

我省银行机构统筹做好支持疫情防控与复工复产工作

开放网点12851个,发放贷款192.4亿元

囚徒困境与纳什均衡

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 赵小亮

“囚徒困境”反映的是个人理性与集体理性之间的矛盾,核心往往在于合作双方缺乏互信基础与缺乏交流,且没有规则的制约,所以才导致合作无法进行。

□ 王琛 胡洋洋

疫情之下,国际原油市场贸易停摆,油价开启暴跌模式,由此也导致股市动荡不休。这一“黑天鹅”事件源于沙特阿拉伯和俄罗斯两大石油生产国之间的博弈,双方都不愿意减产以提振油价,反而大打价格战,抢占市场份额,谈判也陷入僵局,由此上演了一出“囚徒困境”。

“囚徒困境”是一种带有博弈性质的心理活动,当行为主体面临选择的艰难境地时,往往会趋向于考虑相对利己但是不利于集体最大利益的方式,反映出的是个人最佳选择并非团体最佳选择。

顾名思义,“囚徒困境”的名称来自于一个经典案例。警方逮捕了甲乙两名犯罪嫌疑人,但却缺乏足够的证据指控二人犯罪,于是警察分开囚禁两人,并向二人提供了几个相同的选择:若一人坦白罪行而对方保持沉默,坦白者将立即释放,沉默者将被判10年;若二人都保持沉默,则都判刑1年;若二人都坦白罪行,则都判刑2年。

以甲为例,在他的心理博弈中会产生这样的判断:假如乙选择坦白,则自己选择坦白则判刑2年,选择沉默则判刑10年,此时坦白是最佳选择;假如乙选择沉默,则自己选择坦白则会立即释放,选择沉默则判刑1年,此时坦白仍然是最佳选项。所以,不论乙怎样,对甲来说选择坦白都是最好的策略,这对乙来说也同样如此。这样一来,警察将会毫无悬念地得到两个囚徒的坦白。

从案例来看,明明两人都沉默是最优策略,但当他们因缺乏信任而只能从自身出发考虑问题的时候,坦白反而成了最优策略。

回到两大石油生产国的博弈中,与甲乙两囚徒的处境类似,明明减产以提振油价稳定市场才是全局最佳策略,但危机之下,两国却只能“自扫门前雪”,在这场“游戏”中,双方都陷入了困境,明明有“双赢”的可能,但结果偏偏是“损人不利己”。

这种状态,在博弈论中即是“纳什均衡”,其得名于著名诺贝尔经济学奖获得者——约翰·纳什。“纳什均衡”是一个稳定的状态,系统中包含多个互相影响的参与者,在这个状态下,系统中任何人在其他人都保持策略不变时,改变策略都无法获取任何好处。

在经济与生活中,“囚徒困境”的影响数不胜数。很多人都有“免费搭车”的心理,比如走廊里的灯泡坏了,大家都在忍受黑暗的痛苦,明明花钱换上灯泡就能解决问题,但人们各自的优劣势策略都是等别人花钱而自己“搭车”,当大家都这样想时,“光明”也就永远不会到来;还有现在一些商家间的价格战、广告战等陷入困境,由于各方无法完全信任对方,担心自己被设计而不良竞争,所以即使各方签订了合作协议,最后仍然不免失信于人。

“囚徒困境”反映的是个人理性与集体理性之间的矛盾,核心往往在于合作双方缺乏互信基础与缺乏交流,且没有规则的制约,所以才导致合作无法进行。在这里特别要指出的是,只有当事件表现为单次“囚徒困境”,比如像甲乙两囚徒间的“一锤子买卖”,事情才往往面临无解局面。若假定各方的合作是长期的话,那么各方就会从长远利益来综合考量,只要其中一方表现出友善与诚意,还是有合作成功的可能。

已发放扶贫贷款5亿元

国开行山东分行战“疫”不误脱贫攻坚

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 今年以来,国开行山东分行在做好疫情防控、支持复工复产金融服务的同时,积极克服疫情影响,全力保障扶贫相关贷款融资需求,目前已发放扶贫贷款5亿元。

在疫情防控期间,该行坚持发挥在民生领域的主力军作用,将脱贫攻坚与疫情防控统筹推进,全面保障脱贫攻坚领域贷款需求。向山东凤祥股份有限公司发放春耕备耕专项贷款和防疫类产业扶贫贷款共计2亿元,支持贫困企业稳生产、稳民心。向郓城丝路东方光伏农业有限公司乡村振兴田园综合体项目授信2.5亿元并实现首笔发放1亿元。向歌尔股份有限公司发放复工复产专项贷款2亿元,帮助企业进一步降低融资成本,以产业扶贫模式帮助贫困户抗“疫”攻坚。同时,该行还发放了东西部扶贫协作贷款4700万元,支持山东对口协作地区脱贫攻坚和乡村振兴建设。

近年来,国开行分行瞄准脱贫攻坚总目标积极贡献开发性金融力量。特别是2018年以来,围绕我省脱贫攻坚“2018年基本完成,2019年巩固提升,2020年全面完成”的三步走布局,积极向总行争取政策支持,进一步加大信贷支持力度,全力支持我省脱贫攻坚事业。截至目前,分行累计发放扶贫贷款超过160亿元,贷款余额超过80亿元。

2019年全年,该行发放各类扶贫贷款共计40.9亿元。重点支持教育,发放生源地信用助学贷款14.2亿元,惠及家庭经济困难学生17.6万人,发放金额和贷款人数均创历史新高;聚焦产业,与省供销社签订《脱贫攻坚合作协议》,聚焦深度贫困地区,依托产业发展帮助异地扶贫搬迁人口持续稳定脱贫,全年发放产业扶贫贷款26.8亿元;开展东西部协作,加强与浪潮集团、鲁能集团等省内龙头企业合作,发放4.7亿元。

山东工行深入企业 走访落实金融辅导工作

□ 记者 王新蕾 报道

本报济南讯 自3月9日山东工行召开省级金融辅导队驻企启动会后,该行坚持将企业金融辅导队制度作为一项常态化工作,积极打通金融政策落地的“最后一公里”。

3月27日下午,省地方金融监督管理局规划发展处一行到山东工行调研,了解该行落实全省金融辅导队进驻视频会议精神、金融辅导员与辅导企业对接情况。目前,山东工行省行四支金融辅导队已全部完成对76户被辅导企业的对接,建立了相应的微信和电话联络机制,初步了解了结对企业的基本情况和金融需求,其中实现了对接47户企业现场对接,对19户企业做电话或视频对接,并委托当地二级分行代表省行对接10户企业。

山东工行表示,将坚决推动企业金融辅导员制度做实做活,积极研究,跟进企业各种融资需求,尽快转变成为可落地的措施和看得见的效果,努力形成企业金融辅导工作的样板示范效应。

面防控的基础上,指导银行机构通过分类管理、特事特办、轮流值班等方式,确保网点有序开门营业。

据统计,2月3日-3月29日,全省共提供个人信用报告查询50.2万次,企业信用报告查询2.2万次。3月23日-29日,全省企业信用报告查询量为4693笔,为去年同期企业查询量的131.5%,连续四周超过去年同期水平;个人信用报告查询12.3万笔,为去年同期个人查询量的112.7%,连续两周超过去年同期水平。

为满足多样化金融需求,山东各金融机构推出一系列便民金融服务政策。2月14日,在得知济宁市传染病医院的营业款无法交存银行后,济宁银行立即安排现金服务应急突击队对接,协调押运人员和车辆上门服务收款,及时解决现金积压问题。

山东各地人行分支机构还引导组织农信、邮储等涉农金融机构,加强贷款投放力度,积极推广线上信贷产品。3月初,无棣农商银行全面启动6亿元乡村振兴“整镇授信”项目,并充分发挥11家普惠金融服务站深耕村域服务职能,让村民不出村便可办理养老保险缴纳、新农合缴费、各类补贴及小额支取业务。

企业复工有保障

资金跟着项目走

近期,山东各地人行分支机构积极出台金融支持企业复工复产举措,指导银行创新产品,推行线上办公模式,积极利用手机银行、电话银行、在线客服等线上渠道,让金融线上办公保障企业线下复工。2月26日到3月29日,全省金融机构累计发放优惠利率贷款192.4亿元,其中涉农贷款36.8亿元,普惠小微贷款155.6亿元。

近期,人行济南分行营业管理部联合济南市金融办召开政银企对接会议,确定269家优先保障企业,专门设立20亿元贷款风险补偿资金池缓释风险,指导银行推出疫情防控专项信贷产品5项,出台“不见面办贷”等专项政策5项。

淄博农商银行充分利用山东省企业融资服务平台、鲁银通等系统平台,加大对各类小微及民营企业信贷支持力度,累计支持新旧动能转换重大项目38个金额12.6亿元,支持“工业企业50强”企业15家贷款金额5.94亿元。

鲁信天一全力保障药企抗“疫”需求

6条生产线300名员工满负荷生产

□ 记者 王新蕾 报道

本报济南讯 疫情发生后,作为国内药品包装印刷行业领军企业,山东鲁信天一印务有限公司(简称“鲁信天一”)紧急调整放假计划,启动生产应急预案,调动物资、对接物流,整合出6条生产线,动员300名员工满负荷生产,开足马力保障药企抗“疫”需求。据介绍,鲁信天一一是山东省鲁信投资控股集团有限责任公司的控股企业,主要从事药品纸质彩色包装盒及说明书印刷加工业务。

疫情发生后,在克服人员紧张、原材料紧缺、物流不顺畅等困难并对疫情防控和复工复产工作摸排底数后,1月28日,鲁信天一复工复产,以每天不低于600万只包装盒的产量,全力保障药企抗“疫”需求。

1月29日,鲁信天一党委在一线组建了“党员先锋岗”,开展了“让党徽闪亮在疫情防控第一线”活动,发布了《致全体

党员的一封信》,号召各党支部和全体党员干部到岗到位、冲锋在前,全力配合生产一线部门各项工作。截至3月中旬,鲁信天一已生产疫情加急订单2.4亿只包装盒,员工个人捐款累计4万多元。

疫情发生后,现任鲁信天一生产运营总监的赵公文,放弃春节休假,加班加点奋战在第一线。在产能承压、人员不足的生产条件下,他克服棚架机高速运转时“甩胶”的难题,带领团队将设备生产运转速度由原270米/分提高到330米/分,每班产量提高约25%。

李志虎、王红敏夫妻二人均为鲁信天一喷码机机长。1月20日,为保障药企抗“疫”需求,公司紧急调整放假计划。了解情况后,夫妻二人将两个孩子交给老人照料,驱车200多公里赶回济南,直接到岗投入生产。疫情发生以来,鲁信天一喷码机工段克服各种困难,采用不停机交接班和面对面工作制等方

山东省2020年度纺织行业发展与风险管理论坛举行

线上论坛吸引195家企业参会

□ 记者 王爽 报道

本报济南讯 为支持我省具有传统优势的纺织行业稳定向好发展,3月30日,中国信保山东分公司联合省商务厅、中国纺织品进出口商会以“主会场+腾讯网络会议云论坛”方式召开了“山东省2020年度纺织行业发展与风险管理论坛”。本次线上论坛吸引了195家企业参会,网络人口参会人数270余人,参会企业范围遍布全省16市。

本次论坛以“携手抗疫、穿透风险、转型升级、共谋发展”为主题,邀请山东省省市两级商务系统领导、中国纺织品进出口商会领导和行业专家、中国信保总公司风控专家、重点合作银行金融专家、国际法律专家、纺织服装行业名企及资深研究专家等,共同分析抗击疫情形势下行业动态,分享行业研究最新成果,探讨纺织行业转型升级以及海外发展趋势,帮助全省

纺织行业企业运用好一系列稳外贸扶持政策以及政策性信保金融工具等。

论坛上,中国纺织品进出口商会专家的主题演讲《纺织行业海外发展形势分析与展望》、中国信保贸易险承保部专家的主题演讲《积极应对新冠疫情,充分发挥政策性作用》——谈中信保助力纺织企业开拓海外市场》等给纺织企业带来最新开拓市场信息以及发展策略;中国信保国别风险研究中心专家做的《纺织行业布局重点国别风险解析》、中国信保项目险承保部做的《海外投资保险助力企业“走出去”》——海外投资承保案例分享与交流》拓宽了企业转型升级“走出去”思路;中国建设银行山东省分行国际业务专家的主题演讲《银行支持纺织行业龙头发展与信保合作经验分享》为企业贸易周转资金带来福音;中国信保贸易险理赔部做的《纺

织行业理赔风险分析及案例分享》演讲为企业解决贸易纠纷、防控法律风险等方面出谋划策;纺织龙头企业还推出了《纺织名企经验分享——企业转型升级“走出去”》与信保运用经验分享》等,对帮助企业内企业在疫情期间化解风险、实现转型升级具有重要意义。

记者了解到,线上论坛会议结束后,中国信保山东分公司将汇总论坛上各界反馈的问题和建议,做好答疑解惑,把政策性金融产品应用、风险管理咨询与信控方案以及与政府银行等多部门联动等后续跟踪服务,整合成系列措施推进落地,积极稳定外需,支持外贸企业抓紧复工复产;整合各项扶持政策资源,联合银行等金融机构,加大贸易融资支持,尤其是充分发挥出口信用保险项下融资作用,助力企业转型升级、实现高质量发展。

中行山东分行安排专人随时下乡,累计156次

金融服务送到田间地头

□ 本报记者 王爽

时令催人耕种忙,不误田间一季春。日前,记者跟随中行滕州支行的助农下乡小分队,来到滕州市五所楼村的田间,战“疫”已久的农户们正忙着春耕。“这么大老远麻烦你们来助农点给俺送激活卡。”农户老刘说着感谢的话,从助农下乡小分队队员赵庆广手里接过口罩和中行福农卡。

“眼下正值春耕生产的关键时期,按照省行统一部署,我们在保证防控到位的前提下,安排专人随时下乡到助农点,坚持把服务送到田间地头。”本次下乡带队的中行枣庄滕州支行经理闫安说。

让老百姓不出村就可以享受银行提供的金融服务,是中国银行山东分行落实国家“普惠金融”导向,助力乡村振兴、在农村地区开展助农取款服务的初衷。在新冠肺炎疫情防控期间,山东中行通过线上、线下相结合,指导全省1092户助农点,一边抓疫情防控,一边抓助农服务,助力服务覆盖范围内的300余万农村群众做好春耕生产。截至3月29日,山东中行已累计为全省农户提供9.71万次POS交易服务,新发借记卡1.3万张。

多点线上服务,保证惠民活动及时精准触达。新冠肺炎疫情发生后,山东中行



近日,中国银行助农取款服务点为群众激活银行卡。

当即通过视频培训方式指导全省助农点开展“非接触式”线上服务。动员管理员主动借出村群,把中行“战‘疫’必胜”快捷支付、手机银行话费充值立减、来聚财等特惠活动及时通知到村民。截至3月29日,累计参与村民近万人。为延伸普惠服

务,山东中行面向全省助农客户开展抖音直播,首次直播参与人数即达1252人,实现了直播与金融需求对接,助农直播“面对面”解答。

坚持“马上就到”,对农村金融需求敏捷反应。为做好农村群众春耕生产金融

保障支持,山东中行要求开办助农业务的支行均要组建助农下乡服务小分队,做到“老乡有金融需求,中行助农服务有响应”。自3月11日全省全面启动复工复产以来,山东中行助农下乡服务累计156次,为3000余名老乡提供了福农卡激活、开通手机银行、配发对账簿服务。

丰富产品篮子,扩大农村群众资产增值收益。为方便农村群众防“疫”期间不出村办理储蓄产品,日前,山东中行将1.4倍人民币存款优惠利率产品同时上线手机银行、助农POS,同时指导符合条件的村民利用手机银行抢购大额存单产品。“幸亏助农点及时为我开通手机银行,不然怎么能手机银行上抢到4.125%利率的三年期大额存单!”菏泽鄄城县茂张集助农点一位种植户在山东中行助农直播留言。

为进一步丰富农村群众资产配置篮子,自3月1日以来,山东中行面向助农客户普及结构性存款产品。“我还是第一次知道存款还有一个叫‘结构’的,这产品听起来真不孬,我相信咱们国有大行的产品!”一位首次在中行潍坊诸城支行厅堂办理结构性存款的老乡,高兴地向大堂经理说。据统计,今年以来至3月29日,山东中行已为全省助农客户办理结构性存款3.65亿元。