



“一对一”精准服务 “点对点”解决难题

东营区千名干部下沉一线

□ 本报记者 贾瑞君 李广寅 本报通讯员 黄颖 姜佰林

2月26日18时,经过来回近12个小时,四百多公里长途跋涉,一辆载着20名鄞城县建筑工人的包车,顺利抵达了东营市东营区理想之城二地块项目施工现场。

下车后,工作人员按照程序对所有人员的健康通行卡、人员信息逐一核对,并进行体温检测、个人情况登记,随后组织务工人员进入专门的隔离区办理了入住手续。隔离期满后,这些工人将被安排到就近的项目上岗,解决当前工地用工不足的问题。

看着工人们有序进入隔离区住下后,山东金达源建筑工程有限公司副经理郭丰超一直悬着的心才放下。“多亏了政府安排的包车把工人从外地接回来。如果没有这批工人顺利返岗,项目建设将会面临延误工期、违反施工合同等问题。”谈及这次“点对点”专车

接送,郭丰超感激之情溢于言表。

金达源公司承建的东营区理想之城二地块项目总投资2.3亿元,按照先期建设时限,项目将于2020年10月完成主体建设,但受疫情影响,工人不能及时返岗,年后一直迟迟未能开工。

2月中旬,东营区从工信、住建、商务等部门对口选派政策业务骨干担任驻企联络员,开始为企业疫情防控、复工复产、项目推进、安全生产提供“店小二”式服务。作为住建部门的驻企联络员,杨国强在与金达源公司建立“一对一”直通联系后得知,其由于工人多居于外地无法在短时间内集中返岗,导致建筑工地复工率低,影响了项目建设的进度。“经过详细沟通了解到,居住在鄞城县的20名工人身体条件允许,可以集中返岗。”杨国强告诉记者,他通过信息上报的方式积极协调上级部门争取相关政策,最终确定了组织“包车”统一接送工人复

工,还通过多种渠道帮助企业招聘工人,让该项目尽早顺利实现了开工。

记者了解到,为全力支持和推动受疫情影响的企业复工复产,东营区选派的595名驻企联络员目前已经实现了“四上”企业全覆盖。他们坚持“一企一策”,着力解决工业企业达产率低、建筑工地复工率低、重点项目开工率低、省外民工返岗率低等问题,协调强化银企对接,用足用好金融扶持政策,提供精准化金融服务,为企业复工复产注入了强劲动力。截至3月9日下午,东营区累计复工复产企业5197家,复工率达到了100%。

“面对疫情,东营区充分整合现有资源、精准充实一线力量,累计选派了包括驻企联络员在内的1140名干部‘进企业、进项目、进乡村、进社区’,推动区、镇(街道)、生产单位三方联动,‘点对点’解决难题,落实落细疫情防控和经济社会发展‘两手抓’,奋力夺取‘双胜利’。”东营

区委书记成秋林说。

针对区内130个政府投资的重点项目,东营区从发改部门选派46名业务骨干担任项目联络员,督促项目单位做到疫情联防联控和复工复产“两手抓、两不误”,确保按照时间节点有序规范、高质量推进。截至目前,项目联络员共收集防疫物资短缺、货物运输不畅、资金不足等复工复产问题800余件,已协调解决720余件。

为密织基层防控网、保障居民正常的生产生活,东营区则面向全区农村、社区664个网格择优选派499名熟悉群众工作、综合素质过硬的干部担任网格指导员,指导持续开展“地毯式”摸排,协调解决网格在疫情防控工作中遇到的困难和问题。在农村,网格员们抢抓农忙时节,推动有序开展育苗栽培、农技下乡、病虫害防治等春耕工作;在社区推进共建共治共享,规范开展疫情防控志愿服务,提升社区治理水平。

81支金融辅导队 结对1049家企业

□ 记者 李明 报道

本报东营讯 3月10日上午,东营市金融辅导队进驻企业启动仪式举行。全市共组建81支辅导队,从金融机构中选派251名金融辅导员和176名服务专员,结对辅导1049家企业。

推行企业金融辅导员制度,是省委、省政府贯彻落实党中央、国务院关于强化金融政策支持疫情防控和经济社会发展的重要举措,也是深化政银企合作,优化企业融资环境,提升金融服务实体经济能力,推动经济金融深度融合高质量发展的具体行动。东营市高度重视金融辅导员进驻企业工作,全市共组建81支辅导队,从金融机构中选派251名金融辅导员和176名服务专员,结对辅导1049家企业,构建起市县两级金融辅导体系,为企业提供政策宣传落实、咨询指导服务、融资策划协调等全方位金融服务。

10亿元金融支持 为200余家企业“解渴”

□ 记者 李广寅 通讯员 曹晨 王丹琪 报道

本报东营讯 3月9日上午,山东万得福实业集团总裁张开勇看着满负荷运转的设备高兴地说:“如果不是前几天已经到位的3900万元贷款,集团的复工复产只能是纸上谈兵。”

山东万得福实业集团是垦利区的一家国家重点农业龙头企业。受新冠肺炎疫情影响,企业产品滞销、原料供应不足,资金流动性遇到了困难。了解到山东万得福集团面临的困难后,垦利区立即成立了工作专班进驻企业,为企业量身定制服务方案,积极协调银行金融机构与企业对接,仅用三天时间,3900万元的贷款就顺利发放到位。

垦利区“一手抓疫情防控,一手抓金融驰援”,对全区所有企业疫情期间的资金需求进行摸底,并联合区内17家银行机构、20家保险公司和9家地方金融组织,与有资金需求的企业“一对一”精准对接,开辟审批“绿色通道”,通过无还本续贷、展期、调整还款计划等措施,支持企业渡过难关。

“对于企业提出的问题,我们规定在4个小时内给予答复,对于企业新增授信等具体需求,将在5天内协调银行机构发放贷款。”垦利区地方金融监督管理局局长张爱峰告诉记者,垦利区将有资金需求企业的信息及时推送给银行机构,为银行机构向企业提供精准服务搭建起了信息渠道。据统计,截至3月2日,垦利区金融机构已为辖区200余家企业提供了约10亿元的金融支持,为各类企业优惠减免利息808万元。

河口区集中签约10个项目 总投资49.3亿元

□ 记者 李明 通讯员 黄华 张伦 报道

本报东营讯 3月9日,东营市河口区“汇聚新动能·合作促发展”2020年招商项目“线上+线下”集中签约仪式举行,10个项目规模大、科技含量高的优质项目签约落户河口区。

此次活动通过“线上+线下”集中签约方式进行。线上共签约兴河大道建设、高端膜研究院与产业化示范基地等4个项目,线下共签约东营交通发展集团有限公司战略合作协议、DCC医药中间体转型升级、中国蓝田“锦绣河口”现代农业示范园等6个项目,分别涉及农业、工业、交通基础设施等多个领域,计划总投资额达49.3亿元,2020年预计投资额20.9亿元。

新冠肺炎疫情发生以来,河口区明确招商重点,创新招商方式,全区各招商部门改“面对面”交流为“屏对屏”沟通,通过政务网、公众号、微信群等平台,及时进行招商推介,利用视频连线与客商一对一联系沟通和服务,推动了一批重大优质项目加速落地。

为助力企业复工复产,该区树立“企业为尊”“项目为王”的理念,组建34支企业上门服务工作队,一企一策帮助企业解决困难,制订复工和防疫预案,及时解决项目土地供应、资金需求、人员返岗等问题,推动企业尽快复工复产。截至目前,全区企业开工率达到100%,为完成全年目标任务奠定了坚实基础。

东营经济技术开发区 超11亿元项目“隔屏签约”

□ 记者 李广寅 通讯员 王刚 报道

本报东营讯 3月5日,一场形式新颖的“双招双引”云平台推介会在东营经济技术开发区举行。会上,开发区与香港天立教育国际控股有限公司、山东富润实生物科技有限公司等企业代表分别成功“隔屏签约”,四个项目协议总投资逾11亿元。

“我们将进一步优化营商环境,提升政务服务水平,以务实高效的工作推动‘亲商’‘安商’‘留商’各项措施落地见效。”推介会上,东营经济技术开发区党工委副书记、管委会主任常准诚通过直播向各地的投资者抛出了存在的问题定期梳理,列出项目推进清单,提交全县经济发展重大事项例会制度和“3+N”重点项目会商机制研究解决,全力以推动项目在园区尽快落地。

据介绍,疫情防控期间,开发区新增在谈项目超100个,其中有两个项目从签约到开工建设仅用了不足一周时间。



□ 李明 刘福春 报道

3月8日,广饶县荆家家庭农场工作人员掰生姜种准备催芽。广饶县李鹤镇抓住当前气温回升的有利时机,组织广大农户在做好疫情防控的同时,强化“三农”服务工作,备春耕抢春播,加强田间管理,奏响了农业生产“春之歌”。

利津县“特事特办”解企业难题

审批不见面 服务不打烊

□ 记者 李明 通讯员 任万帅 报道

本报利津讯 3月10日,在利津县陈庄镇东营市鑫鑫农牧有限公司奶牛养殖车间,全自动挤奶设备正在把牛奶缓缓输送到冷藏罐内。“公司的原奶销售基本没受什么影响。”该公司经理李娜说,该公司主要从事奶牛养殖和原奶销售业务,奶牛从幼牛到产奶期大约需要两年左右的时间,目前奶牛存栏量有400余头,每天产奶5000余斤。

产奶期遇上疫情,让李娜慌了手脚。原奶保质期很短,如果不能及时销售出去,这每天5000余斤牛奶直接经济损失会达到8000多元。按规定,从事生鲜乳生产、收购、贮存、运输、出售等活动的奶畜养殖企业,需要办理《生鲜乳收购许可证》。李娜告诉记者:“本来以为受疫情影响办理许可证会很麻烦,县行政审批服务局‘特事特办’,顺利解决了我们的难题。”

原来,收到鑫鑫农牧有限公司的申请后,利津县行政审批服务局根据相关政策将现场核查改为“不见面”核查,安排工作人员“一对一”指导企业填写申请材料,并将本来需要现场核查的卫生状况、仪器设备、购销合同等内容整理成图集。该县行政审批服务局副局长赵海霞告诉记者,经审查材料合格后,他们暂时为企业发放《临时生鲜乳收购证》,待疫情结束之后再组织专家进行现场验收,收回并作废《临时生鲜乳收购证》。

疫情防控期间,利津县全面推行“网上办”“掌上办”“预约办”“帮代办”等模式,线上“一对一”指导企业精准申报各类事项,通过企业在项目所在地现场定位拍照,传输项目现场情况等方式,准确把握项目现场信息,作出审批决定。在“利津县政务服务中心”微信公众号开通预约服务、微信取号等功能,对确需现场办理的事项,通过提前预约、远程指导企业备齐申报材料,同时开辟“信用承诺+容缺受理”工程项目审批绿色通道,最大限度缩短企业群众现场办理时间,做到即办即走。

企业复工复产“特事特办”,新上项目上门“帮代办”。东营盈欣建材有限公司准备上马的装配式建筑产业园项目是利津县2020年重点项目之一,目前已经办完项目立项手续,接下来的用地规划、不动产证、施工许可证等手续会比较繁琐。疫情期间,各项手续的办理一时间成了企业“难题”。

了解到这一情况后,利津县行政审批服务局立即派出工作人员上门服务,帮助公司理顺了后续手续办理流程。“我们毕竟不是专业人员,看着用地规划、不动产证、施工许可证等事项都不知道该怎么入手,经过‘专家’的指导,我们少走了很多弯路。”公司经理王祎鹏说。

了解到这一情况后,利津县行政审批服务局立即派出工作人员上门服务,帮助公司理顺了后续手续办理流程。“我们毕竟不是专业人员,看着用地规划、不动产证、施工许可证等事项都不知道该怎么入手,经过‘专家’的指导,我们少走了很多弯路。”公司经理王祎鹏说。

了解到这一情况后,利津县行政审批服务局立即派出工作人员上门服务,帮助公司理顺了后续手续办理流程。“我们毕竟不是专业人员,看着用地规划、不动产证、施工许可证等事项都不知道该怎么入手,经过‘专家’的指导,我们少走了很多弯路。”公司经理王祎鹏说。



□ 李广寅 王倩 报道

春耕时节,田野里一片忙碌。3月5日上午10点,在东营市东营区牛庄镇的金丰农场,工人们正利用大型机械为麦田喷洒农药。

胜利油田援购12.5万公斤菜农滞销白菜

□ 记者 贾瑞君 通讯员 于佳 杨小昆 报道

本报东营讯 3月初,东营市河口区义和镇大牟村村民代表委托该镇镇长,将一面锦旗送到中石化胜利油田河口采油厂。“感谢油田,让我们的蔬菜有了销路。”大牟村党支部书记李红景说。

去年冬天,在东营市河口区义和镇大牟村的菜地里,大白菜整齐地堆在地上。原本指望年后卖个好价钱,但疫情却突如其来,眼看着堆在地里的白菜运不出去,菜农

张胜荣一个劲儿地发愁。就在一家人为怎么“消化”这些白菜苦恼时,2月中旬,转机出现了。中石化胜利油田多家单位伸出援手购买了大牟村12.5万公斤白菜,不仅解了张胜荣家的燃眉之急,也解决了全村最大的难题。

大牟村有400多个种植户以种植蔬菜为主,大部分销往滨州地区。全村每年蔬菜种植量在50万公斤左右,仅白菜产量就占到六成,在义和镇算得上数一数二的种植大村。

新冠病毒疫情暴发后,20万公斤白菜断了销路。随着天气逐渐回暖,这些堆在菜地里的蔬菜如果再销售不出去,很快就会烂

掉。有着20多年种植经验的张胜荣,今年白菜收成在3万公斤左右,疫情暴发后,还有一半的白菜没有卖出去。她算了一笔账,如果卖不出去,她将损失一万多元钱,“这些钱是家里全年收入的1/3,是一笔不小的收入。”

义和镇政府第一时间想到了“老朋友”——胜利油田河口采油厂。而此时河口采油厂10个管理区44个注采站因为交通管制正面临着蔬菜采购难题。得知对方情况后,他们立刻与大牟村取得联系,当即采购了2.5万公斤大白菜。大牟村蔬菜滞销,同样引起

了胜利油田驻河口区其他几家单位关注,东胜公司、石油开发中心、孤岛采油厂以及河口社会化服务协调中心等单位,也纷纷伸出援手,帮助大牟村在内的多个村庄解决了蔬菜滞销难题。

多年来,胜利油田与地方政府一直坚持“一家人、一件事、一家亲”的理念,始终做到互帮互助、互相支持。疫情期间,与属地政府共同应对疫情,本就是作为国企的责任。为义和镇菜农解决销售难题,对油田单位来说,在这个特殊时期解决员工吃菜问题,也是一种互利双赢。

不因疫情错失一个客商流失一个项目

广饶县2.67亿元的水厂合同“邮寄签”

□ 记者 贾瑞君 李明 通讯员 谭芳 报道

本报广饶讯 2月28日,一封来自北京的“特殊”快递邮件送到了广饶县自来水公司。说它“特殊”,是因为这份邮件里面是一份价值2.67亿元的合作合同——广饶县第三自来水厂合作协议。拿到邮件后,广饶县自来水公司党总支书记张永涛赶紧拿出合同逐字逐条仔细阅读,并通过微信视频与邮件的发出者——北控水务集团相关负责人沟通确认,最终在协议上签字盖章。

去年9月,广饶县通过特许经营项目招标确定由国有大型企业北控水务集团融资2.67亿元建设广饶县第三自来水厂。“春节前夕,北控水务集团到我县进行了多次考察洽谈,合作协议基本达成共识,本打算年后签约。不

料受新冠肺炎疫情影响,面对面签约成了困难。”张永涛说,广饶县自来水公司灵活调整工作办法,将面对面签约改为“线上谈”“邮寄签”,双方通过电话、微信视频等方式就合作协议的部分条款进行了再次协商修改,合作协议确定之后,通过邮寄方式将合作协议互相签字邮寄,完成签约手续。

据悉,广饶县第三自来水厂计划投资2.67亿元,建设3.5万/日水厂一座,敷设输配水管线95公里,配套建设水源井、清水池、泵房、深度水处理、智慧水务系统,实现向县内三个镇集中统一供水。在此基础上,研究谋划3座自来水厂连通工程和城乡供水管理机制,逐步打造“全县一张网、一个公司管到户”的供水新格局,从“水源头”管到“水龙头”,真正实现城乡供水一体化。

广饶县第三自来水厂合作协议成功签署,是广饶县自开展“不见面招商”以来,高质量推进“双招双引”结出的又一硕果。在做好疫情防控的同时,该县坚持依托网络、聚焦重点、创新方式,积极开展“不见面招商”,确保招商引资工作不断档、不停顿。

3月10日,在广饶县投资促进中心会议室里,一次招商项目集中会商正在进行。各招商工作专班对前期梳理的重点招商项目采取“网上办公、电话沟通”的方式,与相关项目企业负责人进行沟通联系,详细了解企业投资动态、项目推进计划、推进需求和存在的困难,“一企一策”做好项目推进服务,确保“不因疫情错失一个客商,不因疫情流失一个项目”。

坚持一手抓疫情防控,一手抓招商引

资,广饶县精心谋划做好2020年项目招商引资工作。深入实施2020年招商引资工作方案,该县突出六大任务,落实26项重点工作,明确时间节点、目标任务和落实措施,确保年内引进内资到投资资金82亿元以上。

广饶县重点抓好招商项目论证机制建设、专业招商队伍建设和贸易回归3项改革举措。积极探索疫情防控下招商引资的新思路,制订《疫情防控期间不见面招商工作方案》,借助互联网开展项目洽谈和对接,提前谋划轮展期间等重大“双招双引”活动,丰富活动载体。精准做好推进服务,对招商项目推进过程中存在的问题定期梳理,列出问题清单,提交全县经济发展重大事项例会制度和“3+N”重点项目会商机制研究解决,全力以推动项目在园区尽快落地。