备，很多客户都会选择观望。”华海机械董事长张维友向记者坦言。

为实现从制造业大国向制造业强国的转变，我国装备制造业的自主创新急需一个长期有效的激励机制，“首台套”保险应运而生。

这是因为，保险作为社会生产和生活的稳定器，可有效发挥利用市场分散风险的功能。建立首台（套）重大技术装备保险补偿机制，正是发挥市场机制决定性作用、加快重大技术装备应用推广的重要举措，对于促进装备制造业高端转型、打造中国制造升级版具有重要意义。

记者了解到，“首台套”保险是以“政府指导，市场化运作”为原则，由工信部制定《首台套重大技术装备推广应用指导目录》，保险公司为目录内的装备制定综合险。首台（套）重大技术装备是指经过自主创新，其品种、规格或技术参数等有重大突破，具有自主知识产权但尚未取得市场业绩的首台（套）或首批次的装备、系统和核心部件。企业生产的“在第一台（套）尚未验收情况下的前三台（套）装备产品”均可入保。

为帮助华海机械稳定生产经营，在人保财险德州分公司的帮助和指导下，该企业生

产的“调剖注入系统（装备）ZNT-11”成功入选省工信厅的山东省2019首台（套）重大技术装备目录。随后，人保财险德州分公司为华海机械办理了首台（套）重大技术装备综合险。

“这个保险最大的优势就是将新装备因潜在质量缺陷所导致的经济赔偿转嫁给了保险公司。”据人保财险德州分公司副总经理王冰介绍，如果企业所销售的新装备出现了质量问题，其导致的经济损失将由保险公司进行赔偿。这不仅打消了用户单位对新装备的使用顾虑，还大大激发了制造企业创新研发的积极性。

同时，人保财险德州分公司还帮助华海机械办理了省工信厅80%、德州市20%的保费补贴，真正做到了不让企业花一分钱。

“这个保险的作用可不都是理赔，它还相当于对产品质量的一个官方保证，很多客户就认这个。”张维友告诉记者，上了保险以后，他的产品受到了许多客户的“青

睐”，销路很快就打开了，短短一年间就卖出去了十几套装备，获利2000多万元。“现在在保险公司的产品和服务越来越‘到位’了，可以说是企业的‘保护神’。”张维友由衷地说。

记者了解到，山东银保监局一直紧盯对首台（套）及关键核心零部件保险业务活动的监督管理，积极会同省财政厅、省工信厅对保险补偿工作进行监督检查，并将发现的问题按照有关法律法规严肃处理，这对业务开展起到了坚实的支撑作用。

此外，自基层保险监管事权下放以来，德州银保监分局紧紧围绕“确保保险监管事权放得下，接得住”的工作要求，积极探索做好政策的上传下达和保险监管工作。截至今年9月末，德州辖区保险业共实现原保险保费收入111.15亿元，同比增长6.97%；前三季度德州辖区保险公司赔付支出共计28.60亿元，同比增长21.06%，简单赔付率25.73%，同比上升2.99个百分点。

## 国开行山东分行发放14.06亿元生源地信用助学贷款

□ 记者 王爽 报道

**本报济南讯** 今年以来，国家开发银行山东省分行发放2020年生源地信用助学贷款14.06亿元，惠及全省17.07万名家庭经济困难学生。

年初在疫情严峻形势下，国开行山东分行会同我省教育部门采取了一系列创新举措，确保助学贷款工作高效、有序开展。一是试点推广续贷远程办理功能，运用人脸识别技术，实现无接触办理贷款申请，保障在疫情防控常态化情况下贷款工作的平稳运行。二是考虑到高考录取工作推迟的实际情况，将今年的现场受理时间推迟至9月30日，高校回校录入截止时间推迟至10月底，不设贷款额度和人数限制，将“应贷尽贷”落到实处。三是落实新的国家政策，2020年新申请助学贷款实际执行利率4.35%，还款宽限期延长至5年，最长贷款期限延长至22年，进一步减轻借款学生的还款负担。

记者了解到，国开行山东分行开展生源地助学贷款业务13年以来，已累计发放助学贷款125.30亿元，支持家庭经济困难学生80.64万人，共计182.02万人次。

## 邮储银行山东省分行与省市场监督管理局签署全面合作协议

□ 记者 王爽 报道

**本报济南讯** 11月20日，山东省市场监督管理局与邮储银行山东省分行签署全面合作协议。此次签约是落实山东省人民政府与中国邮政集团公司战略合作协议，推动放管结合、优化服务，持续激发市场主体活力的重要举措。

根据协议，山东省市场监督管理局和邮储银行山东省分行将深入合作，优势互补，扩大政银合作范围，深化政银合作力度，将企业开办帮办代办服务向社区、乡镇、村居延伸，为市场主体提供更加丰富、便利的企业开办渠道，共同实现两年内将开办时间由8.5天压缩至1天；强化信息化建设，线上线下相结合，助力实体经济资金结算智能化；创新金融产品，纾解市场主体融资难，提升普惠金融覆盖率、可得性、满意度；持续推进简政放权、放管结合、优化服务，加强金融惠企宣传力度，加快金融生态环境建设，激发市场主体活力，切实做好“六稳”“六保”工作，助力山东市场主体蓬勃发展与地方经济健康发展。

据了解，邮储银行山东省分行自成立以来，一直将服务实体经济、营造良好金融及市场环境，为市场主体提供全方位优质金融服务作为发展重点，扎实落实“六稳”“六保”工作，着力解决民营企业、个体工商户融资难问题。截至今年9月末，该行普惠型小微企业客户达到10.5万户，贷款余额444亿元，居省内国有六大行第2位，较年初增长99亿元，居省内国有六大行第4位；一般公司客户4.8万户，较年初增长1.2万户，居系统内全国第4位。

## 山东中行持续开展“百场千户”银企对接活动

□ 记者 王琛 报道

**本报泰安讯** 11月17日，山东中行“百场千户”普惠金融项目对接会（泰安专场）在泰安市成功举办。活动采取“一对一”现场交流洽谈方式，由贷款审批人结合企业需求现场确定初步授信方案和授信额度，解答企业在贷款过程中的疑虑和困惑，让企业真正享受到了“一站式”服务。

为全力践行普惠金融，帮助中小企业拓展融资渠道，今年以来，山东中行持续在全省各地组织开展了“百场千户”银企对接活动。该活动得到了各级政府的大力支持和广大企业的热烈欢迎，各地金融办、科技局、工信局等有关单位均积极协助招募企业并派员参与活动。

记者了解到，今年以来，山东中行已在全省各市成功举办“百场千户”银企对接活动30多场，现场对接企业超1000家，其中达成初步授信方案的企业超700家，预授信额度达45亿元。

## 蓝海银行发布4款产品

□ 记者 王爽 报道

**本报青岛讯** 11月20日，“新金融·新生态”高峰论坛暨蓝海银行产品发布会在青岛举行。蓝海银行推出“新版手机银行App、蓝邮贷、小康贷、银贴宝”4款产品，全面升级优化金融服务和用户体验。

蓝海银行董事长陈彦表示，蓝海银行作为山东省首家也是唯一一家民营银行，重点聚焦C端普惠金融、B端供应链金融和互联互通，走出了一条交易型、平台型、轻资本型的O2O“类互联网银行”发展道路，有效缓解了实体经济特别是小微企业融资压力。

数据显示，蓝海银行App上线三年以来，累计开立线上存款账户突破120万，线上存款总额近200亿元。目前手机银行App自主客户流量已占全行存款总额40%以上。

记者了解到，“蓝邮贷”旨在打造国内领先的智能化、线上化、专业化房贷金融产品。客户通过蓝海银行App在线提交贷款申请，办理一笔业务的时间大幅缩短至1天以内。“蓝贴宝”2.0产品自上线以来，已累计服务小微企业2300余家，累计放款金额超20亿元，笔均金额85万余元。

此外，“小康贷”是一款惠及大众的创新线上贷款产品。该产品具备随借随还、灵活分期、普惠惠民、极速到账等特点，日利率最低可至0.03%，足不出户就能实现在线办理业务，无需抵押和担保，高效解决用户的短期资金需求，成为大众消费群体的生活备用金。小康贷上线以来，累计放款额突破100亿元，累计服务客户数突破200万，日放款额1亿元以上。

“银贴宝”则是为小微企业“量身定制”的票据线上秒贴产品。该产品依托“票据+互联网”模式，从根本上解决了传统票据贴现业务“审核多、放款慢”的痛点，实现全流程线上审批、贴现资金“秒级”到账。“银贴宝”推出以来，累计服务小微企业突破10000户，累计贴现票据数量突破2万单，总交易超220亿元，创新模式已走在业内前列。

截至目前，蓝海银行累计发放贷款近1000亿元，不良率仅为0.95%；有效客户数近700万户，与40多家银行机构、近百家互联网公司和科技企业建立了深度合作。

中国人寿“扶贫特惠保”为贫困户保驾护航

## 德州近万人获36亿余元保险保障

□ 本报记者 王琛

“金融扶贫，保险先行”。为最大程度地维护贫困户利益，放大扶贫成效，中国人寿德州分公司（下称“德州人寿”）积极发挥保险帮扶作用，以“扶贫特惠保”有效缓解了贫困户因病、因重大事故致贫、返贫等问题。

齐河县祝阿镇的贫困户王潮志因患尿毒症多年，妻子与其离婚。他生病期间一边要

治疗，一边还要抚养一个女儿，生活非常困难。2018年，王潮志被纳入贫困户，在享受扶贫政策的同时，也得到了德州人寿扶贫特惠保险的待遇。

记者了解到，德州人寿承办的“扶贫特惠保”产品专门针对建档立卡贫困人口量身打造，重点解决建档立卡贫困人口因意外风险、大病风险、产业风险、贷款风险等致贫返贫问题。“扶贫特惠保”产品具有保费低、保额高、保障全等特点，贫困户家庭成

员发生意外伤害、自然灾害和大病住院，均可申请保险补偿，兜底达到政策内医疗总费用的90%。

王潮志的治疗多以门诊透析为主，自纳入扶贫特惠保险以后，目前已获赔1万多元，不仅缓解了家庭经济压力，他的精神面貌和生活状况也有了很大改观。

“我们承办的扶贫特惠保险是扶贫工作中对象精准、措施精准的具体体现，也是提高广大特困人群的风险保障水平，改善贫困

人群保险保障供给不足，完善社会保障体系的重要举措，解决了特困人群罹患重大疾病时“最后一公里”的就医问题，增强了特困家庭抵御风险的能力，为贫困群众提供了必要的保险保障，充分发挥了金融扶贫的重要作用。”德州人寿负责人表示。

数据显示，今年以来，德州人寿已为德州市共计为9499人提供了36.58亿元的保障。截至10月底，赔付支出近100万元，有效防范了“因病致贫”“因病返贫”问题的出现。

全国第6家获批的城商行理财子公司

## 青岛银行理财子公司开业

□ 记者 王琛 报道

**本报青岛讯** 11月19日，青银理财开业暨山海同盟·胶东经济圈金融合作联盟成立仪式在青岛举行，青银理财有限责任公司（下称“青银理财”）正式开业。青银理财由青岛银行全资发起设立，是中国银保监会今年批筹的第一家理财子公司，是长江以北地区首家、全国第6家获批的城商行理财子公司，且是唯一一家获批的万亿资产规模以下的银行理财子公司。

青银理财的获批，与青岛银行多年来积

极布局财富管理，聚焦产品创新，理财业务步入全国城商行“第一方阵”有着直接联系。青岛银行有着优质的资产质量、资产结构，以及先进的发展理念，理财业务无论是收益能力、产品研发还是风险管理能力均处于城商行前列。尤其是资管新规实施后，青岛银行主动适应国家金融政策和法规动向，打造了特色鲜明的理财产品线，理财产品净值化转型速度在全国城商行中名列前茅。

青银理财开业后，有助于青岛银行以更多渠道、更新方式、更广区域服务本市

场，助力实体经济发展。对于青岛市而言，青银理财的开业也为资本市场的“青岛军团”注入新活力，将进一步丰富青岛市的金融产业体系，加快资本之水在青岛的澎湃聚集，推动青岛市乃至全省经济社会高质量发展。

仪式上发布了青银理财未来战略及包含“奋斗系列”“成就系列”“田园系列”三个契合客户人生阶段的“璀璨人生”产品品牌。青银理财App也同步发布，这也是全国首个银行理财子公司直销App。

牵手农业龙头 助推乡村振兴

# 恒丰银行构建全产业链金融服务链

□ 本报记者 王新雷

粮食产业需要全产业链一体化发展。“经过10多年布局，我们在滨州形成了一条涵盖小麦高端育种、订单种植、粮食初加工、精深加工、绿色养殖、废弃物利用、冷链物流、餐饮服务、便利商超九大板块的小麦全产业链经营模式，实现了产业链首尾相连、一二三产业协调发展。”11月17日，滨州中裕食品有限公司常务副总经理张小兵在接受记者采访时介绍说。

与粮食全产业链相配合的，正是恒丰银行的全产业链金融服务链。记者了解到，围绕供应链、资金链，恒丰银行做通中裕食品上下游，为其上游山东滨州黄河三角洲粮食批发市场有限公司、山东滨城国家粮食储备库办理“网络应收贷”业务1996万元，这些粮食贸易商由此享受到便捷的线上金融服务。

这是恒丰银行做通全产业链金融服务链的一个缩影。

“我们积极支持核心企业正常融资需求，在5000万元流动资金支持的基础上择优提供项目融资支持，已批复1亿元‘20万吨花色挂面’授信额度。疫情期间，为其提供临时性流贷支持，落地2000万元专项授信。”恒丰银行滨城支行负责人薛倩介绍说，“我们还加大对中裕食品上游种植大户支持力度，批复了2000万元‘兴农订单贷’授信业务；为下游商超等提供恒星付收单、结算、账户管理等金融服务，为19家商超店面提供二维码收单业务。”

近年来，恒丰银行济南分行按照总行部署，制订了“一圈一链一平台”乡村振兴行动方案。其中，“一圈”就是打造乡村振兴“朋友圈”，与政府、农业公司、互联网公司、合作社、农户等主体开展金融合作；“一链”就是打造乡村振兴产业生态链，撮合农业一二三产业供应链交易并提供“链式”金融服务；“一平台”就是打造资金流、信息流、物流、政策流“四流合一”的“资源撮合平台”，努力实现全周期、全产业链的金融服务。



恒丰银行滨州分行工作人员走进牛棚进行实地查看，与养殖户现场交流。（资料片）

目前，这种全周期、全产业链的金融服务，已在我省多地落到实处。

在农业大市滨州，除了粮食产业之外，畜牧产业的发展也离不开恒丰银行的金融支持。11月18日，记者在阳信亿利源清真肉业有限公司采访时看到，每一头牛都有自己的身份证。如果用手机扫描包装袋上的条形码，每一头牛的饲养饲料、防疫打针、屠宰加工、检测、超市上架等情况，甚至其母系、父系、养殖户等资料都有详细记录。

对亿利源的当家人杨振刚来说，建成上述山东首家物联网肉牛追溯系统，远不是他的目标，建设“肉牛智慧养殖与大数据平台构建及示范园区”，引入大数据、云计算、物联网等技

术改造传统肉牛业才是他的追求。“这离不开恒丰银行的金融支持。”杨振刚介绍，前期，恒丰银行已为公司提供2900万元流动资金支持，并对上游养殖户通过“鲁担惠农贷”业务，提供普惠金融服务，截至目前已累计投放13笔、2600万元。

“感谢你们，没想到一通电话，不到两天时间，真的就拿到了‘救命钱’。”阳信县肉牛养殖户大户老杨对恒丰银行发放的“鲁担惠农贷”竖起大拇指。今年年初，疫情发生后，物流运输受阻，老杨的几百头肉牛断了销路。每天光饲料费就要1万多，眼瞅着资金链就要断，老杨坐立不安，试着联系了恒丰银行滨州阳信支行工作人员。该行了解情

况后，开通绿色通道，采用线上审查审批方式，及时批复50万元“惠农贷”额度，解决了老杨的燃眉之急。

近年来，恒丰银行济南分行聚焦乡村振兴领域，将“三农”政策与信贷政策有机融合，积极构建土地端、种养端、加工端、销售端全产业链金融服务链，全链条打造种植贷、养殖贷、农机贷、流通贷、电商贷等系列产品线，打通从种植养殖到生产加工、再到销售终端的一二三产业融合环节，以全周期、全产业链的理念定向开发金融产品，金融服务乡村振兴工作体系基本建立，“产业+金融”生态逐步呈现，“金融+科技”助力乡村振兴效果不断显现。