

不断提升金融精准扶贫质效

——中行山东省分行驻村“第一书记”的扶贫实践



莒南县十字路街道上沟村“第一书记”刘树斌到田间看作物长势情况。

楼房林立的街景慢慢后退，成块连片的农田渐入眼帘。从市区到乡村的路，留下了中国银行山东省分行驻村“第一书记”往来的足迹。脱下洁白的制服，换上朴素的汗衫，“第一书记”到贫困村去，到田间地头去，到人民群众中去。

□ 本报记者 王琛 王彤彤

多年来，中国银行山东省分行（下称“中行山东省分行”）把助力脱贫攻坚作为担当社会责任的重要举措，主动选派“第一书记”深入我省贫困地区，建设基础设施，改善村容村貌，以资金扶持项目，推动产业发展，不断提升金融精准扶贫质效。截至目前，该行现有定点扶贫村14个，涉及8家分行的驻村扶贫干部共14人。其中驻村“第一书记”12人（含省派1人、市派7人、县派4人），驻村扶贫干部2人。

8月24日—27日，记者实地走访菏泽、临沂、潍坊等地，了解中行四位“第一书记”的扶贫实践。

上马恒温库，以产业振兴助力脱贫

位于菏泽市陈集镇的前沙海村和中沙海村在20世纪80年代曾是远近闻名“富村”，靠着村办企业，两村冒出了一大批“万元户”。但好景不长，由于管理不善和技术落后等原因，20世纪90年代末，两村村办企业损失殆尽。2014年，两村被确定为省级“贫困村”。

两村耕地面积8300亩，是菏泽市最大的回民聚居区，当地居民收入主要以售卖裘皮、牛羊肉和种植山药为主。2017年2月22日，宋红军和付海涛作为中行山东省分行“第一书记”分别被派至前沙海村和中沙海村。

曾经辉煌的村办企业如今变成了废旧厂房，却成了两位“第一书记”的第一个工作落脚点。他们很快就与村“两委”班子共同确立了党建引领、以振兴产业项目扶贫从而带动贫困户脱贫的发展思路。利用扶贫专项资金和中行山东省分行的支持资金，两村将原有废旧厂房改建成2座恒温库，可储存山药2700多吨。

前沙海村的恒温库就在村委会对面，库门一打开，一股凉气扑面而来，只见里面密密麻麻码放着山药。“之前都是应季

种，现在山药反季节出售，我的收益至少能提高20%。”看着恒温库里的山药，前沙海村恒温库承包户沙元勋的脸上乐开了花。

“我们陈集山药的交易量能在全中国占1/4，在鲁西南地区的占比更到了90%。”中沙海村党支部书记沙振华介绍说，恒温库建起后，两个村一共新增了山药种植面积1000多亩，直接带动贫困户就业增收20多万元。同时，将废旧厂房“变废为宝”后，也实现了村级集体资产的保值增值，两年租金收入60多万元，为贫困户分红38万元。

记者了解到，驻村帮扶两年间，付海涛、宋红军共为前、中沙海村争取资金495万元，引进投资2100万元，固定资产增加550万元，集体增收36万元。如今两村已完成新修高标准水泥路、柏油路15公里，文化广场3座，并修建了3公里的下水道和6公里的樱花大道及绿化道路，安装路灯430盏。除山药种植和储存外，两村肉牛羊养殖业、皮毛艺术品加工业以及电商新业态也有较大发展。

修路建井，以基建改善生产生活

到临沂市莒南县十字路街道上沟村的时候，天气阴沉的，一场大雨即将到来。两年前，“晴天一身土，雨天一身泥”，曾是土沟村生活的真实写照。而这一切，都已在两年后发生了变化。

土沟村占地约3229亩，全村共有736户2021人。2018年4月20日，中行临沂分行派驻的“第一书记”刘树斌来到了这里。初到村时，刘树斌看到整个村子没有一条硬化道路，积极争取了农村道路三年攻坚资

金67万元，用于村内道路改造工程。在刘树斌的带领下，许多村民自发义务加入到了修路队伍中，两条六米宽的主街硬化工程提前15天就完成了。随后，刘树斌又给村内主干道装上了56盏路灯，让处在“黑夜”里的土沟村有了光亮。

解决了“出门难”问题后，刘树斌又马上着手解决“收成难”的问题。顺着修成不久的硬化路，记者来到了田间，只见路两旁的玉米长势喜人，这得益于刘树斌修建的3口灌溉水井。“以前是看天吃饭，现在是旱涝保收。”土沟村党支部副书记韩希宗告诉记者，建了灌溉水井之后，四周的雨水都汇聚到这里，灌溉用水问题一下子就解决了。

基本农作物只能让村民保证温饱，却无法致富。修了路和井以后，刘树斌开始带领村民种植经济作物。土沟村村民韩飞成了第一个“吃螃蟹的人”。“以前在外边打工，挣不了几个钱，后来看着村里种地能浇水了，所以想回家种无花果试试。”韩飞的想法得到了刘树斌的鼓励，并在流转土地、用水用电方面给予了大力支持。

在韩飞种的无花果园里，记者看到累累果实挂满了枝头，一派丰收景象。据韩飞透露，现在无花果园年产约2000斤—3000斤，每亩收入上万元。“现在只有不到10亩地，今年秋天打算扩大种植规模到20亩地。”韩飞说。

除却“物质”生活，刘树斌对村民的“精神”生活也分外上心。他申请到了项目资金95万元，让土沟村的孩子们有了自己的幼儿园；争取到“一事一议”资金20万元，建设了篮球场、文化广场和乡村大舞台；投资209万元建设了土沟村党群服务中心，集便民服务中心、卫生室、图书

室、老年活动室等功能于一体，将成为开展党组织活动和村民的现代化场所。

安居乐业，“面子”与“里子”并重

新建的文体广场，崭新的秧歌队头，敲锣打鼓，好不热闹。当记者来到潍坊市峡山生态经济开发区郑公街道北甲庄村时，该村村民自发组建的秧歌队正在演出。“以前没有场地，秧歌队才五六个人，只能在家门口跳。自从有了大广场，队里已经有50个人了。”70岁的秧歌队发起人袁秀美身体依旧硬朗，提起文体广场，她笑得合不拢嘴。“多亏了胡庭法官。”

北甲庄村位于峡山水库的东南部，占地面积约2000亩地，总人口551人。2019年4月17日，胡庭法官受中行潍坊分行委派作为“第一书记”进驻北甲庄村。

安居才能乐业，但胡庭法官刚来时，却发现北甲庄村不仅道路泥泞难走，黑灯瞎火，村民们更是连个活动的场所都没有。胡庭法官看在眼里，急在心上，通过不断沟通，争取到了上级单位近130万元的资金，很快就完成了近1万平方米的村内主路工程和户户通工程，建起了1400多平方米的村内休闲广场和文体广场，并安装了路灯和健身器材。“一到晚上，村里的文体广场就成了最热闹的地方，邻村的人还大老远跑来呢。”胡庭法官说。

行走在北甲庄村崭新的“户户通”道路上，只见两侧一棵棵梨树、柿子树、海棠树硕果累累，挂满了枝头，南瓜花、丝瓜花、小叶紫薇花处处盛开。村民们三五成群，结伴乘凉，一派祥和景象。

有了“面子”，还得有“里子”，不仅村容村貌要搞好，经济建设更要搞好。一直以来，农村空心化、老龄化现象严重，北甲庄村也出现老年人种不了地，年轻人不愿意种地的局面。

“只有让市场发挥作用，变分散的土地为市场的主体，才能让土地资源真正成为农民增收致富的希望。”胡庭法官说。为实现壮大村集体经济强村富民的目标，胡庭法官四处奔波寻找项目。先后自费赴寿光、安丘、北京等地学习考察生物质碳化工厂、烟草25号和蒲公英种植等项目，尽最大可能转变村民单一种植粮食作物的传统习惯，推动土地合作社的建立发展和产业扶贫项目的落地生根。

目前，胡庭法官争取的20万元产业扶贫资金已经落户该村，并联系协调了新和盛产业项目，该项目将为帮扶村每年增加2万元左右集体收入。

邮储银行济南市分行——

扶贫贷款为贫困户脱贫保驾护航

□ 本报记者 王彤彤

“哞——”几间牛棚里，大大小小十几头肉牛正吃着草料。牛棚的主人是济南市章丘区水寨镇鲁高村村民鲁秀明。鲁秀明身患眼疾，妻子董卫燕自幼腿部残疾，小家庭的日子仅靠种地和政府补贴艰难为生。多年前，鲁秀明就萌生了养殖肉牛的想法，但受困于资金一直无法付诸行动，如今成为现实要归功于邮储银行济南市分行的扶贫贷款。

2017年初，邮储银行济南市分行与当地扶贫部门对接，了解到鲁秀明的情况后，于当年3月10日对其发放3万元扶贫贷款，帮其购买了幼牛。获得贷款支持的鲁秀明勤勤恳恳养殖肉牛，收入逐年增长。

2018年，该行继续加大扶持力度，于8月17日对其增信，发放5万元扶贫贷款助其扩大规模。2019年，在邮储银行济南分行的持续支持下，鲁秀明一家终于摆脱贫困。

然而，天有不测风云。夫妻俩因身患残疾生活多有不便，一时疏忽引发火灾，导致房屋烧毁，幼牛损失惨重而重新返贫。邮储银行济南市分行通过扶贫办协调，于2019年10月24日再次对鲁秀明发放5万元扶贫贷款，帮助其修缮房屋，重新开始经营。

“现在共有11头肉牛，5头大的，6头小的。”鲁秀明告诉记者，“今年养牛能挣3.5万元，以前每年收入也就1.5万元左右，翻了一倍多。”卖了这一批牛，鲁秀明就能再次脱贫。

记者了解到，帮助像鲁秀明这样的贫

困户脱贫致富，在邮储银行济南市分行并不是个案。该行根据扶贫办、人民银行等部门的部署，积极参与建档立卡贫困户和扶贫生产经营主体的走访工作，深入开展金融支持农村精准扶贫工作调查走访活动，了解贫困户和扶贫生产经营主体的融资需求，对有贷款需求和自主经营能力的，积极为其量身匹配相应的贷款产品，完善信贷服务，满足其融资需求。截至今年7月末，该行金融精准扶贫贷款余额8.06亿元，新增3.5亿元。其中个人精准扶贫贷款结余余额2.85亿元，较年初新增5258万元；产业及项目精准扶贫贷款余额5.21亿元，新增2.29亿元。

为切实保障政策真正惠及贫困户，实现精准扶贫，邮储银行济南市分行积极围

绕责任落实、目标完成、政策传导、风险管理、作风治理等方面进行检查，通过自查自纠为脱贫攻坚工作提供坚强的纪律保证。

邮储银行济南市分行还创新产品服务，拓展线上业务带动帮扶的新模式。二季度以来，该行通过线上极速贷业务已成功对6万户贫困户进行了帮扶，贷款金额11笔919万元。

此外，该行还利用邮储银行网点多，贴近农村、农民的优势，深入城乡乡村，宣传金融扶贫政策措施，介绍富民生产贷、富民农户贷、创业扶贫贷款、产业带动贷款等产品和工具，提高了贫困人口金融知识素养和风险防范意识，保障了贫困地区金融消费者合法权益。

潍坊农商银行金融“活水”助力稳企业保就业

646.7亿元贷款支持3.4万户小微

□ 本报记者 王爽

在山东农商银行顺利办理延期还本付息后，山东晟崎港国际物流有限公司的负责人孙日强长舒了一口气，“疫情对我们这种小微企业影响很大，企业压款多、回款慢，资金压力很大，7月10日就要到期的690万元贷款一直没有着落，就跟一块石头压在心头似的。幸亏农商银行推出延期还本付息政策，解了我们的燃眉之急，同时也保证了企业180多个员工家庭的稳定，给这样的好政策点赞！”

今年以来，面对严峻复杂的经济形势，潍坊全市农商银行坚决贯彻落实“六稳”“六保”任务，认真履行社会责任，主动为客户着想，全力支持小微企业、经营主体渡过难关。截至7月末，全市农商银行各项贷款余额1650.7亿元，较年初增长220.3亿元，同比增加146.6亿元；贷款增幅15.4%，同比提高9.7个百分点；贷款增长额、增幅均创历史新高。其中，小微企业贷款余额646.7亿元，支持小微企业客户3.4万户。

以“客户导向”创新信贷产品

楚爱霞经营的木材家具加工厂由于资金回笼较慢，急需一笔资金来维系房租、工资

等日常性支出。安丘农商行了解到相关情况，第一时间开展对接，在充分了解客户经营现状、资产情况后，根据客户经营特点为其办理“潍坊助企贷”准信用贷款80万元，年利率4.85%。潍坊市汇金担保公司在2个工作日内出具担保函，解决了客户用款难题。

针对小微企业经营暂时困难、用款急、缺少抵押物等实际问题，潍坊市联社与市财政局联合推出“稳企就业专项贷”“潍坊助企贷”，由潍坊市融资担保集团提供担保，发放准信用贷款支持小微企业缴纳租金或发放工资，帮助小微企业资金链条不断、生产经营不停。潍坊市农商银行对“稳企就业专项贷”“潍坊助企贷”实行优先办理、免担保、降利率、多渠道申贷，建立“容缺办理、限时办结、合理授权、快速审批”绿色通道，从客户申请到贷款发放不超过5天；实行准信用贷模式，客户无需提供其他担保资源，且免收担保费；利率不高于其他产品利率，1年期贷款利率最高不超过4.85%，除贷款利息外无其他费用；客户可以通过线下网点现场申贷，或通过线上电话、微信、手机银行等多种渠道申贷，降低了客户融资成本、提升了办贷效率。截至目前，“稳企就业专项贷”“潍坊助企贷”推出两个月的时间，全市农商银行已发放此类贷款13295万

元，支持小微企业435户，带动就业1.2万人。

用高效服务优化营商环境

受疫情影响，德福纸制品有限公司流动资金不足，经营面临困难。昌乐农商行主动到现场实地面签申贷材料，一天的时间完成贷前调查及贷款材料签订，当天客户经理加班加为客户整理资料进行提报，合规完成对贷款的审批，不到2天时间将贷款资金打入客户账户，解了客户燃眉之急，农商行高效服务得到客户的高度认可。

为切实提升客户体验，潍坊市联社扎实开展“便捷获得信贷”专项行动，明确整改提升工作时间和路线图，小微企业办贷时间大幅缩短，平均办贷时间3.5个工作日，比全市平均水平少3.6天，手续材料6.4件，比全市平均少4.5件。深化银政合作全面推进不动产“一站式”服务，与房地产权登记部门合作深入推进网点柜台“一站式”不动产登记，减少客户跑腿次数，目前全市建立不动产登记网点77个，累计办理贷款36亿元。2月3日，潍坊市联社紧急上线小微企业线上办贷平台，进一步提升贷款申请、识别筛选、审核审批、授信信用等线上“远程办贷”服务水平，业务派单及受理时间均在一小时内完

成，特殊情况贷款最快实现当天受理申请当天审批发放，有效满足1000万元（含）以下小微企业信贷需求。7月末，全市农商银行通过线上办贷系统完成线上授信879户15.1亿元，已发放贷款862户14.1亿元。

减费让利让企业享受实惠

诸城市方盛宇塑胶制品有限公司是一家加工销售塑料制品、橡胶制品的小微企业，该企业一笔流动资金贷款500万元于7月份到期，诸城农商银行提前两个月受理了企业续贷申请，提前完成审批，在贷款到期前一天完成续贷手续，缓解了企业资金周转压力。

对于受疫情影响正常经营、暂时困难的小微企业，潍坊市联社着眼长远，在全面摸清客户续贷需求前提下不抽贷、不断贷、不压贷，做到应续尽续、应展尽展。为提升办贷质效，潍坊市联社深入推进“无还本续贷”服务，对于符合条件的客户提前对接、审批，在贷款到期前完成续贷手续，延续客户信用，节约客户过桥资金开支。截至7月末，全市农商银行已办理“无还本续贷”2430户137亿元。全市农商银行企业贷款利率较年初下降11个基点，预计全年将为客户节省利息支出1.5亿元。

山东交行逾15亿元贷款支持制造业高质量发展

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 为扎实做好“六稳”工作，全面落实“六保”任务，交行山东省分行不断加大制造业中长期贷款支持力度，通过持续加大金融支持制造业高质量发展，进一步服务实体经济，推动产业转型升级。今年以来，该行制造业贷款余额新增超过15亿元。

做好做透制造业客群。交行山东省分行瞄准符合经济结构优化升级方向、区域内产业龙头、就业大户和战略性新兴产业客户等作为重点支持制造业企业。同时，做好制造业核心客群，针对新旧动能转换工程中的制造业项目，摸排上市公司中的大型优质制造业客户需求，做大非上市制造业龙头企业客户。该行主动布局制造业中型客户群，延伸核心制造业产业集群，聚焦符合授信支持的普惠客户客群，大力推广线上标准化产品，聚焦链属金融，服务更多中小客户。

强化对“卡脖子”领域金融支持。主动对接新旧动能转换“十强”产业和“四新”项目，加大对核心技术“卡脖子”领域的支持力度。同时，关注传统制造业转型升级、产业链上下游深度合作等趋势，加强对发展潜力、有核心技术、有竞争优势的制造企业的资源倾斜，通过优质制造业集团授信等多种手段，优化授信流程，积极支持已配套国家级产业基金的目标客户进行关键技术攻关、研发创新、技术改造和设备更新。

加强对科技型制造业企业的支持力度。积极与各地科技创业中心、科技金融服务站、重点科创产业园对接，通过银政合作，实现优质客群在产业体系内梯次培育、有序衔接。根据企业的风险特征匹配产品，运用各类担保方式缓释风险，稳妥开展展贷联动、股权融资支持工具创设等业务。

资产总额达4405.22亿元，净利润15.64亿元

青岛银行资产总额净利润双增

□ 记者 王琛 报道

本报青岛讯 8月28日，青岛银行公布2020年中期业绩。报告显示，截至6月30日，青岛银行资产总额达4405.22亿元，较上年末增长17.91%；净利润15.64亿元，较去年同期增长6.71%。资产总额、净利润双增，延续了持续稳健增长的势头。

优异答卷的背后是青岛银行对金融支持实体经济发展导向的坚守。今年上半年，青岛银行全面落实“六稳”“六保”工作，持续加强对中小企业的支持力度。该行开辟了支付及信贷绿色通道，保障各级财政抗疫资金高效汇划，投放青岛市首笔抗疫贷及复工复产贷；推出“抗疫贷”“食安贷”“抗疫贷”等多款普惠产品，并利用再贷款、再贴现等低成本政策资金让利企业。疫情期间，累计投放80多亿元专项信贷资金。

随着外贸形势日趋严峻，青岛银行借助科技赋能与特色产品，助力“稳外贸”。上半年，青岛银行成功为青岛中鸿重型机械有限公司办理了以哈萨克斯坦“坚戈”为结算货币的出口跨境收汇业务，这是全省金融机构办理的首笔货币币种跨境贸易结算。随后，青岛银行获批以全国首家非坚戈区域交易所地区报价行身份，加入人民币对坚戈区域交易市场，为更多银行间金融机构和企业提供高效便捷的跨境金融服务。

上半年，青岛银行优先支持普惠金融、绿色金融、科技金融和蓝色经济领域等方面的融资；继续支持重点工程建设项目，满足传统企业的产业升级、技术改造和节能环保项目的贷款需求。上半年，青岛银行连获包括普通类衍生品交易资格、债券通、代客人民币外汇远期、掉期和期权业务等6项业务资格，进一步拓宽了客户服务渠道和手段。

发展普惠金融业务是青岛银行服务实体经济的首要目标和重要方向。该行持续深化“三农”金融服务，今年发布了针对农村市场特点的乡村振兴主题卡，全面布局助农服务站，打通了金融服务“最后一公里”。截至6月末，青岛银行普惠型小微企业贷款余额超166亿元，全面完成半年末银保监会“两增”考核要求。

着力转型发展，打造智慧银行。上半年，青岛银行启动了“提升计划2.0——业务、管理双提升”战略，开展以科技赋能发展、业务审批转型、运营管理优化为主线的各类管理改进举措。在零售业务去现金化、线上化的趋势下，青岛银行手机银行活跃用户数、交易笔数大幅增长，已成为青岛银行经营和服务客户的主阵地。同时，青岛银行稳步推进智慧网点建设，打造了山东省内首家“5G+生态”智慧银行——青岛银行智慧银行旗舰支行，成为厅堂智能化改造的良好开端。转型发展撬动青岛银行经营业绩不断提升，截至半年末，青岛银行存款余额突破并站稳2600亿元大关，半年内新增509.80亿元，增幅达23.96%。

今年2月份，青岛银行获准筹建青银理财有限责任公司，注册资本10亿元，标志着青岛银行“一体两翼”经营格局初现雏形。记者了解到，青银理财有限责任公司是全国城商行中第六家获批筹建的理财子公司，也是长江以北中小银行首家获批筹建的理财子公司。

中证金牛

首届量化私募大赛启动

□ 记者 王爽 报道

本报上海电 8月29日，中泰证券联合中证金牛、财联社等单位共同举办的第八届中国财富管理论坛暨中泰XTP杯中证金牛首届量化私募大赛启动大会在上海举行。各银行、信托、券商、资管、公募、私募及金融科技企业代表共计300多人参加活动。

随着资本市场进入机构投资者时代，量化产品需求日益旺盛，量化投资前景广阔，空间巨大。中泰证券高度重视对银行、信托、保险、资管、私募等的服务，积极为机构客户提供包括托管、外包、PB交易、投行、信用、资产管理、投行、财富管理在内的多元化金融服务，取得了良好成效。

中泰XTP杯中证金牛首届量化私募大赛，旨在发挥公司在量化交易、机构服务上的优势，结合中证金牛的评价体系，为私募基金提供公平公正的实盘比赛平台；通过大赛打造量化焦点，挖掘优秀量化管理人，深度合作；搭建机构投资者、私募基金管理人、券商、金融科技等和谐共生的量化生态圈。

本次量化私募大赛的比赛时间是从2020年9月1日至2021年8月31日，私募机构可以通过大赛官方小程序量化焦点、中泰共享App、财联社App等多平台报名。据了解，作为大赛的奖励，获奖管理人有机会获得大赛主办方及银行、信托、期货等金融机构30亿+的资金支持及各项附加增值服务。